

Informazione Regolamentata n. 0524-23-2025	Data/Ora Inizio Diffusione 31 Ottobre 2025 14:20:04	Euronext Milan
--	--	----------------

Societa' : IT WAY

Identificativo Informazione : 211402
Regolamentata

Utenza - referente : ITWAYN02 - Passatempi Sonia

Tipologia : 1.2

Data/Ora Ricezione : 31 Ottobre 2025 14:20:04

Data/Ora Inizio Diffusione : 31 Ottobre 2025 14:20:04

Oggetto : Il CdA di Itway approva la Relazione finanziaria
semestrale al 30 giugno 205.

Testo del comunicato

Vedi allegato



COMUNICATO STAMPA

Il CdA di Itway approva la Relazione Finanziaria Semestrale al 30 giugno 2025**SEMESTRALE GRUPPO ITWAY:****VOLA IL FATTURATO (+ 45%) A 36,232 MILIONI DI EURO****IN FORTE RIALZO TUTTI I MARGINI REDDITUALI:****EBITDA DA 660 A 1.256 MILA EURO****EBIT DA 142 A 734 MILA EURO****UTILE NETTO DA -165 A + 50 MILA EURO****APPROVATO IL REPORT VOLONTARIO DI SOSTENIBILITÀ (ESG)
RELATIVO ALL'ANNO FISCALE 2024**

Ravenna, 31 ottobre 2025 – Il **Consiglio di Amministrazione di Itway S.p.A.** - società quotata su Euronext Milan di Borsa Italiana - a capo del Gruppo leader nel settore dell'IT per la progettazione, produzione e distribuzione di tecnologie e soluzioni nel comparto della **cybersecurity, artificial intelligence, cloud computing e big data**, presieduto da **G. Andrea Farina**, ha approvato in data odierna la Relazione Finanziaria Semestrale al 30 giugno 2025.

Di seguito vengono riportati i principali risultati economici consolidati conseguiti dal Gruppo Itway nel primo semestre dell'esercizio sociale 2025, confrontati con quelli dell'analogo periodo al 30 giugno 2024.

In migliaia di Euro	30/06/2025 (6 mesi)	30/06/2024 (6 mesi)
Ricavi	36.232	24.898
Risultato operativo lordo (EBITDA)	1.256	660
Risultato operativo (EBIT)	734	142
Risultato ante imposte	85	(167)
Risultato netto	50	(165)

Nel primo semestre 2025 i **ricavi del Gruppo si incrementano di oltre il 45%**, registrando un **importante incremento anche in tutti gli indici reddituali**: il Risultato operativo lordo (EBITDA) è pari a 1.256 mila Euro (660 mila Euro nello stesso semestre del 2024) mentre il Risultato operativo (EBIT) passa da 142 mila Euro a 734 mila Euro.

L'incremento dei costi, oltre all'incremento dei volumi di vendita, è legato agli importanti investimenti in corso, e, in particolare, è dovuto alla crescita del costo del personale e dei collaboratori (personale +22% e altri oneri operativi +21%). Il numero dei dipendenti passa da 89 unità (31 dicembre 2023) a 138 unità (31 dicembre 2024) e alle 146 unità (30 giugno 2025) ed è relativo all'inserimento nel Gruppo di personale qualificato con alta specializzazione e professionalità, con un incremento di 13



unità rispetto al 30 giugno 2024 tra account manager senior, account manager junior, project manager, sviluppatori, service desk, cybersecurity consultant, sistemisti e backoffice, così come previsto nei piani di investimento della società.

ANDAMENTO DEI SETTORI: CYBER SECURITY PRODUCTS (VAD + PS)

Attraverso il settore Cyber Security Products VAD + PS, il Gruppo opera in Grecia e in Turchia, come Value Added Distributor con associati Project Services, nella vendita di prodotti specializzati di Cyber Security e Collaboration (software e hardware), servizi di certificazione sulle tecnologie software distribuite e servizi di assistenza e progettazione tecnica, servizi di pre e post vendita.

Relativamente alla controllata Itway International S.r.l. si informa che la holding, che controlla al 100% le due controllate Itway Turchia e Itway Hellas, a seguito dell'operazione di acquisizione di Seacom sopradescritta, è diventata una holding operativa avendo firmato il contratto distribuzione Zimbra a livello EMEA. Zimbra in precedenza era distribuita da Seacom ed in questo modo Seacom si concentra nel suo core business che sono le soluzioni e prodotti di Data Science. La Partnership con Zimbra entra in una Business Unit del Gruppo Itway specializzata con circa 30 anni di esperienza nell'area Cybersecurity VAD e PS ed in continua crescita, con una «specializzazione operativa e di prodotto», con margini attesi in linea con quelli realizzati storicamente, che, grazie alle sinergie ed economie di «scopo» e «dimensionali» che si attende di estrarre, consentirà di rendere maggiormente profittevole la divisione.

