



Mission to Grow

Risultati 6M25



Disclaimer

La presente presentazione è stata predisposta da Generalfinance e contiene alcune informazioni di natura previsionale, proiezioni, obiettivi e stime che riflettono le attuali opinioni del management di Generalfinance in relazione agli eventi futuri. Le informazioni previsionali non rappresentano fatti storici. Tali informazioni includono proiezioni e stime finanziarie, nonché ipotesi correlate, informazioni relative a piani, obiettivi e aspettative riguardanti operazioni, prodotti e servizi futuri e informazioni relative a risultati finanziari futuri. Per loro stessa natura, le informazioni previsionali comportano una certa quantità di rischio, incertezza e ipotesi, per cui i risultati effettivi potrebbero differire in modo significativo da quelli espressi o impliciti nelle informazioni previsionali. Queste dichiarazioni previsionali sono state sviluppate a partire da scenari basati su una serie di ipotesi economiche relative a un determinato contesto competitivo e normativo.

Esiste una varietà di fattori che possono far sì che i risultati e le prestazioni effettive siano materialmente diversi dai contenuti espliciti o impliciti di qualsiasi dichiarazione previsionale e, pertanto, tali dichiarazioni previsionali non sono un indicatore affidabile della performance futura. La Società non si assume alcun obbligo di aggiornare o rivedere pubblicamente le dichiarazioni previsionali, sia a seguito di nuove informazioni, eventi futuri o altre aspettative, come richiesto dalla legge applicabile. Le informazioni e le opinioni contenute nella presente Presentazione sono fornite alla data del presente documento e sono soggette a modifiche senza preavviso. Né la presente Presentazione, né alcuna parte di essa, né il fatto della sua distribuzione possono costituire la base di, o essere invocati o in connessione con, qualsiasi contratto o decisione di investimento.

Le informazioni, le dichiarazioni e le opinioni contenute nella presente Presentazione sono solo a scopo informativo e non costituiscono un'offerta pubblica ai sensi di alcuna legislazione applicabile o un'offerta di vendita o una sollecitazione di un'offerta di acquisto o sottoscrizione di titoli o strumenti finanziari o qualsiasi consiglio o raccomandazione in relazione a tali titoli o altri strumenti finanziari. Nessuno dei titoli a cui si fa riferimento nel presente documento è stato, o sarà, registrato ai sensi dello U.S. Securities Act del 1933, come modificato, o delle leggi sui titoli di qualsiasi Stato o altra giurisdizione degli Stati Uniti o in Australia, Canada o Giappone o di qualsiasi giurisdizione in cui tale offerta o sollecitazione sarebbe illegale (gli "Altri Paesi"), e non ci sarà alcuna offerta pubblica di tali titoli negli Stati Uniti. La presente Presentazione non costituisce parte di alcuna offerta o sollecitazione all'acquisto o alla sottoscrizione di strumenti finanziari negli Stati Uniti o negli Altri Paesi.

Ai sensi del Testo Unico della Finanza 24 febbraio 1998 (art. 154-bis, comma 2), Ugo Colombo, in qualità di dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, dichiara che l'informativa contabile contenuta nella presente presentazione riflette i risultati documentati, i conti finanziari e le scritture contabili di Generalfinance. Né la Società né alcuno dei suoi o dei loro rispettivi rappresentanti, direttori o dipendenti si assumono alcuna responsabilità in relazione a questa Presentazione o a qualsiasi suo contenuto o in relazione a qualsiasi perdita derivante dal suo utilizzo o da qualsiasi affidamento fatto su di essa.

Agenda

Principali risultati 6M 2025

Focus su Asset Quality e Digital Factoring

Risultati 6M 25: Stato Patrimoniale, Conto Economico, Funding e Capitale

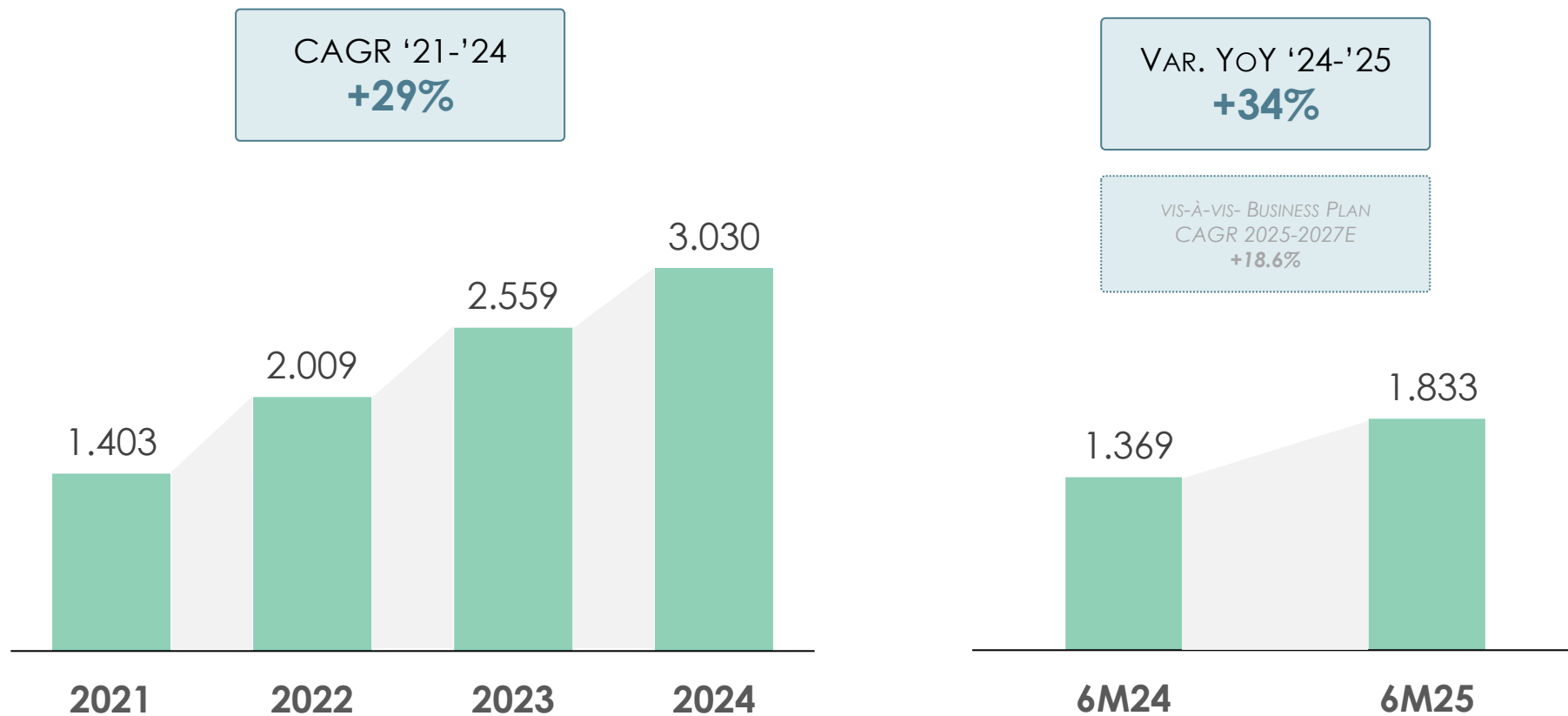
Aggiornamenti e osservazioni di sintesi

Allegati

Principali Risultati 6M 2025

Turnover in forte crescita...

