

<p>Informazione Regolamentata n. 0033-44-2026</p>	<p>Data/Ora Inizio Diffusione 8 Maggio 2026 12:35:46</p>	<p>Euronext Milan</p>
---	--	-----------------------

Societa' : INTESA SANPAOLO

Utenza - referente : BINTESAN18 - Tamagnini Andrea

Tipologia : REGEM

Data/Ora Ricezione : 8 Maggio 2026 12:35:46

Data/Ora Inizio Diffusione : 8 Maggio 2026 12:35:46

Oggetto : Intesa Sanpaolo: risultati consolidati al 31  
marzo 2026

*Testo del comunicato*

Vedi allegato

## **COMUNICATO STAMPA**

### **INTESA SANPAOLO: RISULTATI CONSOLIDATI AL 31 MARZO 2026**

I RISULTATI DEL PRIMO TRIMESTRE 2026 EVIDENZIANO LA CAPACITÀ DI INTESA SANPAOLO DI GENERARE UNA SOLIDA REDDITIVITÀ SOSTENIBILE, CON UN UTILE NETTO PARI A € 2,8 MLD (+5,6% VS 1° TRIM. 2025). PREVISIONE DI UTILE NETTO PER IL 2026 CONFERMATA A CIRCA € 10 MLD.

SIGNIFICATIVO RITORNO *CASH* PER GLI AZIONISTI: € 2,6 MLD DI DISTRIBUZIONE MATURATA NEL TRIMESTRE, DI CUI € 2,1 MLD COME DIVIDENDI, CHE SI AGGIUNGONO AL SALDO DIVIDENDI 2025 DI € 3,3 MLD DA PAGARE A MAGGIO 2026 E AL *BUYBACK* PARI A € 2,3 MLD DA AVVIARE A LUGLIO 2026.

IL SOLIDO ANDAMENTO ECONOMICO E PATRIMONIALE DEL TRIMESTRE SI È TRADOTTO IN UNA SIGNIFICATIVA CREAZIONE DI VALORE PER TUTTI GLI STAKEHOLDER E NON SOLO PER GLI AZIONISTI DA PARTE DEL GRUPPO, CHE SI POSIZIONA AI VERTICI MONDIALI PER IMPATTO SOCIALE: IN PARTICOLARE, € 1,8 MLD DI IMPOSTE GENERATE, RAFFORZAMENTO DELL'INCLUSIONE FINANZIARIA CON CIRCA € 1,4 MLD DI *SOCIAL LENDING* EROGATI NEL 1° TRIM. 2026, CIRCA € 1,1 MLD GIÀ INVESTITO NEL 2023 - PRIMO TRIMESTRE 2026 PER CONTRASTARE LA POVERTÀ E RIDURRE LE DISUGUAGLIANZE.

INTESA SANPAOLO È UN ACCELERATORE DELLA CRESCITA DELL'ECONOMIA REALE IN ITALIA: CIRCA € 13 MLD DI NUOVO CREDITO A MEDIO-LUNGO TERMINE A FAMIGLIE E IMPRESE DEL PAESE NEL 1° TRIM. 2026; CIRCA 560 AZIENDE RIPORTATE IN BONIS NEL 1° TRIM. 2026 E CIRCA 147.300 DAL 2014, PRESERVANDO RISPETTIVAMENTE CIRCA 2.800 E 737.000 POSTI DI LAVORO.

INTESA SANPAOLO È PIENAMENTE IN GRADO DI OPERARE CON SUCCESSO IN OGNI SCENARIO GRAZIE AI PUNTI DI FORZA CHE CONTRADDISTINGUONO IL GRUPPO, IN PARTICOLARE:

- LA REDDITIVITÀ RESILIENTE, DOVUTA ANCHE ALLA GESTIONE INTEGRATA DEI RICAVI PER CREARE VALORE;
- LA SOLIDA PATRIMONIALIZZAZIONE, IL BASSO *LEVERAGE*, LA FORTE LIQUIDITÀ E LO STATUS DI BANCA A "ZERO *NPL*";
- I SIGNIFICATIVI INVESTIMENTI IN TECNOLOGIA E L'ELEVATA FLESSIBILITÀ NELLA GESTIONE DEI COSTI OPERATIVI;
- LA *LEADERSHIP* NELL'ATTIVITÀ DI *WEALTH MANAGEMENT, PROTECTION & ADVISORY*.

AL 31 MARZO 2026 ELEVATA PATRIMONIALIZZAZIONE, LARGAMENTE SUPERIORE AI REQUISITI NORMATIVI: *COMMON EQUITY TIER 1 RATIO* AL 13%, DEDUCENDO DAL CAPITALE LA DISTRIBUZIONE MATURATA NEL 1° TRIM. 2026 E IL *BUYBACK* DA AVVIARE A LUGLIO 2026, AL 13,9% CONSIDERANDO OLTRE 80 CENTESIMI DI PUNTO DI BENEFICIO DERIVANTE DALL'ASSORBIMENTO DELLE IMPOSTE DIFFERITE ATTIVE (*DTA*).

RISULTATO CORRENTE LORDO +9,7% VS 1° TRIM. 2025.

CRESCITA DEL 9% VS 1° TRIM. 2025 DEL RISULTATO DELLA GESTIONE OPERATIVA, CON PROVENTI OPERATIVI NETTI IN AUMENTO DEL 5,3% (COMMISSIONI NETTE +3,1%, RISULTATO DELL'ATTIVITÀ ASSICURATIVA +3%, FORTE CRESCITA DEL RISULTATO NETTO DELLE ATTIVITÀ E PASSIVITÀ FINANZIARIE AL FAIR VALUE, INTERESSI NETTI +0,1%) E COSTI OPERATIVI IN DIMINUZIONE DELLO 0,7%.

QUALITÀ DEL CREDITO:

- CREDITI IN SOFFERENZA QUASI AZZERATI;
- INCIDENZA DEI CREDITI DETERIORATI SUI CREDITI COMPLESSIVI PARI ALLO 0,8% AL NETTO DELLE RETTIFICHE E ALL' 1,5% AL LORDO, SECONDO LA METODOLOGIA EBA;
- COSTO DEL RISCHIO ANNUALIZZATO A 16 CENTESIMI DI PUNTO;
- CREDITI DELLA CONTROLLATA RUSSA VICINI ALLO ZERO.

- 
- **UTILE NETTO DEL 1° TRIM. 2026 A € 2.761 MLN, +5,6% RISPETTO A € 2.615 MLN DEL 1° TRIM. 2025**
- 
- **RISULTATO CORRENTE LORDO IN CRESCITA DEL 9,7% VS 1° TRIM. 2025**
- 
- **RISULTATO DELLA GESTIONE OPERATIVA IN AUMENTO DEL 9% VS 1° TRIM. 2025**
- 
- **PROVENTI OPERATIVI NETTI IN CRESCITA DEL 5,3% VS 1° TRIM. 2025: COMMISSIONI NETTE +3,1%, RISULTATO DELL'ATTIVITÀ ASSICURATIVA +3%, FORTE CRESCITA DEL RISULTATO NETTO DELLE ATTIVITÀ E PASSIVITÀ FINANZIARIE VALUTATE AL FAIR VALUE, INTERESSI NETTI +0,1%**
- 
- **COSTI OPERATIVI IN DIMINUZIONE DELLO 0,7% VS 1° TRIM. 2025**
- 
- **QUALITA' DEL CREDITO:**
    - **CREDITI IN SOFFERENZA QUASI AZZERATI, PARI A € 0,8 MLD AL NETTO DELLE RETTIFICHE DI VALORE**
    - **INCIDENZA DEI CREDITI DETERIORATI SUI CREDITI COMPLESSIVI PARI ALLO 0,9% AL NETTO DELLE RETTIFICHE E ALL' 1,8% AL LORDO, RISPETTIVAMENTE ALLO 0,8% E ALL' 1,5% SECONDO LA METODOLOGIA EBA**
    - **COSTO DEL RISCHIO ANNUALIZZATO A 16 CENTESIMI DI PUNTO**
    - **CREDITI DELLA CONTROLLATA RUSSA VICINI ALLO ZERO**
- 
- **ELEVATA PATRIMONIALIZZAZIONE, LARGAMENTE SUPERIORE AI REQUISITI NORMATIVI:**
    - **COMMON EQUITY TIER 1 RATIO AL 13%, DEDUCENDO DAL CAPITALE <sup>(°)</sup> € 2,6 MLD DI DISTRIBUZIONE MATURATA NEL 1° TRIM. 2026 <sup>(°)</sup> E € 2,3 MLD DI BUYBACK DA AVVIARE A LUGLIO 2026, AL 13,9% CONSIDERANDO OLTRE 80 CENTESIMI DI PUNTO DI BENEFICIO DERIVANTE DALL'ASSORBIMENTO DELLE IMPOSTE DIFFERITE ATTIVE (DTA) <sup>(°°°)</sup>**

---

<sup>(°)</sup> Deducendo dal capitale anche 0,1 miliardi di euro di cedole maturate sulle emissioni di *Additional Tier 1*.

<sup>(°°)</sup> *Common Equity Tier 1 ratio* pari al 13% anche non includendo nel capitale alcun utile del primo trimestre 2026, in conformità all'indicazione della BCE, la quale in particolare prevede che un soggetto vigilato non possa includere alcun utile infrannuale o annuale nel *Common Equity Tier 1* nel caso in cui adotti una politica di distribuzione che non specifichi alcun limite superiore per dividendi *cash* ed eventuali *buyback* azionari e non si impegni a non distribuire né mediante dividendi *cash* né mediante *buyback* azionari gli utili che intende includere nel *Common Equity Tier 1*.

<sup>(°°°)</sup> *Common Equity Tier 1 ratio* pro-forma stimato pari al 13,9% considerando: (i) l'assorbimento totale delle imposte differite attive (DTA) relative all'affrancamento del *goodwill* e alle rettifiche su crediti, alla prima applicazione del principio contabile IFRS 9 e al contributo pubblico *cash* di 1.285 milioni di euro - esente da imposte - a copertura degli oneri di integrazione e razionalizzazione connessi all'acquisizione dell'Insieme Aggregato di Banca Popolare di Vicenza e Veneto Banca e (ii) l'atteso assorbimento delle DTA relative alle perdite pregresse, all'acquisizione di UBI Banca, agli accordi sindacali di novembre 2021 e ottobre 2024 integrato a dicembre 2025 e alla riorganizzazione dell'*asset management*.

