

<p>Informazione Regolamentata n. 20054-18-2026</p>	<p>Data/Ora Inizio Diffusione 10 Luglio 2026 17:50:08</p>	<p>Euronext Growth Milan</p>
--	---	------------------------------

Societa' : GROWENS

Utenza - referente : GROWENSN01 - Capelli Micaela Cristina

Tipologia : REGEM

Data/Ora Ricezione : 10 Luglio 2026 17:50:08

Data/Ora Inizio Diffusione : 10 Luglio 2026 17:50:08

Oggetto : Preview Q2 2026

*Testo del comunicato*

Vedi allegato



PRICE SENSITIVE

**COMUNICATO STAMPA**

**Annual Recurring Revenues SaaS in crescita dell'8,5%  
Vendite CPaaS +4%**

**Milano, 10 luglio 2026** – Growens S.p.A. – GROW (la “Società” o l’“Emittente” o “Growens”), società ammessa alle negoziazioni su Euronext Growth Milan, sistema multilaterale di scambi organizzato da Borsa Italiana, e operante nel settore delle *cloud marketing technologies*, comunica in data odierna i dati del secondo trimestre (Q2 2026) relativi alle vendite della linea di business CPaaS e alle Annual Recurring Revenues (ARR) della linea di business SaaS a giugno 2026.

I dati, non sottoposti a revisione, mostrano

- per la linea di business SaaS (Software as a Service), un ARR pari a 15,9M EUR a giugno 2026, in crescita del 6% rispetto al dato di pari periodo 2025 (ovvero +8,5% a cambio costante);
- per la linea di business CPaaS (Communication Platform as a Service), una crescita superiore al 4% nel Q2 2026 (a 15,2M EUR) rispetto al Q2 2025 (14,6M EUR).

**Principali dati**

**ARR SAAS**

Business Unit	ARR Giugno 2026	ARR Giugno 2025	Var %
Beefree EUR/000	15.868	14.968	6,0%
Beefree USD/000	18.365	16.922	8,5%

*Dati in EUR/000. Dato gestionale non approvato dal Consiglio di Amministrazione e non sottoposto a revisione. L'ARR (Annual Recurring Revenue) è calcolato sommando i canoni annuali di abbonamento attivi di giugno 2026 e 2025 e non disdetti. Nel caso di canoni mensili, il valore viene annualizzato (moltiplicato per 12). I canoni rappresentano le vendite ricorrenti: tale voce non include le vendite di servizi professionali, traffico SMS e altri servizi venduti una tantum, mentre include usage fee come chiamate API, hosting di immagini e utenti aggiuntivi*

che hanno un comportamento ricorrente (dato stimato per il mese di giugno 2026). L'ARR non rappresenta pertanto un dato di tipo storico, comparabile con le vendite CPaaS sotto riportate.

## VENDITE CPAAS

Business Unit	Q2 2026	Q2 2025	Var %
Agile Telecom	15.216	14.623	4,1%

Dati in EUR/000.

Dato gestionale non approvato dal Consiglio di Amministrazione e non sottoposto a revisione. Il dato sopra riportato potrebbe differire da quanto riportato in sede di bilanci o relazioni gestionali di periodo per imputazioni di competenza.

Per quanto riguarda la linea di business CPaaS, **Agile Telecom** ha registrato vendite Q2 pari a circa 15,2M EUR, in crescita del 4% rispetto al medesimo periodo dell'esercizio precedente, e mostra una crescita del fatturato su base semestrale del 12,4%. Tale dato rispecchia l'acquisizione di nuovi clienti, nonché l'incremento del traffico sui clienti esistenti.

Passando alla linea di business SaaS, la Business Unit **Beefree** (beefree.io) ha registrato un ARR di 15,9M di Euro (ovvero 18,4M di USD), considerando il cambio storico EUR/USD alla stipula dei contratti, in crescita del 6% (ovvero +8,5% a cambio costante) rispetto al medesimo periodo dell'esercizio precedente, grazie principalmente alla crescita di Beefree SDK e al relativo repricing nel mese di maggio.



**Growens (GROW)** è uno dei principali player in Europa nel campo delle Cloud Marketing Technologies, con migliaia di clienti in tutto il mondo. Le sue soluzioni SaaS e CPaaS consentono a PMI e grandi aziende di comunicare efficacemente con i propri clienti attraverso modalità in costante evoluzione. A partire da MailUp, dal 2002 il Gruppo ha intrapreso un percorso di costante crescita sia organica sia per linee esterne, culminato nel lancio di prodotti innovativi come [Beefree.io](https://beefree.io).

La società è ammessa alle negoziazioni sul sistema multilaterale di negoziazioni Euronext Growth Milan (EGM) dal 2014, con un flottante superiore al 35%.

ISIN IT0005040354 - Reuters: GROW.MI - Bloomberg: GROW IM

Media & Guidelines: <https://growens.io/en/media-guidelines>

Per informazioni

**Growens Investor Relations**  
Micaela Cristina Capelli  
+39 02 71040485  
[investor.relations@growens.io](mailto:investor.relations@growens.io)

**Euronext Growth Advisor**  
BPER Banca  
+39 051 2756537  
[growens@bper.it](mailto:growens@bper.it)

**Growens Ufficio Stampa**  
Maria Giulia Ganassini  
+39 02 89603080  
[press@growens.io](mailto:press@growens.io)  
[growens.io](https://growens.io)

Fine Comunicato n.20054-18-2026

Numero di Pagine: 4