

Informazione Regolamentata n. 20115-84-2026	Data/Ora Inizio Diffusione 10 Settembre 2026 12:25:26	Euronext Star Milan
---	--	---------------------

Societa' : EQUITA GROUP

Utenza - referente : EQUITAGROUPN04 - Graziotto Andrea

Tipologia : REGEM; 3.1; 2.2; 1.2

Data/Ora Ricezione : 10 Settembre 2026 12:25:26

Data/Ora Inizio Diffusione : 10 Settembre 2026 12:25:26

Oggetto : EQUITA approva i risultati del primo semestre 2026. Ricavi Netti e Utile Netto Adjusted +11% rispettivamente. Rote al 42% e IFR ratio superiore a 3x. Accelerazione del Global Markets in 2Q'26

Testo del comunicato

Vedi allegato

COMUNICATO STAMPA

EQUITA approva i risultati del primo semestre 2026: Ricavi Netti e Utile Netto *Adjusted* in crescita dell'11% anno su anno, Redditività del Patrimonio Netto Tangibile (ROTE) al 42% e IFR Ratio superiore a 3x

Confermata la forte redditività del Gruppo, grazie anche ad una significativa accelerazione del contributo delle attività di Global Markets nel 2Q'26

Milano, 10 settembre 2026

Luigi de Bellis, Amministratore Delegato di EQUITA, ha commentato:

"Nel secondo trimestre abbiamo registrato una performance particolarmente positiva, con una crescita a doppia cifra dei ricavi e dell'utile, nonostante un confronto sfidante su diversi fronti. Il principale contributo è arrivato dal Global Markets, che ha registrato livelli di operatività di assoluto rilievo, sostenuti principalmente dalle attività rivolte alla clientela. Questo è un risultato che testimonia la forza del nostro brand, il valore di una piattaforma integrata e la qualità delle relazioni costruite nel tempo con investitori, aziende ed istituzioni".

Simone Riviera, Amministratore Delegato di EQUITA, ha commentato: *"L'accelerazione osservata nel secondo trimestre ha contribuito a migliorare ulteriormente i risultati del Gruppo rispetto ai primi tre mesi. Chiudiamo così il miglior primo semestre dalla quotazione, confermando la bontà della nostra strategia e la capacità di creare valore in contesti di mercato differenti. Affrontiamo la seconda parte dell'anno con la fiducia ed il cauto ottimismo che ci caratterizza, supportati da una solida pipeline di operazioni e da una forte solidità patrimoniale. Lavoriamo, inoltre, al completamento delle importanti iniziative strategiche annunciate lo scorso marzo – ovvero la partnership commerciale con il Gruppo BCC Iccrea e l'acquisizione di Xenon Private Equity – per diversificare e rafforzare ulteriormente il nostro modello di business".*

Il Consiglio di amministrazione di EQUITA Group S.p.A. (di seguito la **"Società"** e, insieme alle sue controllate, **"EQUITA"** o il **"Gruppo"**) ha approvato in data odierna i risultati finanziari al 30 giugno 2026.

Ricavi Netti Consolidati

Nel primo semestre del 2026 il Gruppo ha registrato Ricavi Netti pari a €60,2 milioni, in crescita dell'11% anno su anno (€54,1 milioni in 1H'25). I ricavi derivanti da attività con clienti sono anch'essi cresciuti a doppia cifra e hanno raggiunto €58,6 milioni (€43,2 milioni in 1H'25, +35%).¹ Tale performance si configura come il miglior primo semestre dalla quotazione.

¹ Esclude i ricavi derivanti da attività non legate a business con i clienti come le attività di Trading Direzionale, gli impatti connessi al Portafoglio Investimenti del Gruppo per le attività di Alternative Asset Management ed eventuali performance fees.

