

Informazione Regolamentata n. 20108-8-2026	Data/Ora Inizio Diffusione 29 Settembre 2026 17:47:33	Euronext Growth Milan
--	--	-----------------------

Societa' : ALFIO BARDOLLA TRAINING GROUP

Utenza - referente : BARDOLLAN01 - Filippo Belluschi

Tipologia : 2.1

Data/Ora Ricezione : 29 Settembre 2026 17:47:33

Data/Ora Inizio Diffusione : 29 Settembre 2026 17:47:33

Oggetto : ABTG S.p.A. - Comunicato Stampa -
Approvazione Relazione Finanziaria semestrale
di gruppo 2026

Testo del comunicato

Vedi allegato



ABTG: APPROVATA LA RELAZIONE FINANZIARIA SEMESTRALE, RICAVI A 6,8 M€, EBITDA A -0,3 M€ E IFN IN MIGLIORAMENTO A 1,0 M€

Principali risultati consolidati al 30 giugno 2026 rispetto al 30 giugno 2025:

- **Totale Ricavi** a € 6,8 milioni, in diminuzione del 37% vs 1H2025, comprensivi della plusvalenza di € 0,4 milioni dalla cessione di AGL Aste Immobiliari S.r.l.
- **EBITDA** negativo per € 0,3 milioni, rispetto a € 1,7 milioni del 1H2025
- **EBIT** negativo per € 1,1 milioni, rispetto a € 1,0 milioni del 1H2025
- **Risultato Netto** negativo per € 1,1 milioni, di cui € 0,8 milioni di pertinenza del Gruppo, rispetto a € 0,6 milioni del 1H2025
- **Indebitamento Finanziario Netto** pari a € 1,0 milioni, in miglioramento rispetto a € 1,5 milioni al 31 dicembre 2025

Milano, 29 settembre 2026

Alfio Bardolla Training Group S.p.A. ("ABTG" o "Società") – leader in Italia nel *digital financial & business training*, quotata sul mercato Euronext Growth Milan – comunica che il Consiglio di Amministrazione si è riunito in data odierna ed ha approvato la Relazione Finanziaria Semestrale di Gruppo al 30 giugno 2026, sottoposta volontariamente a revisione contabile limitata.

Alfio Bardolla, Presidente e Amministratore Delegato di ABTG, ha commentato: "Il primo semestre 2026 è stato un periodo difficile. I ricavi delle vendite si sono ridotti del 41%, per una minore efficacia della nostra azione commerciale, su cui siamo intervenuti riorganizzando la rete di vendita, e per la contrazione della domanda nel mercato della formazione non formale, in un contesto in cui la diffusione dell'intelligenza artificiale sta modificando le modalità di fruizione dei contenuti formativi. Lo si vede nei corsi e nei prodotti online, scesi del 50%, mentre il coaching, fondato sul rapporto personale, ha registrato una flessione più contenuta. Questa contrazione ha pesato su una struttura di costi in larga parte fissa. Abbiamo reagito riducendo i costi e cedendo AGL per concentrarci sulla formazione. Ma i numeri ci dicono anche dove sta la nostra forza: in un mercato in cui i contenuti formativi sono sempre più disponibili e automatizzati, quello che manca è la relazione umana. Per questo stiamo sviluppando la nostra offerta attorno al rapporto diretto con i nostri coach e trainer. I nuovi percorsi lanciati al Wake Up Call di settembre, da «Investire in Immobili» a «Cash Flow Real Estate» e «AB Forex», uniscono ai contenuti on demand coaching di gruppo, sessioni live e giornate in aula, e usano l'intelligenza artificiale come supporto al percorso, non come sostituto del coach. L'esperienza e la relazione personale con chi accompagna i nostri clienti sono ciò che nessuno strumento automatico può offrire, ed è su questo che costruiamo la ripresa."

Principali risultati consolidati al 30 giugno 2026

Il **Totale Ricavi** si attesta a € 6,8 milioni, in diminuzione del 37% rispetto al primo semestre 2025. I ricavi delle vendite e delle prestazioni sono pari a € 6,3 milioni (-41%): la contrazione riguarda soprattutto i Corsi Online e Prodotti Online (-50%), segmento in cui la diffusione di strumenti basati sull'intelligenza artificiale sta modificando le modalità di fruizione dei contenuti, mentre i ricavi da Coaching, fondati su un rapporto formativo personalizzato, diminuiscono in misura più contenuta (-35%). I ricavi da advisory e servizi digital delle società controllate si attestano a € 1,9 milioni, in diminuzione del 37%, pari al 28% del totale del Gruppo. Gli altri ricavi comprendono la plusvalenza di € 0,4 milioni realizzata con la cessione di AGL Aste Immobiliari S.r.l.



