

Informazione Regolamentata n. 20078-1-2026	Data/Ora Inizio Diffusione 2 Febbraio 2026 18:17:18	Euronext Star Milan
--	--	---------------------

Societa' : ORSERO  
Utenza - referente : ORSERON04 - Colombini Matteo  
Tipologia : REGEM; 3.1  
Data/Ora Ricezione : 2 Febbraio 2026 18:17:18  
Data/Ora Inizio Diffusione : 2 Febbraio 2026 18:17:18  
Oggetto : Orsero S.p.A. - CS Guidance FY 2026 (ITA)

*Testo del comunicato*

Vedi allegato



**GRUPPO  
ORSERO**

Comunicato stampa

## GUIDANCE 2026

**LE PREVISIONI PER IL 2026 INDICANO IL CONSOLIDAMENTO DELLE OTTIME PERFORMANCE  
DEL CORE BUSINESS CON RICAVI IN LEGGERO AUMENTO E REDDITIVITÀ RESILIENTE**

**LA DIMENSIONE REDDITUALE COMPLESSIVA DEL GRUPPO SI CONFERMA SU LIVELLI  
SODDISFACENTI E LA STRUTTURA PATRIMONIALE E FINANZIARIA PRONTA A SOSTENERE  
RILEVANTI INVESTIMENTI PER LA CRESCITA**

**L'OTTIMA GENERAZIONE DI CASSA OPERATIVA PREVISTA BEN SUPPORTA GLI INVESTIMENTI  
DI PERIODO, LA REMUNERAZIONE PER GLI AZIONISTI E CONSENTE UN ULTERIORE  
MIGLIORAMENTO DELLA PFN<sup>1</sup> ATTESA**

- **BU DISTRIBUZIONE:** RICAVI PREVISTI IN CRESCITA, SEPPUR A FRONTE DI MINORI VOLUMI DI BANANE COMMERCIALIZZATI ATTESI, LA CUI RIDUZIONE È DOVUTA ALLA CONTINUA PRESSIONE CONCORRENZIALE SUI PREZZI DI VENDITA. LA MARGINALITÀ RISULTA SOSTANZIALMENTE STABILE, ATTESTANDOSI SU OTTIMI LIVELLI
- **BU SHIPPING:** RICAVI E REDDITIVITÀ SCONTANO UNA FLESSIONE A CAUSA DI UN LOADING FACTOR ATTESO INFERIORE AI LIVELLI RECORD DEL 2025 E MAGGIORI COSTI OPERATIVI PREVISTI
- **PER IL 2026 SONO IPOZZIATI INVESTIMENTI ESPANSIVI DELLE STRUTTURE OPERATIVE IN SPAGNA E DELL'ATTIVITÀ DI FRESH-CUT IN ITALIA PER COMPLESSIVI € 5 MILIONI**

---

<sup>1</sup> La PFN reported considera il rinnovo del contratto di noleggio per la quinta nave operata dalla BU Shipping su base triennale (periodo 2026-2028), invece che biennale come è stato fino al 2025, con effetto incrementale sulle lease liabilities pari a circa un'annualità di noleggio (€ 5,5 milioni).

**ORSERO SPA**

Capitale sociale € 69.163.340,00 i.v. – P.IVA 09160710969 – R.E.A. MI-2072677

Sede legale via Vezza d'Oglio, 7 20139 Milano

T +39 02 77877580 F +39 02 77877581 info@orserogroup.it www.orserogroup.it



**GRUPPO  
ORSERO**

Milano, 2 febbraio 2026 – Il Consiglio di Amministrazione di Orsero S.p.A., sulla base delle proiezioni di budget approvate per l'esercizio 2026, comunica – in continuità con la propria politica di dialogo con gli azionisti e stakeholder - la Guidance in riferimento ai principali indicatori economico – finanziari previsti per il FY 2026.

#### **Financial Guidance FY 2026<sup>2</sup>:**

- Ricavi netti compresi tra € 1.700 milioni e € 1.740 milioni;
- *Adjusted Ebitda*<sup>3</sup> compreso tra € 78 milioni e € 83 milioni;
- Utile netto *Adjusted*<sup>4</sup> compreso tra € 25 milioni e € 29 milioni;
- Posizione finanziaria netta<sup>5</sup> compresa tra € 107 milioni e € 102 milioni<sup>6</sup>;
- Investimenti in attivo immobilizzato operativo compresi tra € 14 milioni e € 16 milioni.

\*\*\*

**Raffaella Orsero, Vicepresidente e CEO del Gruppo Orsero, e Matteo Colombini, co-CEO e CFO**, hanno commentato: “La Guidance 2026 conferma il positivo andamento atteso del core business del Gruppo, con la BU Distribuzione prevista su livelli soddisfacenti, in continuità con le ottime performance attuali.