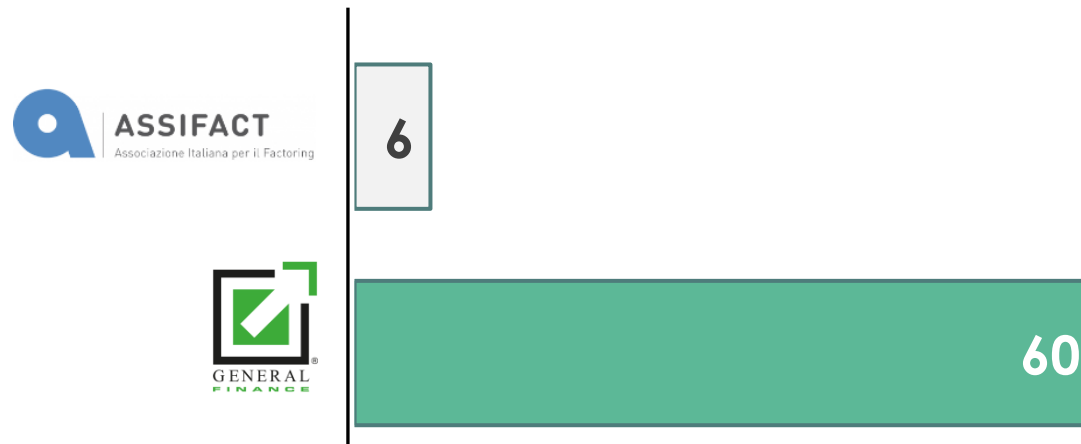
Crescita del volume di Turnover (€mln)



Crescita costante del turnover anno su anno
vis-a-vis CAGR (18,6%) nell'orizzonte del business plan

...Associato ad un'elevata diversificazione di portafoglio

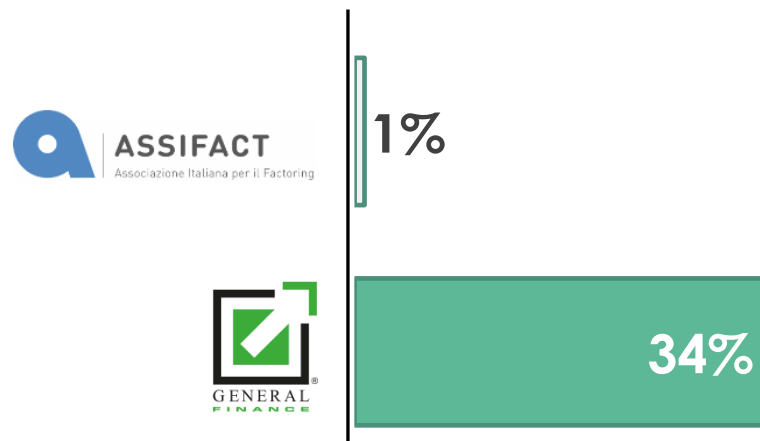
ALTO NUMERO DI DEBITORI PER CEDENTE



Generalfinance ha una **media di 60 debitori per cedente**, significativamente al di sopra della media di mercato pari a **6**.

Modello operativo granulare e più diversificato, con una **migliore diversificazione del rischio** rispetto al mercato.

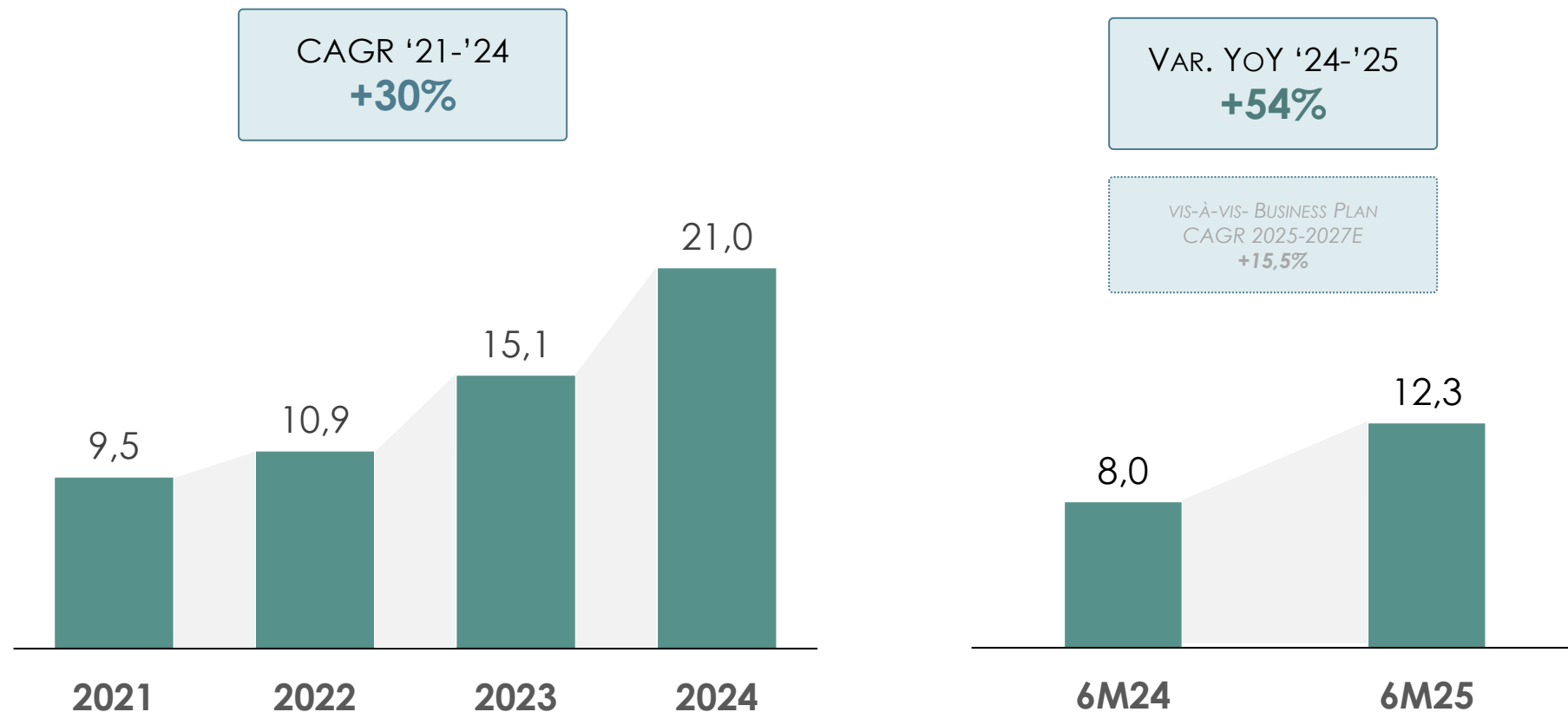
TURNOVER - % VARIAZIONE DALL'ANNO PRECEDENTE



Generalfinance ha registrato un **incremento del turnover del 34%** su base annua, significativamente superiore alla crescita del **mercato pari all'1%**. Questa performance evidenzia la forte **capacità commerciale della società e la sua abilità di aumentare i volumi di business** nonostante un mercato sostanzialmente stabile.

