

Informazione Regolamentata n. 20226-4-2026	Data/Ora Inizio Diffusione 23 Febbraio 2026 21:45:08	Euronext Growth Milan
--	---	-----------------------

Societa' : HELYX INDUSTRIES

Utenza - referente : ULISSEBIOMEDN02 - SALARIS GABRIELE

Tipologia : REGEM

Data/Ora Ricezione : 23 Febbraio 2026 21:45:08

Data/Ora Inizio Diffusione : 23 Febbraio 2026 21:45:08

Oggetto : IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE HA
ESAMINATO I DATI CONSOLIDATI
PRELIMINARI DI CHIUSURA DELL'
ESERCIZIO 2025 ED APPROVATO LA
GUIDANCE PER L'ESERCIZIO 2026

Testo del comunicato

Trieste, 23 febbraio 2026 - Helyx Industries S.p.A. ("Helyx" o "Gruppo") (Ticker EGM: HLX), società a capo di un gruppo industriale italiano attivo nell'ambito della diagnostica e biologia molecolare, rende noto che il Consiglio di Amministrazione, riunitosi in data odierna, ha esaminato i dati consolidati preliminari unaudited di chiusura del 2025 ed approvato le guidance di ricavi ed EBITDA dell'esercizio 2026. Trieste, February 23rd, 2026 – Helyx Industries S.p.A. ("Helyx" or the "Group") (Ticker EGM: HLX), the parent company of an Italian industrial group active in the molecular biology and diagnostics sector, announces that the Board of Directors, meeting today, reviewed the unaudited preliminary consolidated figures for the 2025 financial year and approved the revenue and EBITDA guidance for the 2026 financial year.

HELYX INDUSTRIES S.P.A.
IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE HA ESAMINATO I DATI CONSOLIDATI PRELIMINARI DI CHIUSURA DELL'ESERCIZIO 2025 ED APPROVATO LA GUIDANCE PER L'ESERCIZIO 2026

Trieste, 23 febbraio 2026 - Helyx Industries S.p.A. ("**Helyx**" o "**Gruppo**") (Ticker EGM: HLX), società a capo di un gruppo industriale italiano attivo nell'ambito della diagnostica e biologia molecolare, rende noto che il Consiglio di Amministrazione, riunitosi in data odierna, ha esaminato i dati consolidati preliminari *unaudited* di chiusura del 2025 ed approvato le *guidance* di ricavi ed EBITDA dell'esercizio 2026.

Dati consolidati preliminari 2025

- I ricavi preliminari di vendita di prodotti e servizi dell'esercizio 2025 sono attesi a ca. € 1,88 milioni, +140% rispetto al 2024. I suddetti ricavi, inclusi i *grants*, sono attesi a ca. € 2,0 milioni
- L'EBITDA preliminare dell'esercizio 2025 è atteso negativo a ca. € -1,40 milioni, in miglioramento rispetto all'EBITDA realizzato nel 2024 (€ -2,69 milioni).

Guidance 2026

- I ricavi consolidati per l'esercizio 2026, inclusi i *grants*, sono attesi in un range compreso fra € 3,2 milioni ed € 3,5 milioni
- L'EBITDA per l'esercizio 2026 è previsto in ulteriore miglioramento rispetto al 2025, ed è atteso in un range compreso fra € -0,60 milioni ed € -0,40 milioni.

Rebranding e nuova divisione conseguente l'ingresso nel mercato NGS

- Nella seconda metà dell'esercizio 2025 il Gruppo è stato interessato dal rebranding e dalla definizione di una nuova struttura, organizzata in tre divisioni, anche a seguito dell'ingresso nel nuovo mercato del Next-Generation Sequencing (NGS).
- Tale azione strategica ha modificato in maniera sostanziale il corso industriale del Gruppo, ponendo nuovi investimenti necessari e focalizzando l'azione del management sul suo setup organizzativo e commerciale, con nuove prospettive e implicazioni non prevedibili nel corso dei mesi precedenti.

Dati preliminari di chiusura dell'esercizio 2025 e guidance per l'esercizio 2026

Dati in K€	FY 2024	Dati preliminari FY 2025 <i>unaudited</i>	Guidance FY 2026
Ricavi*	1.049	~2.000	3.200 - 3.500
EBITDA	(2.694)	~(1.400)	(600 - 400)

*Inclusi i grants, ovvero proventi derivanti da bandi o progetti speciali sovvenzionati

I **ricavi consolidati preliminari per l'esercizio 2025**, inclusi i grants, sono attesi a ca. € 2,0 milioni (+90% rispetto all'esercizio precedente). Si sottolinea che i ricavi di vendita di prodotti e servizi, escludendo pertanto gli altri ricavi derivanti dai *grants*, sono cresciuti annualmente del 140%, passando da € 0,77 milioni nel 2024 a ca. € 1,88 milioni.

