| Informazione Regolamentata n. 20101-71-2026 | Data/Ora Inizio Diffusione 5 Novembre 2026 14:01:31 | Euronext Star Milan |
|---|---|---|

| | | |
|---|---|---|
| Societa' | : | WIIT |
| Utenza - referente | : | WIITNSS01 - Pasotto Stefano |
| Tipologia | : | REGEM |
| Data/Ora Ricezione | : | 5 Novembre 2026 14:01:31 |
| Data/Ora Inizio Diffusione | : | 5 Novembre 2026 14:01:31 |
| Oggetto | : | WIIT_CS_Risultati 3Q & 9M |

*Testo del comunicato*

Vedi allegato

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

WIIT 30
THE PREMIUM CLOUD

# COMUNICATO STAMPA

## Il CDA di WIIT, leader europeo nel Private Cloud Computing, approva i risultati consolidati al 30 settembre 2026:

***Redditività in significativa accelerazione nel terzo trimestre, generazione di cassa positiva e Posizione Finanziaria Netta in riduzione di Euro 16,3 milioni rispetto al 30 giugno 2026***

**Al 30 settembre 2026 il Gruppo WIIT ha registrato[1]:**

- **Ricavi Adjusted pari a Euro 122,0 milioni, in flessione del 2,9% vs 9M 2025 (Euro 125,7 milioni) e dell'1,4% al netto di una componente positiva *una tantum* di Euro 2,0 milioni[2] contabilizzata nei 9M 2025 (base comparabile Euro 123,7 milioni). Nel terzo trimestre ricavi pari a Euro 40,2 milioni, in linea con lo stesso periodo dell'anno precedente**
- **Ricavi ARR di Gruppo reported pari a Euro 102,9 milioni, +0,6% vs 9M 2025 (Euro 102,3 milioni), pari al 91,6% del totale ricavi[3], con una crescita del 6,5% in Italia**
- **EBITDA Adjusted pari a Euro 51,7 milioni, +1,5% vs 9M 2025 (Euro 50,9 milioni) e +5,6% al netto della componente positiva *una tantum* di Euro 2,0 milioni (base comparabile Euro 48,9 milioni). Margine al 42,4% (+190bps vs 40,5%), grazie in particolare alla redditività in Italia, salita al 56,0%, al miglioramento della Svizzera al 19,9% (14,9% nei 9M 2025), alla razionalizzazione dei ricavi e alle sinergie di costo derivanti dall'integrazione delle società acquisite**
- **EBIT Adjusted pari a Euro 28,1 milioni, +6,3% vs 9M 2025 (Euro 26,4 milioni) e +15,0% al netto della componente *una tantum* (base comparabile Euro 24,4 milioni). Margine al 23,0% (+200bps vs 21,0%)**
- **Nel terzo trimestre 2026 EBITDA Adjusted pari a Euro 17,4 milioni, +7,9% vs Q3 2025 (Euro 16,2 milioni), con margine al 43,4% (40,0% nel Q3 2025), ed EBIT Adjusted pari a Euro 9,7 milioni, +22,0% vs Q3 2025 (Euro 7,9 milioni), con margine al 24,1% (19,6% nel Q3 2025)**
- **Utile Netto Adjusted pari a Euro 11,1 milioni vs Euro 14,1 milioni nei 9M 2025 (Euro 12,1 milioni su base comparabile al netto della componente *una tantum*). Sul risultato pesano maggiori oneri finanziari netti per Euro 5,2 milioni, legati al nuovo Bond da Euro 215 milioni emesso a ottobre 2025 e all'adeguamento *mark to market* degli investimenti finanziari per Euro 1,2 milioni**

[1] Per le definizioni degli indicatori alternativi di performance utilizzati (tra cui, EBITDA, EBITDA Adjusted, EBIT, EBIT Adjusted, Posizione Finanziaria Netta/Indebitamento Finanziario Netto e Indebitamento Finanziario Netto Adjusted, Utile netto Adjusted), si rinvia al paragrafo "Indicatori alternativi di performance" in calce al presente comunicato stampa.
2 Il confronto con i primi nove mesi del 2025 risente della contabilizzazione, nel periodo comparativo, di un provento *una tantum* di circa Euro 2 milioni, derivante dal venir meno dell'obbligo di corrispondere una componente variabile del corrispettivo aggiuntivo prevista nell'ambito di una precedente acquisizione in Germania.
[3] ARR *reported*: ricavi di competenza 9M 2026 di servizi ricorsivi delle società che operano nel mercato Cloud e Cyber Security in Italia (WIIT S.p.A.), Germania (WIIT AG, M&P, exc. Gecko) e Svizzera (Econis AG), escludendo la società di consulenza Gecko.

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited



- **Posizione Finanziaria Netta Adjusted (indebitamento) pari a Euro -186,2 milioni[4] (Euro -156,2 milioni al 31 dicembre 2025). La variazione risente anche del minor valore delle azioni proprie in portafoglio, pari a circa Euro 31,2 milioni al 30 settembre 2026 contro Euro 56,1 milioni al 31 dicembre 2025[5]**

- **CAPEX totali nei primi nove mesi pari a Euro 19,0 milioni, di cui Cash Capex Euro 12,7 milioni, in calo rispettivamente del 24,8% e del 25,5% rispetto ai 9M 2025 (rispettivamente Euro 25,3 milioni ed Euro 17,1 milioni). Il tasso di utilizzo dei data center premium, pari al 53% in Italia e al 60% in Germania, consente al Gruppo di crescere ancora senza investimenti significativi in nuova capacità**

***

**Milano, 5 novembre 2026** – Il Consiglio di Amministrazione di **WIIT S.p.A.** ("**WIIT**" o la "**Società**"; ISIN IT0005440893; WIIT.MI), leader europeo nel mercato dei servizi di Private e Hybrid Cloud per le applicazioni critiche, riunitosi in data odierna ha approvato i risultati consolidati al 30 settembre 2026 del gruppo facente capo a WIIT (il "**Gruppo WIIT**" o "**Gruppo**"), redatti secondo i principi contabili internazionali IFRS.

***

*"La redditività del Gruppo continua a salire e nel terzo trimestre si traduce in una solida generazione di cassa, con l'indebitamento in riduzione rispetto ai primi sei mesi dell'anno. L'Italia, dove i ricavi ricorrenti crescono con costanza, conferma la qualità del nostro posizionamento. In Germania i conti risentono ancora del churn straordinario emerso nel 2025, i cui effetti si estenderanno anche ai primi mesi del 2027, ma che è già stato in larga parte compensato dai nuovi ordini acquisiti. Per questo motivo ci aspettiamo che i ricavi tornino a crescere a partire dal secondo trimestre 2027. Il dato che guardo con maggiore soddisfazione è però la pipeline commerciale, mai così ampia nella storia di WIIT. Le imprese europee vogliono mantenere il controllo delle proprie applicazioni critiche e stanno iniziando a riequilibrare la spesa cloud tra gli hyperscaler e gli operatori europei sovrani. Da inizio 2027 la WIIT Cloud Native Platform sarà operativa anche nella Region italiana e darà un ulteriore impulso a una crescita organica che in Italia è già sostenuta, permettendoci di cogliere pienamente queste opportunità grazie alla capacità disponibile nei nostri data center."* **Dichiara Alessandro Cozzi, CEO di WIIT.**

***

## Analisi della Gestione Economica del Gruppo WIIT al 30 settembre 2026

**Ricavi Adjusted** pari a Euro 122,0 milioni (Euro 44,7 milioni in Italia, Euro 65,1 milioni in Germania ed Euro 12,2 milioni in Svizzera) in flessione del 2,9% vs Euro 125,7 milioni nei 9M 2025, ed in flessione dell'1,4% rispetto a Euro 123,7 milioni, base comparabile al netto della componente positiva *una tantum* di Euro 2,0

[4] Escluso l'effetto IFRS16 per Euro 15,2 milioni (Euro 12,4 milioni nel FY2025) e inclusa la valorizzazione delle azioni proprie in portafoglio quantificata in circa Euro 31,2 milioni al valore di mercato del 30 settembre 2026 (valore di mercato al 31 dicembre 2025 Euro 56,1 milioni).