Utile Netto: elevata redditività delle operazioni

Utile netto in crescita (€Mln)

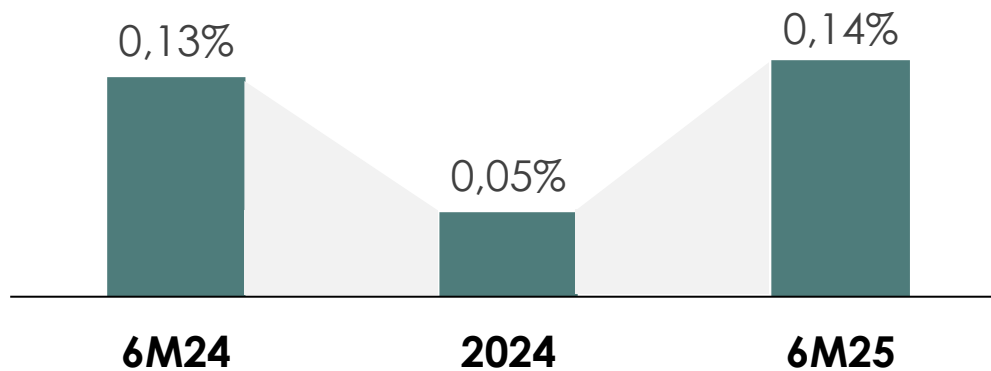


Livello di redditività molto forte, in linea con il Budget 2025
Tasso di crescita dell'utile netto (+54%) significativamente più elevato del CAGR (15,5%)
previsto nell'orizzonte del business plan

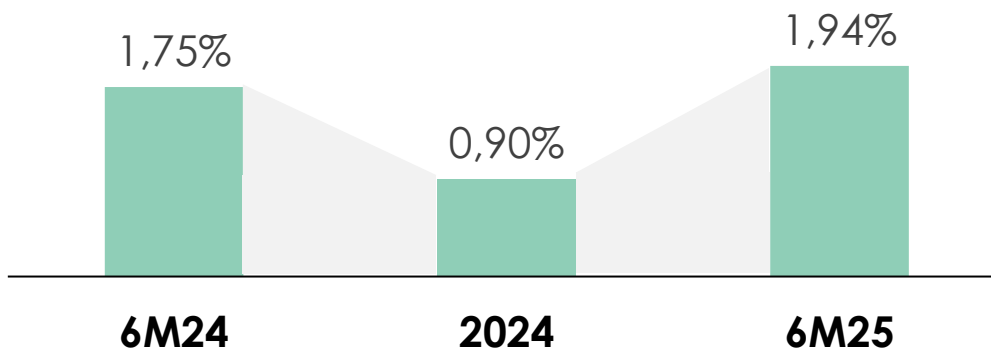
Focus su Asset Quality e Digital Factoring

Un modello a basso rischio con elevata qualità degli asset

COSTO DEL RISCHIO (%)

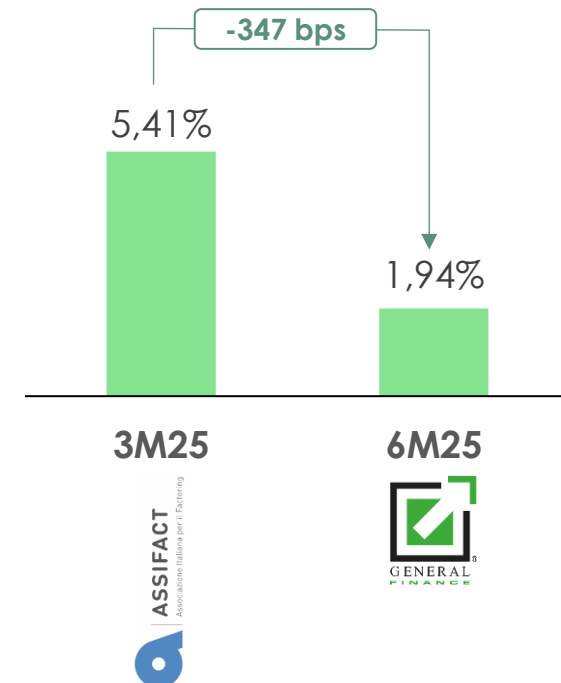


NPE RATIO LORDO (%)



NPE Ratio Lordo Benchmarking

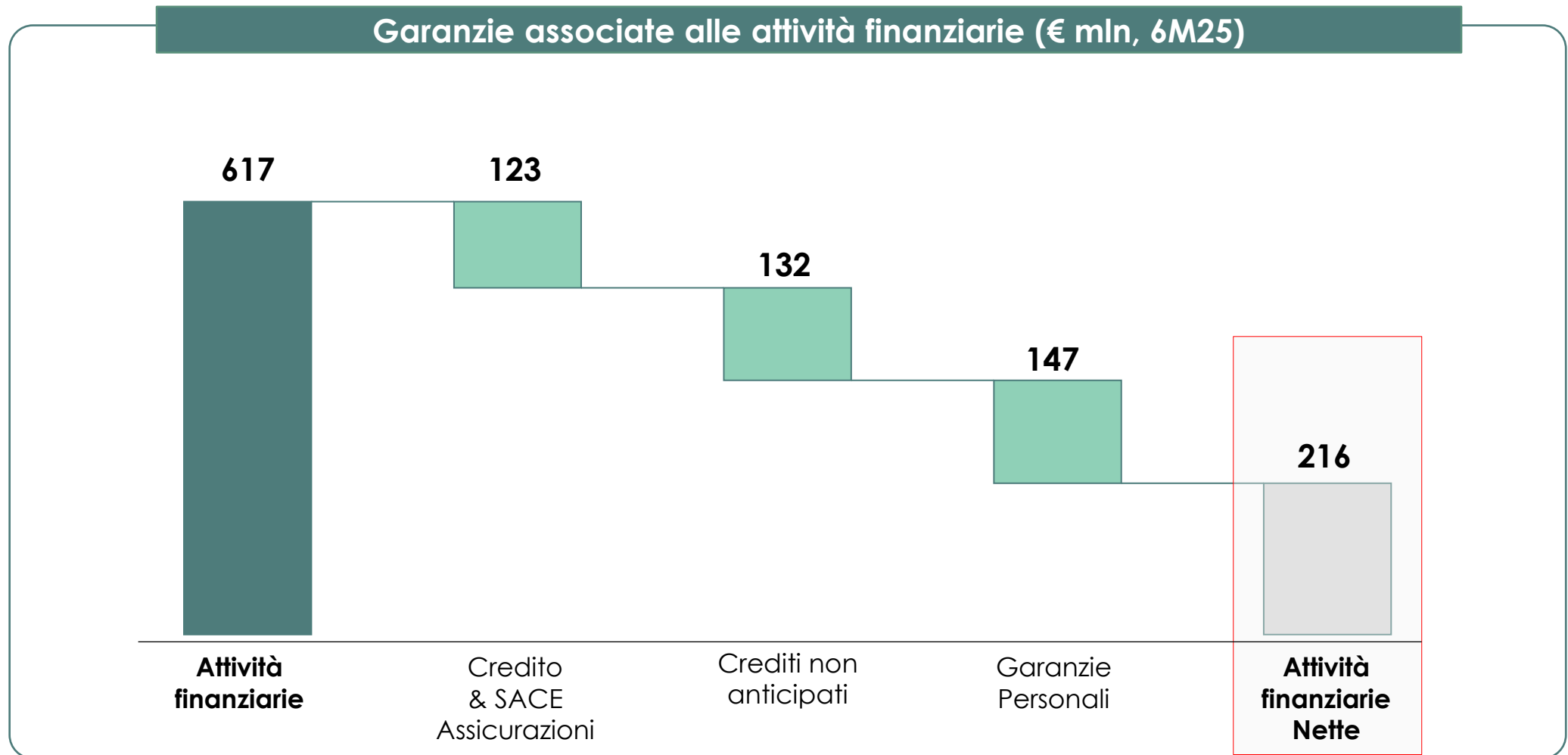
Generalfinance ha un'esposizione deteriorata **inferiore rispetto al mercato**, grazie al suo modello di business unico ed efficace che consente **una costante mitigazione del rischio** di credito