**DATI DI SINTESI:**

<b>PROVENTI OPERATIVI NETTI:</b>	1° TRIM. 2026	+4,6% +5,3%	A € 7.154 MLN DA € 6.841 MLN DEL 4° TRIM. 2025 DA € 6.796 MLN DEL 1° TRIM. 2025
<b>COSTI OPERATIVI:</b>	1° TRIM. 2026	-27,6% -0,7%	A € 2.569 MLN DA € 3.549 MLN DEL 4° TRIM. 2025 DA € 2.588 MLN DEL 1° TRIM. 2025
<b>RISULTATO GESTIONE OPERATIVA:</b>	1° TRIM. 2026	+39,3% +9%	A € 4.585 MLN DA € 3.292 MLN DEL 4° TRIM. 2025 DA € 4.208 MLN DEL 1° TRIM. 2025
<b>RISULTATO CORRENTE LORDO:</b>	1° TRIM. 2026	€ 4.339 MLN	DA € 1.890 MLN DEL 4° TRIM. 2025 DA € 3.957 MLN DEL 1° TRIM. 2025
<b>RISULTATO NETTO:</b>	1° TRIM. 2026	€ 2.761 MLN	DA € 1.733 MLN DEL 4° TRIM. 2025 DA € 2.615 MLN DEL 1° TRIM. 2025
<b>COEFFICIENTI PATRIMONIALI:</b>	COMMON EQUITY TIER 1 RATIO AL 13% <sup>(°)</sup> , DEDUCENDO DAL CAPITALE <sup>(°°)</sup> LA DISTRIBUZIONE MATURATA NEL 1° TRIM. 2026 <sup>(°°°)</sup> E IL BUYBACK DA AVVIARE A LUGLIO 2026		

(°) *Common Equity Tier 1 ratio* pro-forma stimato pari al 13,9% considerando: (i) l'assorbimento totale delle imposte differite attive (*DTA*) relative all'affrancamento del *goodwill* e alle rettifiche su crediti, alla prima applicazione del principio contabile IFRS 9 e al contributo pubblico *cash* di 1.285 milioni di euro - esente da imposte - a copertura degli oneri di integrazione e razionalizzazione connessi all'acquisizione dell'Insieme Aggregato di Banca Popolare di Vicenza e Veneto Banca e (ii) l'atteso assorbimento delle *DTA* relative alle perdite pregresse, all'acquisizione di UBI Banca, agli accordi sindacali di novembre 2021 e ottobre 2024 integrato a dicembre 2025 e alla riorganizzazione dell'*asset management*.

(°°) Deducendo dal capitale anche 0,1 miliardi di euro di cedole maturate sulle emissioni di *Additional Tier 1*.

(°°°) *Common Equity Tier 1 ratio* pari al 13% anche non includendo nel capitale alcun utile del primo trimestre 2026, in conformità all'indicazione della BCE, la quale in particolare prevede che un soggetto vigilato non possa includere alcun utile infrannuale o annuale nel *Common Equity Tier 1* nel caso in cui adotti una politica di distribuzione che non specifichi alcun limite superiore per dividendi *cash* ed eventuali *buyback* azionari e non si impegni a non distribuire né mediante dividendi *cash* né mediante *buyback* azionari gli utili che intende includere nel *Common Equity Tier 1*.

Torino, Milano, 8 maggio 2026 – Il Consiglio di Amministrazione di Intesa Sanpaolo in data odierna ha approvato il resoconto intermedio consolidato al 31 marzo 2026 <sup>(\*)</sup><sup>(\*\*)</sup>.

**I risultati del Gruppo nel primo trimestre 2026, con un utile netto pari a 2,8 miliardi di euro, evidenziano la capacità di Intesa Sanpaolo, la Banca più resiliente in Europa (come dimostrato dallo *stress test* EBA), di operare con successo in ogni scenario e di realizzare una significativa e sostenibile creazione e distribuzione di valore. Si conferma la previsione di un utile netto a circa 10 miliardi per il 2026.**

**Il solido andamento economico e patrimoniale del trimestre si è tradotto in una significativa creazione di valore per tutti gli stakeholder da parte del Gruppo, che si posiziona ai vertici mondiali per impatto sociale. In particolare:**

- **significativo ritorno *cash* per gli azionisti: 2,6 miliardi di euro di distribuzione maturata nel trimestre, di cui 2,1 miliardi come dividendi, che si aggiungono ai 3,3 miliardi di saldo dividendi 2025 da pagare a maggio 2026 e al *buyback* pari a 2,3 miliardi di euro da avviare a luglio 2026;**
- **1,8 miliardi di euro di imposte <sup>(°)</sup> generate;**
- **rafforzamento dell'inclusione finanziaria, con circa 1,4 miliardi di euro di *social lending* erogati nel primo trimestre 2026;**
- **circa 1,1 miliardi di euro già investiti <sup>(°°)</sup> nel 2023 - primo trimestre 2026 (di cui circa 60 milioni nel primo trimestre 2026) per contrastare la povertà e ridurre le disuguaglianze.**

**Intesa Sanpaolo è pienamente in grado di operare con successo in ogni scenario grazie ai punti di forza che contraddistinguono il Gruppo, tra cui:**

- **la redditività resiliente, dovuta anche alla gestione integrata dei ricavi per creare valore, evidenziata in particolare nello *stress test* EBA;**

---

(\*) Ai sensi dell'art. 65-bis e dell'art. 82-ter del Regolamento Emittenti in vigore dal 2 gennaio 2017, Intesa Sanpaolo ha optato per la pubblicazione su base volontaria di informazioni finanziarie periodiche aggiuntive, rispetto alla relazione finanziaria annuale e semestrale, riferite al 31 marzo e al 30 settembre di ciascun esercizio, che prevedono - per quanto riguarda i relativi elementi informativi - la redazione di resoconti intermedi sulla gestione approvati dal Consiglio di Amministrazione, in sostanziale continuità con il passato.

(\*\*) Nota metodologica sul perimetro di consolidamento a pagina 20.

(°) Imposte dirette e indirette.

(°°) Inclusi i costi di struttura relativi alle persone dedicate al sostegno di iniziative/progetti.

- la **solida patrimonializzazione**, con un *Common Equity Tier1 ratio* al 13%, il **basso leverage**, la **forte liquidità** e lo status di banca a “zero NPL”;
- l’**elevata flessibilità nella gestione dei costi operativi** anche grazie all’**accelerazione nella trasformazione tecnologica** (5,7 miliardi di euro già investiti e circa 2.500 specialisti IT già assunti, dal 2022 al primo trimestre 2026), che abilita il **ricambio generazionale**, **senza impatti sociali**, e **risparmi di costi** (circa 570 milioni di euro a regime, nel 2030), **senza impatti sui ricavi** grazie allo snellimento dei processi abilitato dalla tecnologia e dall’AI; **riduzione di circa 6.100 persone del Gruppo entro il 2029**, risultante da circa 12.400 uscite che si aggiungono alle circa 3.900 nel 2025 (circa 1.400 uscite già avvenute nel primo trimestre 2026), conseguenti a circa 9.750 uscite volontarie - incluso il turnover naturale - in Italia <sup>(1)</sup> (circa 1.125 già avvenute nel primo trimestre 2026) e circa 2.650 uscite nette per turnover naturale nelle controllate internazionali <sup>(2)</sup> (circa 275 già avvenute nel primo trimestre 2026), e circa 6.300 assunzioni di giovani in Italia <sup>(3)</sup>, di cui circa 2.300 come Global Advisor <sup>(4)</sup>, in aggiunta alle circa 1.300 nel 2025 principalmente Global Advisor (circa 500 persone già assunte nel primo trimestre 2026, di cui circa 350 Global Advisor);
- la **leadership nell’attività di Wealth Management, Protection & Advisory**, con oltre 1.400 miliardi di euro di attività finanziarie della clientela, **contraddistinta dalle fabbriche di prodotto interamente controllate** che rendono possibile un rapido *time-to-market* e sinergie di produzione/distribuzione, **dalle distintive reti di consulenza** con circa 19.000 persone <sup>(5)</sup> dedicate, circa 350 in più rispetto alla fine del 2025 e previste in crescita a circa 22.500 entro il 2029, **e dai servizi di consulenza a 360 gradi** <sup>(6)</sup>, che fungono anche da stabilizzatore delle commissioni a fronte dell’impatto della volatilità di mercato e riguardano un ammontare di attività finanziarie della clientela pari a 171 miliardi di euro al 31 marzo 2026, in crescita di 26 miliardi rispetto al 31 marzo 2025.

---

(1) Circa 1.600 uscite dall’accordo sindacale dell’ottobre 2024 integrato a dicembre 2025 (con relativi costi già interamente spesi), circa 4.500 potenziali uscite di persone che hanno già fatto richiesta di partecipazione ai precedenti schemi di pensionamento anticipato e uscite per turnover naturale.

(2) Concentrate nelle funzioni centrali.

(3) Di cui circa 2.200 dagli accordi sindacali già siglati.

(4) Con contratto ibrido (combinato tra rapporto di lavoro dipendente a tempo indeterminato *part-time* e rapporto di lavoro autonomo in capo alla stessa persona), per conseguire una maggiore prossimità alla clientela in particolare nel *Wealth Management & Protection*.

(5) Consulenti finanziari, Private Banker, Global Advisor, gestori per la clientela Exclusive, gestori per la clientela Affluent, Relationship Manager e consulenti finanziari della Divisione International Banks.

(6) Valore Insieme, Private Advisory, WE ADD e Sei.