[5] La variazione del numero di azioni proprie in portafoglio si riferisce in particolare a 1.680.000 azioni annullate a maggio 2026.

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited



milioni contabilizzata nei 9M 2025. I ricavi ARR reported crescono dello 0,6% rispetto ai primi nove mesi 2025 (Euro 102,9 milioni vs Euro 102,3 milioni) e sono così suddivisi:

| Ricavi ARR (Euro milioni) | 9M 2026 | % sul totale ricavi | Var. % vs 9M 2025 | Q3 2026 | Var. % vs Q3 2025 |
|---|---|---|---|---|---|
| Italia | **43,6** | 91,6% | +6,5% | **14,6** | +6,0% |
| Germania WIIT AG (esclusa Gecko) | **49,7** | 94,5% | -3,7% | **16,5** | -4,1% |
| Svizzera | **9,6** | 78,8% | -1,5% | **3,1** | -1,0% |
| **Totale Gruppo** | **102,9** | **91,6%** | **+0,6%** | **34,2** | **+0,2%** |

*Per la Germania l'incidenza è calcolata sul totale dei ricavi esclusa Gecko.*

Il churn è riconducibile principalmente a una decisione strategica in Italia e in Germania volta a focalizzare il portafoglio su contratti a più alto valore aggiunto e marginalità, coerentemente con il posizionamento premium dell'offerta.

La maggior parte del churn straordinario in Germania, pari a circa Euro 7 milioni ed emerso nel 2025, produce effetti contabili sui risultati del 2026 e sui primi mesi del 2027.

**Costi del personale adjusted**

pari a circa Euro 32,1 milioni, mostrano una significativa diminuzione di Euro 3,5 milioni rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente. Tale dinamica è coerente con le iniziative di razionalizzazione, efficientamento e ottimizzazione organizzativa avviate dal Gruppo in Italia, Germania e Svizzera, in un contesto di prosecuzione delle attività di sviluppo del business.

**EBITDA Adjusted**

pari a **Euro 51,7 milioni**, +1,5% vs i 9M 2025 (Euro 50,9 milioni); **+5,6% rispetto a** Euro 48,9 milioni, base comparabile al netto di una componente positiva ***una tantum*** di Euro 2,0 milioni contabilizzata nei 9M 2025. **Margine sui ricavi al 42,4%** (40,5% nei 9M 2025, 39,6% al netto della componente ***una tantum***), in significativa crescita grazie alla concentrazione nei servizi Cloud, al livello di ottimizzazione raggiunto nell'organizzazione dei processi e dei servizi operativi, alle sinergie di costo, al continuo miglioramento del margine delle società acquisite e alle attività di contenimento del churn e di razionalizzazione dei ricavi. **Nel terzo trimestre l'EBITDA Adjusted è pari a Euro 17,4 milioni (+7,9% vs Euro 16,2 milioni nel Q3 2025), con un margine del 43,4% (40,0% nel Q3 2025).**

Di seguito il dettaglio della marginalità EBITDA Adjusted per area geografica.

| Margine EBITDA Adjusted | 9M 2026 | 9M 2025 | Var. bps | 9M 2025 comparabile* | Var. bps | Q3 2026 | Q3 2025 | Var. bps |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| **Gruppo WIIT** | **42,4%** | **40,5%** | ***+190*** | **39,6%** | ***+280*** | **43,4%** | **40,0%** | ***+340*** |
| Italia | **56,0%** | 54,0% | *+200* | – | – | **58,5%** | 55,0% | *+350* |
| Germania | **37,2%** | 37,7% | | 35,8% | *+140* | 37,8% | 34,3% | *+350* |
| *di cui WIIT AG (esclusa Gecko)* | ***39,6%*** | *40,4%* | | *38,1%* | *+150* | ***40,6%*** | *36,7%* | *+390* |
| Svizzera | **19,9%** | 14,9% | *+500* | – | – | **20,4%** | 19,1% | *+130* |

** Al netto della componente positiva una tantum di Euro 2,0 milioni contabilizzata in Germania nei 9M 2025. Il terzo trimestre 2025 non è interessato da tale componente. Le variazioni sono espresse in punti base (bps).*

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited



Il miglioramento del margine di WIIT AG (esclusa Gecko) riflette il sempre maggiore focus sui servizi a maggiore valore aggiunto.

La normalizzazione operata a livello di Margine Operativo Lordo (EBITDA) al 30 settembre 2026 si riferisce agli effetti derivanti dallo scouting per operazioni straordinarie di M&A per Euro 0,8 milioni, ai costi relativi ai piani di incentivazione basati su strumenti finanziari per Euro 0,3 milioni, ai costi di riorganizzazione del personale per circa Euro 0,3 milioni e ad altri costi non ricorrenti per Euro 0,5 milioni.

**EBIT Adjusted (Margine Operativo Netto)**

pari a **Euro 28,1 milioni**, +6,3% vs i 9M 2025 (Euro 26,4 milioni); **+15,0% vs Euro 24,4 milioni**, base comparabile al netto della predetta componente *una tantum*. **Margine al 23,0%** (21,0% nei 9M 2025, 19,7% al netto della componente *una tantum*). **Nel terzo trimestre l'EBIT Adjusted è pari a Euro 9,7 milion**i, **+22,0% vs Euro 7,9 milioni nel Q3 2025**, con un margine del **24,1%** (19,6% nel Q3 2025). Gli ammortamenti, svalutazioni e altri accantonamenti si attestano a circa Euro 23,6 milioni, in calo di circa Euro 0,9 milioni rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente, per effetto del progressivo efficientamento della struttura dei costi e della riduzione degli investimenti avviata negli ultimi trimestri del 2025.

Di seguito il dettaglio della marginalità EBIT Adjusted per area geografica.

| Margine EBIT Adjusted | 9M 2026 | 9M 2025 | Var. bps | 9M 2025 comparabile* | Var. bps | Q3 2026 | Q3 2025 | Var. bps |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| **Gruppo WIIT** | **23,0%** | **21,0%** | ***+200*** | **19,7%** | ***+330*** | **24,1%** | **19,6%** | ***+450*** |
| Italia | **28,3%** | 22,6% | *+570* | – | – | **30,4%** | 23,8% | *+660* |
| Germania | **22,1%** | 24,0% | | 21,7% | *+40* | **22,6%** | 19,6% | *+300* |
| *di cui WIIT AG (esclusa Gecko)* | ***21,3%*** | *24,1%* | | *21,2%* | *+10* | ***21,8%*** | *18,8%* | *+300* |
| Svizzera | **8,2%** | 3,1% | *+510* | – | – | **9,5%** | 5,7% | *+380* |

** Al netto della componente positiva una tantum di Euro 2,0 milioni contabilizzata in Germania nei 9M 2025. Il terzo trimestre 2025 non è interessato da tale componente. Le variazioni sono espresse in punti base (bps).*

La normalizzazione operata a livello di Margine Operativo netto (EBIT) al 30 settembre 2026 si riferisce ai sopracitati aggiustamenti a livello di EBITDA e al valore degli ammortamenti relativi alla PPA (c.d. "Purchase Price Allocation") riguardanti le acquisizioni per Euro 3,7 milioni.