I ricavi 2025, esclusi i *grants*, sono derivanti dalla vendita di prodotti e servizi delle tre divisioni del Gruppo: Hyris, Vytro e Mytho. Quest'ultima, focalizzata sul mercato NGS e lanciata nella seconda metà dell'anno, ha rappresentato il driver di crescita principale.

Si segnala che:

- la divisione Hyris (ex Platform) è attesa registrare ricavi di ca. € 0,43 milioni nell'esercizio 2025. Per tale divisione vi è stato uno slittamento all'esercizio 2026 della fatturazione di una tranches del progetto finanziato dalla Gates Foundation, a causa del reporting e chiusura di attività progettuali;
- la divisione Vytro (ex Medical) è attesa registrare ricavi di ca. € 0,30 milioni. Per tale divisione è stata posticipata all'esercizio 2026 la partenza di alcune attività legate ad affidamenti presso ospedali pubblici;
- la divisione Mytho è attesa registrare ricavi di ca. € 1,10 milioni.

Inoltre, si segnala che una quota di bandi finanziati la cui rendicontazione e incasso era stato previsto per l'esercizio 2025 è stata ritardata all'esercizio 2026.

L'**EBITDA consolidato preliminare per l'esercizio 2025** è atteso negativo a ca. € -1,40 milioni, in miglioramento rispetto a quanto conseguito nel 2024, tuttavia in scostamento rispetto a quanto dichiarato nelle *guidance* 2025. Tale scostamento dalle *guidance* 2025 è principalmente imputabile a:

- investimenti richiesti dal setup organizzativo e commerciale della nuova divisione Mytho, non preventivabili in sede di formulazione delle *guidance* 2025 pari ca. € 0,36 milioni;
- il mancato effetto positivo derivato dallo slittamento all'esercizio 2026 dei sopracitati ritardati ricavi di vendita riguardanti le divisioni Hyris e Vytro per ca. € 0,18 milioni;
- lo slittamento nella contabilizzazione di alcuni progetti finanziati per ca. € 0,11 milioni;
- sostenimento di costi per ca. € 0,15 milioni legati all'esecuzione delle operazioni straordinarie che hanno interessato l'esercizio, quali l'accordo di investimento con Global Corporate Finance e l'aumento di capitale riservato deliberato in data 13 novembre 2025.

Si ricorda che i dati del secondo semestre 2025 sono *unaudited* e ancora in fase di finalizzazione.

La ***guidance* dei ricavi consolidati 2026**, inclusi i *grants*, è stimata in un range compreso fra € 3,2 milioni ed € 3,5 milioni, evidenziando 1) un incremento tra ca. il 60% ed il 75% (in base al range minimo e massimo di ricavi attesi per il 2026) e 2) l'anticipo all'esercizio 2026 del raggiungimento dei target di ricavi precedentemente previsti per il 2028. Il management prevede che tale incremento provenga principalmente dal contributo dell'accordo già sottoscritto con Revvity Italia per la regione Puglia afferente alla divisione Mytho, che rappresenta il 65% della crescita attesa. Il restante incremento è atteso derivare da una crescita organica costante delle altre due divisioni, le quali beneficiano di una pipeline di ordinativi e relazioni commerciali già stabilite nel corso dell'esercizio 2025, così come dei ricavi di vendita e altri ricavi ri-calendarizzati nel 2026. I ricavi semestrali nel primo semestre e nel secondo semestre 2026 sono stimati attestarsi in un range compreso fra ca. € 1,60 - 1,70 milioni e ca. € 1,70 - 1,80 milioni rispettivamente. Tale stima semestrale può essere influenzata da un *phasing* di incasso di talune voci di ricavo attese diverso da quanto inizialmente pianificato, come ad esempio *grants* e progetti speciali finanziati.

