

Informazione Regolamentata n. 20040-9-2026	Data/Ora Inizio Diffusione 23 Marzo 2026 19:31:21	Euronext Growth Milan
--	--	-----------------------

Societa' : EXPERT.AI

Utenza - referente : EXPERTSYSTN02 - Francesca Spaggiari

Tipologia : 3.1

Data/Ora Ricezione : 23 Marzo 2026 19:31:21

Data/Ora Inizio Diffusione : 23 Marzo 2026 19:31:21

Oggetto : Il Consiglio di Amministrazione ha esaminato i risultati preconsuntivi consolidati 2025 e approvato il Piano Strategico 2026-2028

Testo del comunicato

Vedi allegato



Comunicato stampa

Expert.ai: il Consiglio di Amministrazione ha esaminato i risultati preconsuntivi consolidati 2025

Tutti i principali indicatori in linea con i target definiti nel Piano Strategico 2025-2026

EBITDA positivo per il secondo anno consecutivo, con una crescita del 152% YoY

Approvato il Piano Strategico 2026-2028 che punta a consolidare il posizionamento del Gruppo e crescere in nuovi mercati con soluzioni scalabili

23 marzo 2026

Il Consiglio di Amministrazione di Expert.ai S.p.A. (la “**Società**” o “**Expert.ai**”), *leader nell’implementazione di soluzioni *enterprise* di intelligenza artificiale per creare valore di *business*, riunitosi oggi sotto la presidenza di Dario Pardi, ha esaminato alcuni dati preconsuntivi consolidati dell’esercizio 2025, attualmente in fase di analisi da parte della società di revisione incaricata BDO Italia S.p.A..*

I **ricavi totali consolidati**, si attestano a Euro 42,7 milioni, posizionati nella parte alta del range definito nel [Piano Strategico 2025-2026 comunicato in data 28 marzo 2025](#), e come precedentemente comunicato in data [17 dicembre 2025](#). Il valore evidenzia una **crescita del 56%** rispetto a Euro 27,3 milioni al 31 dicembre 2024, grazie alla crescita sia organica che per linee esterne.

La suddivisione dei ricavi per tipologia evidenzia che i **Software**¹ rappresentano il **49% del totale**, con una crescita delle Licenze Periodiche del 40% YoY grazie anche al contributo della partecipata Villanova S.p.A.. I **Professional Services** evidenziano un incremento di circa Euro 8 milioni (+119% YoY) rispetto all’esercizio precedente, grazie al contributo di ISED S.r.l. e di Villanova S.p.A., raggiungendo il **34% dei ricavi**. Inoltre, a partire dal 2025, Expert.ai ha introdotto i **Managed Services Solutions** (o Servizi Applicativi), grazie all’acquisizione di Finix Technology Solutions S.r.l., che rappresentano il **10% dei ricavi**.

¹ Include Licenze, manutenzione, hosting



Di seguito due tabelle che illustrano il breakdown dei ricavi per tipologia e per area geografica.

Ricavi per tipologia

Tipologia ricavi	2025 (Euro/Milioni)	% sui Ricavi	2024 (Euro/Milioni)	% sui Ricavi
Software ¹	20,7	49%	17,8	64%
Professional Services	14,7	34%	6,7	25%
Managed Services Solutions	4,2	10%	-	0%
Grants & altri ricavi	3,1	7%	2,8	10%
Totale Ricavi	42,7	100%	27,3	100%

Ricavi per area geografica

Area geografica	2025 (Euro/Milioni)	% sui Ricavi	2024 (Euro/Milioni)	% sui Ricavi
Italia	34,8	81%	18,6	68%
USA	4,9	12%	6,3	23%
EMEA	3,0	7%	2,5	9%
Totale Ricavi	42,7	100%	27,3	100%

Il **Gross Profit**² è pari a Euro 27,1 milioni, in crescita del 46% rispetto Euro 18,5 milioni al 31 dicembre 2024, in linea con il target previsto dal Piano Strategico 2025-2026.

L'**EBITDA Adjusted**³ è positivo per Euro 8,5 milioni, in crescita del 152% rispetto allo scorso anno (positivo per Euro 3,4 milioni al 31 dicembre 2024). Conferma anch'esso il pieno raggiungimento del target previsto dal Piano Strategico 2025-2026, che stimava EBITDA nel range compreso tra Euro 6 e Euro 10 milioni.