**L'attuazione del Piano di Impresa 2026-2029 procede a pieno ritmo.** In particolare:

- **riduzione dei costi, beneficiando dei forti investimenti in tecnologia già effettuati:**
  - in corso l'implementazione progressiva e l'estensione di isytech 2.0;
  - lanciati 15 progetti di *AI / GenAI / Agentic AI*;
  - in corso l'accelerazione del ricambio generazionale, con circa 1.400 persone uscite nel primo trimestre 2026 (delle circa 12.400 previste entro il 2029);
- **crescita dei ricavi, alimentata dalla leadership nel *Wealth Management, Protection & Advisory*:**
  - nel primo trimestre 2026, assunti circa 350 Global Advisor, superando le 2.150 persone, e aperti oltre 70 uffici Global Advisor in aree ad alto potenziale non coperte dalle filiali Exclusive;
  - rafforzata la rete di specialisti del ramo Danni della Divisione Banca dei Territori (da circa 210 a oltre 280 persone);
  - in corso il rafforzamento della rete di Private Banker / Consulenti Finanziari in Italia, con un aumento di circa 60 persone dalla fine del 2025;
  - continua crescita di Isybank, che ha raggiunto 1,1 milioni di clienti, con circa 980.000 conti aperti da nuovi clienti (circa 80.000 nel primo trimestre 2026);
  - lanciato il nuovo modello di Financial Advisor nella Divisione International Banks, con 40 Consulenti finanziari in Slovacchia e Ungheria;
- **basso costo del rischio, grazie allo status di banca a "zero NPL" e a una *origination* di elevata qualità:**
  - crediti in sofferenza quasi azzerati;
  - potenziamento della struttura di governo del credito, con la costituzione di nuovi comitati creditizi strategici e operativi;
  - evoluzione dei modelli di rischio di credito, con l'inclusione di dati aggiornati e nuove metodologie (es. *Machine Learning*);
- **significativi investimenti nelle persone del Gruppo, che sono la risorsa più importante:**
  - circa 550 persone coinvolte nel primo trimestre 2026 in iniziative di riconversione/riqualificazione verso attività ad elevato valore aggiunto per la Banca;
  - circa 7.300 persone con meno di 35 anni coinvolte nella Fase 1 dell'iniziativa di ascolto *Future Gen*;
  - Intesa Sanpaolo è stata confermata *Top Employer Europe 2026* e *Top Employer Italy* rispettivamente per il secondo e il quinto anno consecutivo da *Top Employers Institute*;
- **leadership nell'impatto sociale, supportando la clientela nella transizione sostenibile e confermando gli impegni alla decarbonizzazione:**
  - ***social impact*:**
    - circa 1,4 miliardi di euro di *social lending* erogati nel primo trimestre 2026 per rafforzare l'inclusione finanziaria;
    - lanciate varie iniziative nell'istruzione, orientamento e occupabilità, raggiungendo oltre 11.000 giovani e migliorato il benessere socio-economico di oltre 52.000 persone vulnerabili per far fronte ai principali cambiamenti sociali sistemici (circa 60 milioni di euro già investiti nel primo trimestre 2026 per contrastare la povertà e ridurre le disuguaglianze);
  - **transizione sostenibile:**
    - erogati 4,2 miliardi di euro per la transizione sostenibile nel primo trimestre 2026;
  - **cultura e innovazione:**
    - continuo impegno a favore della cultura: tre nuove mostre, con oltre 224.000 visitatori;
    - promozione dell'innovazione: nel primo trimestre 2026, 156 iniziative innovative e servizi per *startup* realizzate da Intesa Sanpaolo Innovation Center e circa un milione di euro di investimenti in *startup* gestiti da Neva SGR.

Nel primo trimestre 2026, per il Gruppo si registra:

- **utile netto in crescita del 5,6% a 2.761 milioni di euro**, da 2.615 milioni del primo trimestre 2025;
- **risultato corrente lordo in crescita** del 9,7% rispetto al primo trimestre 2025;
- **risultato della gestione operativa in aumento** del 9% rispetto al primo trimestre 2025;
- **proventi operativi netti in crescita** del 5,3% rispetto al primo trimestre 2025, con un +3,1% per le commissioni nette, un +3% per il risultato dell'attività assicurativa, un forte aumento per il risultato netto delle attività e passività finanziarie al fair value e un +0,1% per gli interessi netti;
- **costi operativi in diminuzione** dello 0,7% rispetto al primo trimestre 2025;
- **elevata efficienza**, con un *cost/income* al **35,9%**, tra i migliori nell'ambito delle maggiori banche europee;
- **costo del rischio** annualizzato a **16 centesimi di punto**, con un ammontare di *overlay* pari a **0,9 miliardi** di euro;
- **qualità del credito**<sup>(°)</sup>:
  - a fine marzo 2026, l'**incidenza dei crediti deteriorati**<sup>(°°)</sup> sui crediti complessivi è pari **allo 0,9% al netto delle rettifiche di valore** e all'1,8% al lordo. Considerando la **metodologia adottata dall'EBA**, l'**incidenza dei crediti deteriorati** è pari **allo 0,8% al netto delle rettifiche di valore** e all' 1,5% al lordo;
  - l'esposizione verso la **Russia**<sup>(^)</sup> è in ulteriore riduzione, diminuita di oltre il 94% (oltre 3,4 miliardi di euro) rispetto a fine giugno 2022 e scesa allo 0,05% dei crediti a clientela complessivi del Gruppo: **crediti a clientela della controllata russa vicini allo zero**, crediti a clientela *cross-border* verso la Russia in larga parte in bonis e classificati a *Stage 2*;
- **elevati livelli di copertura dei crediti deteriorati**:
  - **copertura specifica dei crediti deteriorati al 49,5%** a fine marzo 2026, con una **copertura specifica della componente costituita dalle sofferenze al 68,6%**;
  - **robusto buffer di riserva sui crediti in bonis**, pari allo 0,4% a fine marzo 2026;

(°) Nessun ammontare materiale di moratorie in essere a fine marzo 2026. L'ammontare di crediti garantiti dallo Stato, in applicazione delle misure a sostegno del sistema produttivo previste a seguito della pandemia da COVID-19, è pari a circa 6,5 miliardi di euro (circa 0,9 miliardi SACE e circa 5,6 miliardi Fondo PMI).

(°°) Dai crediti deteriorati a fine marzo 2026 sono esclusi i portafogli classificati come destinati a prossime cessioni, contabilizzati nella voce attività non correnti e gruppi di attività in via di dismissione, pari a circa 1,4 miliardi di euro al lordo delle rettifiche di valore e circa 0,4 miliardi al netto.

(^) Esposizione creditizia verso clientela *on-balance*, *cross-border* e della controllata Banca Intesa in Russia, al netto delle garanzie di *Export Credit Agencies* e post rettifiche di valore. Al 31 marzo 2026, post rettifiche di valore, l'esposizione creditizia *on-balance cross-border* verso la Russia è pari a 0,22 miliardi di euro di cui 0,21 miliardi verso clientela, al netto di 0,6 miliardi di euro di garanzie di *Export Credit Agencies* (*off-balance* pari a 0,01 miliardi verso clientela, al netto di 0,3 miliardi di garanzie ECA, e pari a 0,02 miliardi verso banche) e quella *on-balance* delle controllate è pari a 0,04 miliardi, di cui 0,01 miliardi verso clientela, per Banca Intesa in Russia e a 0,1 miliardi, verso banche, per Pravex Bank in Ucraina (*off-balance*, verso clientela, pari a 0,01 miliardi per la controllata in Russia e 0,03 miliardi per la controllata in Ucraina). L'esposizione creditizia verso controparti russe attualmente inserite nelle liste SDN dei soggetti a cui si applicano sanzioni è pari a 0,26 miliardi di euro.

- **patrimonializzazione molto solida**, con coefficienti patrimoniali su livelli largamente superiori ai requisiti normativi. Al 31 marzo 2026, deducendo dal capitale <sup>(°)</sup> 2,6 miliardi di euro di distribuzione maturata nel primo trimestre 2026 e 2,3 miliardi di euro di *buyback* da avviare a luglio 2026, il ***Common Equity Tier 1 ratio*** è risultato pari al 13% <sup>(°°)</sup>, al 13,9% considerando oltre 80 centesimi di punto di beneficio derivante dall'assorbimento delle imposte differite attive (*DTA*) <sup>(°°°)</sup>, rispetto a un requisito SREP - comprensivo di *Capital Conservation Buffer*, *O-SII Buffer*, *Countercyclical Capital Buffer* <sup>(\*)</sup> e *Systemic Risk Buffer* <sup>(\*\*)</sup> - pari al 9,96% <sup>(\*\*\*)</sup>;
- **elevata liquidità e forte capacità di funding**: a fine marzo 2026, attività liquide per 299 miliardi di euro ed elevata liquidità prontamente disponibile per 206 miliardi; ampiamente rispettati i requisiti normativi di liquidità *Liquidity Coverage Ratio* (pari a 139% <sup>(^)</sup>) e *Net Stable Funding Ratio* (pari a 121% <sup>(#)</sup>);
- **ampiamente rispettato il requisito normativo *Minimum Requirement for own funds and Eligible Liabilities (MREL)***: *ratio*, calcolato sui *Risk Weighted Assets*, a fine marzo 2026 <sup>(#)</sup> pari a 34,7% per il totale e a 21,8% per la componente subordinata, a fronte di requisiti pari rispettivamente a 25,5% e a 18% comprensivi di un *Combined Buffer Requirement* pari a 4,5%;
- **supporto all'economia reale**: circa 22 miliardi di euro di nuovo credito a medio-lungo termine nel primo trimestre 2026, con circa 13 miliardi in Italia, di cui circa 12 miliardi erogati a famiglie e piccole e medie imprese; circa 560 aziende italiane riportate in bonis da posizioni di credito deteriorato nel primo trimestre 2026 e circa 147.300 dal 2014, preservando rispettivamente circa 2.800 e 737.000 posti di lavoro;

(°) Deducendo dal capitale anche 0,1 miliardi di euro di cedole maturate sulle emissioni di *Additional Tier 1*.

(°°) *Common Equity Tier 1 ratio* pari al 13% anche non includendo nel capitale alcun utile del primo trimestre 2026, in conformità all'indicazione della BCE, la quale in particolare prevede che un soggetto vigilato non possa includere alcun utile infrannuale o annuale nel *Common Equity Tier 1* nel caso in cui adotti una politica di distribuzione che non specifichi alcun limite superiore per dividendi *cash* ed eventuali *buyback* azionari e non si impegni a non distribuire né mediante dividendi *cash* né mediante *buyback* azionari gli utili che intende includere nel *Common Equity Tier 1*.