**Proventi e Oneri Finanziari**

pari a Euro -11,6 milioni, in crescita di Euro 5,2 milioni rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente. Il valore è attribuibile principalmente agli interessi sui prestiti obbligazionari, pari a Euro 10,4 milioni, in aumento rispetto al 30 settembre 2025 per effetto dell'emissione di un nuovo prestito obbligazionario da Euro 215 milioni nel mese di ottobre 2025, al netto dei proventi finanziari pari a Euro 3,4 milioni. Concorrono inoltre oneri finanziari legati a finanziamenti bancari e altri finanziatori

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited



per circa Euro 4,6 milioni, di cui Euro 1,2 milioni per l'adeguamento mark to market degli investimenti finanziari.

**Utile Netto Adjusted**

**pari a Euro 11,1 milioni** vs Euro 14,1 milioni nei 9M 2025 ed Euro 12,1 milioni su base comparabile al netto della predetta componente *una* tantum, incluso l'effetto fiscale calcolato sulle normalizzazioni a livello di risultato operativo consolidato. Sul risultato pesano maggiori oneri finanziari netti per Euro 5,2 milioni, legati al nuovo Bond da Euro 215 milioni emesso a ottobre 2025 e all'adeguamento mark to market degli investimenti finanziari per Euro 1,2 milioni.

## Analisi della Gestione Patrimoniale e Finanziaria del Gruppo WIIT al 30 settembre 2026

**Posizione Finanziaria Netta (indebitamento)**

**pari a Euro -232,6 milioni al 30 settembre 2026** (Euro -224,8 milioni al 31 dicembre 2025) in significativa riduzione di Euro 16,3 milioni rispetto a Euro -248,9 milioni al 30 giugno 2026, sia per effetto positivo della generazione di cassa sia per la cessione di azioni proprie nel periodo, considerando l'impatto IFRS16 di circa Euro 15,2 milioni (Euro 12,4 milioni al 31 dicembre 2025) ed esclusa la valorizzazione delle azioni proprie in portafoglio (4,1% del capitale sociale) quantificata in circa Euro 31,2 milioni al valore di mercato del 30 settembre 2026 (valore di mercato al 31 dicembre 2025 pari a Euro 56,1 milioni, 9,9% del capitale sociale).

Tale variazione comprende, in particolare:

- la movimentazione netta di azioni proprie per Euro 4,3 milioni
- dividendi pagati per Euro 7,4 milioni
- gli investimenti (CAPEX) di circa Euro 19,0 milioni (Euro 25,3 milioni nei 9M 2025) di cui:
    - Euro 12,7 milioni cash capex (Euro 17,1 milioni nei 9M 2025), relativi alla *maintenance* dell'infrastruttura esistente e all'acquisto di infrastrutture informatiche legate alle nuove commesse stipulate nel corso dell'anno sia in Italia che all'estero;
    - Euro 6,3 milioni (Euro 8,2 milioni nei 9M 2025) relativi principalmente a canoni di locazione, colocation ed auto.

**Nei primi nove mesi del 2026 si sono registrati flussi di cassa generati dall'attività operativa per Euro 33,9 milioni (Euro 31,2 milioni nei 9M 2025)**. Le disponibilità liquide al 30 settembre 2026 si attestano a Euro 140,5 milioni, con una differenza di Euro +76,8 milioni rispetto al 31 dicembre 2025. Si evidenzia che alla fine del trimestre sono stati smobilizzati

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited



investimenti per circa Euro 79 milioni destinati al rimborso del prestito obbligazionario avvenuto nei primi giorni del mese di ottobre.

**La Società alla data del 30 settembre 2026 deteneva n. 1.070.442 azioni proprie in portafoglio, pari al 4,06% del capitale sociale** nel rispetto dei limiti previsti dall'art. 2357 cod. civ..

***

## Fatti rilevanti verificatisi nei primi nove mesi chiusi al 30 settembre 2026

**In data 5 febbraio 2026 WIIT** ha comunicato di essere stata confermata e selezionata come uno dei pochi partner europei nell'ambito del ***Broadcom Advantage Partner Program***, programma privato ad accesso esclusivamente su invito, che consente a WIIT di operare con lo status di ***Authorized VMware Cloud Service Provider (VCSP)***. Tale riconoscimento è attribuibile alla solida crescita registrata dal Gruppo negli ultimi cinque anni e testimonia l'efficacia degli investimenti strategici realizzati nelle infrastrutture di data center e nello sviluppo delle competenze tecnologiche. **I partner VCSP** si distinguono per la loro profonda competenza nelle soluzioni VMware e per una solida esperienza nel raggiungimento di elevati livelli di soddisfazione dei clienti. Questi partner si concentrano in genere su aree geografiche specifiche e possiedono solide capacità di vendita e assistenza, oltre a comprovate validazioni tecniche. Sono quindi particolarmente qualificati per soddisfare efficacemente le esigenze di servizi gestiti dei clienti nelle loro regioni di riferimento. Nell'ambito dell'***Advantage Partner Program***, WIIT sarà operativa in tutti i Paesi attualmente presidiati e nei futuri mercati di ingresso attraverso le prossime iniziative di crescita per linee esterne (M&A), contribuendo al consolidamento e all'evoluzione del progetto Cloud4Europe. Attraverso il suo approccio *Secure Cloud*, WIIT offre un pacchetto integrato di tecnologie premium e servizi gestiti altamente qualificati per *VMware Cloud Foundation (VCF)*, garantendo un cloud sovrano che assicura la residenza dei dati, elevati standard di conformità e il pieno rispetto dei controlli giurisdizionali. L'infrastruttura cloud proprietaria di WIIT si estende su 7 regioni strategiche in tutta Europa, di cui 3 abilitate come Premium Zone, con data center certificati Tier IV dall'Uptime Institute e con processi gestiti da personale altamente qualificato. Ciò consente di offrire servizi VCF con alta affidabilità, continuità operativa, sicurezza intrinseca e totale conformità normativa. Grazie a questa integrazione, WIIT è in grado di sfruttare le funzionalità intrinseche del software VMware, quali il bilanciamento del carico, l'orchestrazione avanzata delle risorse e l'implementazione ad alta disponibilità su più data center, garantendo prestazioni ininterrotte, scalabilità illimitata e continuo rinnovamento tecnologico. La sinergia tra le soluzioni VMware e l'infrastruttura proprietaria di WIIT consente di rispondere in modo flessibile e personalizzato alle diverse esigenze delle aziende, consolidando il ruolo di WIIT come punto di riferimento per l'innovazione e la protezione dei dati nel settore cloud europeo. WIIT, in qualità di partner VCSP e fornitore europeo di servizi cloud, continuerà a offrire ai propri clienti in Italia, Germania e Svizzera servizi avanzati di gestione delle infrastrutture virtuali e delle applicazioni critiche, basati sulle tecnologie VMware. Questi servizi fanno parte di un ecosistema di soluzioni in continua evoluzione, progettato per supportare le aziende nel loro percorso di trasformazione digitale e garantire innovazione, affidabilità e sicurezza costanti. **Infine, l'ampia offerta di servizi Cloud di WIIT e i vantaggi della portabilità delle licenze consentono all'azienda di assistere i cloud provider, oggi esclusi dal *Broadcom Advantage Partner Program,* e i loro clienti durante questa fase di transizione, fornendo un servizio senza discontinuità.**