(€m)	1H'26	1H'25	% Var	2Q'26	2Q'25	% Var
Global Markets	41,6	32,3	29%	26,5	16,6	59%
di cui Sales & Trading	17,5	12,8	37%	10,1	6,4	57%
di cui Client Driven Trading & Market Making	20,5	9,2	124%	13,1	5,3	150%
di cui Trading Direzionale	3,6	10,4	(66%)	3,2	4,9	(35%)
Investment Banking	15,9	17,2	(7%)	8,7	11,8	(27%)
Alternative Asset Management	2,8	4,6	(40%)	0,1	2,3	(96%)
di cui Gestione	4,6	4,1	13%	2,4	2,0	19%
di cui Portafoglio Investimenti ⁽¹⁾	(1,9)	0,5	n.m.	(2,3)	0,3	n.m.
Ricavi Netti Consolidati	60,2	54,1	11%	35,3	30,7	15%
di cui Client Related (S&T, CD&MM, IB, AM fees)	58,6	43,2	35%	34,3	25,5	35%
di cui Non-Client Related (Trading Direzionale)	3,6	10,4	(66%)	3,2	4,9	(35%)
di cui Portafoglio Investimenti ⁽¹⁾	(1,9)	0,5	n.m.	(2,3)	0,3	n.m.

(1) Include voci connesse alle attività di Alternative Asset Management che non rientrano tra le attività di pura gestione.

L'area del **Global Markets**, che include le attività di *Sales & Trading*, *Client Driven Trading & Market Making* e *Trading Direzionale*, ha registrato ricavi in crescita del 29% (€41,6 milioni in 1H'26, €32,3 milioni in 1H'25). I ricavi derivanti da attività connesse ai clienti sono cresciuti a doppia cifra (+73% anno su anno), raggiungendo €38,0 milioni (€22,0 milioni in 1H'25). **La sala operativa ha continuato a distinguersi confermando il ruolo di principale broker indipendente in Italia, con quote di mercato significative sull'azionario – sia su Euronext Milan (7,5%) che su Euronext Growth Milan (9,8%) – obbligazionario (4,6%) e opzioni su azioni (4,5%)².**

I ricavi del **Sales & Trading**, al netto delle commissioni passive e degli interessi, sono cresciuti del 37% (€17,5 milioni in 1H'26, €12,8 milioni in 1H'25), guidati dall'**aumento del business dell'intermediazione – sia istituzionale sia retail – prevalentemente su equity domestico ed estero, derivati, ETF e certificati**, in particolare negli ultimi mesi del semestre. Le attività di **Client Driven Trading & Market Making** hanno registrato Ricavi Netti in crescita del 124% (€20,5 milioni in 1H'26, €9,2 milioni in 1H'25) e – come per il *Sales & Trading* – hanno beneficiato della **significativa operatività dei clienti su titoli azionari e derivati, in parte connessa a special events sui mercati finanziari, i quali hanno portato ad un aumento considerevole del business rispetto a periodi di operatività normale**. Il **Trading Direzionale**, infine, è **tornato a contribuire positivamente** alla performance della divisione Global Markets, registrando €3,6 milioni di ricavi nel semestre (€10,4 milioni in 1H'25); nel primo trimestre del 2026, infatti, il contributo ai ricavi della divisione era stato marginale, per effetto della decisione del *desk* di proprietà di adottare un approccio più conservativo in alcune fasi di mercato particolarmente incerte e a causa del perdurare della crisi geopolitica a livello globale; il ritorno ad un numero significativo di *special events* in 2Q'26 ha portato il team ad investire con più regolarità e a registrare nuovamente un contributo positivo, nonostante il confronto sfidante con il 2025, miglior risultato di sempre.

Nel 2Q'26 il *Global Markets* ha registrato Ricavi Netti pari a €26,5 milioni (€16,6 milioni in 2Q'25), in crescita del 59% anno su anno e guidati dal progresso a doppia cifra delle attività di trading connesse ai clienti (*Sales & Trading* +57%, *Client-Driven & Market Making* +150%).