Suddivisione Ricavi per tipologia	I sem. 2026	%	I sem. 2025	%	Var %
Wake Up Call	440.148	6%	460.080	4%	-4%
Corsi Online e Prodotti Online	2.303.815	34%	4.611.810	42%	-50%
Coaching	1.688.828	25%	2.587.607	24%	-35%
Vendita Prodotti e libri	10.616	0%	26.836	0%	-60%
Ricavi da advisory e servizi digital	1.909.632	28%	3.018.516	28%	-37%
Altri Ricavi	35.161	1%	194.641	2%	-82%
Plusvalenza da cessione AGL Aste Immobiliari S.r.l.	430.642	6%	-	0%	n.s.
Totale	6.818.843	100%	10.899.490	100%	-37%

L'**EBITDA** è negativo e pari a € 0,3 milioni, con una marginalità del -5% sul totale ricavi, rispetto a € 1,7 milioni del primo semestre 2025 (16% dei ricavi). A fronte di una struttura dei costi in larga parte fissa o semifissa, la riduzione dei ricavi ha compresso la marginalità, nonostante la diminuzione dei costi della produzione del 22% (da € 9,2 milioni a € 7,2 milioni), trainata dai costi per servizi (-30%). Al netto della plusvalenza derivante dalla cessione di AGL, l'**EBITDA** sarebbe negativo per € 0,8 milioni.

L'**EBIT** è negativo e pari a € 1,1 milioni, rispetto a € 1,0 milioni del primo semestre 2025, e risente, oltre che dell'andamento dell'**EBITDA**, delle svalutazioni dei crediti per € 0,1 milioni. Gli ammortamenti ammontano a € 0,7 milioni (€ 0,6 milioni nel primo semestre 2025) e comprendono l'ammortamento dell'avviamento di AGL Aste Immobiliari S.r.l. fino alla data di cessione.

Il **Risultato Netto** consolidato è negativo e pari a € 1,1 milioni, di cui € 0,8 milioni di pertinenza del Gruppo, rispetto a un risultato positivo di € 0,6 milioni del primo semestre 2025.

L'**Indebitamento Finanziario Netto** è pari a € 1,0 milioni, in miglioramento del 30% rispetto a € 1,5 milioni al 31 dicembre 2025, anche per effetto dell'incasso derivante dalla cessione della partecipazione in AGL Aste Immobiliari S.r.l.

Il **Patrimonio Netto** consolidato si attesta a € 3,3 milioni, rispetto a € 4,3 milioni al 31 dicembre 2025, principalmente per effetto del risultato negativo del periodo.

Fatti di rilievo nel corso del primo semestre 2026

Nel mese di **gennaio 2026** la Capogruppo ha perfezionato la cessione dell'intera partecipazione detenuta nella controllata SNS Royal S.r.l., pari al 51% del capitale sociale. L'operazione, avviata nel corso dell'esercizio precedente, si inserisce nel percorso di razionalizzazione e semplificazione della struttura del Gruppo.

In data **26 giugno 2026** la Capogruppo ha sottoscritto l'atto di cessione dell'intera partecipazione detenuta in AGL Aste Immobiliari S.r.l., pari all'83,67% del capitale sociale, a favore di una pluralità di acquirenti, per un corrispettivo complessivo di Euro 1.190.000, di cui Euro 800.000 corrisposti alla sottoscrizione dell'atto e Euro 390.000 differiti, con scadenza finale al 30 giugno 2028. L'operazione, comunicata al mercato in data 27 giugno 2026, si inquadra nel percorso di focalizzazione del Gruppo sul proprio core business, la formazione, e ha generato una plusvalenza consolidata di Euro 431 migliaia.

A seguito della cessione AGL Aste Immobiliari S.r.l. è stata esclusa dal perimetro di consolidamento: i suoi saldi patrimoniali non sono inclusi al 30 giugno 2026, mentre il conto economico del semestre ne comprende i risultati.