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited



**In data 4 marzo 2026 WIIT** ha annunciato la sottoscrizione di un nuovo contratto quinquennale del valore complessivo di Euro **2,8 milioni** per la gestione evoluta dei sistemi informativi di un **importante Gruppo internazionale operante nel settore industriale avanzato** (il "Cliente"). Il Cliente ha avviato un percorso di revisione strategica del proprio modello IT per rispondere alle esigenze di **scalabilità, resilienza e ottimizzazione dei costi** richieste dalla crescita del business. L'azienda ha quindi individuato in WIIT il partner tecnologico in grado di guidare una transizione end-to-end verso un modello IT più flessibile, sicuro e sostenibile. L'intero stack applicativo del Cliente, comprendente sistemi ERP SAP e altri applicativi core aziendali, quali piattaforme PLM e applicazioni dedicate alla R&D, sarà ospitato e gestito in Private Cloud nella Region WIIT Italy North/West, una delle tre Premium Zone di WIIT basata su datacenter Tier IV e progettata secondo criteri di security-by-design, massima resilienza e alta disponibilità. La continuità operativa sarà garantita da un sito di Disaster Recovery ospitato nella Region WIIT Italy North/East, progettato per assicurare elevata disponibilità e separazione geografica rispetto all'ambiente primario. A questo si affiancano i servizi di *Cybersecurity* e le soluzioni di sicurezza perimetrale gestite da WIIT, integrate nei processi di protezione del Cliente per assicurare un controllo continuo e centralizzato dell'intera infrastruttura. A supporto delle esigenze di crescita, il modello operativo garantirà un'elevata scalabilità on demand, mantenendo allo stesso tempo una capacità evolutiva coerente con la roadmap di *digital transformation* del Cliente e con i suoi obiettivi strategici di lungo periodo.

**In data 16 aprile 2026 WIIT** ha annunciato il rinnovo, per una durata di 5 anni e un valore superiore a Euro 2,6 milioni, del contratto con un primario cliente del settore retail per l'erogazione di servizi di Secure Private Cloud. L'accordo prevede la gestione su infrastrutture Private Cloud WIIT dei sistemi applicativi mission-critical, incluse le principali piattaforme aziendali e SAP. Il cliente beneficia di un ambiente altamente resiliente ospitato nella Premium Zone della Region WIIT Italy North-West, con elevati livelli di stabilità, efficienza operativa e servizio. La continuità operativa è garantita da un sito di Disaster Recovery nella Region WIIT Italy North/East, con adeguata separazione geografica rispetto all'ambiente primario.

**In data 29 aprile 2026** si è tenuta l'Assemblea annuale degli azionisti di WIIT che ha approvato il bilancio di esercizio al 31 dicembre 2025, deliberando altresì la distribuzione di un dividendo lordo pari a Euro 0,30 per azione. Nel corso della stessa seduta è stata inoltre approvata la Relazione sulla politica in materia di remunerazione e sui compensi corrisposti ed è stata conferita l'autorizzazione all'acquisto e alla disposizione di azioni proprie.

L'Assemblea ha poi deliberato in merito alla composizione del Consiglio di Amministrazione, confermando l'amministratore Stefano Pasotto, già in carica a seguito di cooptazione, e procedendo alla nomina di Francesca Cocco quale amministratore a seguito della revoca di un amministratore deliberata nella medesima Assemblea.

**In data 10 giugno 2026** WIIT ha reso noto di aver sottoscritto, con ING Bank N.V., Milan Branch, un contratto di finanziamento per un importo complessivo di Euro 40.000.000 (il "**Contratto di Finanziamento**"). Il Contratto di Finanziamento si articola in due linee di credito: (i) una linea di credito a medio-lungo termine (*term loan*) per un importo di Euro 20.000.000; e (ii) una linea di credito rotativa *(revolving credit facility)* di breve termine per un importo di Euro 20.000.000. Il Contratto di Finanziamento ha una durata originaria di 4 anni, con scadenza nel 2030, con possibilità di estensione per ulteriori 12 mesi, su richiesta della Società, sino a un massimo di 5 anni dalla data di sottoscrizione. L'estensione è subordinata all'avveramento di condizioni legate all'indebitamento della Società al momento della richiesta di estensione. Il tasso di interesse è in linea con le attuali condizioni di mercato per operazioni analoghe, sia con riferimento alla linea *term* sia alla linea *revolving*.

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited



**In data 30 giugno 2026 WIIT ha** annunciato il rinnovo di un contratto della durata di tre anni, per un **valore complessivo di circa 2,2 milioni di euro**, con un importante cliente internazionale attivo nel settore **travel retail** (il "Cliente"). Il rinnovo conferma la fiducia del Cliente in WIIT per la gestione dei propri sistemi critici e consolida una collaborazione pluriennale rafforzando il ruolo della Società come partner strategico per l'evoluzione e la resilienza degli ambienti IT a supporto di un business altamente distribuito e operativo 24/7, come quello retail, dove continuità dei servizi e performance dei sistemi a supporto dei punti vendita sono elementi fondamentali. Il nuovo accordo si basa su un modello ***Hybrid Cloud*** progettato per gestire ogni workload nell'ambiente più congeniale, in funzione dei requisiti di performance, sicurezza e prossimità al business. In questo contesto, gli ambienti critici a supporto dei principali processi retail sono stati centralizzati nel *Secure Cloud* di WIIT, localizzato nelle Premium Region Italy North-West e Italy North-East, con gestione continuativa 24x7, garantendo elevati livelli di disponibilità assicurati da datacenter TIER IV, resilienza operativa e pieno controllo del dato all'interno di un perimetro europeo. Il modello di servizio integra, inoltre, in modo nativo sistemi gestiti su piattaforme di cloud pubblico, in particolare Google Cloud Platform e Microsoft Azure, e ambienti *edge* distribuiti presso le sedi del Cliente in Italia e in Europa, assicurando un equilibrio ottimale tra centralizzazione e prossimità operativa, e consentendo la gestione coordinata di infrastrutture e connettività in contesti distribuiti tipici del settore retail. Particolare attenzione è dedicata alla protezione del dato e alla resilienza delle operazioni. La soluzione prevede servizi avanzati di backup con immutabilità del dato, integrati nell'offerta *European Cloud Vault* di WIIT e supportati da una seconda copia geograficamente distribuita all'interno dei datacenter del network europeo di WIIT, a garanzia di elevati standard di sicurezza, integrità e continuità operativa. L'accordo prevede inoltre servizi di security gestita, integrati con le policy e gli standard internazionali definiti dalla casa madre del Cliente, e soluzioni avanzate per la gestione e il controllo centralizzato degli accessi privilegiati, a rafforzamento della sicurezza degli ambienti IT. Grazie a questa architettura, WIIT abilita un modello operativo che coniuga flessibilità, controllo e sovranità del dato, elementi sempre più centrali per aziende che operano su scala internazionale e in contesti complessi e distribuiti.