Si segnala che nel corso del 2026, la sala operativa di EQUITA si è classificata al **primo posto nella categoria "Italy Trading & Execution" dei sondaggi di Extel, confermando così la qualità della propria piattaforma di brokerage e l'apprezzamento degli investitori per le capacità di execution del Gruppo**. Il team si è inoltre posizionato ai vertici dei principali segmenti dedicati al mercato domestico, consolidando il proprio ruolo di broker di riferimento nelle categorie "Italy Sales" e "Italy Corporate Access".

L'area dell'**Investment Banking** ha registrato Ricavi Netti pari a €15,9 milioni (€17,2 milioni in 1H'25, -7%); il risultato del team ha visto una **performance resiliente delle attività di M&A advisory** (nonostante un contesto di mercato sfidante, che ha visto anno su anno il numero di operazioni annunciate e i valori

² Dati riferiti all'intermediazione in conto terzi; fonte AMF Italia.

complessivi calare in Italia del 14% e del 27% rispettivamente)³, il **consolidamento di EQUITA Debt Advisory per tutto il periodo di riferimento** (6 mesi in 1H'26 vs 2 mesi in 1H'25) ed un **confronto sfidante delle attività di Global Financing anno su anno**. La performance registrata in 1H'25, infatti, era stata influenzata dal contributo particolarmente positivo delle attività di *Debt Capital Markets*, che avevano beneficiato di un numero crescente di mandati relativi ad emissioni obbligazionarie *corporate*, per un totale superiore a €1 miliardo raccolto sul mercato per conto dei clienti.

Con riferimento alle attività di Investment Banking, si segnala che nei primi sei mesi del 2026 EQUITA si è confermata la **prima investment bank italiana, posizionandosi ai vertici delle league tables di M&A in Italia per deal value**, con 14 mandati *disclosed* e un valore complessivo di operazioni di circa €55 miliardi.⁴

Nel 2Q'26 l'*Investment Banking* ha registrato Ricavi Netti pari a €8,7 milioni (€11,8 milioni in 2Q'25, -27%), con una performance pressoché in linea delle attività di M&A advisory anno su anno e un calo del contributo delle attività di *Capital Markets*, quest'ultimo influenzato dall'assenza di emissioni obbligazionarie in 2Q'26 rispetto alle quattro completate in 2Q'25.

L'area dell'**Alternative Asset Management** ha registrato Ricavi Netti pari a €2,8 milioni in 1H'26 (4,6 milioni in 1H'25, -40%). I **ricavi connessi alle attività di gestione**⁵ **sono risultati in crescita del 13% anno su anno** (€4,6 milioni in 1H'26, €4,1 milioni in 1H'25) per effetto del lancio e della conseguente raccolta di nuovi fondi illiquidi nel corso del 2025, oltre alla performance e ai nuovi flussi in ingresso nelle gestioni patrimoniali, che hanno portato gli asset liquidi in gestione a crescere anno su anno. Il **Portafoglio Investimenti del Gruppo**⁶, invece, ha registrato una perdita pari a €1,9 milioni (proventi per €0,5 milioni in 1H'25), quest'ultima impattata dall'adeguamento a *fair value* di un investimento in portafoglio.

Le **masse in gestione (AuM) sono cresciute a circa €1,2 miliardi al 30 giugno 2026** (€1,1 miliardi al 31 dicembre 2025, €1,0 miliardi al 30 giugno 2025) e gli **asset illiquidi proprietari si sono attestati al 53% delle masse complessive** (fondi di *private debt*, *private equity* ed infrastrutture rinnovabili pari a €626 milioni al 30 giugno 2026, €659 milioni al 31 dicembre 2025 e €635 milioni al 30 giugno 2025). In termini di *management fees*, gli asset illiquidi proprietari hanno contribuito in 1H'26 al **72% del totale dei ricavi da attività di gestione**.

Nel 2Q'26 l'*Alternative Asset Management* ha registrato ricavi pari a €0,1 milioni (€2,3 milioni in 2Q'25), con ricavi connessi alle attività di gestione in crescita del 19% anno su anno (€2,4 milioni in 2Q'26, €2,0 milioni in 2Q'25), compensati dagli effetti contabili della valutazione a *fair value* di un investimento in portafoglio.