Fatti di rilievo successivi alla chiusura del primo semestre 2026 ed evoluzione prevedibile della gestione

Affidamento Banco Azzoaglio

In data **4 settembre 2026** la Capogruppo ha ottenuto dal Banco Azzoaglio un affidamento di cassa temporaneo per Euro 400.000, a rafforzamento delle risorse finanziarie a breve termine.

Wake Up Call 2026 e nuovi percorsi formativi

Nei giorni 11, 12 e 13 settembre 2026 la Capogruppo ha svolto il proprio evento Wake Up Call, in occasione del quale ha lanciato tre nuovi percorsi principali: «Investire in Immobili», nuova edizione del percorso dedicato alla compravendita immobiliare; «Cash Flow Real Estate», dedicato alla creazione di rendite attraverso la gestione degli affitti, con dodici mesi di coaching di gruppo; «AB Forex», percorso operativo sul mercato delle valute con giornate in aula e dodici mesi di sessioni live con il trainer. L'offerta è stata inoltre ampliata nell'area Mindset, anche con un assistente basato sull'intelligenza artificiale. Il tratto comune delle nuove proposte è il rapporto diretto con i coach e i trainer del Gruppo. L'andamento delle vendite si è dimostrato in linea con il valore medio per partecipante registrato storicamente. Il lancio delle nuove linee done with you ha portato ad un aumento del ticket medio. Prossimo obiettivo: ampliare la rete vendita per aumentare i numeri di persone partecipanti all'edizione 2027.

Evoluzione prevedibile della gestione

Il primo semestre 2026 evidenzia un mancato equilibrio economico e, di conseguenza, un'incertezza circa la capacità del Gruppo di raggiungere gli obiettivi prefissati. Nel valutare il presupposto della continuità aziendale gli Amministratori hanno considerato le azioni di razionalizzazione dei costi avviate, la cessione di AGL Aste Immobiliari S.r.l., le leve di flessibilità patrimoniale disponibili, in particolare il patrimonio immobiliare non strumentale, e le linee di credito, rafforzate dall'affidamento di cassa di Euro 400.000 ottenuto dal Banco Azzoaglio. Sulla base del budget e del piano di cassa a dodici mesi approvati, che evidenziano la capacità del Gruppo di far fronte ai propri impegni finanziari, gli Amministratori ritengono che il Gruppo disponga di risorse adeguate per continuare a operare come entità in funzionamento e che non sussistano incertezze significative sulla continuità aziendale; la Relazione Finanziaria Semestrale al 30 giugno 2026 è pertanto redatta nel presupposto della continuità aziendale.

La Relazione Finanziaria Semestrale al 30 giugno 2026 sarà messa a disposizione del pubblico sul sito internet della Società www.alfiobardolla.com/investor, sezione Bilanci e Relazioni, nonché sul sito www.borsaitaliana.it, sezione Azioni/Documenti, nei termini previsti dai regolamenti vigenti.



In Allegato:

- Conto Economico consolidato al 30/06/2026 vs 30/06/2025
- Stato Patrimoniale consolidato al 30/06/2026 vs 31/12/2025
- Rendiconto Finanziario consolidato al 30/06/2026 vs 30/06/2025
- Indebitamento Finanziario Netto consolidato al 30/06/2026 vs 31/12/2025

Il presente comunicato stampa è disponibile sul sito internet www.alfiobardolla.com/investor nella sezione Comunicati finanziari e su www.emarketstorage.com.

Alfio Bardolla Training Group (ABTG) è la Società leader in Italia nel **digital financial & business training**. Già PMI Innovativa, con sedi in Italia, Spagna e oltre 100 collaboratori, ha supportato oltre 80.000 clienti con l'obiettivo di diffondere l'educazione finanziaria, erogando corsi digitali e in presenza, anche con il supporto di coach individuali, sulle tematiche verticali in ambito **Finance** (trading su Forex, Commodities, Criptovalute e Opzioni), **Real Estate** (per investire correttamente nel settore immobiliare) e **Business** (per supportare gli imprenditori a riprogettare ed evolvere le proprie aziende). Completa l'offerta il corso di sviluppo personale **Wake Up Call**, per l'identificazione degli obiettivi e la definizione del piano per raggiungerli. ABTG è quotata sul mercato Euronext Growth Milan da luglio 2017. Per maggiori informazioni si rinvia al sito internet della Società www.alfiobardolla.com.