Costo del rischio: Rettifiche di valore su crediti/ Erogato

NPE ratio Lordo: Crediti deteriorati lordi / Crediti lordi totali; il dato Assifact include le esposizioni verso PA

Elevata protezione del rischio grazie a politiche del credito conservative



Le Attività Finanziarie Nette detenute da Generalfinance al 30 giugno 2025 ammontavano a 216 milioni di euro

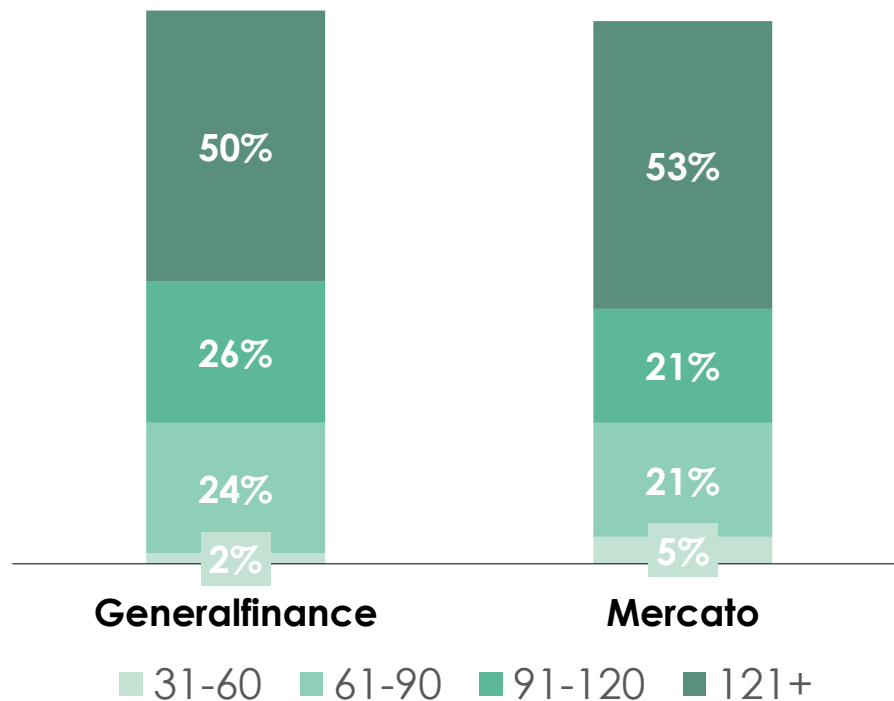
Assicurazioni: Allianz Trade (Credit Insurance) gap pari a 50x premi annui per complessivi €57 milioni; Garanzie Sace per complessivi €66 mln.

Garanzie personali: calcolate sommando il minor valore tra "Garanzia" ed "Esposizione" per ciascun rapporto di factoring tra Generalfinance ed il cedente.

Performance di incasso: una leva strategica a servizio dei nostri clienti

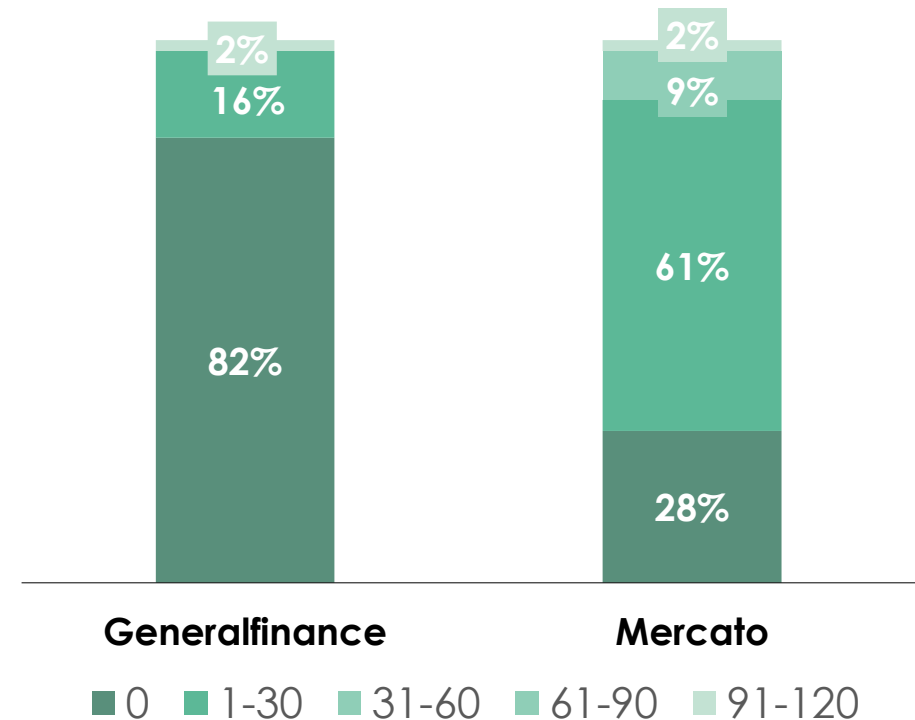
Condizioni di pagamento (DSO)

Solo il **50%** del portafoglio di Generalfinance ha condizioni di pagamento superiori a 120 giorni **(vs 53% del mercato)**



Ritardi di pagamento (giorni)