Il mantenimento di un EBITDA positivo per il secondo esercizio consecutivo successivo all'ingresso del nuovo management e il raggiungimento del target testimoniano la validità delle strategie adottate e il progresso verso una profittabilità strutturale, coerente con una crescita sostenibile del Gruppo.

L'**EBITDA Cash Adjusted**⁴ si attesta a Euro 3,4 milioni, in linea con quanto previsto dal Piano Strategico 2025-2026, ed evidenzia un miglioramento di Euro 5,1 milioni rispetto all'esercizio precedente, contribuendo alla chiara strategia di miglioramento graduale della sostenibilità finanziaria del Gruppo.

² Per Gross Profit si intende la differenza tra Ricavi totali e i costi diretti di produzione per personale interno, consulenze, software di terze parti e altre spese legate ai progetti verso clienti.

³ L'EBITDA Adjusted è stato calcolato al netto di Euro 1,6 milioni di oneri straordinari. Si precisa che, nell'esercizio 2024, tali componenti erano presentate separatamente anche nel bilancio civilistico, determinando la coincidenza tra EBITDA ed EBITDA Adjusted. A decorrere dal 2025, in assenza di tale esposizione separata, gli oneri straordinari sono stati ricompresi nelle voci operative e successivamente esclusi dal calcolo dell'EBITDA Adjusted, al fine di assicurare la comparabilità tra gli esercizi.

⁴ EBITDA Cash Adjusted è pari all'EBITDA Adjusted al netto delle capitalizzazioni



Per una valutazione completa ed esaustiva dei risultati economici, patrimoniali e finanziari al 31 dicembre 2025 di Expert.ai e del Gruppo si rammenta che gli stessi saranno resi disponibili entro il mese di maggio 2026, a seguito dell'approvazione del progetto di bilancio e del bilancio consolidato da parte del Consiglio di Amministrazione secondo quanto riportato nel calendario degli eventi societari relativi all'esercizio in corso.

In data odierna il Consiglio di Amministrazione ha aggiornato il Piano Strategico 2025-2026, approvando le linee guida strategiche del Gruppo per il triennio 2026-2028 ("**Piano Strategico 2026-2028**").

Dopo la ristrutturazione e il consolidamento organizzativo completati nel 2024, con il rafforzamento della struttura finanziaria e operativa e la definizione di un nuovo modello di business orientato alla crescita sostenibile, il Gruppo è pronto a consolidare il proprio posizionamento e a penetrare nuovi mercati con prodotti scalabili. Gli obiettivi del Piano Strategico 2026-2028 prevedono:

- **Consolidamento clienti** attraverso l'ampliamento dell'offerta sugli attuali clienti e l'acquisizione di nuovi clienti nelle industries già presidiate;
- **Penetrazione di nuove industries** mediante l'ingresso in nuovi settori e l'acquisizione di *second tier clients* tramite canali indiretti (partnership) e soluzioni scalabili;
- **Sviluppo in nuove geografie** attraverso l'ingresso in nuovi mercati, facendo leva su soluzioni più industrializzate e scalabili, anche tramite nuove partnership commerciali.

Il Piano Strategico 2026-2028 sarà supportato da un insieme di azioni volte a sostenere la crescita e l'esecuzione della strategia. In particolare, sono previsti **investimenti in R&D e tecnologie proprietarie per ampliare e rendere più scalabile l'offerta**, rafforzando al contempo il vantaggio competitivo basato sul know-how aziendale.

In questo scenario, le operazioni già realizzate, come Villanova S.p.A. e ISED S.r.l., continueranno a dare impulso ai risultati del Gruppo, mentre le **partnership commerciali** avranno un ruolo chiave nell'accelerare l'**ingresso in nuove geografie** e **settori ad alto potenziale**, attraverso accordi mirati con player locali e globali. Parallelamente, l'evoluzione della struttura organizzativa punterà a **rafforzare la capacità commerciale, migliorare la copertura geografica** e **sviluppare competenze verticali sui segmenti ad alto potenziale**.