La ***guidance* di EBITDA consolidato 2026** è stimata negativa in un range compreso fra € -0,60 milioni ed € -0,40 milioni, in scostamento rispetto a quanto precedentemente comunicato (si veda comunicato stampa del 11 dicembre 2024). Tale dato incorpora infatti le nuove dinamiche introdotte dall'ingresso nel mercato NGS, così come nuovi ulteriori investimenti attesi per la divisione Mytho e le altre divisioni

del Gruppo, per i quali il management si è dotato degli strumenti di finanziamento nel corso del 2025, tra i quali si cita l'accordo di investimento con Global Corporate Finance. Per il primo ed il secondo semestre 2026, L'EBITDA è stimato attestarsi in un range compreso fra € -0,35 e € -0,25 milioni e € -0,25 e € -0,15 milioni rispettivamente. Tale stima semestrale può essere influenzata sia dall'effettivo *phasing* dei ricavi summenzionati, sia da una contabilizzazione dei costi per competenza differente da quanto inizialmente stimato.

Evoluzione dei principali indicatori economici dal 2024

Il Consiglio di Amministrazione ha altresì esaminato un'analisi gestionale fornita dal management che riporta l'andamento semestrale dei principali indicatori economici a partire dal 2024, anno di insediamento del management stesso e punto di partenza del nuovo piano industriale del Gruppo. Tale analisi evidenzia gli impatti delle principali azioni operative intercorse dal management, tra cui il focus iniziale sulla integrazione di Hyris Ltd con la già Ulisse Biomed con relativa revisione della struttura dei costi nella direzione della sostenibilità e successivo orientamento allo sviluppo commerciale, con l'ingresso nel mercato NGS, la definizione di nuove divisioni aziendali e relativo rebranding.

Dati in K€	H1 2024	H2 2024	H1 2025	Dati preliminari H2 2025 <i>unaudited</i>	Guidance H1 2026	Guidance H2 2026
Ricavi*	497	552	582	~1.418	~ 1.600 - 1.700	~1.700 – 1.800
EBITDA	(1.378)	(1.317)	(910)	~ (490)	~ (350 - 250)	~ (250 - 150)
EBITDA margin	- 277%	- 239%	- 156%	- 35%	tra -22% e -15%	tra -15% e -8%

*Inclusi grants, ovvero proventi derivanti da bandi o progetti speciali sovvenzionati

La progressione annuale dei ricavi, inclusi i *grants*, nel periodo 2024 - 2026 è stimata presentare un CAGR tra ca. il 75% e l'83% (in base al range minimo e massimo di ricavi attesi per il 2026). Il driver principale di tale accelerazione è l'ingresso nel mercato NGS avvenuto nel corso del secondo semestre 2025 a cui ha fatto seguito l'accordo con Revvity Italia. Parallelamente, l'analisi dimostra gli effetti delle azioni di riorganizzazione e ristrutturazione aziendale intercorse dal management che, accompagnate dalla crescita dei ricavi, dimostra un miglioramento costante della redditività operativa.

Esercizi successivi al 2026

Alla luce dei ricavi conseguiti con significativo anticipo rispetto a quanto previsto nel piano industriale precedente e dell'evoluzione prospettica delle performance economiche di talune divisioni ad oggi in fase di avvio, la Società non ritiene allo stato possibile stimare in maniera sufficientemente attendibile l'andamento dei ricavi ed EBITDA per gli esercizi successivi al 2026 (né quindi comunicare *guidance* per gli esercizi successivi al 2026), principalmente a causa della forte variabilità degli impatti delle recenti azioni commerciali tutt'ora in corso e, soprattutto, del recente ingresso nel mercato NGS, ivi incluso l'accordo per lo screening neonatale con Revvity Italia, il quale a livello strategico punta a replicare il modello su altre regioni italiane.

Alla luce di quanto precede, deve ritenersi del tutto superata e non più in essere la *guidance* 2025-2028 precedentemente pubblicata in data 11 dicembre 2024.

Il presente comunicato stampa è consultabile online www.emarketstorage.com e sul sito internet della Società, www.helyx.bio, sezione *Investors*, sottosezione *Comunicati Stampa*.

* * *



A proposito di Helyx Industries

Helyx Industries S.p.A. è la Società a capo di un gruppo industriale che sviluppa soluzioni diagnostiche basate su tecnologie proprietarie, con un focus su salute, diagnostica distribuita e innovazione molecolare. Il gruppo opera attraverso le divisioni Hyris, Vytro e Mytho offrendo soluzioni integrate verticalmente nell'ambito della biologia molecolare, con un posizionamento distintivo garantito dal presidio dell'intera filiera industriale e dalle caratteristiche di innovazione della tecnologia brevettata di reagenti, strumenti e software cloud.

