

Informazione Regolamentata n. 20159-9-2026	Data/Ora Inizio Diffusione 22 Gennaio 2026 20:02:41	Euronext Growth Milan
--	--	-----------------------

Societa' : ELES SEMICONDUCTOR EQUIPMENT

Utenza - referente : ELESN01 - -

Tipologia : 2.2

Data/Ora Ricezione : 22 Gennaio 2026 20:02:41

Data/Ora Inizio Diffusione : 22 Gennaio 2026 20:02:41

Oggetto : CS DUE NUOVI ORDINI DA NUOVO CLIENTE  
EMEA

*Testo del comunicato*

ELES ACCELERA NEL MERCATO AI/HPC: DUE NUOVI ORDINI STRATEGICI PER SISTEMI ARThpH ED APPLICAZIONI AVANZATE ELES LIQUID COOLING (ELC) DA NUOVO CLIENTE EMEA



Your Partner in Semiconductor Reliability

## COMUNICATO STAMPA

## ELES ACCELERA NEL MERCATO AI/HPC: DUE NUOVI ORDINI STRATEGICI PER SISTEMI ARThpH ED APPLICAZIONI AVANZATE ELES LIQUID COOLING (ELC) DA NUOVO CLIENTE EMEA

Todi (PG), 22 gennaio 2026 – ELES S.p.A. (la “Società” o “Eles”) PMI innovativa quotata su Euronext Growth Milan e fornitore mondiale di soluzioni per il test dei dispositivi a semiconduttore (*IC Integrated Circuits*) con applicazioni *Safety* e *Mission Critical*, annuncia di aver ricevuto **due nuovi ordini strategici nel mercato AI/HPC da un nuovo cliente EMEA**, a conferma del rafforzamento del proprio posizionamento in ambiti applicativi ad elevato contenuto tecnologico.

Gli ordini si riferiscono alla fornitura del sistema ARThpH e relativa applicazione con tecnologia specifica **Eles con liquid Cooling (ELC)**, tecnologia sempre più cruciale per garantire il funzionamento affidabile di architetture dedicate all’Intelligenza Artificiale e all’High Performance Computing, caratterizzate da elevata densità di potenza e alta complessità.

Entrambi gli ordini si collocano in un contesto applicativo ad **alto valore strategico**, nel quale l’obiettivo di *Zero Difetti* rappresenta un requisito imprescindibile. In questo scenario, la metodologia proprietaria **RETE** (*Reliability Embedded Test Engineering*) di ELES costituisce l’elemento abilitante, consentendo di individuare in modo anticipato meccanismi di degrado e potenziali criticità di affidabilità attraverso test avanzati condotti a full power senza compromessi.

L’approccio RETE permette di prevenire difetti latenti, ridurre in modo significativo il rischio di *failures* in campo e supportare i clienti nel raggiungimento di standard di qualità estremamente elevati, requisito fondamentale per applicazioni AI/HPC, dove anche minime anomalie possono compromettere prestazioni, continuità operativa e costi complessivi di sistema. Questo si traduce in una riduzione del *time-to-market*, in decisioni progettuali più robuste e in un miglioramento complessivo dell’efficienza lungo l’intero ciclo di vita del prodotto.

Dal punto di vista strategico, questi nuovi ordini confermano il rafforzamento di **ELES verso segmenti a maggiore valore aggiunto**, caratterizzati da forte integrazione di know-how e alto potenziale di sviluppo superiore rispetto alle applicazioni di test tradizionali.

«*Questi ordini* – ha dichiarato **Antonio Zaffarami**, Presidente del Consiglio di Amministrazione di ELES S.p.A. – *rappresentano un passo significativo nel percorso di crescita strategica della Società e confermano la validità del nostro posizionamento nelle applicazioni AI/HPC. L’integrazione delle nostre soluzioni di test avanzato, basate sulla metodologia RETE, in progetti legati al Liquid Cooling dimostra la*



Your Partner in Semiconductor Reliability

*capacità di ELES di rispondere a requisiti tecnologici sempre più complessi, trasformando attività di sviluppo e qualificazione in relazioni industriali di lungo periodo. Continuiamo a investire in innovazione e soluzioni proprietarie per sostenere un modello di crescita solido e sostenibile nel medio-lungo termine».*

ELES continua così a rafforzare il proprio ruolo di **partner tecnologico di riferimento per applicazioni AI/HPC mission critical**, beneficiando di *trend* strutturali di lungo periodo e costruendo una piattaforma di crescita sostenibile fondata su innovazione, leadership tecnologica ed approccio “zero difetti”.