A ciò si affiancano **investimenti in progetti specifici di R&D**, finalizzati a valorizzare il patrimonio informativo e **aumentare la visibilità del Gruppo a livello nazionale e internazionale**. Infine, il Piano Strategico 2026-2028 è stato predisposto considerando esclusivamente la crescita organica, senza includere eventuali iniziative di crescita inorganica che potrebbero fungere da ulteriore acceleratore perseguendo l'obiettivo di ampliare l'offerta e facilitare l'accesso a nuovi mercati.



Principali target del Piano Strategico 2026-2028 (crescita organica)

Euro/milioni	2026	2027	2028
Ricavi	51,4	55,7	59,3
Gross Profit	33,4	36,1	37,7
EBITDA	11,2	12,7	13,0
EBITDA cash	4,1	5,6	6,0

Dario Pardi, Presidente e Amministratore Delegato di Expert.ai, ha dichiarato:

"Siamo molto soddisfatti dei dati preconsuntivi 2025, che confermano l'efficacia delle scelte strategiche adottate negli ultimi anni e dimostrano che tutti i principali indicatori sono pienamente in linea con gli obiettivi del Piano Strategico 2025-2026. Per il secondo anno consecutivo, il Gruppo registra un EBITDA Adjusted positivo, con una crescita del 152% rispetto all'anno precedente, a ulteriore conferma della solidità del nostro nuovo modello di business. L'aggiornamento del Piano Strategico rafforza la visione per il futuro: il Gruppo è pronto a consolidare il proprio posizionamento sui mercati attuali, rafforzare i rapporti con i clienti e cogliere nuove opportunità in settori e geografie ad alto potenziale. La crescita sarà guidata dall'innovazione tecnologica, dallo sviluppo di soluzioni scalabili e dalle partnership strategiche, strumenti fondamentali per accelerare l'espansione e ampliare la nostra presenza internazionale. Questi risultati e le nuove linee guida confermano la capacità del Gruppo di perseguire una crescita sostenibile, continuando a generare valore per gli azionisti".

Il presente comunicato è disponibile sul sito della Società www.expert.ai e su www.emarketstorage.com

Profilo Expert.ai

Expert.ai è un'azienda specializzata nell'implementazione di soluzioni enterprise di intelligenza artificiale per creare valore di business, quotata sul mercato Euronext Growth Milan (EXAI:IM) e attiva in Europa e Nord America. Attraverso EidenAI Suite, Expert.ai affianca aziende e pubbliche amministrazioni nei percorsi di adozione dell'AI, offrendo una suite di soluzioni pronte all'uso e ideate su misura per mercati verticali. Grazie a 30 anni di esperienza all'avanguardia nell'innovazione ed eccellenza tecnologica, Expert.ai ha implementato centinaia di progetti di successo, integrando le migliori tecnologie disponibili sul mercato con quelle proprietarie. Un approccio di Hybrid AI (AI neuro-simbolica basata su comprensione e knowledge graph, tecniche di apprendimento automatico – machine/deep learning - large language models, generative AI e agentic AI) fondato su una visione di un'AI responsabile, trasparente e sostenibile che pone al centro persone, problemi da risolvere e obiettivi da raggiungere. Tra i clienti di Expert.ai, che opera direttamente e tramite partner, figurano AXA XL, Zurich Insurance Group, Generali, Sanofi, The Associated Press, Bloomberg INDG, Dow Jones e altre realtà di rilievo. Dario Pardi, che vanta una esperienza pluridecennale presso importanti multinazionali del settore ICT, è Presidente, Amministratore Delegato e Azionista di riferimento di Expert.ai.

Per maggiori informazioni: www.expert.ai

Contatti

Expert.ai

Investor Relations

Stefano Spaggiari

ir@expert.ai

CDR Communication Srl

Investor Relations

Vincenza Colucci

vincenza.colucci@cdr-communication.it

Euronext Growth Advisor

Integrae SIM S.p.A.

info@integraesim.it



Tel. +39 335 6909547

Tel: +39 02 8050 6160

Comunicazione

Francesca Spaggiari

ufficiostampa@expert.ai

Tel. +39 059 894011

Media Relations

Martina Zuccherini

martina.zuccherini@cdr-communication.it

Tel. +39 339 4345708

Specialist

MIT SIM S.p.A.

andrea.scarsi@mitsim.it

Tel. + 39 02 30561 276