Di seguito sono esposti i principali indicatori economici di questo settore, confrontati con i valori dello stesso periodo dell'esercizio precedente:

In migliaia di Euro	30/06/2025	30/06/2024
Totale Ricavi	30.376	19.621
Margine operativo lordo (EBITDA)	2.180	1.262
Risultato Operativo (EBIT)	2.122	1.200
Risultato prima delle imposte	1.755	1.107
Risultato del periodo	1.635	976

Di seguito viene disaggregata l'analisi per Paese:

Come sopra descritto Itway International è Value Added Distributor di Zimbra.

Zimbra è un software collaborativo (groupware) basato su software open source pensato per facilitare e rendere più efficace il lavoro cooperativo da parte di gruppi di persone in piena sicurezza informatica. Itway International, che ha iniziato a distribuire Zimbra nel mese di maggio 2024, nel corso del primo semestre 2025 ha realizzato ricavi per 1,02 milioni di Euro.

Itway Turchia opera già da qualche anno in una fase economica complessa per via della perdurante svalutazione e delle politiche economico-monетarie messe in campo dal governo centrale, nonché dei posizionamenti geopolitici internazionali legati alle scelte politiche effettuate dal Governo turco.



In particolare, le politiche fiscali messe in atto dal governo turco nel corso dello scorso anno hanno avuto un impatto piuttosto negativo sulla capacità di spesa delle aziende e questo si è riflesso anche sugli investimenti IT. Vale la pena anche ricordare la nota avversione politica da parte del governo turco verso Israele, con la conseguenza che molte aziende pubbliche hanno formalmente messo al bando le tecnologie prodotte in Israele, paese notoriamente all'avanguardia nel campo della cybersecurity. Nonostante queste oggettive difficoltà, che hanno inciso in modo pesante sulla capacità di acquisto delle aziende sia private che pubbliche, **Itway Turchia si conferma un top player nel mercato della cyber security turco;** a testimonianza di ciò, i risultati del primo semestre 2025 mostrano un incremento di volumi e margini in Euro, con un incremento di fatturato pari a +95,6% in valuta locale rispetto allo scorso esercizio. Questo importante aumento dei ricavi, anche considerando la svalutazione del tasso di cambio (Euro su Lira Turca) ha fatto registrare una crescita dei ricavi (+63%) e del primo margine in Euro, +50,2% in valore. Il risultato netto risulta più che raddoppiato rispetto al primo semestre 2024, nonostante le influenze negative legate alle differenze su cambi registrati nel periodo dalla controllata che vende e acquista utilizzando come valuta di conto il dollaro americano che nello stesso periodo del 2024 aveva ottenuto risultati nettamente migliori rispetto al primo semestre 2025, per non parlare degli aumentati costi finanziari legati alla politica finanziaria del governo turco.

Itway Hellas, la controllata greca, ha registrato una crescita in termini di fatturato pari al 39,6% aumentando le proprie quote di mercato e mantenendo quasi inalterato il margine percentuale tant'è che il primo margine è anch'esso cresciuto del 38,3% a testimoniare un attento controllo dei costi operativi. **La Società, specializzata nella Cyber security, continua a crescere, anno dopo anno**, in un mercato, quello greco, che sta progressivamente uscendo da una situazione economica tesa e delicata e sta dimostrando segni di vitalità importanti, specialmente nel settore della PA, delle banche e delle grandi aziende di infrastrutture dove sono stati fatti importanti investimenti nell'ambito della digitalizzazione dei processi, con positive conseguenze per la domanda di cyber security. La crescita di fatturato ottenuta è da ricondurre sia all'introduzione di nuovi Vendor sia agli investimenti fatti negli scorsi esercizi per aumentare il team tecnico. Nonostante i costi generali e dei servizi siano cresciuti a causa soprattutto della crisi energetica generata dal conflitto ucraino, EBITDA ed EBIT sono in miglioramento, con una crescita rispettivamente del 69,6% e dell'81% rispetto allo stesso periodo dello scorso anno.