**In data 02 luglio 2026** WIIT ha annunciato di essere stata selezionata tra le cento società quotate sulla Borsa Italiana che compongono l'Indice Intermonte Valore Italia, dedicato alle PMI con capitalizzazione inferiore al miliardo di euro e non appartenenti al FTSE MIB. L'Indice nasce con l'obiettivo di valorizzare l'universo delle piccole e medie imprese italiane quotate, creando un punto di incontro tra imprenditorialità, mercato dei capitali e sistema Paese. Rappresenta un vero e proprio spaccato dei migliori expertise dell'economia italiana, contribuendo ad ampliare e diversificare le opportunità di investimento rispetto agli indici tradizionali, per investitori sia domestici sia internazionali. Le società sono state selezionate attraverso criteri rigorosi di natura tecnica e finanziaria, volti a garantirne adeguati livelli di liquidità, trasparenza e investibilità, tra cui: flottante minimo, solidi standard di governance, copertura da parte di analisti, sostenibilità finanziaria e livello di indebitamento, oltre alla rappresentatività all'interno dell'Indice stesso. L'Indice fa parte di PMI2Change, l'innovativo progetto di Banca Generali presentato il 1° luglio 2026 nella cornice di Palazzo Mezzanotte di Borsa Italiana, che si propone di affiancare il percorso di crescita e competitività degli imprenditori italiani, sostenendo lo sviluppo delle PMI quotate nazionali. Il progetto affronta il problema della limitata liquidità e valorizzazione delle PMI quotate, contribuendo a creare le migliori condizioni per un più efficiente incontro tra capitali e imprese. L'iniziativa nasce facendo leva sulla competenza di Intermonte, primario operatore italiano del settore con oltre trent'anni di esperienza nei mercati finanziari - in particolare nella ricerca sulle PMI, sales & trading, market making e investment banking - parte integrante del Gruppo Banca Generali dall'inizio del 2025. Partendo dall'Indice, Banca Generali, insieme a Investlinx e Intermonte, ha presentato un nuovo ETF a gestione attiva e PIR compliant che investirà

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited



prevalentemente nell'universo definito dall'Indice stesso. Banca Generali si è impegnata a supportare il lancio dello strumento con una raccolta iniziale di 100 milioni di euro nei primi mesi, con una crescita graduale dell'esposizione fino a raggiungere 500 milioni di euro nel medio termine. Si stima dunque che l'iniziativa possa contribuire a generare nuovi flussi di investimento pari a 1-2 milioni di euro al giorno, rappresentando oltre il 5% del flottante dell'Indice.

***

## Fatti rilevanti avvenuti dopo la chiusura del periodo al 30 settembre 2026

**In data 1° ottobre 2026** la società svizzera del Gruppo Econis AG, ha adottato la nuova denominazione WIIT Schweiz AG. La società rende disponibile sul mercato svizzero l'intero portafoglio del Gruppo, inclusa la WIIT Cloud Native Platform (WCNP), erogata nella Region svizzera su tre Availability Zones. I clienti possono così mantenere i dati nel Paese sotto la giurisdizione svizzera, nel rispetto dei requisiti normativi, inclusi quelli della FINMA. WIIT Schweiz AG è guidata dai Co-CEO Roger Bruder e Christoph Herrnkind, quest'ultimo anche CEO di WIIT AG.

**In data 7 ottobre 2026** WIIT ha rimborsato integralmente il prestito obbligazionario "Up to €150,000,000 Senior Unsecured Fixed Rate Notes due 7 October 2026" (ISIN XS2377768366), giunto a scadenza, per l'ammontare nominale residuo in circolazione di Euro 135.371.000, oltre agli interessi di periodo maturati.

Non sono intervenuti altri fatti di rilievo successivamente al 30 settembre 2026.

***

## Evoluzione prevedibile della gestione

La domanda di servizi Cloud mantiene un andamento sostenuto, con un ricorso sempre più diffuso a modelli SaaS, PaaS e IaaS da parte di imprese di ogni settore, per le quali la trasformazione digitale rappresenta ormai una priorità strategica. A questa tendenza si affianca una crescente attenzione alla sovranità del dato e al controllo delle applicazioni critiche, che spinge molte aziende europee a riconsiderare il proprio rapporto con gli hyperscaler e a ricercare partner in grado di coniugare elevata specializzazione tecnologica, prossimità e flessibilità operativa. Si tratta di caratteristiche su cui si fonda il posizionamento distintivo del Gruppo WIIT.

Le aspettative della clientela enterprise si concentrano in misura crescente sulla sicurezza informatica, sulla resilienza delle infrastrutture e sulla capacità dei sistemi di adattarsi all'evoluzione del business, requisiti essenziali per assicurare la continuità dei processi aziendali. Allo stesso tempo, la diffusione di strumenti evoluti di monitoraggio e controllo dei servizi favorisce una gestione basata sui dati e sempre più orientata alla creazione di valore.

Per rispondere a queste esigenze, il Gruppo prosegue nel rafforzamento di un'organizzazione integrata, in cui le competenze tecniche, commerciali e di delivery operano in stretto coordinamento a livello internazionale. Questo modello consente di cogliere con rapidità le opportunità di mercato e di mettere a fattor comune il know-how sviluppato nei diversi Paesi in cui il Gruppo è presente.

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

Sul fronte dello sviluppo, il Gruppo continua a valutare opportunità di crescita per linee esterne, con due diligence preliminari in corso su target di interesse strategico, nel rispetto della disciplina finanziaria che da sempre ne guida le scelte di investimento. In questo quadro proseguono le attività volte alla valorizzazione di alcuni data center di proprietà in Germania, anche tramite possibili operazioni di carve-out, che potrebbero rendere disponibili ulteriori risorse a supporto di tale strategia.

Al 30 settembre 2026 l'esposizione del Gruppo WIIT verso il mercato russo, ucraino e i Paesi mediorientali è marginale (<0,01%) e, secondo gli Amministratori, non comporta rischi diretti o indiretti.

***

## Dichiarazione ex art. 154-bis, comma secondo, del D.Lgs. n. 58/1998

Il Dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Dott. Stefano Pasotto, dichiara ai sensi dell'art. 154-bis, comma secondo, del D.Lgs. n. 58/1998, che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

***

Si allegano gli schemi contabili consolidati del Gruppo WIIT al 30 settembre 2026. Con riferimento ai dati esposti nel presente comunicato, si precisa che si tratta di dati che non sono stati oggetto né di revisione legale né di esame da parte del Collegio Sindacale della Società. Le informazioni finanziarie periodiche aggiuntive al 30 settembre 2026 saranno messe a disposizione del pubblico nei termini di legge e di regolamento presso la sede sociale e sul sito internet della Società (http://www.wiit.cloud/), nella Sezione "Investors – Relazioni e Presentazioni", nonché, presso il meccanismo di stoccaggio autorizzato "eMarket STORAGE" (www.emarketstorage.com).

***

Questo comunicato stampa contiene previsioni e stime che riflettono le attuali opinioni del management del Gruppo in merito ad eventi futuri e incerti. Previsioni e stime sono in genere identificate da espressioni come "è possibile", "si dovrebbe", "si prevede", "ci si attende", "si stima", "si ritiene", "si intende", "si progetta", "obiettivo" oppure dall'uso negativo di queste espressioni o da altre varianti di tali espressioni oppure dall'uso di terminologia comparabile. Queste previsioni e stime comprendono, ma non si limitano a, tutte le informazioni diverse dai dati di fatto, incluse, senza limitazione, quelle relative alla posizione finanziaria futura del Gruppo e ai risultati operativi, la strategia, i piani, gli obiettivi e gli sviluppi futuri nei mercati in cui il Gruppo opera o intende operare. A seguito di tali incertezze e rischi, si avvisano i lettori che non devono fare eccessivo affidamento su tali informazioni di carattere previsionale come previsione di risultati effettivi. La capacità del Gruppo di raggiungere i risultati previsti dipende da molti fattori al di fuori del controllo del management. I risultati effettivi possono differire significativamente da (ed essere più negativi di) quelli previsti o impliciti nei dati previsionali. Tali previsioni e stime comportano rischi ed incertezze che potrebbero avere un impatto significativo sui risultati attesi e si fondano su assunti di base. Le previsioni e le stime ivi formulate si basano su informazioni a disposizione del Gruppo alla data odierna. Il Gruppo non assume alcun obbligo di aggiornare pubblicamente e di rivedere previsioni e stime a seguito della disponibilità di nuove informazioni, di eventi futuri o di altro, tranne nei casi previsti dalla legge.