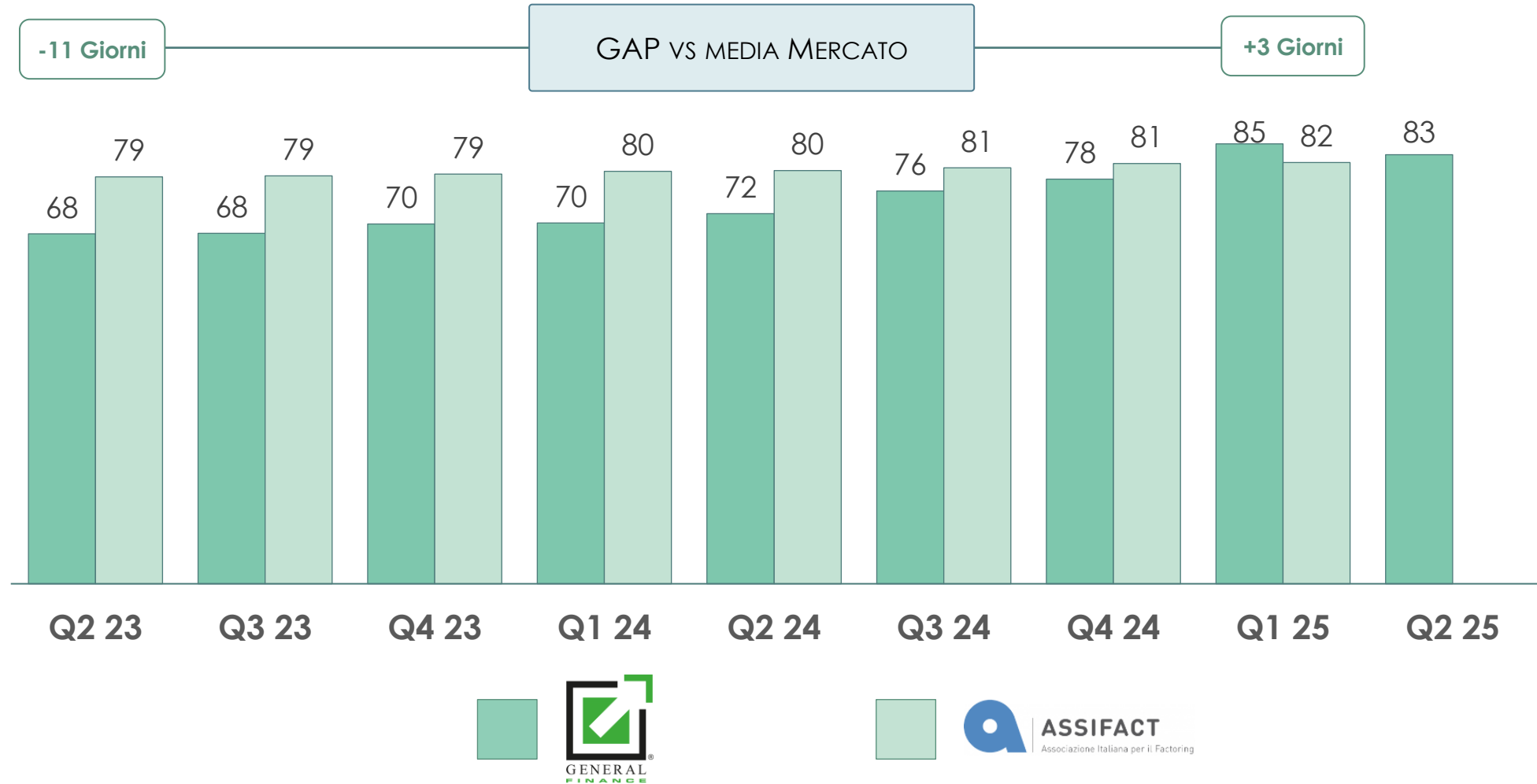
L'**82%** del portafoglio di Generalfinance non presenta ritardi di pagamento **(vs il 28% del mercato)**



Generalfinance evidenzia **un portafoglio di migliore qualità**, sia in termini di **Condizioni di Pagamento** che in **Ritardi di Pagamento**, rispetto al mercato.

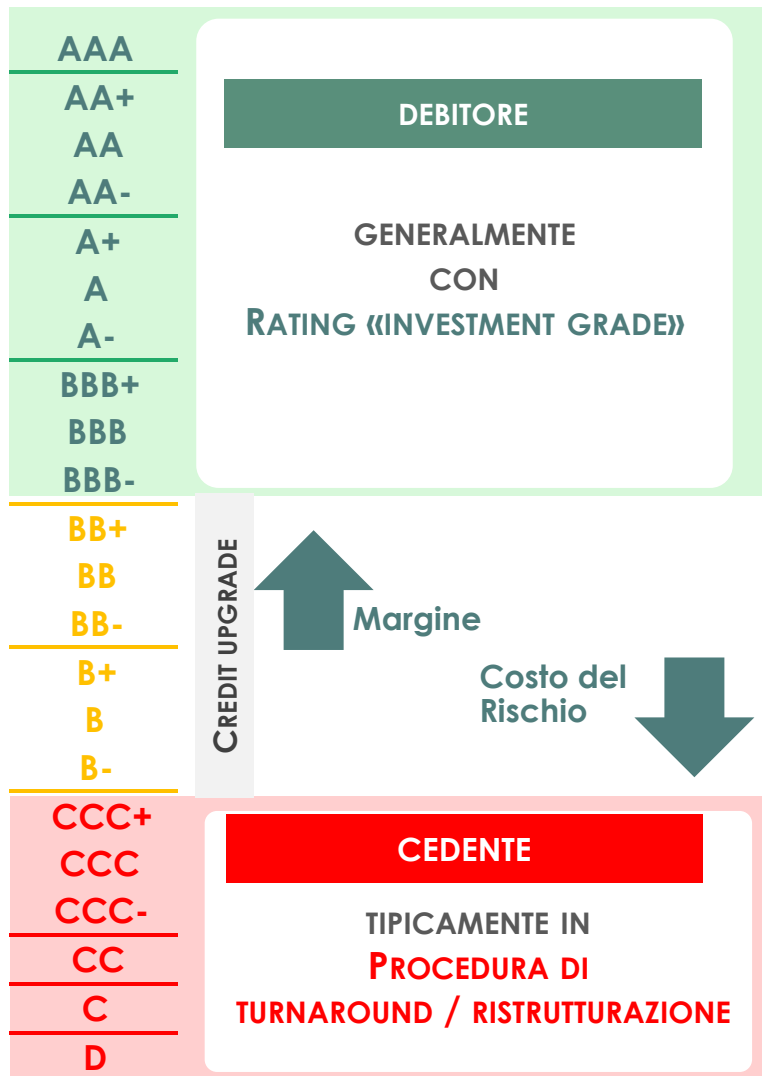
Il DSO esprime una durata di portafoglio molto contenuta

Giorni medi di incasso (DSO)

