

Informazione Regolamentata n. 2170-53-2026	Data/Ora Inizio Diffusione 29 Luglio 2026 06:58:48	Euronext Milan
--	---	----------------

Societa' : NEXI

Utenza - referente : NEXIN03 - Mantegazza Stefania

Tipologia : 1.2

Data/Ora Ricezione : 29 Luglio 2026 06:58:48

Data/Ora Inizio Diffusione : 29 Luglio 2026 06:58:48

Oggetto : IL CDA DI NEXI SPA HA APPROVATO I
RISULTATI FINANZIARI DI GRUPPO AL 30
GIUGNO 2026

Testo del comunicato

Vedi allegato



IL CDA DI NEXI SPA HA APPROVATO I RISULTATI FINANZIARI DI GRUPPO AL 30 GIUGNO 2026. CONTINUA CRESCITA E GENERAZIONE DI CASSA

- *Ricavi a € 1.736 milioni nel 1sem26, +1,0% vs 1sem25, con una crescita underlying pari al +5% a/a. Come atteso, ricavi di Merchant Solutions in graduale miglioramento nel 2trim26*
- *EBITDA a € 870 milioni nel 1sem26, stabile a/a, grazie ad una solida disciplina sui costi confermando al contempo gli investimenti strategici annunciati*
- *Excess cash generation pari a € 400 milioni nel 1sem26*
- *Solida posizione di cassa che ha consentito nel 1sem26 il rimborso di ~€ 1 miliardo di debito in scadenza, la distribuzione di ~€ 350 milioni di dividendi e il completamento dell'operazione con Banca Popolare di Sondrio*
- *Guidance 2026 confermata*

Milano, 29 luglio 2026 - Il Consiglio di Amministrazione di Nexi S.p.A. ha approvato i risultati finanziari consolidati al 30 giugno 2026.

“Il primo semestre conferma ancora una volta la solidità della performance di Nexi, sostenuta da un modello di business diversificato, una crescita resiliente e una robusta generazione di cassa. La nostra disciplina finanziaria e la forte posizione di cassa ci hanno consentito di ridurre il debito e remunerare gli azionisti. Come infrastruttura strategica dell’ecosistema europeo dei pagamenti, Nexi è in una posizione unica per contribuire a guidare la trasformazione digitale dell’Europa e la futura evoluzione dei pagamenti, incluso il progetto dell’euro digitale, facendo leva sulla propria scala, sulle competenze distintive e sulla tecnologia che ogni giorno mette al servizio di banche, imprese e istituzioni”, ha commentato Bernardo Mingrone, CEO di Nexi Group.

Risultati finanziari gestionali consolidati¹

€M	1sem25	1sem26	Δ% vs. 1sem25	2trim25	2trim26	Δ% vs. 2trim25
Merchant Solutions	984	976	-0,8%	523	522	-0,2%
Issuing Solutions	555	571	+3,0%	289	293	+1,5%
Digital Banking Solutions	181	189	+4,5%	94	100	+6,0%
Totale Ricavi	1.719	1.736	+1,0%	906	915	+1,0%
Costi del personale	(386)	(402)	+4,2%	(187)	(195)	+4,4%
Costi operativi	(464)	(464)	+0,1%	(237)	(246)	+4,1%
Totale Costi	(850)	(866)	+1,9%	(424)	(442)	+4,2%
EBITDA	869	870	+0,1%	483	473	-1,9%
Ammortamenti e svalutazioni	(238)	(225)	-5,4%			
Interessi	(123)	(103)	-16,3%			
Utile ante imposte (normalizzato)	508	542	+6,6%			
Imposte sul reddito	(169)	(178)	+5,7%			
Utile / perdita al netto delle tasse degli AFS e delle partecipazioni e utile di pertinenza di terzi	(8)	(9)	+12,1%			
Utile di pertinenza del Gruppo (normalizzato)	331	354	+7,0%			

¹ I dati di conto economico gestionale sono a cambi costanti.



Nel primo semestre del 2026, i ricavi di Gruppo si sono attestati a € 1.736 milioni, +1,0% a/a, e nel 2trim26 hanno raggiunto € 915 milioni, +1,0% a/a, riflettendo un *phasing* degli effetti dei contratti bancari in linea con le aspettative. La crescita dei ricavi *underlying*² è stata pari al +5% a/a nel 1sem26 e +4% a/a nel 2trim26.

Nel primo semestre del 2026, l'EBITDA è stato pari a € 870 milioni, stabile a/a, con un EBITDA *margin* al 50,1%. Nel secondo trimestre l'EBITDA è stato pari a € 473 milioni, -1,9% a/a, incorporando, come atteso, maggiori costi operativi a seguito di un *phasing* favorevole registrato nel 1trim26.