(°°°) *Common Equity Tier 1 ratio* pro-forma stimato pari al 13,9% considerando: (i) l'assorbimento totale delle imposte differite attive (*DTA*) relative all'affrancamento del *goodwill* e alle rettifiche su crediti, alla prima applicazione del principio contabile IFRS 9 e al contributo pubblico *cash* di 1.285 milioni di euro - esente da imposte - a copertura degli oneri di integrazione e razionalizzazione connessi all'acquisizione dell'Insieme Aggregato di Banca Popolare di Vicenza e Veneto Banca e (ii) l'atteso assorbimento delle *DTA* relative alle perdite pregresse, all'acquisizione di UBI Banca, agli accordi sindacali di novembre 2021 e ottobre 2024 integrato a dicembre 2025 e alla riorganizzazione dell'*asset management*.

(\*) *Countercyclical Capital Buffer* calcolato considerando l'esposizione al 31 marzo 2026 nei vari Paesi in cui è presente il Gruppo e i rispettivi requisiti stabiliti dalle competenti autorità nazionali relativi al 2027 se disponibili o al più recente aggiornamento del periodo di riferimento (requisito pari a zero per l'Italia per il primo semestre 2026).

(\*\*) *Systemic Risk Buffer* calcolato considerando l'esposizione al 31 marzo 2026 verso i residenti in Italia.

(\*\*\*) Applicando la modifica regolamentare introdotta dalla BCE a decorrere dal 12 marzo 2020, che prevede che il requisito di *Pillar 2* venga rispettato utilizzando parzialmente strumenti di capitale diversi da *Common Equity Tier 1*.

(^) Media degli ultimi dodici mesi.

(#) Dati gestionali preliminari, tenendo conto del *buyback* da avviare a luglio 2026. I dati rimangono invariati non includendo alcun utile del primo trimestre 2026.

## **I risultati di conto economico del primo trimestre 2026**

Il conto economico consolidato del primo trimestre 2026 registra **interessi netti** pari a 3.636 milioni di euro, in flessione dell' 1,3% rispetto ai 3.684 milioni del quarto trimestre 2025 e in aumento dello 0,1% rispetto ai 3.632 milioni del primo trimestre 2025.

Le **commissioni nette** sono pari a 2.515 milioni di euro, in diminuzione del 5,3% rispetto ai 2.655 milioni del quarto trimestre 2025. In dettaglio, si registra una diminuzione del 7,5% per le commissioni da attività bancaria commerciale e dell' 1,6% per le commissioni da attività di gestione, intermediazione e consulenza (risparmio gestito, prodotti assicurativi, collocamento titoli,...), nel cui ambito si registra un aumento del 19,9% per la componente relativa a intermediazione e collocamento di titoli e una diminuzione dell' 11,9% per quella relativa al risparmio gestito (commissioni di performance pari a 6 milioni di euro nel primo trimestre 2026 e a 99 milioni nel quarto trimestre 2025) e dell' 1,2% per quella relativa ai prodotti assicurativi. Le commissioni nette del primo trimestre 2026 crescono del 3,1% rispetto ai 2.439 milioni del primo trimestre 2025. In dettaglio, si registra una crescita dell' 1,3% delle commissioni da attività bancaria commerciale e del 3,6% delle commissioni da attività di gestione, intermediazione e consulenza, nel cui ambito si registra un aumento del 12,9% per la componente relativa a intermediazione e collocamento di titoli e del 4,5% per quella relativa ai prodotti assicurativi e una flessione dello 0,3% per la componente relativa al risparmio gestito (con commissioni di performance pari a 9 milioni nel primo trimestre 2025).

Il **risultato dell'attività assicurativa** ammonta a 476 milioni di euro, rispetto ai 443 milioni del quarto trimestre 2025 e ai 462 milioni del primo trimestre 2025.

Il **risultato netto delle attività e passività finanziarie valutate al fair value** ammonta a 505 milioni di euro, rispetto ai 58 milioni del quarto trimestre 2025, con la componente relativa alla clientela che si attesta a 82 milioni rispetto a 85 milioni, quella di *capital market* che registra un saldo positivo per 19 milioni rispetto a un saldo negativo per 60 milioni e quella dell'attività di *securities portfolio and treasury* che aumenta a 404 milioni da 33 milioni. Il risultato pari a 505 milioni del primo trimestre 2026 si confronta con i 265 milioni del primo trimestre 2025, trimestre in cui l'apporto della componente relativa alla clientela era stato di 83 milioni, quello della componente di *capital market* di 90 milioni e quello dell'attività di *securities portfolio and treasury* di 92 milioni.

I **proventi operativi netti** sono pari a 7.154 milioni di euro, in crescita del 4,6% rispetto ai 6.841 milioni del quarto trimestre 2025 e del 5,3% rispetto ai 6.796 milioni del primo trimestre 2025.

I **costi operativi** ammontano a 2.569 milioni di euro, in diminuzione del 27,6% rispetto ai 3.549 milioni del quarto trimestre 2025, a seguito di un calo del 27,3% per le spese del personale, del 36,6% per le spese amministrative e del 6,4% per gli ammortamenti; i costi operativi del primo trimestre 2026 scendono dello 0,7% rispetto ai 2.588 milioni del corrispondente trimestre 2025, a seguito di una diminuzione dello 0,6% per le spese del personale e del 2,4% per gli ammortamenti e di una stabilità delle spese amministrative.

Conseguentemente, il **risultato della gestione operativa** ammonta a 4.585 milioni di euro, in crescita del 39,3% rispetto ai 3.292 milioni del quarto trimestre 2025 e del 9% rispetto ai 4.208 milioni del primo trimestre 2025. Il *cost/income ratio* nel primo trimestre 2026 è pari al 35,9%, rispetto al 51,9% del quarto trimestre 2025 e al 38,1% del primo trimestre 2025.

Le **rettifiche di valore nette su crediti** sono pari a 170 milioni di euro (comprendenti 6 milioni di riprese di valore relative all'esposizione a Russia e Ucraina), rispetto a 962 milioni del quarto trimestre 2025 (che includevano 7 milioni relativi all'esposizione a Russia e Ucraina e 648 milioni di rettifiche aggiuntive per favorire il *de-risking* e rafforzare lo stato patrimoniale) e a 224 milioni del primo trimestre 2025 (che includevano un milione relativo all'esposizione a Russia e Ucraina).

L'ammontare di **altri accantonamenti netti e rettifiche di valore nette su altre attività** è pari a 64 milioni di euro (nessun apporto per l'esposizione a Russia e Ucraina), rispetto ai 250 milioni del quarto trimestre 2025 (che includevano un milione per l'esposizione a Russia e Ucraina e 80 milioni per favorire il *de-risking* e rafforzare lo stato patrimoniale) e ai 23 milioni del primo trimestre 2025 (che includevano 20 milioni di riprese di valore per l'esposizione a Russia e Ucraina).

Gli **altri proventi netti** registrano un saldo negativo per 12 milioni di euro, rispetto a un saldo negativo per 190 milioni nel quarto trimestre 2025 (che includevano oneri pari a 176 milioni per favorire il *de-risking* e rafforzare lo stato patrimoniale) e un saldo negativo per 4 milioni nel primo trimestre 2025.

L'**utile delle attività operative cessate** è nullo, analogamente al quarto trimestre 2025 e al primo trimestre 2025.

Il **risultato corrente lordo** è pari a 4.339 milioni di euro, rispetto a 1.890 milioni del quarto trimestre 2025 e a 3.957 milioni del primo trimestre 2025.

Il **risultato netto consolidato** è pari a 2.761 milioni di euro, dopo la contabilizzazione di:

- imposte sul reddito pari a 1.482 milioni di euro;
- oneri di integrazione, trasformazione e incentivazione all'esodo (al netto delle imposte) per 60 milioni;
- effetti economici negativi derivanti dall'allocazione dei costi di acquisizione (al netto delle imposte) per 17 milioni;
- tributi ed altri oneri riguardanti il sistema bancario e assicurativo (al netto delle imposte) per 9 milioni di euro, derivanti dai seguenti apporti ante imposte: oneri per un milione relativo al fondo di risoluzione, per 6 milioni relativi ai contributi al fondo di garanzia dei depositi di unità operanti all'estero e per 5 milioni relativi a tributi sostenuti da controllate estere e variazioni positive di *fair value* per 2 milioni riguardanti Atlante. Nel quarto trimestre 2025, la voce era ammontata a 60 milioni di euro, derivanti da oneri ante imposte per 27 milioni relativi ai contributi al fondo di garanzia dei depositi italiano, per 6 milioni relativi ai contributi al fondo di garanzia dei depositi di unità operanti all'estero, per 7 milioni relativi a tributi sostenuti da controllate estere, per 43 milioni relativi al fondo di garanzia assicurativo dei rami vita e per un milione relativo a variazioni negative di *fair value* riguardanti Atlante. Nel primo trimestre 2025 questa voce era ammontata a 9 milioni di euro, derivanti dai seguenti apporti ante imposte: oneri per 2 milioni relativi al fondo di risoluzione, per 5 milioni relativi ai contributi al fondo di garanzia dei depositi di unità operanti all'estero e per 6 milioni relativi a tributi sostenuti da controllate estere e variazioni positive di *fair value* per 3 milioni riguardanti Atlante;
- un utile di pertinenza di terzi per 10 milioni.

Il risultato netto pari a 2.761 milioni di euro nel primo trimestre 2026 si confronta con quello pari a 1.733 milioni nel quarto trimestre 2025 e a 2.615 milioni nel primo trimestre 2025.

## Lo stato patrimoniale al 31 marzo 2026

Per quanto riguarda lo stato patrimoniale consolidato, al 31 marzo 2026 i **finanziamenti verso la clientela** sono pari a 430 miliardi di euro <sup>(\*)</sup>, in aumento dell' 1,1% rispetto al 31 dicembre 2025 e del 3,1% rispetto al 31 marzo 2025 (in aumento dell' 1,1% rispetto al quarto trimestre 2025 e dello 0,4% rispetto al primo trimestre 2025 considerando i volumi medi <sup>(\*\*)</sup> di periodo). Il complesso dei **crediti deteriorati** (in sofferenza, inadempienze probabili e scaduti/sconfinanti) ammonta, al netto delle rettifiche di valore, a 3.907 milioni di euro, in aumento dello 0,4% rispetto ai 3.892 milioni del 31 dicembre 2025. In quest'ambito, i crediti in sofferenza ammontano a 820 milioni di euro rispetto ai 790 milioni del 31 dicembre 2025, con un'incidenza sui crediti complessivi pari allo 0,2% (0,2% anche al 31 dicembre 2025), e un grado di copertura al 68,6% (67,3% a fine 2025). Le inadempienze probabili ammontano a 2.774 milioni di euro rispetto ai 2.780 milioni del dicembre 2025 e i crediti scaduti/sconfinanti ammontano a 313 milioni di euro rispetto ai 322 milioni di fine 2025.