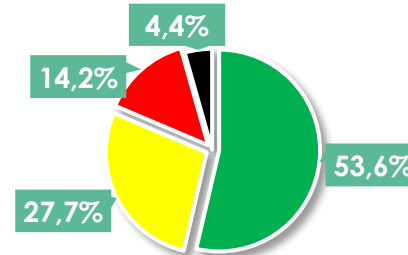


Un modello di business unico, che sfrutta le funzionalità di factoring

La peculiarità del modello di business di Generalfinance è la scelta del Cedente-Debitore, dove i **Clienti** (Cedente) hanno tipicamente un **basso rating creditizio** (Special Situation) mentre i **Debitori** sottostanti i crediti alla clientela evidenziano un **elevato rating creditizio** (normalmente investment grade)

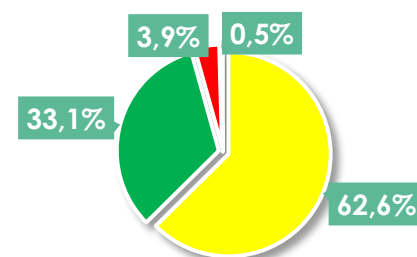


Turnover 6M25 – Debitore



Green score pari al 54%

Turnover 6M25 – Cedente



Green score pari al 33%

GF SCORE



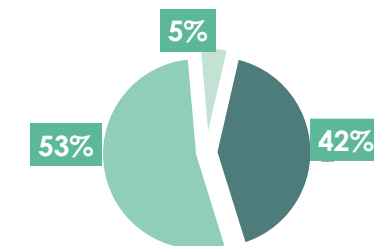
HIGHLIGHTS PER GENERALFINANCE¹

PRODOTTI

- ✓ Pro-solvendo factoring (c. **74%** del turnover; vs 17% media Assifact¹)
- ✓ Pro-soluto factoring (c. **26%** del turnover; vs 83% Assifact¹)
- ✓ Reverse factoring
- ✓ C. **75%** del turnover coperto da assicurazione con Allianz Trade
- ✓ **75%** LTV Pro solvendo a 6M 2025, regolabile in base al rischio di credito

CLIENTI (“Special Situation”)

- ✓ Alto rapporto Debitore/Cedente (~**60** vs **6** di media Assifact²)
- ✓ **Fidelizzazione** media del cedente **circa 6,4 anni**

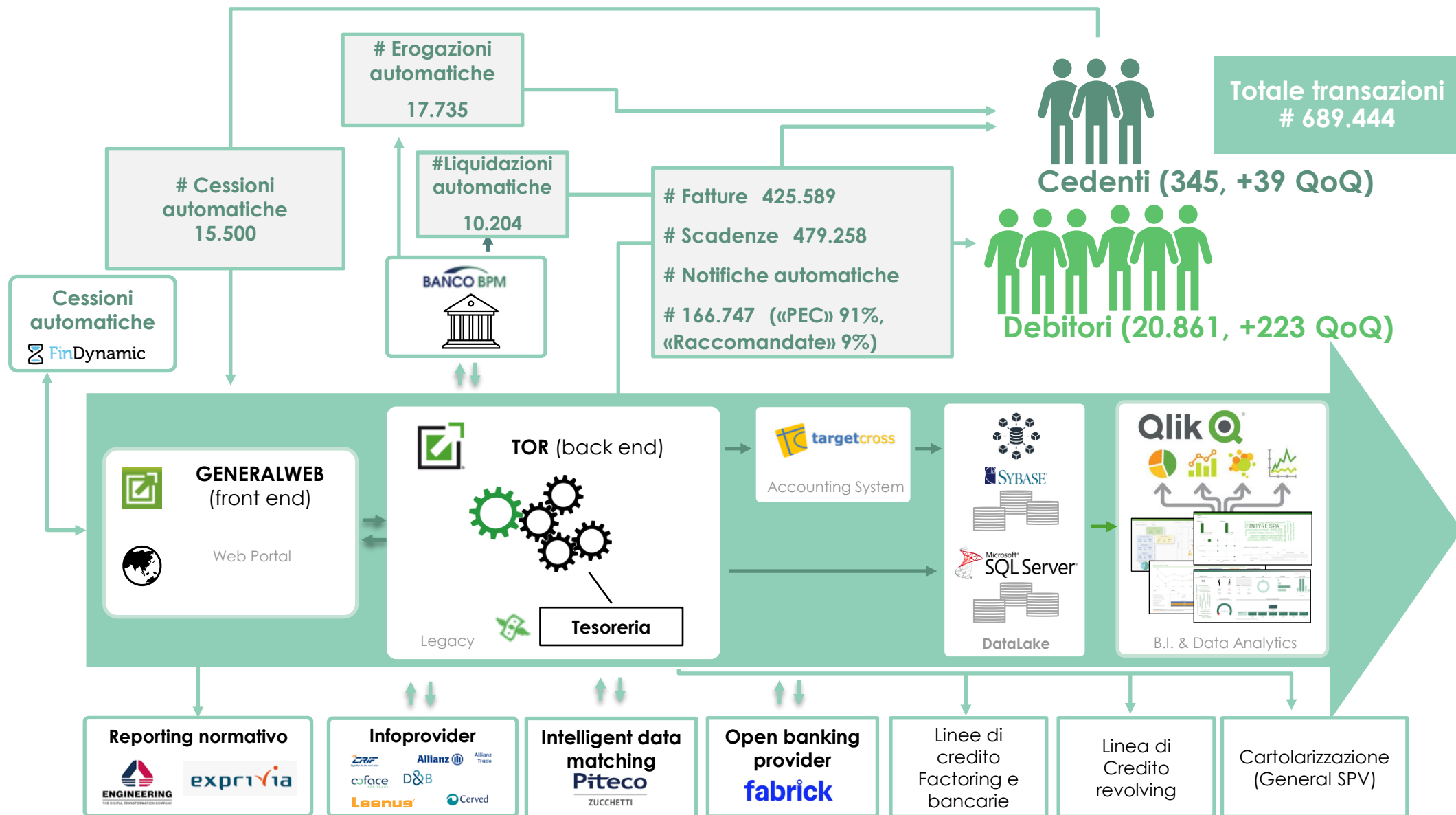


■ Distressed ■ Bonis (Alto rischio) ■ NewCo³

1) Dati di Generalfinance si riferiscono al 30 giugno 2025 (LTM); i dati Assifact si riferiscono al 31 marzo 2025;

2) Dati Assifact al netto delle «Persone Fisiche»; 3) NewCo: Nuova Società dopo la definizione del piano turnaround

Un asset strategico: la nostra piattaforma digitale proprietaria



LTM dati a giugno 2025

Totale transazioni: somma di Cessioni automatiche, Erogazioni automatiche, Liquidazioni automatiche, Scadenze e Notifiche automatiche