A livello di business di mercato in cui il Gruppo Nexi opera, nel 1sem26 sono stati registrati i seguenti risultati:

- Merchant Solutions** - che rappresenta circa il 56% dei ricavi complessivi del Gruppo - ha registrato ricavi pari a € 976 milioni nel 1sem26, -0,8% a/a, e € 522 milioni nel 2trim26, -0,2% a/a. Come atteso, la performance dei ricavi risente ancora degli effetti dei contratti bancari ma evidenzia un graduale miglioramento nel 2trim26 nonostante la debolezza del contesto macroeconomico in Germania. La crescita dei ricavi *underlying*² è stata pari al +3% a/a sia nel 1sem26 che nel 2trim26.
 Nel primo semestre dell'anno sono state gestite 10.225 milioni di transazioni, in crescita del 5,6% a/a, per un valore pari a € 423 miliardi, +3,0% a/a. La continua crescita dei volumi è stata inoltre supportata dal circuito nazionale in Italia grazie al *ramp-up* dell'hub di processing Bancomat sviluppato da Nexi in Italia, nonostante gli impatti dovuti alla perdita ormai nota di alcuni clienti bancari a seguito di operazioni di M&A principalmente in Italia e alcune pressioni negative sulla spesa dei consumatori.
 Infine, la performance del semestre ha beneficiato dell'andamento positivo sui canali di distribuzione diretta e *ISV* e del contributo positivo proveniente dall'*up-selling* dei servizi a valore aggiunto.
- Issuing Solutions** - che rappresenta circa il 33% dei ricavi complessivi del Gruppo - ha registrato ricavi pari a € 571 milioni nel 1sem26, +3,0% a/a, e € 293 milioni nel 2trim26, +1,5% a/a. La performance dei ricavi è stata supportata da dinamiche di volume solide, nonostante i primi effetti della perdita ormai nota di un cliente bancario in Italia a seguito di un'operazione di M&A.
 Nel 1sem26 sono state gestite 11.305 milioni di transazioni, in crescita dell'8,6% a/a, per un valore pari a € 480 miliardi, in crescita del 7,2% a/a. Nel 1sem26, i circuiti internazionali hanno proseguito il loro percorso di crescita; parallelamente, anche i circuiti nazionali hanno registrato una performance solida, sostenuta dal *ramp-up* del processing hub Nexi Bancomat. In aggiunta, la performance dei ricavi nel semestre ha beneficiato del continuo successo del prodotto *International debit* in Italia, nonché dell'*up-selling* / *cross-selling* di servizi a valore aggiunto.
- Digital Banking Solutions** - che rappresenta circa l'11% dei ricavi complessivi del Gruppo - ha registrato ricavi pari a € 189 milioni nel 1sem26, +4,5% a/a, e € 100 milioni nel 2trim26, +6,0% a/a. La performance dei ricavi ha beneficiato dell'evoluzione positiva dei volumi, legati ai servizi di *SEPA Clearing*, *Open banking*, *Network Services* e *PagoPA*, e del contributo positivo dato dal *phasing* di alcuni progetti come, ad esempio, progetti legati ad operazioni di M&A bancario, e nuove iniziative

² Escludendo la perdita ormai nota di alcuni clienti bancari a seguito di operazioni di M&A principalmente in Italia e altre discontinuità (come, ad esempio, rinegoziazioni dei contratti bancari).



come, ad esempio, il progetto per l'Euro Digitale offline, la soluzione A2A Zippay per le banche irlandesi e i servizi di Verification of Payee.

Nel 1sem26 i **Costi Totali** ammontano a € 866 milioni, +1,9% a/a, a conferma di una solida disciplina sui costi nonostante la crescita dei volumi e del business, le pressioni inflazionistiche gli investimenti strategici a sostegno della crescita futura. Nel 2trim26, i Costi Totali ammontano a € 442 milioni, +4,2% a/a, incorporando come atteso maggiori costi operativi a seguito di un *phasing* favorevole registrato nel 1trim26.

I **Cash Capex totali** sono stati pari a € 168 milioni (pari al 10% dei ricavi di Gruppo) nel 1sem26, -3% a/a, grazie al continuo focus sull'efficienza e ad alcuni effetti di *phasing* nel corso dell'anno, continuando al contempo ad investire in innovazione, qualità e sicurezza.

L'**utile di pertinenza del Gruppo Normalizzato**³ al 1sem26 è stato pari a € 354 milioni, mentre l'utile reported di pertinenza del Gruppo nel 1sem26 (riportato nell'allegato) è pari a € 115 milioni.