Le **attività finanziarie della clientela** risultano pari a 1.443 miliardi di euro <sup>(\*\*\*)</sup>, in diminuzione dell' 1% rispetto al 31 dicembre 2025 e in aumento del 4,7% rispetto al 31 marzo 2025. Nell'ambito delle attività finanziarie della clientela, la **raccolta diretta bancaria** ammonta a 600 miliardi <sup>(\*\*\*)</sup>, in linea con il 31 dicembre 2025 e in crescita del 4,6% rispetto al 31 marzo 2025. La **raccolta diretta assicurativa** è pari a 179 miliardi, in diminuzione del 2,3% rispetto al 31 dicembre 2025 e in crescita del 3% rispetto al 31 marzo 2025. La raccolta indiretta ammonta a 832 miliardi, in diminuzione dell' 1,5% rispetto al 31 dicembre 2025 e in crescita del 4,5% rispetto al 31 marzo 2025. L'ammontare di **risparmio gestito** è pari a 556 miliardi <sup>(\*\*\*\*)</sup>, in diminuzione dell' 1,2% rispetto al 31 dicembre 2025 e in crescita del 4,2% rispetto al 31 marzo 2025; la nuova produzione vita nel primo trimestre 2026 ammonta a 4,6 miliardi di euro. La raccolta amministrata è pari a 276 miliardi, in diminuzione del 2,2% rispetto al 31 dicembre 2025 e in crescita del 5,1% rispetto al 31 marzo 2025 <sup>(\*\*\*\*)</sup>.

I **coefficienti patrimoniali** al 31 marzo 2026 - calcolati deducendo dal capitale <sup>(°)</sup> 2,6 miliardi di euro di distribuzione maturata nel primo trimestre 2026 e 2,3 miliardi di euro di *buyback* da avviare a luglio 2026 - risultano pari a:

- 13% per il *Common Equity Tier 1 ratio* (13,2% a fine 2025),
- 15,9% per il *Tier 1 ratio* (15,6% a fine 2025),
- 18,9% per il coefficiente patrimoniale totale (18,7% a fine 2025).

I coefficienti patrimoniali al 31 marzo 2026 - calcolati non includendo nel capitale alcun utile del primo trimestre 2026 <sup>(°°)</sup> - risultano pari a:

- 13% per il *Common Equity Tier 1 ratio*,
- 15,8% per il *Tier 1 ratio*,
- 18,8% per il coefficiente patrimoniale totale.

\* \* \*

(\*) Dal 31 dicembre 2025 è incluso l'importo relativo a un cliente istituzionale precedentemente classificato nella voce finanziamenti verso banche, che a quella data ammontava a circa 1,2 miliardi di euro e al 31 marzo 2025 a circa un miliardo di euro.

(\*\*) Escluso il finanziamento alle Banche in Liquidazione Coatta Amministrativa (ex Banca Popolare di Vicenza e Veneto Banca).

(\*\*\*) Dal 31 dicembre 2025 è incluso l'importo di raccolta diretta relativo a un cliente istituzionale precedentemente classificato nella voce debiti verso banche, che a quella data ammontava a circa 19 miliardi di euro e al 31 marzo 2025 a circa 9,5 miliardi di euro.

(\*\*\*\*) Dal 31 dicembre 2025, nel risparmio gestito sono inclusi i prodotti di risparmio gestito di terze parti, precedentemente inclusi nella raccolta amministrata. La variazione percentuale sui 12 mesi è calcolata sui dati al 31 marzo 2025 riesposti coerentemente.

(°) Deducendo dal capitale anche 0,1 miliardi di euro di cedole maturate sulle emissioni di *Additional Tier 1*.

(°°) In conformità all'indicazione della BCE, la quale in particolare prevede che un soggetto vigilato non possa includere alcun utile infrannuale o annuale nel *Common Equity Tier 1* nel caso in cui adotti una politica di distribuzione che non specifichi alcun limite superiore per dividendi *cash* ed eventuali *buyback* azionari e non si impegni a non distribuire né mediante dividendi *cash* né mediante *buyback* azionari gli utili che intende includere nel *Common Equity Tier 1*.

Le scelte strategiche perseguite hanno permesso a **Intesa Sanpaolo** di confermarsi come **uno dei gruppi bancari più solidi a livello internazionale**, i cui punti di forza - oltre a quanto precedentemente detto in merito alla qualità dei crediti e al livello dei coefficienti patrimoniali - sono costituiti da una **robusta liquidità** e da un **leverage contenuto**.

Con riferimento alla **liquidità**, Intesa Sanpaolo si caratterizza per:

- un'elevata liquidità prontamente disponibile (inclusi gli attivi stanziabili presso le Banche Centrali ricevuti a collaterale ed esclusi quelli dati a collaterale), pari a 206 miliardi di euro a fine marzo 2026,
- un elevato ammontare di attività liquide (comprendenti la liquidità prontamente disponibile - esclusi gli attivi stanziabili ricevuti a collaterale - e gli attivi stanziabili dati a collaterale), pari a 299 miliardi di euro a fine marzo 2026,
- indicatori di liquidità ampiamente superiori ai requisiti normativi: *Liquidity Coverage Ratio* pari a 139% <sup>(°)</sup> e *Net Stable Funding Ratio* pari a 121% <sup>(\*)</sup>,
- fonti di raccolta stabili e ben diversificate, con raccolta diretta - bancaria - da clientela (inclusi i titoli emessi) costituita per il 75% dalla componente *retail*,
- raccolta a medio lungo termine *wholesale* per 2,2 miliardi di euro nel primo trimestre 2026, nel cui ambito un'operazione *benchmark* di *Additional Tier 1* per 1,25 miliardi di euro (per il 90% collocata presso investitori esteri <sup>(^)</sup>).

L'indicatore **MREL ratio**, calcolato su *Risk Weighted Assets*, al 31 marzo 2026 <sup>(\*)</sup> è pari a 34,7% per il totale e a 21,8% per la componente subordinata, rispetto a requisiti pari rispettivamente a 25,5% e a 18% comprensivi di un *Combined Buffer Requirement* pari a 4,5%.

Il **leverage ratio** al 31 marzo 2026 (che include le esposizioni verso la Banca Centrale Europea) è pari a 5,8% <sup>(\*\*)</sup>, valore tra i migliori nel confronto con i principali gruppi bancari europei.

\* \* \*

Al 31 marzo 2026, la **struttura operativa** del Gruppo Intesa Sanpaolo si articola in 3.569 sportelli bancari - 2.645 in Italia e 924 all'estero - e 89.931 persone.

\* \* \*

(°) Media degli ultimi dodici mesi.

(\*) Dati gestionali preliminari, tenendo conto del *buyback* da lanciare a luglio 2026. I dati rimangono invariati non includendo alcun utile del primo trimestre 2026.

(\*\*) Il dato rimane invariato non includendo alcun utile del primo trimestre 2026.

(^) Non considerando 0,75 miliardi di euro di obbligazioni bancarie garantite emesse da VUB Banka.

## I risultati per area di Business

La Divisione **Banca dei Territori** include:

- clientela *Retail* (individui e aziende con esigenze finanziarie di minore complessità);
- clientela *Exclusive* (individui con esigenze finanziarie di maggiore complessità);
- clientela Imprese (aziende con esigenze finanziarie di maggiore complessità, generalmente Piccole e Medie Imprese);
- clientela costituita da enti nonprofit.

La Divisione include la *digital bank* controllata Isybank (che opera anche nell'*instant banking* tramite Mooney, partnership con il Gruppo ENEL).

La Divisione Banca dei Territori registra:

(milioni di euro)	1° trim. 26	4° trim. 25	var. %
Proventi operativi netti	3.041	3.151	-3,5%
Costi operativi	-1.428	-1.832	-22,1%
Risultato della gestione operativa	1.613	1.319	22,3%
<i>cost/income ratio</i>	47,0%	58,1%	
Totale accantonamenti e rettifiche di valore nette	-204	-732	
Risultato corrente lordo	1.409	587	
Risultato netto	867	317	

(milioni di euro)	1° trim. 26	1° trim. 25	var. %
Proventi operativi netti	3.041	3.030	0,4%
<i>incidenza sui proventi operativi netti del Gruppo</i>	43%	45%	
Costi operativi	-1.428	-1.450	-1,5%
Risultato della gestione operativa	1.613	1.580	2,1%
<i>cost/income ratio</i>	47,0%	47,9%	
Totale accantonamenti e rettifiche di valore nette	-204	-296	
Risultato corrente lordo	1.409	1.284	
Risultato netto	867	832	

La Divisione **IMI Corporate & Investment Banking** comprende:

- Client Coverage & Advisory, che include in particolare Institutional Clients cui compete la relazione con le istituzioni finanziarie e Global Corporate cui compete la relazione con i clienti che hanno un fatturato superiore a 350 milioni di euro e raggruppati, secondo il modello settoriale, nei seguenti 8 comparti di attività: *Automotive & Industrials; Basic Materials & Healthcare; Food & Beverage and Distribution; Retail & Luxury; Infrastructure; Real Estate; Energy; Telecom, Media & Technology*;
- Distribution Platforms & GTB, che include in particolare Global Transaction Banking cui compete la gestione dei servizi transazionali e IMI CIB International Network cui compete lo sviluppo internazionale della Divisione e la responsabilità delle filiali estere, degli uffici di rappresentanza e delle società estere corporate (Intesa Sanpaolo Bank Luxembourg e Intesa Sanpaolo Brasil);
- Global Banking & Markets, deputata in particolare all'attività di finanza strutturata, *primary markets* e *capital markets (equity e debt capital markets)*.

Nel perimetro della Divisione rientra inoltre l'attività di gestione del portafoglio proprietario del Gruppo.