Il **Team di Ricerca** – riconfermatosi ancora una volta **tra i protagonisti delle classifiche di Extel per l'Italia** in termini di preferenze degli investitori istituzionali domestici ed internazionali per la qualità dei report e delle analisi pubblicate – ha continuato a **supportare attivamente le altre aree di business del Gruppo e a fornire analisi e insight** su più di 155 emittenti, sia domestici (~95% della capitalizzazione del mercato) che internazionali, oltre che su diversi emittenti obbligazionari.

³ Se si guarda più in generale al contesto italiano, il mercato dell'M&A ha visto un marcato calo del numero di operazioni annunciate (-14%, da 744 in 1H'25 a 637 in 1H'26) e dei valori complessivi (-27%, da €30,4 miliardi in 1H'25 a €22,2 miliardi in 1H'26). Tale contrazione è integralmente ascrivibile alla dinamica osservata in 1Q'26, che ha visto il numero di operazioni e i valori complessivi ridursi del 45% e del 25% rispettivamente; nel 2Q'26, infatti, la performance è risultata pressoché in linea anno su anno, sia in termini di numero di operazioni (-5%) che di valori complessivi (-1%). Fonte: dati M&A (KPMG).

⁴ Fonte: elaborazione interna EQUITA su dati Mergermarket (1H'26).

⁵ Liquid strategies, private debt, private equity e renewable infrastructures.

⁶ Il Portafoglio Investimenti di EQUITA include le partecipazioni della Società nelle iniziative di Alternative Asset Management promosse, con il fine di allineare ulteriormente i propri interessi a quelli degli investitori.

Conto Economico Consolidato Riclassificato

Conto Economico (€m, riclassificato)	1H'26	1H'25	% YoY	% Rev (1H'26)	% Rev (1H'25)	2Q'26	% YoY (vs 2Q'25)	% QoQ (vs 1Q'26)
Global Markets	41,6	32,3	29%	69%	60%	26,5	59%	76%
Investment Banking	15,9	17,2	(7%)	26%	32%	8,7	(27%)	20%
Alternative Asset Management	2,8	4,6	(40%)	5%	9%	0,1	(96%)	(96%)
Ricavi Netti Consolidati	60,2	54,1	11%	100%	100%	35,3	15%	41%
Spese per il personale ⁽¹⁾	(30,0)	(26,3)	14%	(50%)	(49%)	(17,8)	19%	46%
Altre spese operative ⁽²⁾	(11,9)	(11,0)	9%	(20%)	(20%)	(5,9)	4%	(4%)
di cui Information Technology	(3,3)	(3,5)	(4%)	(6%)	(6%)	(1,6)	(8%)	(4%)
di cui Trading Fees	(1,9)	(1,8)	6%	(3%)	(3%)	(0,9)	3%	(14%)
di cui Non-Ricorrenti	(0,7)	-	n.a.	(1%)	-	(0,3)	n.a.	n.a.
di cui Altro (prof. fees, marketing, governance...) ⁽²⁾	(6,0)	(5,7)	5%	(10%)	(11%)	(3,1)	2%	5%
Totale Costi	(42,0)	(37,3)	12%	(70%)	(69%)	(23,7)	15%	30%
Risultato consolidato ante imposte	18,3	16,8	9%	30%	31%	11,6	14%	73%
Imposte sul reddito	(5,2)	(4,5)	15%	(9%)	(8%)	(3,2)	25%	57%
Risultato netto consolidato	13,0	12,2	7%	22%	23%	8,4	11%	81%
Risultato Netto Adjusted (ex voci non ricorrenti)	13,6	12,2	11%	22%	23%	8,6	14%	73%

(1) Esclude i compensi per il CdA ed il Collegio Sindacale

(2) Include i compensi per il CdA ed il Collegio Sindacale, le rettifiche su attività materiali/immateriali e gli oneri/proventi di gestione

Le **Spese per il Personale**⁷ sono passate da €26,3 milioni in 1H'25 a €30,0 milioni in 1H'26 (+14%), registrando una crescita pressoché in linea con la *performance* dei Ricavi Netti Consolidati. Al 30 giugno 2026 il numero dei professionisti del Gruppo è rimasto stabile a quota 206 risorse rispetto all'anno precedente. Nel primo semestre 2026 il rapporto tra Spese per il Personale e Ricavi Netti si è attestato a 49,8% (48,6% in 1H'25) mentre il **compensation-to-revenues ratio normalizzato si è attestato a 48,6%** (49,2% in 1H'25)⁸.