Durante il primo semestre 2026, l'**excess cash generation**⁴ è stato pari a € 400 milioni.

Al 30 giugno 2026, la **Posizione Finanziaria Netta** gestionale si è attestata a € 5.098 milioni mentre il rapporto Posizione Finanziaria Netta/EBITDA è pari a 2,7x. In particolare, durante il semestre, la solida posizione di cassa ha consentito il rimborso di ~€ 1 miliardo di debito in scadenza, la distribuzione di ~€ 350 milioni di dividendi e il completamento dell'operazione con Banca Popolare di Sondrio. Il rapporto Posizione Finanziaria Netta/EBITDA sarebbe pari a 2,4x escludendo la distribuzione dei dividendi e il completamento dell'operazione con Banca Popolare di Sondrio avvenuti nel 2trim26.

Al 30 giugno 2026, la *weighted average maturity* del debito è pari a ~3 anni, con un costo *cash* medio ponderato del debito al lordo delle imposte di ~2,5%, mostrando un profilo del debito ben bilanciato in termini di scadenze e mix. Si ricorda che il prossimo prestito obbligazionario in scadenza è il prestito obbligazionario *equity-linked* di importo nominale pari a € 500 milioni, convertibile in azioni ordinarie di Nexi SpA, con scadenza 24 aprile 2027.

Infine, a luglio 2026 è stato confermato lo *status* di emittente *Investment Grade* sia da Fitch Ratings che da S&P Global Ratings.

Guidance 2026 confermata

Per il 2026, Nexi conferma i seguenti *targets*:

- Ricavi netti: crescita a/a sostanzialmente in linea con il 2025. Merchant Solutions in riaccelerazione;
- EBITDA: importo in valore assoluto sostanzialmente stabile dopo gli investimenti strategici;
- *Excess cash generation*: ~€750 milioni, post investimenti strategici e tasse più elevate;
- *Capital allocation*: 0,30 € dividendo per azione⁵ corrispondente a ~€ 350 milioni in dividendi. Impegno a mantenere lo status di società *Investment Grade*.

³ Utile netto normalizzato che esclude i non-recurring items e altri one-off (per esempio, D&A customer contracts).

⁴ Generazione di flussi di cassa operativi al netto di oneri finanziari e di altre voci di cassa (imposte per cassa, IFRS 16 e altro).

⁵ Il dividendo è stato messo in pagamento in data 20 maggio 2026, con record date 19 maggio 2026 e data stacco cedola 18 maggio 2026, cedola n.2.



* * *

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Enrico Marchini, dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili di Nexi S.p.A.

Dati reported in attesa di validazione da parte della società di revisione PricewaterhouseCoopers che rilascerà revisione limitata.

* * *

Nexi

Nexi è la PayTech europea, presente in mercati europei ad alta crescita, attraenti e in paesi tecnologicamente avanzati. Quotata all'Euronext Milan, Nexi ha la scala, la portata geografica e le capacità per guidare l'evoluzione dei pagamenti digitali in Europa. Grazie al suo portafoglio di prodotti innovativi, competenze ecommerce e soluzioni specifiche per il settore, Nexi è in grado di fornire un supporto flessibile per l'economia digitale e l'intero ecosistema dei pagamenti a livello globale attraverso una vasta gamma di canali e metodi di pagamento diversi. La piattaforma tecnologica di Nexi e le competenze professionali best-in-class nel settore, consentono alla società di operare al meglio in tre segmenti di mercato: Merchant Solutions, Issuing Solutions e Digital Banking Solutions. Nexi investe costantemente in tecnologia e innovazione, concentrandosi su due principi fondamentali: soddisfare, insieme alle proprie Banche partner, le esigenze dei propri clienti e creare per loro nuove opportunità commerciali. Nexi è impegnata a sostenere le persone e le imprese di tutte le dimensioni, trasformando il modo in cui le persone pagano e le imprese accettano i pagamenti, offrendo ai clienti le soluzioni più innovative e affidabili per consentire loro di servire meglio i loro clienti e di crescere. Questo è il modo in cui Nexi promuove il progresso a beneficio di tutti: semplificando i pagamenti e consentendo alle persone e alle imprese di costruire relazioni più strette e crescere insieme. www.nexi.it www.nexigroup.com/it