La Divisione IMI Corporate & Investment Banking registra:

(milioni di euro)	1° trim. 26	4° trim. 25	var. %
Proventi operativi netti	1.526	1.138	34,1%
Costi operativi	-342	-513	-33,3%
Risultato della gestione operativa	1.184	625	89,4%
<i>cost/income ratio</i>	22,4%	45,1%	
Totale accantonamenti e rettifiche di valore nette	-47	-248	
Risultato corrente lordo	1.137	500	
Risultato netto	767	351	

(milioni di euro)	1° trim. 26	1° trim. 25	var. %
Proventi operativi netti	1.526	1.229	24,2%
<i>incidenza sui proventi operativi netti del Gruppo</i>	21%	18%	
Costi operativi	-342	-345	-0,9%
Risultato della gestione operativa	1.184	884	33,9%
<i>cost/income ratio</i>	22,4%	28,1%	
Totale accantonamenti e rettifiche di valore nette	-47	15	
Risultato corrente lordo	1.137	898	
Risultato netto	767	606	

La Divisione **International Banks** presidia l'attività del Gruppo sui mercati esteri nei quali è presente tramite banche controllate e partecipate che svolgono attività di *commercial banking*, fornisce indirizzo, coordinamento e supporto alle controllate, è responsabile della definizione delle linee strategiche di sviluppo del Gruppo relativamente alla presenza diretta sui mercati esteri, con esplorazione sistematica e analisi di nuove opportunità di crescita sui mercati già presidiati e su nuovi mercati, del coordinamento dell'operatività delle banche estere e della gestione delle relazioni delle banche estere con le strutture centralizzate della Capogruppo e con le filiali o altri uffici esteri della Divisione IMI Corporate & Investment Banking. La Divisione opera con l'HUB Europa Sud-Orientale, costituito da Privredna Banka Zagreb in Croazia, Intesa Sanpaolo Banka Bosna i Hercegovina in Bosnia-Erzegovina e Intesa Sanpaolo Bank in Slovenia, il Danube HUB, costituito da VUB Banka in Slovacchia e Repubblica Ceca e da Intesa Sanpaolo Bank Romania, e con Intesa Sanpaolo Bank Albania, CIB Bank in Ungheria, Banca Intesa Beograd in Serbia, Bank of Alexandria in Egitto, Pravex Bank in Ucraina e Eximbank in Moldavia.

La Divisione International Banks registra:

(milioni di euro)	1° trim. 26	4° trim. 25	var. %
Proventi operativi netti	774	818	-5,4%
Costi operativi	-328	-418	-21,5%
Risultato della gestione operativa	446	400	11,5%
<i>cost/income ratio</i>	<i>42,4%</i>	<i>51,1%</i>	
Totale accantonamenti e rettifiche di valore nette	6	-75	
Risultato corrente lordo	452	324	
Risultato netto	255	221	

(milioni di euro)	1° trim. 26	1° trim. 25	var. %
Proventi operativi netti	774	800	-3,3%
<i>incidenza sui proventi operativi netti del Gruppo</i>	<i>11%</i>	<i>12%</i>	
Costi operativi	-328	-329	-0,3%
Risultato della gestione operativa	446	471	-5,3%
<i>cost/income ratio</i>	<i>42,4%</i>	<i>41,1%</i>	
Totale accantonamenti e rettifiche di valore nette	6	11	
Risultato corrente lordo	452	482	
Risultato netto	255	319	

La Divisione **Private Banking** serve il segmento di clientela di fascia alta (*Private e High Net Worth Individuals*) tramite Fideuram e le sue controllate Intesa Sanpaolo Private Banking, SIREF Fiduciaria, Intesa Sanpaolo Wealth Management, Reyl Intesa Sanpaolo e Fideuram Asset Management Ireland.

La Divisione Private Banking registra:

(milioni di euro)	1° trim. 26	4° trim. 25	var. %
Proventi operativi netti	893	862	3,6%
Costi operativi	-255	-317	-19,6%
Risultato della gestione operativa	638	545	17,1%
<i>cost/income ratio</i>	28,6%	36,8%	
Totale accantonamenti e rettifiche di valore nette	14	-17	
Risultato corrente lordo	646	528	
Risultato netto	394	413	

(milioni di euro)	1° trim. 26	1° trim. 25	var. %
Proventi operativi netti	893	847	5,4%
<i>incidenza sui proventi operativi netti del Gruppo</i>	12%	12%	
Costi operativi	-255	-251	1,6%
Risultato della gestione operativa	638	596	7,0%
<i>cost/income ratio</i>	28,6%	29,6%	
Totale accantonamenti e rettifiche di valore nette	14	-7	
Risultato corrente lordo	646	589	
Risultato netto	394	409	

La Divisione **Asset Management** fornisce soluzioni di *asset management* rivolte alla clientela del Gruppo, alle reti commerciali esterne al Gruppo e alla clientela istituzionale tramite Eurizon Capital. Ad Eurizon Capital fanno capo le controllate Eurizon Asset Management Slovakia a cui fanno capo Eurizon Asset Management Hungary e Eurizon Asset Management Croatia (polo dell'*asset management* nell'Est Europa), Eurizon Capital Real Asset SGR, dedicata ad *asset class* alternative, Eurizon SLJ Capital LTD, *asset manager* inglese concentrato su strategie macro e valutarie, Eurizon Capital Asia Limited e il 49% della società cinese di *asset management* Penghua Fund Management.

La Divisione Asset Management registra:

(milioni di euro)	1° trim. 26	4° trim. 25	var. %
Proventi operativi netti	247	336	-26,5%
Costi operativi	-54	-90	-40,0%
Risultato della gestione operativa	193	246	-21,5%
<i>cost/income ratio</i>	21,9%	26,8%	
Totale accantonamenti e rettifiche di valore nette	2	0	
Risultato corrente lordo	195	246	
Risultato netto	136	166	

(milioni di euro)	1° trim. 26	1° trim. 25	var. %
Proventi operativi netti	247	240	2,9%
<i>incidenza sui proventi operativi netti del Gruppo</i>	3%	4%	
Costi operativi	-54	-54	0,0%
Risultato della gestione operativa	193	186	3,8%
<i>cost/income ratio</i>	21,9%	22,5%	
Totale accantonamenti e rettifiche di valore nette	2	2	
Risultato corrente lordo	195	188	
Risultato netto	136	136	

La Divisione **Insurance** sviluppa l'offerta dei prodotti assicurativi rivolti alla clientela del Gruppo e include Intesa Sanpaolo Assicurazioni (che controlla anche Intesa Sanpaolo Protezione, Intesa Sanpaolo Insurance Agency e InSalute Servizi) e Fideuram Vita.

La Divisione Insurance registra:

(milioni di euro)	1° trim. 26	4° trim. 25	var. %
Proventi operativi netti	474	446	6,3%
Costi operativi	-84	-124	-32,3%
Risultato della gestione operativa	390	322	21,1%
<i>cost/income ratio</i>	<i>17,7%</i>	<i>27,8%</i>	
Totale accantonamenti e rettifiche di valore nette	-3	-42	
Risultato corrente lordo	387	280	
Risultato netto	257	169	

(milioni di euro)	1° trim. 26	1° trim. 25	var. %
Proventi operativi netti	474	460	3,0%
<i>incidenza sui proventi operativi netti del Gruppo</i>	<i>7%</i>	<i>7%</i>	
Costi operativi	-84	-84	0,0%
Risultato della gestione operativa	390	376	3,7%
<i>cost/income ratio</i>	<i>17,7%</i>	<i>18,3%</i>	
Totale accantonamenti e rettifiche di valore nette	-3	0	
Risultato corrente lordo	387	376	
Risultato netto	257	251	

## Le prospettive

Per il 2026 si prevede un utile netto a circa 10 miliardi di euro, derivante da:

- crescita dei ricavi, trainati principalmente dalle commissioni e dal risultato dell'attività assicurativa, con interessi netti in aumento anche grazie all'*hedging* sulle poste a vista e alla crescita dei volumi;
- costi stabili;
- significativa riduzione degli accantonamenti;
- aumento della tassazione (dovuto alla Legge di Bilancio italiana) e di tributi e altri oneri riguardanti il sistema bancario e assicurativo.

Si prevede una forte distribuzione di valore con un *payout ratio* per il 2026 al 95% <sup>(1)</sup>, di cui 75% da dividendi *cash* <sup>(2)</sup> e 20% da *buyback* <sup>(3)</sup>.

\* \* \*

---

(1) Riferito all'utile netto contabile.

(2) Subordinatamente all'approvazione dell'Assemblea.

(3) Se il *Common Equity Tier 1 ratio* supera il 12,5% e non sono disponibili opzioni per un'allocazione del capitale a iniziative di crescita esterna con un *Return On Investment (ROI)* più elevato (focalizzate su *Wealth Management*). Subordinatamente alle approvazioni dell'Assemblea e della BCE.

Ai fini di comparabilità dei risultati, i dati di conto economico dei quattro trimestri 2025 sono stati riesposti:

- a seguito dell'*outsourcing* relativo al ramo di banca depositaria, che ha esplicitato i suoi effetti da novembre 2025, rilevando il corrispondente impatto nei costi operativi con contropartita nella voce "utile (perdita) di pertinenza di terzi";
- a seguito dell'integrazione di Fideuram Asset Management UK in Eurizon SLJ Capital a novembre 2025, che ha determinato il consolidamento linea per linea di quanto precedentemente valutato con il metodo del patrimonio netto, consolidando integralmente le relative componenti a fronte dello storno dell'apporto alla voce "dividendi e utili (perdite) delle partecipazioni valutate a patrimonio netto";
- a seguito del superamento della soglia di significatività dell'attivo di Neva SGR, che ha determinato il consolidamento linea per linea di quanto precedentemente valutato con il metodo del patrimonio netto, consolidando integralmente le relative componenti a fronte dello storno dell'apporto alla voce "dividendi e utili (perdite) delle partecipazioni valutate a patrimonio netto";
- nella voce "interessi netti" della Divisione Banca dei Territori e del Centro di Governo, a seguito dell'adozione di una diversa metodologia di calcolo dei tassi interni di trasferimento per alcune categorie di impieghi della Divisione Banca dei Territori.