Alfio Bardolla Training Group

Investor Relations - Filippo Belluschi
Via Pietrasanta, 14 - 20141 Milano
investor@alfiobardolla.com
Tel: +39 02 91779250

Integrae SIM

Euronext Growth Advisor
Piazza Castello, 24 - 20121 Milano
info@integraesim.it
Tel: +39 02 80506160

CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

Valori in euro	1° Sem 2026	%	1° Sem 2025	%	Var Vs 2025
Ricavi	6.288.208	92%	10.704.849	98%	-41%
Altri Ricavi	530.636	8%	194.641	2%	173%
Totale Ricavi	6.818.844	100%	10.899.490	100%	-37%
Costi per materie prime	74.708	1%	40.091	0%	86%
Costi per servizi	5.264.837	77%	7.542.360	69%	-30%
Costi per god. beni di terzi	351.170	5%	425.620	4%	-17%
Costi per il personale	992.781	15%	1.105.090	10%	-10%
Variazione delle rimanenze	(7.192)	0%	(20.427)	0%	-65%
Oneri diversi di gestione	478.116	7%	103.937	1%	360%
EBITDA *	(335.576)	-5%	1.702.819	16%	-120%
Ammortamenti	681.608	10%	621.715	6%	10%
Svalutazioni Crediti	132.461	2%	21.785	0%	508%
Altre Svalutazioni e altri accantonamenti	0	0%	24.492	0%	-100%
EBIT **	(1.149.645)	-17%	1.034.827	9%	-211%
Proventi e Oneri finanziari	(55.168)	-1%	(6.220)	0%	787%
Utile (perdita) prima delle imposte	(1.204.813)	-18%	1.028.607	9%	-217%
Imposte	129.124	2%	(417.593)	-4%	-131%
Utile netto (perdita) consolidato	(1.075.689)	-16%	611.015	6%	-276%
Utile (Perdita) di pertinenza del gruppo	(810.061)	-12%	550.630	5%	-247%
Utile (Perdita) di terzi	(265.628)	-4%	60.385	1%	-540%

STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO

valori in euro	30.06.2026	%	31.12.2025	%	Var Vs 2025
Crediti Vs soci per vers. ancora dovuti	2.500	0%	2.500	0%	0%
Immobilizzazioni immateriali	2.862.262	66%	3.774.310	65%	-24%
Immobilizzazioni materiali e acconti	2.662.550	62%	2.710.406	47%	-2%
Immobilizzazioni finanziarie	150.407	3%	139.607	2%	8%
(A) Capitale immobilizzato netto	5.677.719	132%	6.626.823	115%	-14%
Immobili destinati alla vendita	179.551	4%	179.551	3%	0%
Prodotti finiti e merci	36.933	1%	29.741	1%	24%
Crediti commerciali	968.901	22%	1.629.241	28%	-41%
Crediti per imposte anticipate	643.539	15%	489.344	8%	32%
Altri crediti	493.707	11%	380.525	7%	30%
Ratei e risconti attivi	299.376	7%	401.704	7%	-25%
Ratei e risconti passivi	(477.482)	-11%	(830.774)	-14%	-43%
Debiti commerciali	(2.157.513)	-50%	(1.858.121)	-32%	16%
Altre passività	(948.238)	-22%	(821.222)	-14%	15%
(B) Capitale circolante gestionale	(961.226)	-22%	(400.012)	-7%	140%
(C) Totale Fondi per rischi e oneri	(409.996)	-10%	(461.003)	-8%	-11%
(D) = (A) + (B) + (C)	4.306.496	100%	5.765.807	100%	-25%
Disponibilità Liquide	557.760	13%	458.275	8%	22%
Passività finanziarie	(1.581.999)	-37%	(1.915.473)	-33%	-17%
(E) Debiti / Crediti Finanziari Netti (IFN)	(1.024.240)	-24%	(1.457.199)	-25%	-30%
Patrimonio Netto di Gruppo	3.536.124	82%	4.199.849	73%	-16%
Patrimonio di Terzi	(253.868)	-6%	108.760	2%	-333%
(F) Patrimonio Netto Consolidato	3.282.257	76%	4.308.609	75%	-24%
Fonti (G) = (F) - (E)	4.306.496	100%	5.765.807	100%	-25%