Nexi - External Communication & Media Relations

Daniele de Sanctis

daniele.desantis@nexigroup.com
Mobile: +39 346/015.1000

Matteo Abbondanza

matteo.abbondanza@nexigroup.com
Mobile: +39.348/406.8858

Søren Winge

soeren.winge@nexigroup.com
Mobile: +45 29 48 26 35

Danja Giacomini

danja.giacomini@nexigroup.com
Mobile: +39.334/225.6777

Nexi - Investor Relations

Stefania Mantegazza

stefania.mantegazza@nexigroup.com
Mobile: +39.335.5805703



Riconciliazione Conto Economico Reported vs Normalizzato

€M	1sem26 Reported	Delta	1sem26 Normalizzato
Merchant Solutions	979	(3)	976
Issuing Solutions	572	(1)	571
Digital Banking Solutions	189	(0)	189
Totale Ricavi	1.740	(4)	1.736
Costi del personale	(403)	1	(402)
Costi operativi	(465)	1	(464)
Totale Costi	(868)	1	(866)
EBITDA	872	(2)	870
Ammortamenti e svalutazioni	(443)	218	(225)
Interessi	(104)	0	(103)
Componenti non ricorrenti	(60)	60	-
Utile ante imposte	265	276	542
Imposte sul reddito	(150)	(28)	(178)
Utile / perdita al netto delle tasse degli AFS, delle partecipazioni e utile di pertinenza di terzi	(0)	(9)	(9)
Utile (perdita) di pertinenza del Gruppo	115	239	354

I dati di conto economico reported sono a cambi correnti. I dati di conto economico normalizzato sono a cambi costanti ed escludono le componenti non ricorrenti e altri one-off (ad esempio gli ammortamenti dei customer contracts).



Conto Economico Consolidato

(Dati in milioni di euro)

	I Sem. 2026	I Sem. 2025
Ricavi operativi	3.020	2.971
Interchange fees, oneri circuiti ed altri costi diretti	(1.267)	(1.229)
Ricavi operativi netti	1.753	1.742
Spese per il personale	(452)	(413)
Spese operative	(491)	(517)
Accantonamenti netti per rischi	(20)	(4)
Margine operativo lordo	790	808
Rettifiche e riprese di valore nette su attività materiali e immateriali	(445)	(459)
Utili/(Perdite) da partecipazioni	10	(2)
Interessi passivi e altri oneri finanziari	(118)	(139)
Interessi attivi e altri proventi finanziari	12	7
Oneri/proventi netti non operativi	2	5
Utile (Perdita) della operatività corrente al lordo delle imposte	251	221
Imposte sul reddito del periodo dell'operatività corrente	(149)	(132)
Utile (Perdita) della operatività corrente	102	89
Utile/(Perdita) delle attività in via di dismissione al netto delle imposte	14	-
Utile (Perdita) del periodo	115	89
Utile (Perdita) del periodo di pertinenza della capogruppo	115	88
Utile (Perdita) del periodo di pertinenza di terzi	0	1



Stato Patrimoniale Consolidato

(Dati in milioni di euro)

	30.06.2026	31.12.2025
Attività materiali	403	478
Avviamento	8.563	8.456
Altre attività immateriali	3.548	3.773
Partecipazioni	11	9
Attività per imposte anticipate	229	245
Attività finanziarie non correnti	57	52
Altre attività non correnti	134	134
Derivati di copertura non correnti	5	3
Totale attività non correnti	12.950	13.150
Crediti commerciali e altri crediti	910	960
Attività fiscali correnti	27	25
Attività finanziarie correnti	3.370	2.899
di cui: Attività di monetica	3.255	2.778
Altre attività correnti	327	230
Derivati di copertura correnti	1	-
Cassa e disponibilità liquide	1.882	2.967
Totale attività correnti	6.517	7.080
Attività non correnti e gruppi di attività in via di dismissione	70	2
Totale attivo	19.536	20.233

	30.06.2026	31.12.2025
Capitale sociale	119	119
Azioni proprie	-	(3)
Riserve	6.567	10.319
Utile (Perdita) del periodo di pertinenza della capogruppo	115	(3.377)
Patrimonio Netto di pertinenza di terzi (+/-)	10	23
Totale Patrimonio Netto	6.811	7.081
Debiti finanziari non correnti	5.142	5.695
Fondi per rischi ed oneri	155	160
Passività per imposte differite	811	878
Altre passività non correnti	54	61
Totale passività non correnti	6.161	6.794
Debiti finanziari correnti	761	1.088
Debiti commerciali e altri debiti	1.046	1.123
Passività fiscali correnti	235	52
Derivati di copertura correnti	-	5
Passività finanziarie correnti	4.418	3.988
di cui: Passività di monetica	4.348	3.912
Altre passività correnti	104	101
Totale passività correnti	6.564	6.358
Totale passività e Patrimonio Netto	19.536	20.233