***

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

THE PREMIUM CLOUD

***WIIT S.p.A.***

*WIIT S.p.A., società quotata sul segmento Euronext Star Milan ("STAR"), è leader nel mercato del Cloud Computing. Attraverso un footprint paneuropeo, è presente in mercati chiave quali Italia, Germania e Svizzera, posizionandosi tra i player primari nell'erogazione di soluzioni tecnologiche innovative di Private and Hybrid Cloud. WIIT opera attraverso processi gestiti, risorse specializzate e asset tecnologici tra cui datacenter di proprietà distribuiti in 7 Region: 4 in Germania, 1 in Svizzera e 2 in Italia, di cui 3 abilitate con Premium Zone, ossia con garanzia di alta disponibilità, massimi livelli di resilienza e security by design; di queste, due ospitano datacenter certificati Tier IV dall'Uptime Institute. Dal 2006, WIIT è certificata continuativamente come SAP Operations Partner, distinguendosi per l'eccellenza nella gestione completa dei servizi SAP Private Cloud sulle diverse piattaforme SAP. L'approccio end-to-end consente l'erogazione, alle aziende partner, di servizi personalizzati ad alto valore aggiunto, con elevatissimi standard di sicurezza e qualità, per la gestione di critical application e business continuity, oltre a garantire massima affidabilità nella gestione delle principali piattaforme applicative internazionali (SAP, Oracle e Microsoft). Dal 2022 il Gruppo WIIT ha aderito all'UN Global Compact delle Nazioni Unite. (www.wiit.cloud).*

**Per ulteriori informazioni:**
**Investor Relations WIIT S.p.A.:**
Stefano Pasotto – CFO & Investor Relations Director
Francesca Cocco – Lerxi Consulting – Investor Relations
T +39.02.3660.7500
Fax +39.02.3660.7505
*ir@wiit.cloud*
*www.wiit.cloud*

**Media Relations:**
Vcomunicazione
Valentina Burlando
Tel. +39 335.6182360
*valentina@vcomunicazione.com*

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

WIIT 30
THE PREMIUM CLOUD

emarket sdir storage CERTIFIED

| SITUAZIONE PATRIMONIALE FINANZIARIA CONSOLIDATA | | |
|---|---|---|
| | **30.09.2026** | **31.12.2025** |
| **ATTIVO** | | |
| Attività immateriali | 52.957.198 | 56.907.669 |
| Avviamento | 124.603.021 | 124.603.021 |
| Diritti d'uso | 13.957.832 | 12.759.308 |
| Impianti e macchinari | 7.422.532 | 8.078.446 |
| Altre attività materiali | 51.126.563 | 55.642.986 |
| Attività per imposte anticipate | 2.216.907 | 1.903.249 |
| Partecipazioni | 5 | 5 |
| Altre attività finanziarie non correnti | 1.396.856 | 1.278.656 |
| **ATTIVITA' NON CORRENTI** | **253.680.913** | **261.173.341** |
| Rimanenze | 360.880 | 258.655 |
| Crediti commerciali | 35.802.443 | 31.025.123 |
| Attività finanziarie correnti | 81.737.729 | 176.599.447 |
| Crediti vari e altre attività correnti | 14.135.960 | 10.873.675 |
| Disponibilità liquide e mezzi equivalenti | 140.486.750 | 63.678.279 |
| **ATTIVITA' CORRENTI** | **272.523.761** | **282.435.179** |
| | | |
| **TOTALE ATTIVO** | **526.204.674** | **543.608.520** |

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

emarket sdir storage CERTIFIED

WIIT 30 1996 to 2026
THE PREMIUM CLOUD

| SITUAZIONE PATRIMONIALE FINANZIARIA CONSOLIDATA | | |
|---|---|---|
| | **30.09.2026** | **31.12.2025** |
| **PATRIMONIO NETTO E PASSIVO** | | |
| Capitale Sociale | 2.802.066 | 2.802.066 |
| Riserva per sovrapprezzo azioni | 44.598.704 | 44.598.704 |
| Riserva legale | 560.413 | 560.413 |
| Altre riserve | (29.444.228) | 1.916.869 |
| Riserva azioni proprie in portafoglio | (19.928.687) | (46.644.134) |
| Riserve e utili (perdite) portati a nuovo | 10.987.491 | 7.559.807 |
| Riserva di traduzione | 50.600 | 94.242 |
| Risultato netto di competenza del Gruppo | 6.882.685 | 10.484.135 |
| **PATRIMONIO NETTO DI GRUPPO** | **16.509.046** | **21.372.101** |
| *Risultato del periodo di competenza di terzi* | *0* | *0* |
| *Patrimonio netto di terzi* | *0* | *0* |
| **TOTALE PATRIMONIO NETTO** | **16.509.046** | **21.372.101** |
| Debiti verso altri finanziatori | 21.041.160 | 21.886.941 |
| Prestito Obbligazionario non corrente | 215.349.734 | 212.618.541 |
| Debiti verso banche | 41.578.751 | 49.741.305 |
| Altre passività finanziarie non correnti | 0 | 43.016 |
| Benefici ai dipendenti | 2.494.114 | 2.735.558 |
| Fondo per rischi ed oneri | 666.242 | 659.168 |
| Fondo per passività fiscali differite | 12.198.399 | 12.712.224 |
| **PASSIVITA' NON CORRENTI** | **293.328.399** | **300.396.753** |
| Debiti verso altri finanziatori | 11.698.951 | 12.097.811 |
| Debiti Prestito Obbligazionario corrente | 145.192.506 | 152.436.229 |
| Debiti verso banche correnti | 19.998.799 | 16.254.192 |
| Passività per imposte correnti | 9.699.596 | 7.925.910 |
| Debiti commerciali | 13.401.509 | 16.296.283 |
| Debiti verso società controllante | 2.373.609 | 301.732 |
| Passività correnti derivanti da contratto | 5.925.568 | 7.128.712 |
| Altri debiti e passività correnti | 8.076.690 | 9.398.794 |
| **PASSIVITA' CORRENTI** | **216.367.230** | **221.839.665** |
| **TOTALE PASSIVITA'** | **509.695.628** | **522.236.418** |
| | | |
| **TOTALE PASSIVO** | **526.204.674** | **543.608.520** |