La voce **Altre spese operative** è cresciuta del 9% rispetto all'anno precedente (11,9 milioni in 1H'26, €11,0 milioni in 1H'25). Più in dettaglio, la voce di *Information Technology* si è attestata a €3,3 milioni, in leggera diminuzione rispetto all'anno precedente (-4%), mentre i costi di *trading*⁹ sono aumentati marginalmente, a €1,9 milioni (€1,8 milioni in 1H'25, +6%), comunque in misura inferiore rispetto alla crescita a doppia cifra dei volumi di intermediazione del *Global Markets*, grazie ad iniziative volte ad efficientare ulteriormente l'operatività della sala operativa. La voce Altro si è attestata a €6,0 milioni (€5,7 milioni in 1H'25, +5%) principalmente per effetto di voci strettamente legate alla crescita del business come, per esempio, attività di marketing con i clienti (es. roadshows, eventi, ecc). All'interno della voce Altre spese operative del primo semestre 2026 sono inclusi costi non ricorrenti per circa €0,7 milioni, connessi a consulenze per progetti strategici del Gruppo.¹⁰ Escludendo l'impatto di tali voci non ricorrenti, il **Cost/Income ratio adjusted¹¹ si è attestato al 68,5%, in linea con quello dell'anno precedente** (68,9% in 1H'25, 69,7% in 1H'26 includendo le voci non ricorrenti).

Il Risultato Consolidato Ante Imposte si è attestato a €18,3 milioni, in crescita del 9% rispetto all'1H'25 (€16,8 milioni), e **l'Utile Netto Consolidato ha raggiunto €13,0 milioni** (€12,2 milioni in 1H'25), in crescita del 7%. Escludendo le voci di costo non ricorrenti, **l'Utile Netto Consolidato Adjusted si è attestato a €13,6 milioni, in crescita dell'11%, con una marginalità del 22%** che risulta in linea con quella dello stesso periodo dell'anno precedente.

Come per i Ricavi Netti, il primo semestre del 2026 conferma l'ottimo livello di redditività del Gruppo, con un risultato che in termini di Utile Netto si configura come il miglior semestre dall'IPO.

⁷ Esclude i compensi per il Consiglio di Amministrazione ed il Collegio Sindacale, voci incluse nelle Altre spese operative.

⁸ Esclude le componenti che contribuiscono ai Ricavi Netti ma di competenza degli azionisti, che dunque non concorrono alla remunerazione dei professionisti del Gruppo (es. portafoglio Held-to-Collect, ecc)

⁹ Voce direttamente connessa ai ricavi dell'area Global Markets.

¹⁰ Partnership commerciale con Iccrea Banca e acquisizione del 100% della piattaforma Xenon Private Equity.

¹¹ Rapporto tra Totale Costi (escluse voci non ricorrenti) e Ricavi Netti Consolidati.

Patrimonio Netto Consolidato

Al 30 giugno 2026, il Patrimonio Netto Consolidato è pari a €107,1 milioni e la redditività media del Patrimonio Netto Tangibile (ROTE) si attesta al 42% (40% al 31 dicembre 2025, 30% al 30 giugno 2025). **Il livello di patrimonializzazione di Gruppo risulta ampiamente superiore ai requisiti minimi di base, con un IFR ratio pari a circa 3,3x** (3,1x al 31 dicembre 2025, 3,3x al 30 giugno 2025), così come definito dal Regolamento UE 2033/2019 (IFR).