ANDAMENTO DEI SETTORI: ATTIVITÀ DELLA CAPOGRUPPO E ALTRI SETTORI IN SCALE-UP

La società capogruppo Itway S.p.A è una Holding di partecipazioni operativa ed è divisa in due settori di attività: Corporate e Operativo.

Settore Corporate:

- svolge attività di direzione delle società del Gruppo; si occupa di gestione amministrativa e finanziaria, organizzazione, pianificazione strategica e controllo operativo, processo di budget, gestione delle risorse umane, affari generali, affari legali, gestione del marcomm, sistemi informativi societari e delle operazioni di finanza straordinaria delle società del



Gruppo. In sintesi, il settore Corporate si occupa della governance strategica, operativa e della gestione finanziaria e del capitale umano del Gruppo.

Settore Operativo:

- Sono operative due Business Unit nella holding: Cyber Security e Cyber Safety.
 - **Cyber Security- Cyber Resiliency:** si occupa di consulenza, progettazione, system integration; in sintesi IT Services in ambito Cyber Security IT e OT, in particolare su Cyber Risk Management, GDPR, Cyber Resiliency;
 - **Cyber Safety:** con il prodotto brevettato e di proprietà ICOY™® opera nel mercato della sicurezza sul lavoro nel cosiddetto segmento EH&S (Environment, Health & Safety). Questa Business Unit, oggetto di importanti investimenti su un prodotto estremamente innovativo, è in fase avanzata di start up.

Partecipazioni:

- **4Science S.p.A** con le sue controllate Seacom S.r.l. e 4Science USA Corp. è la Business Unit Data Science, specializzata in servizi e soluzioni di Data Science e Data Management per il mercato dei digital repository della ricerca scientifica, dei beni culturali e dei Big Data. 4 Science è in Scale-up.

RISORSE UMANE

Il numero medio dei dipendenti del Gruppo registrato nel corso del semestre 2025 è stato di 138 unità, mentre il dato puntuale è di 146 unità. L'incremento di 13 unità (+10%) rispetto allo stesso semestre dell'esercizio precedente è dovuto all'inserimento di risorse prevalentemente tecniche e commerciali.

La suddivisione per categoria professionale è la seguente, comparata con i dati dell'esercizio precedente:

	30/06/2025	30/06/2024	30/06/2025	30/06/2024
	Dato medio	Dato medio	Dato puntuale	Dato puntuale
Dirigenti	6	8	6	8
Quadri	24	12	26	16
Impiegati	108	94	114	109
Totale	138	114	146	133



POSIZIONE FINANZIARIA NETTA

Si riporta di seguito il dettaglio della Posizione finanziaria netta del Gruppo:

Migliaia di Euro	30/06/2025	31/12/2024
Disponibilità liquide	711	1.227
Attività finanziarie correnti	526	1.219
Passività finanziarie correnti	(1.493)	(1.773)
Posizione finanziaria netta corrente	(256)	723
Attività finanziarie non correnti	23	23
Passività finanziarie non correnti	(4.147)	(4.619)
Posizione finanziaria netta non corrente	(4.124)	(4.596)
Posizione finanziaria netta totale	(4.380)	(3.873)

FATTI DI RILIEVO AVENUTI DOPOLA CHIUSURA DEL PERIODO

Non ci sono atti di rilievo avvenuti dopo la chiusura del periodo.

EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE

ITWAY S.P.A.

Nei mesi che seguiranno il Gruppo continuerà le proprie attività di sviluppo nei propri mercati di riferimento: Cyber security, Data Science e Cyber safety. Il rafforzamento della struttura tecnico commerciale porterà ad una accelerazione nella crescita.

BU CYBER SECURITY AND RESILIENCY

La suite **Itway Cyber Security & Resiliency 360™** rappresenta l'evoluzione dell'offerta di Itway in ambito sicurezza. È un portafoglio completo di servizi gestiti attivi 24 ore su 24, 365 giorni l'anno, integrato con soluzioni tecnologiche di ultima generazione e progettato per supportare aziende di qualsiasi dimensione nella prevenzione, nel rilevamento e nella gestione proattiva delle minacce informatiche.

Particolare attenzione è stata rivolta al potenziamento dei servizi NOC/SOC e all'introduzione di modelli di Managed Security Provider (MSP) ad alte prestazioni, in grado di garantire copertura continua, capacità di risposta tempestiva e presidio costante su dati e infrastrutture critiche.