\* \* \*

*Allo scopo di consentire una più completa informativa sui risultati conseguiti nel primo trimestre del 2026, si allegano i prospetti relativi al conto economico e allo stato patrimoniale consolidati riclassificati inclusi nel resoconto approvato dal Consiglio di Amministrazione. Si precisa che la società di revisione sta completando le proprie attività secondo l'approccio richiesto per il rilascio dell'attestazione prevista dall'art. 26 (2) del Regolamento dell'Unione Europea n. 575/2013 e dalla Decisione della Banca Centrale Europea n. 2015/656.*

\* \* \*

**Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Elisabetta Stegher, dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 *bis* del Testo Unico della Finanza che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.**

\* \* \*

Il contenuto della presente comunicazione ha natura puramente informativa e non è da interpretare come consulenza in materia di investimenti. Le dichiarazioni ivi contenute non sono state oggetto di verifica indipendente. Non viene fatta alcuna dichiarazione o garanzia, espressa o implicita, in riferimento a, e nessun affidamento dovrebbe essere fatto relativamente all'imparzialità, accuratezza, completezza, correttezza o affidabilità delle informazioni ivi contenute. La Società e i suoi rappresentanti declinano ogni responsabilità (sia per negligenza o altro), derivanti in qualsiasi modo da tali informazioni o da eventuali perdite originate dal loro utilizzo o derivanti in altro modo da questa comunicazione. Accedendo a questi materiali, il lettore accetta di essere vincolato dalle limitazioni di cui sopra.

Questo comunicato stampa contiene indicazioni che hanno un'ottica prospettica (proiezioni, obiettivi, stime e previsioni) che riflettono le attuali opinioni del management di Intesa Sanpaolo in merito ad eventi futuri. Indicazioni che hanno un'ottica prospettica (proiezioni, obiettivi, stime e previsioni) sono in genere identificate da espressioni come "è possibile," "ci sarà", "si dovrebbe," "si pianifica", "si prevede," "ci si attende," "si stima," "si ritiene," "si intende," "si progetta," "obiettivo" oppure dall'uso negativo di queste espressioni o da altre varianti di tali espressioni oppure dall'uso di terminologia comparabile. Queste indicazioni che hanno un'ottica prospettica comprendono, ma non si limitano a, tutte le indicazioni diverse da quelle riguardanti dati di fatto, incluse, senza limitazione, quelle relative alla posizione finanziaria futura di Intesa Sanpaolo e ai risultati operativi, la strategia, i piani, gli obiettivi e gli sviluppi futuri nei mercati in cui Intesa Sanpaolo opera o intende operare.

A seguito di tali incertezze e rischi, si avvisano i lettori che non devono fare eccessivo affidamento su tali indicazioni che hanno un'ottica prospettica come previsione di risultati effettivi. La capacità del Gruppo Intesa Sanpaolo di raggiungere gli obiettivi o i risultati previsti dipende da molti fattori al di fuori del controllo del management. I risultati effettivi possono differire significativamente da (ed essere più negativi di) quelli previsti o impliciti nelle indicazioni che hanno un'ottica prospettica. Tali indicazioni che hanno un'ottica prospettica comportano rischi ed incertezze che potrebbero avere un impatto significativo sui risultati previsti e si fondano su assunti di base.

Tutte le indicazioni che hanno un'ottica prospettica ivi formulate si basano su informazioni a disposizione di Intesa Sanpaolo alla data odierna. Intesa Sanpaolo non si assume alcun obbligo di aggiornare pubblicamente e di rivedere indicazioni che hanno un'ottica prospettica a seguito della disponibilità di nuove informazioni, di eventi futuri o di altro, fatta salva l'osservanza delle leggi applicabili. Tutte le indicazioni che hanno un'ottica prospettica successive, scritte ed orali, attribuibili a Intesa Sanpaolo o a persone che agiscono per conto della stessa sono espressamente qualificate, nella loro interezza, da queste indicazioni cautelative.

\* \* \*

*Investor Relations*  
+39.02.87943180  
[investor.relations@intesasnpaolo.com](mailto:investor.relations@intesasnpaolo.com)

[group.intesasnpaolo.com](http://group.intesasnpaolo.com)

*Media Relations*  
+39.02.87962326  
[stampa@intesasnpaolo.com](mailto:stampa@intesasnpaolo.com)

# Gruppo Intesa Sanpaolo

## Conto economico consolidato riclassificato

	31.03.2026	31.03.2025	(milioni di euro)	
			Variazioni assolute	%
Interessi netti	3.636	3.632	4	0,1
Commissioni nette	2.515	2.439	76	3,1
Risultato dell'attività assicurativa	476	462	14	3,0
Risultato netto delle attività e passività finanziarie al fair value	505	265	240	90,6
Altri proventi (oneri) operativi netti	22	-2	24	
<b>Proventi operativi netti</b>	<b>7.154</b>	<b>6.796</b>	<b>358</b>	<b>5,3</b>
Spese del personale	-1.575	-1.585	-10	-0,6
Spese amministrative	-631	-631	-	-
Ammortamento immobilizzazioni immateriali e materiali	-363	-372	-9	-2,4
<b>Costi operativi</b>	<b>-2.569</b>	<b>-2.588</b>	<b>-19</b>	<b>-0,7</b>
<b>Risultato della gestione operativa</b>	<b>4.585</b>	<b>4.208</b>	<b>377</b>	<b>9,0</b>
Rettifiche di valore nette su crediti	-170	-224	-54	-24,1
Altri accantonamenti netti e rettifiche di valore nette su altre attività	-64	-23	41	
Altri proventi (oneri) netti	-12	-4	8	
Utile (Perdita) delle attività operative cessate	-	-	-	-
<b>Risultato corrente lordo</b>	<b>4.339</b>	<b>3.957</b>	<b>382</b>	<b>9,7</b>
Imposte sul reddito	-1.482	-1.248	234	18,8
Oneri di integrazione, trasformazione e incentivazione all'esodo (al netto delle imposte)	-60	-57	3	5,3
Effetti economici dell'allocazione dei costi di acquisizione (al netto delle imposte)	-17	-24	-7	-29,2
Tributi ed altri oneri riguardanti il sistema bancario e assicurativo (al netto delle imposte)	-9	-9	-	-
Rettifiche di valore dell'avviamento e delle altre attività intangibili (al netto delle imposte)	-	-	-	-
Utile (Perdita) del periodo di pertinenza di terzi	-10	-4	6	
<b>Risultato netto</b>	<b>2.761</b>	<b>2.615</b>	<b>146</b>	<b>5,6</b>

Dati riesposti, ove necessario e se materiali, per tenere conto delle variazioni intervenute nel perimetro di consolidamento.

# Gruppo Intesa Sanpaolo

## Evoluzione trimestrale del conto economico consolidato riclassificato

(milioni di euro)

Voci	2026	2025			
	1° trimestre	4° trimestre	3° trimestre	2° trimestre	1° trimestre
Interessi netti	3.636	3.684	3.680	3.800	3.632
Commissioni nette	2.515	2.655	2.448	2.452	2.439
Risultato dell'attività assicurativa	476	443	450	460	462
Risultato netto delle attività e passività finanziarie al fair value	505	58	81	287	265
Altri proventi (oneri) operativi netti	22	1	-13	-	-2
<b>Proventi operativi netti</b>	<b>7.154</b>	<b>6.841</b>	<b>6.646</b>	<b>6.999</b>	<b>6.796</b>
Spese del personale	-1.575	-2.165	-1.668	-1.607	-1.585
Spese amministrative	-631	-996	-698	-729	-631
Ammortamento immobilizzazioni immateriali e materiali	-363	-388	-357	-336	-372
<b>Costi operativi</b>	<b>-2.569</b>	<b>-3.549</b>	<b>-2.723</b>	<b>-2.672</b>	<b>-2.588</b>
<b>Risultato della gestione operativa</b>	<b>4.585</b>	<b>3.292</b>	<b>3.923</b>	<b>4.327</b>	<b>4.208</b>
Rettifiche di valore nette su crediti	-170	-962	-278	-281	-224
Altri accantonamenti netti e rettifiche di valore nette su altre attività	-64	-250	-35	-84	-23
Altri proventi (oneri) netti	-12	-190	-2	25	-4
Utile (Perdita) delle attività operative cessate	-	-	-	-	-
<b>Risultato corrente lordo</b>	<b>4.339</b>	<b>1.890</b>	<b>3.608</b>	<b>3.987</b>	<b>3.957</b>
Imposte sul reddito	-1.482	77	-1.150	-1.252	-1.248
Oneri di integrazione, trasformazione e incentivazione all'esodo (al netto delle imposte)	-60	-164	-64	-68	-57
Effetti economici dell'allocazione dei costi di acquisizione (al netto delle imposte)	-17	-14	-17	-21	-24
Tributi ed altri oneri riguardanti il sistema bancario e assicurativo (al netto delle imposte)	-9	-60	-3	-41	-9
Rettifiche di valore dell'avviamento e delle altre attività intangibili (al netto delle imposte)	-	-	-	-	-
Utile (Perdita) del periodo di pertinenza di terzi	-10	4	-2	-4	-4
<b>Risultato netto</b>	<b>2.761</b>	<b>1.733</b>	<b>2.372</b>	<b>2.601</b>	<b>2.615</b>

Dati riesposti, ove necessario e se materiali, per tenere conto delle variazioni intervenute nel perimetro di consolidamento.