Per maggiori informazioni: www.helyx.bio.

Investor Relations

Gabriele Salaris
Tel. +39 040 3757540
gabriele.salaris@helyx.bio

Euronext Growth Advisor

BPER Banca S.p.A
Via Mike Bongiorno 13, Milano
helyx@bper.it
Tel. +39 02 72626363



HELYX INDUSTRIES S.P.A.

THE BOARD OF DIRECTORS REVIEWED THE PRELIMINARY CONSOLIDATED FY 2025 RESULTS AND APPROVED THE FY 2026 GUIDANCE

Trieste, February 23rd, 2026 – **Helyx Industries S.p.A.** (“**Helyx**” or the “**Group**”) (Ticker EGM: HLX), the parent company of an Italian industrial group active in the molecular biology and diagnostics sector, announces that the Board of Directors, meeting today, reviewed the unaudited preliminary consolidated figures for the 2025 financial year and approved the revenue and EBITDA guidance for the 2026 financial year.

2025 Preliminary Consolidated Results

- Preliminary sales revenues from products and services for FY 2025 are expected to be approximately € 1.88 million, up 140% compared to 2024. Total revenues, including grants, are expected to be approximately € 2.0 million.
- Preliminary EBITDA for FY 2025 is expected to be negative at approximately € -1.40 million, showing an improvement compared to the EBITDA recorded in 2024 (€ -2.69 million).

2026 Guidance

- Consolidated revenues for FY 2026, including grants, are expected to range between € 3.2 million and € 3.5 million.
- EBITDA for FY 2026 is projected to further improve compared to 2025, with an expected range between € -0.60 million and € -0.40 million.

Rebranding and New Division Following Entry into the NGS Market

In the second half of 2025, the Group underwent a rebranding process and established a new organizational structure comprising three divisions, following its entry into the Next-Generation Sequencing (NGS) market.

This strategic action substantially altered the Group’s industrial course, requiring new investments and focusing management efforts on organizational and commercial setup, creating new prospects and implications that were not foreseeable in previous months.

Preliminary FY 2025 Results and FY 2026 Guidance

Figures in K€	FY 2024	FY 2025 preliminary <i>unaudited</i>	Guidance FY 2026
Revenues*	1.049	~2.000	3.200 - 3.500
EBITDA	(2.694)	~(1.400)	(600 - 400)

*Includes grants and special subsidized projects.

Preliminary consolidated revenues for 2025, including grants, are expected to reach approximately € 2.0 million (+90% YoY). Sales revenues from products and services (excluding grants) grew by 140% annually, rising from € 0.77 million in 2024 to approximately € 1.88 million.

2025 revenues were driven by the Group's three divisions: **Hyris, Vytro, and Mytho**. The latter, launched in H2 2025 and focused on the NGS market, was the primary growth driver.

Please note the following:

- The Hyris division (formerly Platform) is expected to record revenues of approximately € 0.43 million in FY 2025. For this division, the billing of a tranche of the project funded by the Gates Foundation has shifted to FY 2026, due to reporting requirements and the closure of project activities;
- The Vytro division (formerly Medical) is expected to record revenues of approximately € 0.30 million. For this division, the launch of certain activities related to contracts with public hospitals has been postponed to FY 2026;
- The Mytho division is expected to record revenues of approximately € 1.10 million.

Furthermore, it is noted that a portion of funded grants, for which reporting and collection were originally scheduled for FY 2025, has been delayed to FY 2026.

Preliminary consolidated EBITDA for 2025 is expected to be negative at approx. € -1.40 million, an improvement over 2024 but a deviation from previous 2025 guidance. This variance is primarily due to:

- € 0.36 million in non-budgeted investments for the Mytho division setup.
- € 0.18 million impact from the shift of Hyris and Vytro sales to 2026.
- € 0.11 million delay in accounting for certain funded projects.
- € 0.15 million in costs related to extraordinary operations (investment agreement with Global Corporate Finance and the reserved capital increase of Nov 13, 2025).

Please note that the figures for the second half of 2025 are unaudited and are currently being finalized.