Prosegue il focus sulle categorie merceologiche ad alto valore aggiunto, che sono previste in ulteriore crescita e motore dello sviluppo futuro del Gruppo. La qualità dei ricavi va valutata anche alla luce della prevista riduzione del prodotto banana, dovuta alla forte pressione concorrenziale sui prezzi di vendita. Per quanto riguarda la BU Shipping, si prevede uno scenario dei noli marittimi sostanzialmente invariato ma un incremento dei costi operativi e un loading factor in leggera flessione rispetto ai livelli record del 2025.

La struttura patrimoniale e finanziaria si dimostra adeguata a sostenere la strategia di crescita del Gruppo che resta focalizzata sulla continua espansione organica e sullo sviluppo attraverso operazioni di M&A.

Nel 2026 lavoreremo su iniziative di crescita in Spagna e Italia, a supporto di categorie di prodotto a valore aggiunto e rimarremo focalizzati sull'espansione delle attività del Gruppo in nuovi mercati”.

\*\*\*

<sup>2</sup> Perimetro costante ad esclusione di possibili operazioni di M&A.

<sup>3</sup> Non include ammortamenti, accantonamenti, proventi ed oneri di natura non ricorrente tra cui eventuali costi figurativi dei piani di incentivazione di lungo termine.

<sup>4</sup> Non include proventi e oneri di natura non ricorrente e i costi legati alla premialità del Top Management comprensivo del relativo effetto fiscale stimato.

<sup>5</sup> La PFN sconta il rinnovo del contratto di noleggio per la V nave operata dalla BU Shipping su base triennale (periodo 2026-2028), invece che biennale, con effetto incrementale delle lease liabilities pari a circa un'annualità di noleggio (€ 5,5 milioni). Ai soli fini della Guidance 2026, è stato ipotizzato il pagamento di un dividendo cash. Non include l'esecuzione di buyback.

<sup>6</sup> Escludendo l'effetto IFRS 16, tra € 42 milioni e € 37 milioni.



**GRUPPO  
ORSERO**

Il management e la Società monitorano costantemente i principali indicatori economici e patrimoniali al fine di poter prontamente reagire a eventuali nuovi scenari ad oggi non prevedibili e che verranno nel caso comunicati agli azionisti ove comportino una deviazione significativa dei risultati del Gruppo rispetto alla Guidance FY 2026 e, in ogni caso, in conformità alla normativa applicabile.

\*\*\* \*\*\* \*\*\*

**ORSERO** è la holding dell'omonimo gruppo italiano e internazionale tra i leader nell'Europa mediterranea per l'importazione e la distribuzione di prodotti ortofrutticoli freschi. Il Gruppo Orsero è nato oltre 50 anni fa per iniziativa della famiglia Orsero, attiva già a partire dagli anni '40 nel settore ortofrutticolo, in partnership con altri imprenditori; nel corso dei decenni, il Gruppo Orsero ha ampliato le proprie attività sia dal punto di vista territoriale, sino alla attuale presenza geografica in Italia, Francia, Spagna, Portogallo, Grecia, Messico, Costa Rica e Colombia, sia dal punto di vista merceologico e settoriale, secondo un modello di c.d. integrazione verticale. Il business model del Gruppo Orsero prevede, infatti, accanto all'attività di distribuzione di prodotti ortofrutticoli freschi, un'attività nel settore dell'import di banane e ananas mediante l'utilizzo di navi di proprietà. Nel corso del 2012, il Gruppo Orsero ha lanciato il marchio per banane e ananas "F.lli Orsero", che esprime il senso della tradizione e della passione di una grande azienda familiare italiana per prodotti ortofrutticoli di altissima gamma.

Azioni ordinarie Orsero sono quotate sul segmento Euronext STAR Milan del mercato Euronext Milan: ISIN - IT0005138703; Ticker Bloomberg "ORS.IM"; Ticker Thomson Reuters "ORSO.MI".

**Per ulteriori informazioni:**

**Orsero S.p.A.**

**Investor Relations:**

Edoardo Dupanloup | T. +39 347 4496044 | investor.relations@orserogroup.it | [www.orserogroup.it](http://www.orserogroup.it)  
 Rebecca Cancellieri | T. +39 349 4727548 | investor.relations@orserogroup.it | [www.orserogroup.it](http://www.orserogroup.it)

**Media Relations:**

CDR Communication

Angelo Brunello | M. +39 329 211 7752 | angelo.brunello@cdr-communication.it

Martina Zuccherini | martina.zuccherini@cdr-communication.it

**Specialist**

**Intesa Sanpaolo S.p.A. – Divisione IMI**

Largo Mattioli 3 - 20121 - Milano

Fine Comunicato n.20078-1-2026

Numero di Pagine: 5