Per rafforzare e rendere ancora più distintiva l'offerta sono stati formalizzati accordi di partnership con aziende tecnologiche di assoluto rilievo:



- **Zscaler** è un vendor che ha costruito la propria offerta interamente in cloud, con soluzioni pensate per garantire l'accesso sicuro alle applicazioni e a internet. La logica è quella del modello Zero Trust: non si concede più un accesso generico alla rete tramite VPN, ma si permette solo la connessione diretta e sicura all'applicazione di cui l'utente ha bisogno, verificando ogni volta identità, dispositivo e contesto. Questo approccio riduce enormemente la superficie di attacco e si adatta molto bene ad aziende distribuite, con personale in smart working e un uso intenso di servizi SaaS.
- **Radiflow** si rivolge invece al mondo OT e ICS, ossia alle reti industriali e di automazione. La sua forza sta nella capacità di scoprire tutti gli asset connessi in ambienti produttivi, di valutarne i rischi e di monitorarne le anomalie senza interferire con i processi operativi. In settori come energia, manifatturiero o trasporti, dove l'interruzione della produzione è critica, Radiflow aiuta a garantire continuità operativa e ad aumentare la resilienza delle infrastrutture contro cyberattacchi che potrebbero compromettere macchinari e impianti.
- **Quest Software** si colloca in un ambito più gestionale e infrastrutturale. Le sue soluzioni sono orientate a supportare la governance dell'IT ibrido, dalla migrazione e amministrazione di Active Directory e Azure AD, al backup e disaster recovery, fino alla gestione degli endpoint e del cloud. L'utilità per le aziende sta nella possibilità di ridurre complessità e costi operativi, aumentando la capacità di recupero dopo incidenti e semplificando la transizione da ambienti legacy a infrastrutture moderne.
- **Axonius** si concentra invece sulla gestione degli asset di sicurezza. La sua piattaforma raccoglie informazioni da centinaia di fonti diverse per costruire un inventario completo e sempre aggiornato di dispositivi, applicazioni, utenti e servizi cloud. Da questa visibilità emergono automaticamente le lacune di copertura – ad esempio un endpoint senza antivirus, un account non monitorato, un SaaS non gestito – e l'organizzazione può così intervenire rapidamente. È uno strumento prezioso per eliminare i "punti ciechi" che spesso rappresentano il primo vettore di attacco.
- **ResilientX** lavora sul fronte dell'esposizione esterna e della gestione del rischio dei fornitori. La sua piattaforma consente di avere una fotografia chiara di ciò che l'azienda espone su Internet – domini, IP, infrastrutture cloud, API – e di monitorare nel tempo eventuali vulnerabilità. Parallelamente, con i moduli di terze parti (TPRM), è possibile valutare e controllare il livello di sicurezza dei partner e dei fornitori, un tema oggi centrale per conformarsi a normative come NIS2 o DORA e per prevenire incidenti derivanti dalla supply chain.
- **Fortinet** infine rappresenta uno dei player storici della sicurezza di rete. I suoi firewall di nuova generazione sono integrati in un ecosistema più ampio, il Security Fabric, che unisce protezione perimetrale, sicurezza degli endpoint, soluzioni di SD-WAN, SASE e controllo centralizzato. La forza di Fortinet è la completezza: un'azienda può coprire gran parte delle proprie esigenze di sicurezza, dal data center alle filiali, dagli accessi remoti al cloud, con una suite coerente di tecnologie in grado di dialogare tra loro e semplificare la gestione.

BU Cyber Safety

La Business Unit Cyber Safety, interamente dedicata al prodotto proprietario ICOY, si sta mostrando come uno dei pilastri strategici di sviluppo del Gruppo. Il primo semestre del 2025 ha visto un deciso



incremento degli ordinativi, accompagnato da numerosi segnali di interesse che confermano la rilevanza della nostra proposta e il forte bisogno, da parte delle imprese, di soluzioni evolute per la sicurezza dei lavoratori. Il piano industriale procede quindi secondo le attese, con una traiettoria di crescita in linea con il budget.

Grazie ad una squadra commerciale dedicata, composto da figure di alto profilo, Itay sta acquisendo commesse significative presso alcuni dei più grandi gruppi industriali italiani. Parallelamente sono partite le prime vendite indirette e collaborazioni con operatori specializzati nella sicurezza sul lavoro, un modello che ci permette di raggiungere più capillarmente il mercato e di consolidare la nostra presenza nei settori a più alto rischio infortunistico.

4Science SpA

BU Data Science:

Per 4Science S.p.A. e 4Science USA Corporation il primo semestre 2025 si chiude con un buon backlog di ordini e con prospettive interessanti di crescita legate soprattutto al mercato internazionale ed in particolare a quello statunitense.