Risultati 6M 25: Stato Patrimoniale, Conto Economico, Funding e Capitale

Una bassa volatilità del conto economico, basato su commissioni e provvigioni

Conto Economico (€mln)	2021	2022	2023	2024	CAGR '21-'24	6M24	6M25	YoY%
Margine di interesse	6,2	7,3	9,0	12,4	25,7%	5,0	7,2	44,7%
Commissioni nette	17,7	23,6	27,2	36,4	27,2%	16,0	23,0	43,7%
Margine di intermediazione	23,9	30,9	36,2	48,8	26,8%	21,0	30,2	44,1%
Rettifiche/riprese di valore nette rischio di credito	(0,2)	(1,2)	(1,3)	(1,2)	75,1%	(1,4)	(2,0)	41,3%
Costi operativi	(9,8)	(13,2)	(12,9)	(16,0)	17,9%	(7,4)	(9,7)	30,1%
Utile netto	9,5	10,9	15,1	21,1	30,7%	8,0	12,3	54,3%

(€mln)	2021A	2022	2023	2024	CAGR '21-'24	6M24	6M25	YoY%
Turnover	1.402,9	2.009,4	2.559,3	3.029,5	29,3%	1.369,4	1.832,6	33,8%
Erogato	1.118,5	1.674,0	2.161,4	2.393,6	28,9%	1.045,1	1.436,7	37,5%
LTV	79,7%	83,3%	84,5%	79,0%	(0,3%)	76,3%	78,4%	2,7%
LTV Pro-solvendo	78,6%	81,6%	79,7%	75,9%	(1,2%)	74,1%	74,7%	0,9%

Marg. Intermed. / Crediti medi (%)	9,6%	8,7%	8,5%	9,1%	(1,9%)	9,4%	9,8%	4,7%
Marg. interesse / Marg. intermed. (%)	26,0%	23,5%	24,8%	25,4%	(0,9%)	23,7%	23,7%	0,4%
Cost Income Ratio	40,9%	42,7%	35,7%	32,9%	(7,0%)	35,4%	32,0%	(9,7%)
ROE (%)	42,0%	23,7%	29,3%	35,8%	(5,2%)	27,0%	35,4%	30,8%

Stato Patrimoniale (€mln)	2021A	2022	2023	2024	CAGR '21-'24	6M24	6M25	YoY%
Cassa e disponibilità liquide	33,5	43,7	21,7	122,4	54,0%	83,5	95,3	14,2%
Attività finanziarie	321,0	385,4	462,4	614,9	24,2%	432,7	616,8	42,5%
Altre attività	10,8	14,7	15,9	32,3	43,8%	16,3	30,5	86,8%
Totale attivo	365,3	443,8	500,0	769,6	28,2%	532,5	742,6	39,4%
Passività finanziarie	314,6	368,4	409,4	635,2	26,4%	410,6	597,4	45,5%
Altre passività	18,7	18,6	24,2	54,3	42,7%	54,9	63,2	15,2%
Totale passivo	333,3	387,0	433,6	689,5	27,4%	465,5	660,6	41,9%
Patrimonio netto	32,0	56,8	66,4	80,1	35,8%	67,0	82,0	22,3%

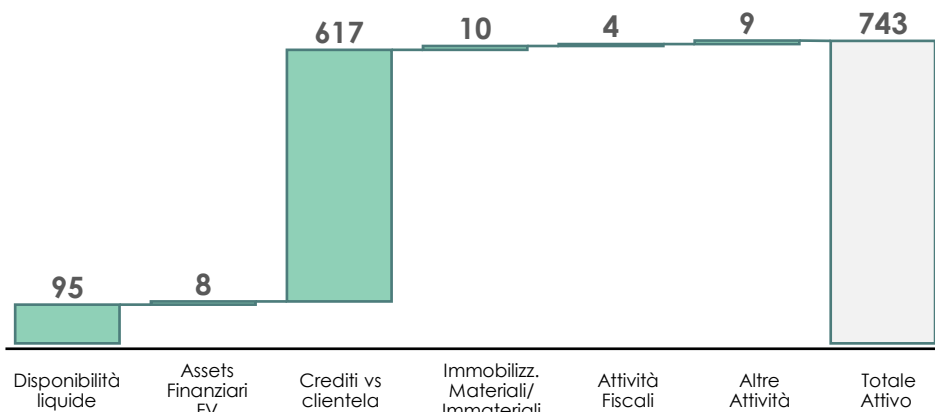
Nota: il turnover include i crediti futuri

ROE = Utile Netto / (Patrimonio Netto - Utile Netto)

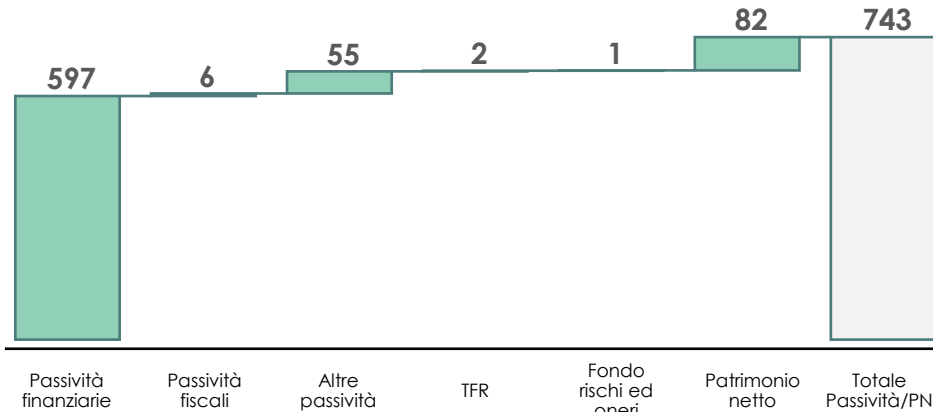
Cost Income Ratio: Costi operativi / Margine di intermediazione

Un bilancio semplice con una robusta dotazione patrimoniale...