Outlook 2026

Alla data del presente comunicato, l'area del Global Markets registra un sostanziale progresso anno su anno, grazie al contributo delle attività rivolte ai clienti; il team di Investment Banking continua ad essere coinvolto in numerosi mandati di *advisory* e presenta una solida pipeline di operazioni, il cui contributo più significativo è atteso materializzarsi nel corso dei prossimi mesi. L'area dell'Alternative Asset Management prosegue le attività di *fundraising*, con attese per il 2026 di *asset management fees* in crescita anno su anno. A questo si aggiungerà il contributo della piattaforma di Xenon Private Equity, acquisizione il cui *closing* è atteso completarsi negli ultimi mesi del 2026. Nelle prossime settimane, inoltre, è attesa perfezionarsi la partnership strategica con Iccrea Banca, che permetterà al team EQUITÀ di mettere a disposizione della rete di Banche di Credito Cooperativo del Gruppo BCC Iccrea e della loro clientela i propri servizi e la propria *expertise* in ambito finanziario, mantenendo al contempo il ruolo di principale investment bank indipendente in Italia.

* * *

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Stefania Milanese, dichiara, ai sensi del comma 2 articolo 154-bis del Testo Unico della Finanza, che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

* * *



EQUITA Group

Investor Relations – Andrea Graziotto
ir@equita.eu

Close to Media

Adriana Liguori
adriana.liguori@closetomedia.it

FinElk

Joseph Walford
equita@finelk.eu

EQUITA è la principale *investment bank* indipendente italiana. Partner d'eccellenza per investitori, istituzioni, società quotate, imprese e imprenditori, con il suo ruolo di intermediario, advisor finanziario e piattaforma di alternative asset management offre consulenza in operazioni di M&A e finanza straordinaria, raccolta di capitali, insights sui mercati, idee e soluzioni d'investimento, sia in Italia che all'estero, affiancando i clienti in tutte le loro iniziative strategiche e progetti. Da 50 anni EQUITÀ si impegna a promuovere il ruolo della finanza creando valore per il tessuto economico e per il sistema finanziario, grazie alla sua conoscenza delle operazioni di finanza straordinaria, dei mercati e della sostenibilità. Una realtà che mette al centro la ricerca e che beneficia di una costante finestra di ascolto sui mercati finanziari globali come la sala operativa, un track-record di successo nell'execution di operazioni di investment banking – rafforzata anche dalla partnership internazionale con Clairfield che individua opportunità all'estero per imprese italiane e in Italia per imprese estere – e una profonda expertise nella gestione di fondi d'investimento, specialmente in asset class illiquide come private debt, private equity, infrastrutture e rinnovabili. Quotata su Euronext STAR Milan, EQUITÀ si distingue nel panorama finanziario per la sua totale indipendenza ed integrità, per il commitment dei suoi professionisti verso i clienti e per il concetto di partnership che vede i propri manager e dipendenti come azionisti del Gruppo. Scopri di più su www.equita.eu... perché WE KNOW HOW.