Gli investimenti importanti in formazione sui nuovi ingressi di personale effettuati nel corso degli scorsi esercizi, oltre alla riorganizzazione delle operazioni già intrapresa nel corso del 2024 e che hanno impattato in modo significativo sull'efficienza delle operation, cominciano a portare i primi effetti positivi alla nuova struttura operativa, sia per quanto riguarda la crescita dei ricavi che il recupero di marginalità.

È proprio grazie agli investimenti fatti su personale qualificato che la società rappresenta oggi, a livello mondo, uno dei principali service provider della piattaforma DSpace con un ruolo di guida all'interno dello steering committee americano che ne definisce gli sviluppi e le evoluzioni future; questo ruolo di guida, assieme alla accresciuta capacità produttiva della nostra software factory, ci consentirà di potere crescere sia sul mercato internazionale che nazionale.

Anche il mercato USA, che già sta dando i suoi primi frutti, rappresenta una grossa opportunità per consentire alla società di crescere e consolidare le proprie quote di mercato a livello mondiale.

Anche per Seacom il semestre si chiude con un buon backlog di ordini; questo ci permette di prevedere un'ulteriore crescita dei ricavi e dei margini per la seconda parte dell'anno. I risultati del primo semestre sono stati nel complesso inferiori alle stime di budget, si stima tuttavia che l'attività che è in corso di completamento per l'integrazione di Seacom S.r.l. nel gruppo Itway porti a sviluppare sinergie congiunte e ad aumentare l'efficienza operativa della società. La traiettoria dei risultati in crescita lascia comunque confidenti nel raggiungimento degli obiettivi anche se traslati nel tempo.

ITWAY INTERNATIONAL SRL, ITWAY TURKIE LTD E ITWAY HELLAS SA.

BU Cyber Security products VAD+PS

Fatto salvo un grave deterioramento della situazione medio orientale, non si ravvisano fattori significativi che possano in qualche modo rallentare la nostra costante crescita nel prosieguo del 2025.

Si manterrà un'attenzione alla situazione valutaria in Turchia così come si dovrà aumentare il portafoglio prodotti per ridurre il rischio concentrazione vendor, il tutto associato ad una gestione



vigile dei costi operativi soprattutto in Grecia, dove sono stati fatti investimenti in persone specializzate.

Ci aspettiamo che le attività di distribuzione a valore aggiunto con servizi di progettazione proseguano in modo importante nella loro crescita, mantenendo un'attenzione costante alla difesa dei margini, che sono in aumento, e alla gestione del circolante.

I mercati di riferimento in Grecia ed in Turchia in cui operiamo sono in una fase di significativo sviluppo e la prospettiva è quella di crescere organicamente grazie ai tassi di incremento previsti dai vendor che rappresentiamo, all'incremento della nostra market share e alla introduzione di nuove linee di prodotto, come ad esempio Keysight, Claroty e Thales oltre ad altre linee per il mercato dello storage e del cloud back-up, quali Commvault e Treelix.

L'obiettivo resta quello di conservare dei buoni tassi di crescita, sia come ricavi che come redditività, in linea con il Business Plan, e di confermare il posizionamento strategico di leadership nella Cyber security in Grecia e Turchia.

RAPPORTI CON PARTI CORRELATE

Nel corso del primo semestre 2025 il Gruppo ha intrattenuto rapporti di natura commerciale e finanziaria con società correlate. Si tratta di rapporti posti in essere nell'ambito della normale attività di gestione, regolati a condizioni contrattualmente stabilite dalle parti, in linea con le ordinarie prassi di mercato e di seguito riportati in sintesi:

in migliaia di Euro	Crediti	Debiti	Costi	Ricavi
Itway S.p.A. vs Giovanni Andrea Farina & Co. S.r.l.	-	-	114	-
Itway S.p.A. vs Fartech S.r.l.	34	20	-	-
TOTALE	34	20	114	-

Itway S.p.A. svolge attività di direzione e coordinamento delle società controllate residenti in Italia. Tale attività consiste nell'indicazione degli indirizzi strategici generali ed operativi di Gruppo, nella definizione ed adeguamento del Modello Organizzativo e nell'elaborazione delle politiche generali di gestione delle risorse umane e finanziarie.

Itway S.p.A. non è assoggettata a direzione e coordinamento da parte di alcuna società.