RENDICONTO FINANZIARIO (valori in euro)	I semestre 2026	I semestre 2025
A) FLUSSI FINANZIARI DERIVANTI DALLA GESTIONE REDDITUALE (METODO INDIRETTO)		
Utile (perdita) dell'esercizio	(1.075.689)	611.015
Imposte sul reddito	(129.124)	417.593
Interessi passivi/(interessi attivi)	55.168	15.125
(Plusvalenze)/minusvalenze derivanti dalla cessione di attività	(430.642)	-
1. Utile (perdita) dell'esercizio prima d'imposte sul reddito, interessi, dividendi e plus/minusvalenze da cessione	(1.580.287)	1.043.733
Rettifiche per elementi non monetari che non hanno avuto contropartita nel capitale circolante netto		
Accantonamenti ai fondi	68.687	80.214
Ammortamenti delle immobilizzazioni	681.608	621.714
Svalutazioni per perdite durevoli di valore	132.461	-
Altre rettifiche per elementi non monetari	-	(62.508)
Totale rettifiche elementi non monetari	882.757	639.420
2. Flusso finanziario prima delle variazioni del ccn	(697.531)	1.683.152
Variazioni del capitale circolante netto		
Decremento/(incremento) delle rimanenze	(7.192)	(20.427)
Decremento/(incremento) dei crediti vs clienti	115.643	(378.665)
Incremento/(decremento) dei debiti verso fornitori	332.257	(96.676)
Decremento/(incremento) ratei e risconti attivi	90.461	(169.799)
Incremento/(decremento) ratei e risconti passivi	(353.292)	(335.751)
Altre variazioni del capitale circolante netto	615.666	657.487
Totale variazioni capitale circolante netto	793.543	(343.830)
3. Flusso finanziario dopo le variazioni del ccn	96.013	1.339.322
Altre rettifiche		
Interessi incassati/(pagati)	(55.168)	(15.125)
(Imposte sul reddito pagate)	(13.764)	(327.679)
Utilizzo dei fondi	(82.815)	(169.664)
Totale altre rettifiche	(151.747)	(512.468)
Flusso finanziario della gestione reddituale (A)	(55.734)	826.854
B) FLUSSI FINANZIARI DERIVANTI DALL'ATTIVITÀ D'INVESTIMENTO		
Immobilizzazioni materiali	(43.264)	(2.325.075)
(Investimenti)	(43.264)	(2.325.075)
Immobilizzazioni immateriali	(141.279)	(908.115)
(Investimenti)	(200.538)	(910.997)
Prezzo di realizzo disinvestimenti	59.258	2.882
Immobilizzazioni finanziarie	(20.000)	-
(Investimenti)	(20.000)	-
Cessione di società controllate al netto delle disponibilità liquide	693.237	-
Flusso finanziario dell'attività di investimento (B)	488.693	(3.233.190)
C) FLUSSI FINANZIARI DERIVANTI DALL'ATTIVITÀ DI FINANZIAMENTO		
Mezzi di terzi		
Incremento (decremento) debiti a breve verso banche	-	2.050.000
(Rimborso finanziamenti)	(333.474)	(672.155)
Flusso finanziario dell'attività di finanziamento (C)	(333.474)	1.377.845
Incremento (decremento) delle disponibilità liquide (a ± b ± c)	99.485	(1.028.491)
Disponibilità liquide al 1 gennaio	458.275	1.845.626
Disponibilità liquide al 30 giugno	557.760	817.135

INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO CONSOLIDATO AL 30/06/2026				
Valori in migliaia di euro	30-giu-26	31-dic-25	Variazione	Var. %
Depositi bancari	550	445	105	24%
Denaro e valori in cassa	8	14	(6)	-41%
Disponibilità liquide	558	458	99	22%
Debiti verso banche (entro 12 mesi)	(302)	(491)	189	-39%
Debiti finanziari a breve termine	(302)	(491)	189	-39%
Posizione finanziaria netta a breve termine	256	(33)	289	n.s.
Debiti verso banche (oltre 12 mesi)	(1.280)	(1.424)	144	-10%
Posizione finanziaria netta a m/l termine	(1.280)	(1.424)	144	-10%
Posizione finanziaria netta	(1.024)	(1.457)	433	-30%