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited



| CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO | | | | |
|---|---|---|---|---|
| | 9M 2026 | 9M 2025 | Adjusted 9M 2026 | Adjusted 9M 2025 |
| **RICAVI E PROVENTI OPERATIVI** | | | | |
| Ricavi delle vendite e della prestazione di servizi | 120.776.287 | 122.672.480 | 120.776.287 | 122.672.480 |
| Altri ricavi e proventi | 1.246.176 | 3.052.675 | 1.246.176 | 3.052.675 |
| **Totale ricavi e proventi operativi** | **122.022.463** | **125.725.155** | **122.022.463** | **125.725.155** |
| Acquisti e prestazioni di servizi | (38.959.614) | (39.676.139) | (37.494.208) | (38.466.877) |
| Costo del lavoro | (32.585.592) | (36.724.959) | (32.098.495) | (35.601.890) |
| Ammortamenti e svalutazioni | (27.309.630) | (28.171.102) | (23.620.982) | (24.503.443) |
| Accantonamenti | 0 | (45.003) | 0 | (45.003) |
| Altri costi e oneri operativi | (848.467) | (717.248) | (848.467) | (717.248) |
| Variaz. Rimanenze di mat.prime, suss.,consumo e merci | 102.225 | 1.732 | 102.225 | 1.732 |
| **Totale costi operativi** | **(99.601.078)** | **(105.332.720)** | **(93.959.926)** | **(99.332.730)** |
| **RISULTATO OPERATIVO** | **22.421.385** | **20.392.435** | **28.062.537** | **26.392.425** |
| Proventi finanziari | 3.452.565 | 84.453 | 3.452.565 | 84.453 |
| Oneri finanziari | (15.087.664) | (6.473.473) | (15.087.664) | (6.473.473) |
| Utili (perdite) su cambi | (14.735) | (135.368) | (14.735) | (135.368) |
| **RISULTATO PRIMA DELLE IMPOSTE** | **10.771.551** | **13.868.047** | **16.412.703** | **19.868.037** |
| Imposte sul reddito | (3.888.866) | (3.996.817) | (5.319.417) | (5.767.947) |
| **RISULTATO NETTO** | **6.882.685** | **9.871.230** | **11.093.285** | **14.100.090** |

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

WIIT 30
THE PREMIUM CLOUD

emarket sdir storage CERTIFIED

| POSIZIONE FINANZIARIA NETTA CONSOLIDATA | 30.09.2026 | 31.12.2025 |
|---|---|---|
| A - Cassa e altre disponibilità liquide ed equivalenti | 140.486.750 | 63.678.279 |
| B - Titoli detenuti per la negoziazione | 0 | 0 |
| C - Attività finanziarie correnti | 81.737.729 | 176.599.447 |
| **D - Liquidità (A + B + C)** | **222.224.479** | **240.277.726** |
| E - Debiti verso banche correnti | (19.998.799) | (16.254.192) |
| F - Altre passività finanziarie correnti | (0) | (0) |
| G - Debiti verso altri finanziatori | (11.698.951) | (12.097.811) |
| H - Prestito Obbligazionario corrente | (145.192.506) | (152.436.229) |
| **I - Indebitamento finanziario corrente (E + F + G + H)** | **(176.890.257)** | **(180.788.233)** |
| **J - Indebitamento finanziario netto corrente (I – D)** | **45.334.222** | **59.489.493** |
| K - Debiti verso banche | (41.578.751) | (49.741.305) |
| L - Debiti verso altri finanziatori | (21.041.160) | (21.886.941) |
| M - Prestito Obbligazionario non corrente | (215.349.734) | (212.618.541) |
| N - Altre passività finanziarie non correnti | 0 | (43.016) |
| O - Debiti commerciali e altri debiti non correnti | 0 | 0 |
| **P. Indebitamento finanziario non corrente (K + L + M + N + O)** | **(277.969.644)** | **(284.289.804)** |
| **Q - Indebitamento finanziario netto di Gruppo (J + P)** | **(232.635.422)** | **(224.800.311)** |
| - Debiti per locazioni IFRS 16 (corrente) | 4.455.065 | 4.703.441 |
| - Debiti per locazioni IFRS 16 (non corrente) | 10.753.124 | 7.737.152 |
| **R - Indebitamento finanziario netto escluso impatto IFRS16 di Gruppo** | **(217.427.234)** | **(212.359.717)** |

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

emarket sdir storage CERTIFIED

WIIT 30 1996 2026
THE PREMIUM CLOUD

| RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO | 9M 2026 | 9M 2025 |
|---|---|---|
| **Risultato netto da attività di funzionamento** | **6.882.685** | **9.871.230** |
| Rettifiche relative alle voci che non hanno effetto sulla liquidità: | | |
| Ammortamenti, accantonamenti, rivalutazioni e svalutazioni | 27.309.630 | 28.171.102 |
| Variazioni Benefici ai dipendenti | (241.445) | (65.013) |
| Incremento (riduzione) accantonamenti per rischi ed oneri | 0 | 45.000 |
| Proventi finanziari | (3.452.565) | (84.453) |
| Oneri finanziari | 15.102.399 | 6.608.841 |
| Imposte sul reddito | 3.872.633 | 3.996.817 |
| Altri oneri/(proventi) non monetari* | 403.754 | (1.673.940) |
| **Flussi di cassa dell'attività operativa prima delle variazioni di capitale circolante** | **49.877.091** | **46.869.584** |
| Variazioni nelle attività e passività correnti: | | |
| Decremento (incremento) rimanenze | (102.225) | (1.732) |
| Decremento (incremento) crediti commerciali | (5.155.552) | 1.576.247 |
| Incremento (decremento) debiti commerciali | (801.674) | (4.503.976) |
| Incremento (decremento) crediti e debiti tributari | 0 | (1.648.348) |
| Decremento (incremento) altre attività correnti | (2.826.571) | (1.168.929) |
| Incremento (decremento) altre passività correnti | (1.322.105) | (5.225.040) |
| Decremento (incremento) altre attività non correnti | (118.200) | (725.164) |
| Incremento (decremento) altre passività non correnti | 0 | 136 |
| Incremento (decremento) Passività derivanti da contratto | (1.202.795) | 283.250 |
| Imposte sul reddito pagate | (2.263.444) | (828.689) |
| Interessi pagati / incassati | (2.217.054) | (3.476.409) |
| **Disponibilità liquide nette generate dall'attività operativa (a)** | **33.867.471** | **31.150.931** |
| Incrementi delle attività immateriali | (3.692.885) | (5.335.035) |
| Incrementi delle attività materiali | (5.299.416) | (5.110.639) |
| Decremento (incremento) attività di investimento | 79.279.579 | 3.062.271 |
| **Disponibilità liquide nette impiegate nell'attività di investimento (b)** | **70.287.278** | **(7.383.403)** |
| Accensione nuovi finanziamenti | 8.000.000 | 9.000.000 |
| Rimborso finanziamenti | (12.417.947) | (11.521.433) |
| Rimborso quote capitale Bond | 0 | (3.985.254) |
| Pagamenti debiti per locazioni | (11.189.185) | (11.539.525) |
| Pagamento corrispettivi differiti per aggregazioni aziendali | 0 | (335.000) |
| Incremento (Decremento) altri debiti finanziari | (43.014) | 106.615 |
| Dividendi pagati | (7.361.801) | (7.787.903) |
| (Acquisto) Vendita azioni proprie** | (4.334.331) | (1.977.850) |
| **Disponibilità liquide nette derivanti dall'attività finanziaria (c)** | **(27.346.277)** | **(28.040.350)** |
| **Incremento (decremento) netto delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti a+b+c** | **76.808.472** | **(4.272.822)** |
| Disponibilità liquide e mezzi equivalenti alla fine dell'esercizio | 140.486.750 | 11.236.198 |
| Disponibilità liquide e mezzi equivalenti all'inizio dell'esercizio | 63.678.279 | 15.509.020 |
| **Incremento (decremento) netto delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti** | **76.808.472** | **(4.272.822)** |

(*) nel 2026 fanno riferimento principalmente all'iscrizione degli effetti delle stock option in accordo all'ifrs 2, alla contabilizzazione dei benefici ai dipendenti in accordo allo IAS 19, alla conversione di un bilancio in valuta estera e alla valutazione al mark to market di un BTP per Euro 1.201 migliaia. In particolare l'esercizio delle stock option di alcuni dirigenti ha comportato l'utilizzo della riserva di stock options per Euro 2.291 migliaia e l'utilizzo della riserva azioni proprie in portafoglio per Euro 1.996 migliaia.
(**) si segnala che la voce "(Acquisti) Vendita azioni proprie" è composta da acquisti di azioni proprie per Euro 21.369 migliaia, dalla vendita di azioni proprie per Euro 17.035, di cui Euro 5.580 migliaia a seguito dell'esercizio di un piano di stock option.