FY 2026 consolidated revenue guidance, including grants, is estimated in a range between € 3.2 million and € 3.5 million, reflecting: 1) an increase of approximately 60% to 75% (based on the minimum and maximum range of expected 2026 revenues), and 2) the achievement, ahead of schedule in FY 2026, of the revenue targets previously projected for 2028. Management expects this growth to be primarily driven by the agreement already signed with Revvity Italia for the Puglia region within the Mytho division, accounting for 65% of the expected growth. The remaining increase is expected to derive from steady organic growth in the other two divisions, which benefit from an order pipeline and commercial relationships established during FY 2025, as well as sales and other revenues rescheduled to 2026. Semi-annual revenues for H1 and H2 2026 are estimated to range between approximately € 1.60 - 1.70 million and € 1.70 - 1.80 million, respectively. This semi-annual estimate may be affected by a collection phasing for certain expected revenue items—such as grants and special funded projects—that may differ from initial planning.

Consolidated EBITDA guidance for 2026 is estimated to be negative, ranging between € -0.60 million and € -0.40 million, representing a deviation from previous communications (refer to the press release dated December 11, 2024). This figure incorporates the new dynamics introduced by the entry into the NGS market, as well as further investments planned for the Mytho division and other Group divisions; for these, management secured financing instruments during 2025, including the investment agreement with Global Corporate Finance. For the first and second half of 2026 (H1 and H2 2026), EBITDA is estimated to range between € -0.35 to € -0.25 million and € -0.25 to € -0.15 million, respectively. This semi-annual estimate may be influenced both by the actual phasing of the aforementioned revenues and by accrual-based accounting of costs differing from initial estimates.

Evolution of Key Performance Indicators since 2024

The Board of Directors also examined a management report detailing the semi-annual performance of key performance indicators starting from 2024, the year the current management team took office and the starting point of the Group's new business plan.

This analysis highlights the impact of the primary operational actions implemented by management, including the initial focus on the integration of Hyris Ltd with the former Ulisse Biomed, the subsequent cost structure review aimed at sustainability, and the later shift toward commercial development. This strategic evolution included the entry into the NGS market, the establishment of new business divisions, and the related rebranding.

Figures in K€	H1 2024	H2 2024	H1 2025	H2 2025 Preliminary <i>unaudited</i>	Guidance H1 2026	Guidance H2 2026
Revenues*	497	552	582	~1.418	~ 1.600 - 1.700	~1.700 – 1.800
EBITDA	(1.378)	(1.317)	(910)	~ (490)	~ (350 - 250)	~ (250 - 150)
EBITDA margin	- 277%	- 239%	- 156%	- 35%	tra -22% e -15%	tra -15% e -8%

*Includes grants and special subsidized projects.

The annual revenue progression, including grants, for the 2024-2026 period is estimated to show a CAGR of between approximately 75% and 83% (based on the minimum and maximum range of expected 2026 revenues). The primary driver of this acceleration is the entry into the NGS market during the second half of 2025, followed by the agreement with Revvity Italia. In parallel, the analysis demonstrates the effects of the reorganization and corporate restructuring actions implemented by management which, coupled with revenue growth, show a steady improvement in operating profitability.

Fiscal Years beyond 2026

In light of the revenues achieved significantly ahead of the schedule set in the previous business plan, and the prospective performance of certain divisions currently in their start-up phase, the Company does not believe it is currently possible to provide a sufficiently reliable estimate of revenue and EBITDA trends for the years beyond 2026 (nor, consequently, to issue guidance for such periods). This is primarily due to the high volatility of the impacts from ongoing commercial actions and, above all, the recent entry into the NGS market, including the newborn screening agreement with Revvity Italia, which strategically aims to replicate this model in other Italian regions.

In view of the above, the 2025-2028 guidance previously published on December 11, 2024, is to be considered fully superseded and no longer in effect.

This press release is available online at www.emarketstorage.com and on the Company's website www.helyx.bio, in the *Investors* section, *Press Releases* subsection.

* * *



About Helyx Industries

Helyx Industries S.p.A. is the parent company of an industrial group that develops diagnostic solutions based on proprietary technologies, with a focus on healthcare, decentralized diagnostics, and molecular innovation. The Group operates through the Hyris, Vytro, and Mytho divisions, offering vertically integrated solutions in the field of molecular biology. Its distinctive market positioning is ensured by its oversight of the entire industrial supply chain and the innovative features of its patented technology, which encompasses reagents, instruments, and cloud-based software.
For further information: www.helyx.bio.

Investor Relations

Gabriele Salaris
+39 040 3757540
gabriele.salaris@helyx.bio

Euronext Growth Advisor

BPER Banca S.p.A
Via Mike Bongiorno 13, Milan
helyx@bper.it
+39 02 72626363