# Gruppo Intesa Sanpaolo

## Dati patrimoniali consolidati riclassificati

Attività	31.03.2026	31.12.2025	(milioni di euro) Variazioni	
			assolute	%
Cassa e disponibilità liquide	35.584	37.868	-2.284	-6,0
Finanziamenti verso banche	44.356	41.622	2.734	6,6
Finanziamenti verso clientela	429.832	425.033	4.799	1,1
<i>Crediti verso clientela valutati al costo ammortizzato</i>	424.914	421.555	3.359	0,8
<i>Crediti verso clientela valutati al fair value con impatto sulla redditività complessiva e con impatto sul conto economico</i>	4.918	3.478	1.440	41,4
Attività finanziarie valutate al costo ammortizzato che non costituiscono finanziamenti	75.092	69.610	5.482	7,9
Attività finanziarie valutate al fair value con impatto a conto economico	56.207	50.731	5.476	10,8
Attività finanziarie valutate al fair value con impatto sulla redditività complessiva	86.775	87.470	-695	-0,8
Attività finanziarie di pertinenza delle imprese di assicurazione valutate al costo ammortizzato	3	9	-6	-66,7
Attività finanziarie di pertinenza delle imprese di assicurazione valutate al fair value con impatto a conto economico	108.187	110.687	-2.500	-2,3
Attività finanziarie di pertinenza delle imprese di assicurazione valutate al fair value con impatto sulla redditività complessiva	72.241	73.491	-1.250	-1,7
Partecipazioni	2.628	2.735	-107	-3,9
Attività materiali e immateriali	18.429	18.648	-219	-1,2
<i>Attività di proprietà</i>	17.364	17.628	-264	-1,5
<i>Diritti d'uso acquisiti con il leasing</i>	1.065	1.020	45	4,4
Attività fiscali	11.391	11.591	-200	-1,7
Attività non correnti e gruppi di attività in via di dismissione	1.034	1.065	-31	-2,9
Altre voci dell'attivo	26.306	29.327	-3.021	-10,3
<b>Totale attività</b>	<b>968.065</b>	<b>959.887</b>	<b>8.178</b>	<b>0,9</b>
Passività	31.03.2026	31.12.2025	Variazioni	
			assolute	%
Debiti verso banche al costo ammortizzato	59.594	56.716	2.878	5,1
Debiti verso clientela al costo ammortizzato e titoli in circolazione	563.625	563.519	106	-
Passività finanziarie di negoziazione	43.333	39.648	3.685	9,3
Passività finanziarie designate al fair value	27.311	27.196	115	0,4
Passività finanziarie al costo ammortizzato di pertinenza delle imprese di assicurazione	2.182	2.156	26	1,2
Passività finanziarie di negoziazione di pertinenza delle imprese di assicurazione	67	62	5	8,1
Passività finanziarie designate al fair value di pertinenza delle imprese di assicurazione	46.914	49.184	-2.270	-4,6
Passività fiscali	3.637	2.881	756	26,2
Passività associate ad attività in via di dismissione	48	45	3	6,7
Altre voci del passivo	17.108	15.464	1.644	10,6
<i>di cui debiti per leasing</i>	1.095	1.053	42	4,0
Passività assicurative	130.668	132.518	-1.850	-1,4
Fondi per rischi e oneri	4.854	5.120	-266	-5,2
<i>di cui per impegni e garanzie finanziarie rilasciate</i>	618	676	-58	-8,6
Capitale	10.369	10.369	-	-
Riserve	51.793	42.578	9.215	21,6
Riserve da valutazione	-1.544	-1.138	406	35,7
Riserve da valutazione di pertinenza delle imprese di assicurazione	-473	-374	99	26,5
Acconti su dividendi	-3.234	-3.234	-	-
Strumenti di capitale	8.935	7.704	1.231	16,0
Patrimonio di pertinenza di terzi	117	152	-35	-23,0
Risultato netto	2.761	9.321	-6.560	-70,4
<b>Totale passività e patrimonio netto</b>	<b>968.065</b>	<b>959.887</b>	<b>8.178</b>	<b>0,9</b>

Dati risposti, ove necessario e se materiali, per tenere conto delle variazioni intervenute nel perimetro di consolidamento e delle attività in via di dismissione.

# Gruppo Intesa Sanpaolo

## Evoluzione trimestrale dei dati patrimoniali consolidati riclassificati

(milioni di euro)

Attività	2026	2025			
	31/3	31/12	30/9	30/6	31/3
Cassa e disponibilità liquide	35.584	37.868	36.957	41.864	37.447
Finanziamenti verso banche	44.356	41.622	37.010	35.381	36.933
Finanziamenti verso clientela	429.832	425.033	421.073	418.591	416.797
<i>Crediti verso clientela valutati al costo ammortizzato</i>	424.914	421.555	417.959	415.854	414.811
<i>Crediti verso clientela valutati al fair value con impatto sulla redditività complessiva e con impatto sul conto economico</i>	4.918	3.478	3.114	2.737	1.986
Attività finanziarie valutate al costo ammortizzato che non costituiscono finanziamenti	75.092	69.610	69.483	67.037	65.124
Attività finanziarie valutate al fair value con impatto a conto economico	56.207	50.731	49.669	50.544	48.862
Attività finanziarie valutate al fair value con impatto sulla redditività complessiva	86.775	87.470	88.325	87.162	88.323
Attività finanziarie di pertinenza delle imprese di assicurazione valutate al costo ammortizzato	3	9	4	4	5
Attività finanziarie di pertinenza delle imprese di assicurazione valutate al fair value con impatto a conto economico	108.187	110.687	106.955	104.198	101.980
Attività finanziarie di pertinenza delle imprese di assicurazione valutate al fair value con impatto sulla redditività complessiva	72.241	73.491	71.784	71.721	70.518
Partecipazioni	2.628	2.735	2.992	3.005	2.970
Attività materiali e immateriali	18.429	18.648	18.344	18.449	18.497
<i>Attività di proprietà</i>	17.364	17.628	17.321	17.374	17.419
<i>Diritti d'uso acquisiti con il leasing</i>	1.065	1.020	1.023	1.075	1.078
Attività fiscali	11.391	11.591	10.931	11.590	12.462
Attività non correnti e gruppi di attività in via di dismissione	1.034	1.065	718	744	907
Altre voci dell'attivo	26.306	29.327	29.779	33.162	34.309
<b>Totale attività</b>	<b>968.065</b>	<b>959.887</b>	<b>944.024</b>	<b>943.452</b>	<b>935.134</b>
Passività	2026	2025			
	31/3	31/12	30/9	30/6	31/3
Debiti verso banche al costo ammortizzato	59.594	56.716	66.765	63.812	60.107
Debiti verso clientela al costo ammortizzato e titoli in circolazione	563.625	563.519	538.303	536.218	540.743
Passività finanziarie di negoziazione	43.333	39.648	40.179	41.870	41.513
Passività finanziarie designate al fair value	27.311	27.196	25.374	24.700	24.175
Passività finanziarie al costo ammortizzato di pertinenza delle imprese di assicurazione	2.182	2.156	1.981	1.927	1.971
Passività finanziarie di negoziazione di pertinenza delle imprese di assicurazione	67	62	75	66	100
Passività finanziarie designate al fair value di pertinenza delle imprese di assicurazione	46.914	49.184	48.136	47.917	48.136
Passività fiscali	3.637	2.881	2.685	2.358	2.614
Passività associate ad attività in via di dismissione	48	45	3	10	249
Altre voci del passivo	17.108	15.464	19.161	26.131	19.208
<i>di cui debiti per leasing</i>	1.095	1.053	1.054	1.104	1.105
Passività assicurative	130.668	132.518	129.659	127.142	124.195
Fondi per rischi e oneri	4.854	5.120	4.569	4.643	5.356
<i>di cui per impegni e garanzie finanziarie rilasciate</i>	618	676	595	587	585
Capitale	10.369	10.369	10.369	10.369	10.369
Riserve	51.793	42.578	43.175	44.257	51.315
Riserve da valutazione	-1.544	-1.138	-1.508	-1.566	-1.849
Riserve da valutazione di pertinenza delle imprese di assicurazione	-473	-374	-342	-316	-367
Acconti su dividendi	-3.234	-3.234	-	-	-3.022
Strumenti di capitale	8.935	7.704	7.703	8.559	7.572
Patrimonio di pertinenza di terzi	117	152	149	139	134
Risultato netto	2.761	9.321	7.588	5.216	2.615
<b>Totale passività e patrimonio netto</b>	<b>968.065</b>	<b>959.887</b>	<b>944.024</b>	<b>943.452</b>	<b>935.134</b>

Dati riesposti, ove necessario e se materiali, per tenere conto delle variazioni intervenute nel perimetro di consolidamento e delle attività in via di dismissione.

# Gruppo Intesa Sanpaolo

## Dati di sintesi per settori di attività

(milioni di euro)

	Banca dei Territori	IMI Corporate & Investment Banking	International Banks	Private Banking	Asset Management	Insurance	Centro di Governo	Totale
<b>Proventi operativi netti</b>								
31.03.2026	3.041	1.526	774	893	247	474	199	7.154
31.03.2025	3.030	1.229	800	847	240	460	190	6.796
Variazione %	0,4	24,2	-3,3	5,4	2,9	3,0	4,7	5,3
<b>Costi operativi</b>								
31.03.2026	-1.428	-342	-328	-255	-54	-84	-78	-2.569
31.03.2025	-1.450	-345	-329	-251	-54	-84	-75	-2.588
Variazione %	-1,5	-0,9	-0,3	1,6	-	-	4,0	-0,7
<b>Risultato della gestione operativa</b>								
31.03.2026	1.613	1.184	446	638	193	390	121	4.585
31.03.2025	1.580	884	471	596	186	376	115	4.208
Variazione %	2,1	33,9	-5,3	7,0	3,8	3,7	5,2	9,0
<b>Risultato netto</b>								
31.03.2026	867	767	255	394	136	257	85	2.761
31.03.2025	832	606	319	409	136	251	62	2.615
Variazione %	4,2	26,6	-20,1	-3,7	-	2,4	37,1	5,6

(milioni di euro)

	Banca dei Territori	IMI Corporate & Investment Banking	International Banks	Private Banking	Asset Management	Insurance	Centro di Governo	Totale
<b>Finanziamenti verso clientela</b>								
31.03.2026	220.397	130.496	50.123	14.366	311	-	14.139	429.832
31.12.2025	219.992	124.132	48.944	14.685	351	-	16.929	425.033
Variazione %	0,2	5,1	2,4	-2,2	-11,4	-	-16,5	1,1
<b>Raccolta diretta bancaria</b>								
31.03.2026	258.567	129.488	64.062	46.366	-	-	101.760	600.243
31.12.2025	260.614	127.337	64.693	45.675	-	-	101.880	600.199
Variazione %	-0,8	1,7	-1,0	1,5	-	-	-0,1	-
<b>Attività di rischio ponderate</b>								
31.03.2026	90.921	113.728	41.870	16.552	2.950	-	47.495	313.516
31.12.2025	90.681	111.424	41.061	16.487	2.868	-	47.680	310.201
Variazione %	0,3	2,1	2,0	0,4	2,9	-	-0,4	1,1
<b>Capitale assorbito</b>								
31.03.2026	8.737	10.941	4.887	1.611	300	5.491	3.017	34.984
31.12.2025	8.714	10.721	4.783	1.604	293	5.344	3.092	34.551
Variazione %	0,3	2,1	2,2	0,4	2,4	2,8	-2,4	1,3

Dati riesposti, ove necessario e se materiali, per tenere conto delle variazioni intervenute nel perimetro di consolidamento e nel perimetro operativo e delle attività in via di dismissione.