Conto Economico Consolidato – EQUITA Group

Conto Economico	30-giu-2026	30-giu-2025
10 Risultato netto dell'attività di negoziazione	21.425.338	13.298.348
40 Risultato netto delle attività e passività finanziarie al fair value	(2.030.740)	466.644
50 Commissioni attive	41.749.958	37.378.485
60 Commissioni passive	(4.536.061)	(3.463.418)
70 Interessi attivi e proventi assimilati	7.014.233	7.024.481
80 Interessi passivi e oneri assimilati	(6.384.902)	(7.423.611)
90 Dividendi e proventi assimilati	2.813.869	6.821.124
110 Margine di Intermediazione	60.051.695	54.102.053
120 Riprese / Rettifiche di valore nette per rischio di credito	47.597	(41.050)
a) attività finanziarie valutate al costo ammortizzato	47.597	(41.050)
130 Risultato Netto della gestione finanziaria	60.099.292	54.061.003
140 Spese amministrative	(40.801.498)	(36.106.397)
a) spese per il personale ⁽¹⁾	(30.364.106)	(26.633.840)
b) altre spese amministrative	(10.437.393)	(9.472.557)
150 Accantonamenti netti ai fondi per rischi e oneri	-	-
160 Rettifiche di valore nette su attività materiali	(926.730)	(929.100)
170 Rettifiche di valore nette su attività immateriali	(78.549)	(105.213)
180 Altri proventi e oneri di gestione	(15.076)	(92.256)
190 Costi Operativi	(41.821.853)	(37.232.966)
240 Utili (Perdite) dell'attività corrente al lordo delle imposte	18.277.439	16.828.037
250 Imposte sul reddito dell'esercizio dell'operatività corrente	(5.237.509)	(4.540.990)
260 Utile (Perdite) dell'attività corrente al netto delle imposte	13.039.930	12.287.047
280 Utile (Perdite) del periodo	13.039.930	12.287.047
290 Utile (Perdita) d'esercizio di pertinenza di terzi	-	69.965
300 Utile (Perdita) d'esercizio di pertinenza della capogruppo	13.039.930	12.217.082

(1) La voce "Spese per il personale" include i compensi per il Consiglio di Amministrazione ed il Collegio Sindacale; nel conto economico riclassificato tali costi sono inclusi nella voce "Altre spese operative".

Stato Patrimoniale Consolidato – EQUITA Group

Voci dell' Attivo	30-giu-2026	31-dic-2025
10 Cassa e disponibilità liquide	91.577.689	118.875.071
20 Attività finanziarie valutate al fair value con impatto a conto economico	116.424.579	100.978.963
a) attività finanziarie detenute per la negoziazione	98.271.666	81.822.965
b) attività finanziarie designate al fair value	-	-
c) altre attività finanziarie obbligatoriamente valutate al fair value	18.152.913	19.155.998
40 Attività finanziarie valutate al costo ammortizzato	172.919.085	114.105.980
a) crediti verso banche	94.281.524	52.169.413
b) crediti verso società finanziarie	64.689.054	33.040.648
c) crediti verso clientela	13.948.506	28.895.919
50 Derivati di copertura	3.521	10.441
70 Partecipazioni	628.160	628.160
80 Attività materiali	6.994.328	3.086.457
90 Attività immateriali	32.491.331	32.569.880
di cui: Avviamento	29.880.583	29.880.583
100 Attività fiscali	3.104.575	2.844.553
a) correnti	1.006.724	527.606
b) anticipate	2.097.851	2.316.947
120 Altre attività	6.519.084	15.365.249
Totale Attivo	430.662.353	388.464.754
Voci del Passivo e Patrimonio	30-giu-2026	31-dic-2025
10 Passività finanziarie valutate al costo ammortizzato	207.255.691	184.906.440
a) debiti	207.255.691	184.906.440
20 Passività finanziarie di negoziazione	59.488.284	35.034.952
40 Derivati di copertura	-	-
60 Passività fiscali	3.853.159	6.195.531
a) correnti	3.107.891	5.457.538
b) anticipate	745.269	737.993
80 Altre passività	46.985.390	40.397.244
90 Trattamento di fine rapporto del personale	1.735.640	1.635.996
100 Fondi per rischi e oneri	4.275.893	4.934.513
c) altri fondi	4.275.893	4.934.513
Totale Passivo	323.594.057	273.104.676
110 Capitale	12.123.582	12.003.317
120 Azioni proprie (-)	(3.554.247)	(2.112.565)
140 Sovrapprezzo di emissione	34.005.285	32.174.555
150 Riserve	51.473.536	49.053.904
160 Riserve da rivalutazione	(19.789)	(11.682)
170 Utile (perdita) del periodo	13.039.930	24.252.548
180 Patrimonio di terzi	-	-
Totale Patrimonio Netto	107.068.296	115.360.078
Totale Passivo e Patrimonio Netto	430.662.353	388.464.754

Fine Comunicato n.20115-84-2026	Numero di Pagine: 9
---------------------------------	---------------------