ATTIVITÀ DI RICERCA E SVILUPPO

Nell'esercizio si segnalano investimenti in attività di sviluppo di nuovi prodotti e servizi, in particolare nelle business unit sopra descritte, per un totale di Euro 823 mila (rispetto ad Euro 843 mila nello stesso periodo dell'esercizio precedente), capitalizzati nelle immobilizzazioni immateriali.



AZIONI PROPRIE

La Capogruppo al 30 giugno 2025 possiede n. 203.043 azioni proprie (pari all'1,91% del capitale sociale), per un valore nominale pari a 101.522 Euro ed un costo d'acquisto complessivo delle azioni detenute in portafoglio di 320 mila Euro (pari all'importo riflesso nella "Riserva per azioni proprie" portata a deduzione del Patrimonio netto d'esercizio e consolidato).

CERTIFICAZIONE ESG

il Gruppo ha intrapreso un importante percorso di crescita in ambito di sostenibilità attraverso la redazione, su base volontaria, del primo Bilancio ESG (Environmental, Social, Governance) relativo all'anno fiscale 2024. L'investimento nasce dalla volontà del management di rafforzare la trasparenza verso gli stakeholder e di fornire una rappresentazione chiara e strutturata delle performance ambientali, sociali e di governance dell'azienda. La decisione di pubblicare un bilancio ESG, pur non essendo ancora un obbligo normativo, testimonia l'impegno del Gruppo nell'anticipare i futuri requisiti europei (CSRD) e nel consolidare un approccio proattivo alla sostenibilità. Il documento offre una sintesi delle politiche adottate, delle iniziative avviate e dei risultati raggiunti, con particolare attenzione all'efficienza energetica, al benessere dei dipendenti, all'etica aziendale e al rapporto con le comunità locali. L'adozione del bilancio ESG rappresenta quindi non solo uno strumento di rendicontazione, ma anche un fattore competitivo, in grado di rafforzare la reputazione aziendale, creare valore condiviso e orientare le strategie future verso modelli di business sempre più responsabili e sostenibili.

Come previsto dal comma 2 art. 154-bis del T.U.F., il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari del Gruppo Itway, Sonia Passatempo, dichiara che l'informativa contabile societaria contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

In conformità a quanto disposto dal Regolamento Emittenti di Consob, si informa che il resoconto intermedio di gestione al 30 giugno 2025 è a disposizione del pubblico presso la sede di Ravenna, Via L. Braille 15, nonché pubblicato presso il meccanismo di stoccaggio all'indirizzo: www.emarketstorage.com.

Il documento è altresì consultabile sul sito internet della Società all'indirizzo www.itway.com, nella sezione "INVESTORS / INFO FINANZIARIE / Bilancio Semestrale".

**Contatti:**

Press Office Itway Group Mirella Villa Comunicazione Sas Via Lipari 8 20144, Milano Mob. +39 335 7592701 www.villacomunicazione.it	Itway S.p.A. Viale Achille Papa, 30 20149, Milano - Italia Tel. (+39) 0544 288710 investor.relation@itway.com
---	---

Link e Social MediaLINKEDIN [linkedin.com/company/itway](https://www.linkedin.com/company/itway)YOUTUBE <https://www.youtube.com/@Gruppolitway>itway.comICOY icoy.it4 SCIENCE 4science.it

Fondata a Ravenna il 4 luglio 1996 da G. Andrea Farina, e quotata dal 2001 presso Borsa Italiana su Euronext Milan (EXM), **Itway S.p.A.** è a capo di un Gruppo che opera nel settore dell'IT per la progettazione, produzione e distribuzione di tecnologie e soluzioni nel comparto della cybersecurity, artificial intelligence (AI), cloud computing, big data e infrastrutture. La missione del Gruppo Itway è offrire ai propri clienti elevati standard qualitativi anticipando le esigenze e proponendosi come un attore specializzato ed innovativo per la Digital Transformation. Il Gruppo Itway è presente in 5 Paesi: Italia, Grecia, Turchia, USA e UAE con 9 sedi operative Ravenna, Milano, Trento, Roma, Napoli, Atene, Istanbul, Ankara, Kansas City e Dubai-Hamiryah-Sharja.