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited



## Indicatori alternativi di performance

In conformità a quanto indicato nella raccomandazione ESMA in materia di indicatori alternativi di performance (ESMA/2015/1415) così come recepite dalla Comunicazione Consob n. 0092543 del 3 dicembre 2015, di seguito sono descritti gli Indicatori Alternativi di Performance utilizzati per monitorare l'andamento economico e finanziario del Gruppo.

**Totale ricavi e proventi operativi Adjusted** - è una misura non-GAAP utilizzata dal Gruppo per misurare la propria performance. La misura Totale ricavi e proventi operativi Adjusted è calcolata come il Totale ricavi e proventi operativi come da prospetto di conto economico in accordo con i principi IFRS. Si segnala che il Totale ricavi e proventi operativi Adjusted non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili IAS/IFRS adottati dall'Unione Europea. Conseguentemente, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi e, pertanto, il saldo ottenuto dal Gruppo potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

**EBITDA** – è una misura non-GAAP utilizzata dal Gruppo per misurare la propria performance. L'EBITDA è calcolato come il Risultato netto escludendo le Imposte sul reddito, i Proventi finanziari, gli Oneri finanziari, le Perdite su cambi, gli Ammortamenti e svalutazioni e gli Accantonamenti. Si segnala che l'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili IAS/IFRS adottati dall'Unione Europea. Conseguentemente, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi e, pertanto, il saldo ottenuto dalla Capogruppo potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

**EBITDA Margin** – è un indice che misura la profittabilità operativa del Gruppo come percentuale dei ricavi consolidati conseguiti nell'esercizio ed è definito come il rapporto tra l'EBITDA e il Totale ricavi e proventi operativi.

**EBITDA Adjusted** è una misura non-GAAP utilizzata dal Gruppo per misurare la propria performance. L'EBITDA Adjusted è calcolato come il Risultato netto escludendo le Imposte sul reddito, i Proventi finanziari, gli Oneri finanziari, le Perdite su cambi, gli Ammortamenti e svalutazioni e gli Accantonamenti, dei costi per servizi professionali di merger & acquisition (M&A), costi di riorganizzazione del personale interno, dei costi per Piani di incentivazione Stock Options/Stock Grant. Con riferimento all'EBITDA Adjusted, il Gruppo ritiene che detti aggiustamenti siano stati effettuati al fine di rappresentare l'andamento operativo del Gruppo, nonché garantire una migliore comparabilità dei dati storici relativi agli esercizi in esame, in quanto gli stessi includono voci di costo connesse a fenomeni aziendali non riconducibili alla normale gestione operativa del business del Gruppo, oltre che legati ai costi per prestazioni professionali riconducibili alle operazioni straordinarie di merger & acquisition. Il Gruppo, al fine di migliorare la comparabilità della performance operativa, esclude dal calcolo dell'EBITDA Adjusted anche i costi per la contabilizzazione delle Stock options e Stock Grant (IFRS2). Si segnala che l'EBITDA Adjusted non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili IAS/IFRS adottati dall'Unione Europea. Conseguentemente, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi e, pertanto, il saldo ottenuto dal Gruppo potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

**EBITDA Adjusted Margin** – è un indice che misura la profittabilità operativa del Gruppo come percentuale dei ricavi consolidati conseguiti nell'esercizio ed è definito come il rapporto tra l'EBITDA Adjusted e il Totale ricavi e proventi operativi Adjusted.

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited



**EBIT** – è una misura non-GAAP utilizzata dal Gruppo per misurare la propria performance. L'EBIT è calcolato come il Risultato netto escludendo le Imposte sul reddito, i Proventi finanziari, gli Oneri finanziari e le Perdite su cambi. Si segnala che l'EBIT non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili IAS/IFRS adottati dall'Unione Europea. Conseguentemente, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi e, pertanto, il saldo ottenuto dal Gruppo potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

**EBIT Margin** – è un indice che misura la redditività delle vendite del Gruppo. È calcolato come il rapporto tra l'EBIT e il Totale ricavi e proventi operativi.

**EBIT Adjusted** – è una misura non-GAAP utilizzata dal Gruppo per misurare la propria performance. L'EBIT Adjusted è calcolato come il Risultato netto escludendo le Imposte sul reddito, i Proventi finanziari, gli Oneri finanziari e le Perdite su cambi; dei costi per servizi professionali di merger & acquisition (M&A), costi di riorganizzazione del personale interno, dei costi per Piani di incentivazione Stock Options/Stock Grant, degli ammortamenti delle immobilizzazioni derivanti dalla Purchase Price Allocation riferita alle acquisizioni. Con riferimento all'EBIT Adjusted, il Gruppo ritiene che detti aggiustamenti siano stato effettuati al fine di rappresentare l'andamento operativo del Gruppo, al netto degli effetti di taluni eventi e operazioni. Tali aggiustamenti relativi a taluni oneri si sono reso necessario anche al fine di garantire una migliore comparabilità dei dati storici relativi agli esercizi in esame, in quanto gli stessi includono voci di costo connesse a fenomeni aziendali non riconducibili alla normale gestione operativa del business del Gruppo, oltre all'ammortamento dei plusvalori allocati alle immobilizzazioni a seguito delle operazioni di aggregazioni aziendali (Purchase Price Allocation), nello specifico ammortamenti di liste clienti, contratti in esclusiva, piattaforma e Data Center.

**EBIT Adjusted Margin** – è un indice che misura la redditività delle vendite del Gruppo. È calcolato come il rapporto tra l'EBIT Adjusted e il Totale ricavi e proventi operativi Adjusted.

**Risultato netto Adjusted** – è una misura non-GAAP utilizzata dal Gruppo per misurare la propria performance. Il Risultato netto Adjusted è calcolato come il Risultato netto escludendo i costi relativi delle operazioni straordinarie di merger & acquisition, costi di riorganizzazione del personale interno, dei costi per la contabilizzazione delle Stock options e Stock Grant (IFRS2), gli oneri finanziari relativi alla chiusura di contratti di finanziamento, l'ammortamento dei plusvalori allocati alle immobilizzazioni a seguito delle operazioni di aggregazioni aziendali (Purchase Price Allocation), nello specifico ammortamenti di liste clienti, contratti in esclusiva, piattaforma e Data Center e dei relativi effetti fiscali sulle tali poste escluse.

**Indebitamento Finanziario Netto** – rappresenta un valido indicatore della struttura finanziaria del Gruppo. È determinato secondo quanto previsto dalla Comunicazione Consob n.5/21 del 29 aprile 2021e in conformità con le raccomandazioni ESMA 32-382-1138. Viene presentato in nota esplicativa.

**Indebitamento Finanziario Netto Adjusted** – rappresenta un valido indicatore della struttura finanziaria del Gruppo. È determinata secondo quanto previsto dalla Comunicazione Consob n.5/21 del 29 aprile 2021 e in conformità con le raccomandazioni ESMA 32-382-1138, incluse, ove applicabili, le altre attività non correnti relative ai depositi cauzionali ed esclusi i debiti commerciali e altri debiti non correnti. Viene presentata anche nella variante al netto agli effetti dell'IFRS 16.

| | |
|---|---|
| Fine Comunicato n.20101-71-2026 | Numero di Pagine: 20 |