\*\*\*

#### **Per maggiori informazioni**

Società: ELES S.p.A. | T +39 075 898 000 | [investor\\_relation@eles.com](mailto:investor_relation@eles.com)

Euronext Growth Advisor: EnVent Italia SIM S.p.A. | T +39 02 22175979 | [info@event.it](mailto:info@event.it)

Specialist: MIT SIM S.p.A. | T +39 02 30 56 12 76 | [trading-desk@mitsim.it](mailto:trading-desk@mitsim.it)

Eles S.p.A. (Eles), nata nel 1988, progetta e realizza soluzioni di test per semiconduttori (SOC, MEMS e Memorie). Eles produce macchine universali (cd. test system) e i relativi servizi di assistenza per i test di affidabilità, avendo sviluppato un processo di co-engineering con i propri clienti finalizzato a garantire un prodotto microelettronico cd. “ZERO DIFETTI”. Inoltre, la Società è attiva nel settore c.d. di test application fornendo ai propri clienti le applicazioni necessarie per procedere alle varie soluzioni di test che possono essere eseguite attraverso le macchine dalla stessa prodotte, oltre ad una serie di servizi connessi all’elaborazione dei dati acquisiti durante le attività e fasi di test. Eles annovera tra i propri clienti aziende multinazionali produttrici di semiconduttori e produttori di moduli elettronici per il settore automotive ed il Settore I&D. La strategia di Eles prevede, oltre ad una crescita per linee interne tramite la penetrazione in nuovi mercati, l’ulteriore diversificazione della clientela e il miglioramento delle soluzioni già offerte ai clienti, una crescita per linee esterne mediante acquisizioni funzionali ad un più veloce sviluppo commerciale nei Paesi esteri.





Your Partner in Semiconductor Reliability

## PRESS RELEASE

# ELES ACCELERATES IN THE AI/HPC MARKET: TWO NEW STRATEGIC ORDERS FOR ARThpH SYSTEMS AND ADVANCED ELES LIQUID COOLING (ELC) APPLICATIONS FROM A NEW EMEA CUSTOMER

Todi (Perugia), January 22, 2026—ELES S.p.A., ELES S.p.A. (the "**Company**" or "**Eles**") innovative SME listed on Euronext Growth Milan and worldwide provider of semiconductor device (*IC Integrated Circuits*) test solutions with *Safety and Mission Critical* applications, announces that it has **received two new strategic orders in the AI/HPC market from a new EMEA customer**, further confirming the strengthening of its positioning in high-technology application segments.

The orders concern the supply of the ARThpH system and the related application featuring proprietary **ELES liquid cooling technology** (ELC), a technology that is increasingly crucial to ensure the reliable operation of architectures dedicated to Artificial Intelligence and High Performance Computing, which are characterised by high power density and significant complexity.

Both orders fall within a high **strategic-value** application context, where the Zero Defects objective represents a non-negotiable requirement. In this scenario, ELES' proprietary RETE (*Reliability Embedded Test Engineering*) methodology acts as a key enabling factor, allowing the early identification of degradation mechanisms and potential reliability issues through advanced full-power testing without compromise.

The **RETE** approach makes it possible to prevent latent defects, significantly reduce the risk of in-field failures and support customers in achieving extremely high quality standards—an essential requirement for AI/HPC applications, where even minimal anomalies can adversely affect performance, operational continuity and overall system costs. This translates into reduced time-to-market, more robust design decisions and an overall improvement in efficiency throughout the entire product life cycle.

From a strategic perspective, these new orders further confirm **ELES' strengthening focus on higher value-added segments**, characterised by strong know-how integration and development potential significantly exceeding that of traditional test applications.

*"These orders," commented Antonio Zaffarami, Chairman of the Board of Directors of ELES S.p.A., "represent a significant step in the Company's strategic growth path and confirm the strength of our positioning in AI/HPC applications. The integration of our advanced test solutions, based on the RETE methodology, into liquid cooling-related projects demonstrates ELES' ability to meet increasingly complex technological requirements, transforming development and qualification activities into long-*



Your Partner in Semiconductor Reliability

*term industrial partnerships. We will continue to invest in innovation and proprietary solutions to support a solid and sustainable medium- to long-term growth model.”*

ELES thus continues to strengthen its role as **a leading technology partner for mission-critical AI/HPC applications**, benefiting from long-term structural trends and building a sustainable growth platform based on innovation, technological leadership and a “Zero Defects” approach.

\*\*\*

#### **Further information:**

Company: ELES S.p.A. | T +39 075 898 000 | [investor\\_relation@eles.com](mailto:investor_relation@eles.com)

Euronext Growth Advisor: EnVent Italia SIM S.p.A. | T +39 02 22175979 | [info@event.it](mailto:info@event.it)

Specialist: MIT SIM S.p.A. | T +39 02 30 56 12 76 | [trading-desk@mitsim.it](mailto:trading-desk@mitsim.it)

Eles S.p.A. (Eles), established in 1988, designs and manufactures semiconductor test solutions (SOC, MEMS and Memories). Eles produces universal equipment (so-called test systems) and related reliability test support services, having developed a co-engineering process with its customers aimed at ensuring a so-called "ZERO DEFECTS" microelectronic product. In addition, the Company is active in the so-called test application sector by providing its customers with the applications necessary to proceed with the various test solutions that can be carried out through the equipment it manufactures, as well as a series of services related to the processing of data acquired during the test activities and phases. Eles counts among its customers multinational semiconductor companies and manufacturers of electronic modules for the automotive and I&D Sector. In addition to internal growth through penetration into new markets, further diversification of the customer base and improvement of the solutions already offered to customers, Eles' strategy includes growth through acquisitions aimed at faster business development in foreign countries.