GRUPPO ITWAY
BILANCIO CONSOLIDATO SEMESTRALE ABBREVIATO
AL 30 GIUGNO 2025

CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

<i>Euro migliaia</i>	<i>Semestre chiuso al</i>	
	<i>30 giugno</i>	
	<i>2025</i>	<i>2024</i>
Ricavi di vendita	35.308	23.908
Altri proventi operativi	924	990
Costi per prodotti	(28.660)	(19.045)
Costi per servizi	(1.919)	(1.580)
Costi del personale	(4.072)	(3.339)
Altri oneri operativi	(325)	(274)
Risultato operativo lordo (EBITDA)	1.256	660
Ammortamenti	(522)	(518)
Risultato operativo (EBIT)	734	142
Proventi finanziari	1	36
Altri oneri e proventi finanziari	(650)	(345)
Risultato prima delle imposte	85	(167)
Imposte sul reddito	(35)	2
Risultato dell'esercizio	50	(165)
Attribuibile:		
Azionisti della controllante	202	(63)
Interessenze di terzi	(152)	(102)
Risultato per azione		
Base	0,02	(0,02)
Diluito	0,02	(0,02)

CONTO ECONOMICO COMPLESSIVO

<i>Euro migliaia</i>	<i>Semestre chiuso al 30 giugno</i>	
	<i>2025</i>	<i>2024</i>
Risultato dell'esercizio	50	(165)
Componenti riclassificabili a Conto Economico:		
Utili/Perdite derivanti dalla conversione del bilancio di controllate estere	(721)	(171)
Componenti non riclassificabili a Conto Economico:		
Utili/(Perdite) attuariali su piani per beneficiari dipendenti	-	-
Risultato complessivo	(671)	(336)
Attribuibile:		
Azionisti della controllante	(524)	(234)
Interessenze di terzi	(147)	(102)

**SITUAZIONE PATRIMONIALE-FINANZIARIA**

<i>Euro migliaia</i>	30/06/25	31/12/24
ATTIVITÀ		
Attività non correnti		
Immobili, impianti e macchinari	1.150	1.160
Avviamento	3.376	3.376
Altre attività immateriali	6.539	6.150
Diritti d'uso	2.484	2.579
Partecipazioni	603	603
Attività per imposte anticipate	2.805	2.638
Attività finanziarie non correnti	23	23
Altre attività non correnti	35	18
Totale	17.015	16.547
Attività correnti		
Rimanenze	528	617
Crediti commerciali	19.018	26.007
Altre attività correnti	2.278	1.183
Cassa e disponibilità liquide	711	1.227
Attività finanziarie correnti	526	1.219
Totale	23.061	30.253
Totale attività	40.076	46.800
PATRIMONIO NETTO E PASSIVITÀ		
Capitale sociale e riserve		
Capitale sociale e riserve	11.639	11.724
Risultato dell'esercizio del Gruppo	202	641
Totale Patrimonio netto del Gruppo	11.841	12.365
Capitale sociale, riserve e risultato delle minoranze	1.042	1.213
Risultato di esercizio delle minoranze	(152)	(176)
Totale Patrimonio netto	12.731	13.402
Passività non correnti		
Benefici a dipendenti	1.001	920
Debiti commerciali non correnti	-	10
Fondo per rischi ed oneri	13	13
Passività per imposte differite	181	181
Passività finanziarie non correnti	4.147	4.619
Totale	5.342	5.743
Passività correnti		
Passività finanziarie correnti	1.493	1.723
Debiti commerciali correnti	13.675	19.703
Debiti tributari	3.836	3.744
Altre passività correnti	2.999	2.485
Totale	22.003	27.655
Totale passività	27.345	33.398
Totale patrimonio netto e passività	40.076	46.800

Prospetto delle variazioni nei conti di patrimonio netto consolidato

Euro migliaia	Capitale sociale	Riserva azioni proprie	Utili (perdite) cumulati								
			Riserva da sovrap. azioni	Riserva legale	Riserva volontaria	tre riserve	Riserva di traduzione	Risultato dell'esercizio	PN di Gruppo	PN di terzi	PN di Gruppo e di terzi
Saldo al 01/01/2024	5.308	(320)	20.349	485	4.792	(12.707)	(6.014)	(275)	11.618	1.094	12.712
Aumenti di capitale sociale	-	-	315	-	-	-	-	-	315	135	450
Variazione di perimetro	-	-	(52)	-	-	-	-	-	(52)	25	(27)
Totale operazioni con i soci	-	-	263	-	-	-	-	-	263	160	423
Destinazione del risultato dell'esercizio	-	-	-	-	-	(275)	-	275	-	-	-
Altri movimenti	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Risultato del periodo	-	-	-	-	-	-	-	(63)	(63)	(102)	(165)
Altri componenti del Risultato Complessivo al 30 giugno 2024:											
Utili/(perdite) attuariali su benefici ai dipendenti	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Differenze cambio da conversione bilancio in valuta estera	-	-	-	-	-	-	(171)	-	(171)	-	(171)
Risultato complessivo	-	-	-	-	-	-	(171)	(63)	(234)	(102)	(336)
Saldo al 30/06/2024	5.308	(320)	20.612	485	4.792	(12.982)	(6.185)	(63)	11.646	1.152	12.798
Movimenti secondo semestre 2024:											
Aumenti di capitale da conversione P.O.	-	-	(6)	-	-	-	-	-	(6)	-	(6)
Variazione interessenze dei terzi di 4Science	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(40)	(40)
Totale operazioni con i soci	-	-	(6)	-	-	-	-	-	(6)	(40)	(46)
Risultato del periodo	-	-	-	-	-	-	-	704	704	(74)	630
Altri componenti del Risultato Complessivo dal 01/07/2024 al 31/12/2024:											
Utili/(perdite) attuariali su benefici ai dipendenti	-	-	-	-	-	42	-	-	42	2	44
Altri movimenti	-	-	-	-	-	(6)	-	-	(6)	(1)	(7)
Differenze cambio da conversione bilancio in valuta estera	-	-	-	-	-	-	(16)	-	(16)	(2)	(18)
Saldo al 31/12/2024	5.308	(320)	20.606	485	4.792	(12.946)	(6.201)	641	12.365	1.037	13.402
Aumenti di capitale sociale	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Variazione di perimetro	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Totale operazioni con i soci	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Destinazione del risultato dell'esercizio	-	-	-	30	-	611	-	(641)	-	-	-
Altri movimenti/Costi di impianto 4Science	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Risultato del periodo	-	-	-	-	-	-	-	202	202	(152)	50
Altri componenti del Risultato Complessivo al 30 giugno 2025:											
Utili/(perdite) attuariali su benefici ai dipendenti	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Differenze cambio da conversione bilancio in valuta estera	-	-	-	-	-	-	(726)	-	(726)	5	(721)
Risultato complessivo	-	-	-	-	-	-	(726)	202	(524)	(147)	(671)
Saldo al 30/06/2025	5.308	(320)	20.606	515	4.792	(12.335)	(6.927)	202	11.841	890	12.731

RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO

Euro migliaia

	30/06/2025	30/06/2024
Risultato economico consolidato del periodo	50	(165)
<u>Rettifiche per voci che non hanno effetto sulla liquidità:</u>		
Componenti economiche non monetarie	32	48
Ammortamenti immobilizzazioni materiali	64	45
Ammortamenti attività immateriali	359	378
Ammortamento diritti d'uso	98	95
Accantonamenti ai fondi svalutazione crediti	-	5
Accantonamento a fondo rischi	-	-
Accantonamenti benefici ai dipendenti al netto dei versamenti v.so Istituti previdenziali	145	116
Imposte	-	(2)
<u>Cash flow da attività operativa al lordo della variazione del capitale d'esercizio</u>	748	520
Pagamenti di benefici a dipendenti	(64)	191
Variazione dei crediti commerciali ed altre attività correnti	6.586	5.698
Variazione delle rimanenze	89	191
Variazione dei debiti commerciali ed altre passività correnti	(5.455)	(5.998)
Imposte pagate	-	-
<u>Cash flow da attività operativa generato/ (assorbito) dalle variazioni di CCN</u>	1.156	82
<u>Cash flow da attività operativa (A)</u>	1.904	602
Investimenti in immobilizzazioni materiali e immateriali	(804)	(1.366)
(Investimenti)/Disinvestimenti in altre partecipazioni e attività finanziarie	(183)	(151)
Variazione dei debiti commerciali ed altre passività non correnti	(10)	(50)
Investimento per aggregazione aziendale in Seacom	-	(1.050)
Variazione disponibilità liquide per aggregazione Seacom	-	13
<u>Cash flow da attività di investimento (B)</u>	(997)	(2.604)
Accensione/(Rimborsi) di passività finanziarie correnti	(230)	218
Accensione/(Rimborsi) di passività finanziarie non correnti	(472)	1.017
Altre differenze	-	-
<u>Cash flow da attività di finanziamento (C)</u>	(702)	1.235
Variazione netta della riserva di traduzione di valute non Euro	(721)	(171)
<u>Cash flow da attività cedute (D)</u>		
<u>Incremento/(Decremento) disponibilità liquide e mezzi equivalenti (A+B+C+D)</u>	(516)	(938)
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti di inizio periodo	1.227	2.109
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti di fine periodo	711	1.171