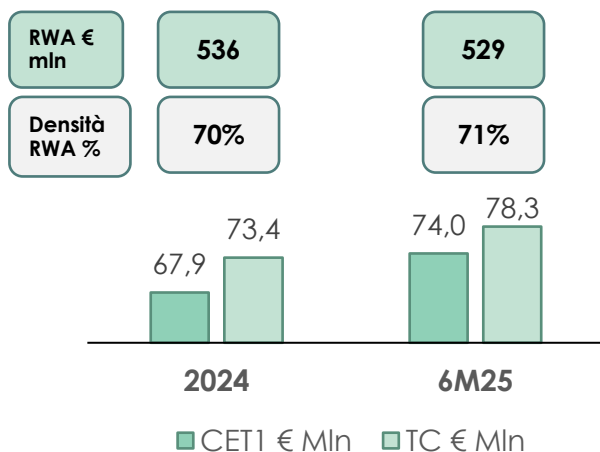
6M25 COMPOSIZIONE DELLE ATTIVITÀ €MLN



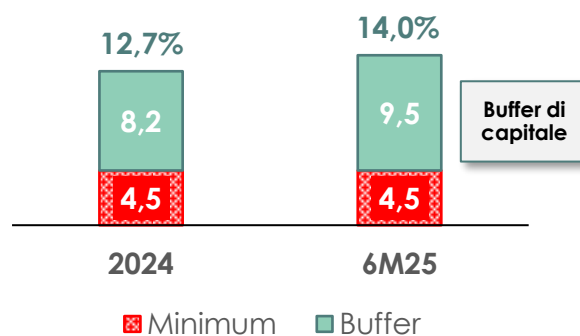
6M25 COMPOSIZIONE DELLE PASSIVITÀ €MLN



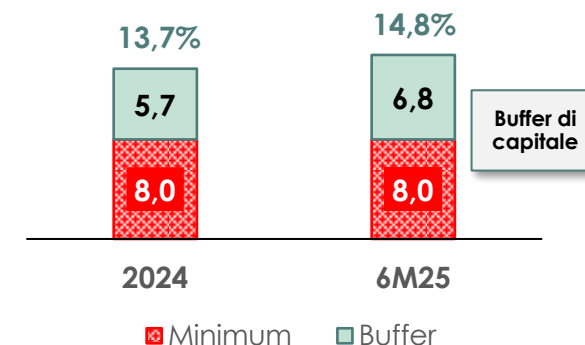
CAPITALE E RWA



CET1 RATIO (%)



TOTAL CAPITAL RATIO (%)

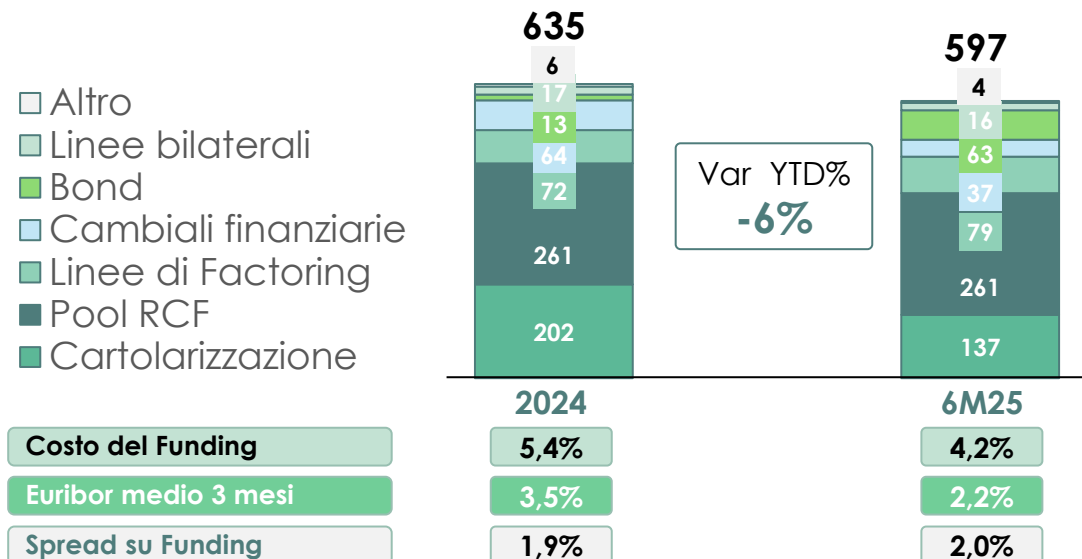


Densità RWA: RWA / Attività totale

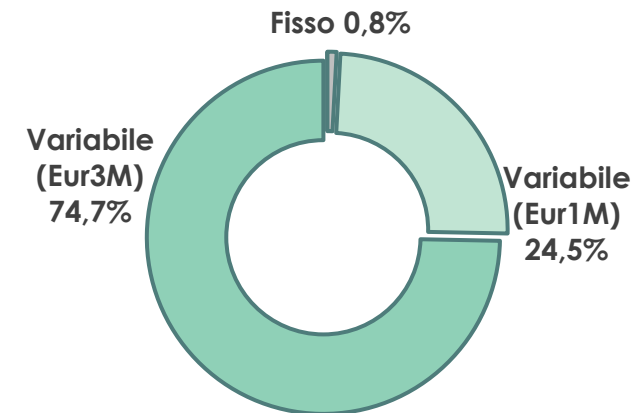
Nota: CET1 Ratio e Total Capital Ratio calcolati tenendo conto dell'utile netto del 6M25, al netto dei dividendi totali da distribuire (payout 50% dell'utile netto)

...abbinata a una solida posizione di liquidità

2024 – 6M25 FINANZIAMENTO E COSTO DEL FUNDING (€MLN, %)



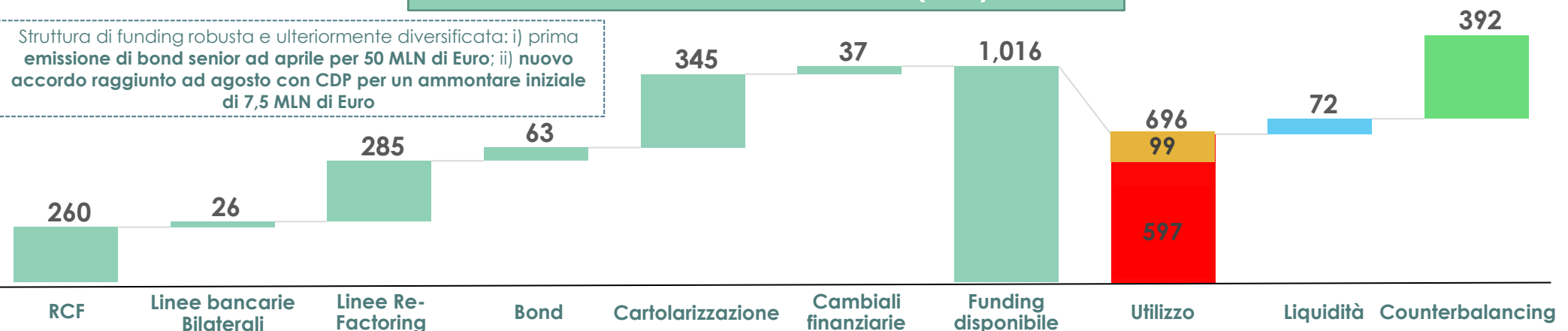
FUNDING 6M25



Costo del Funding: calcolato come interessi passivi / passività finanziarie medie (anno corrente e precedente) (ultimi 12 mesi)
 Euribor medio 3 mesi: fonte Chatham Financial (ultimi 12 mesi)
 Funding Spread: Costo del finanziamento – Euribor medio 3 mesi

6M25 – TOTALE FUNDING DISPONIBILE (€MLN)

Struttura di funding robusta e ulteriormente diversificata: i) prima emissione di bond senior ad aprile per 50 MLN di Euro; ii) nuovo accordo raggiunto ad agosto con CDP per un ammontare iniziale di 7,5 MLN di Euro



Posizione di liquidità: esclusi i conti di pegno per 23,2 milioni di euro

Utilizzo del Funding: somma delle passività finanziarie (rosso) e operazioni pro-soluto di refactoring (arancione)

Cartolarizzazione: inclusa solo per un importo pari alle linee di credito approvate dalle banche

Margine di interesse al riparo dalle oscillazioni dei tassi

Margine di interesse (NII)

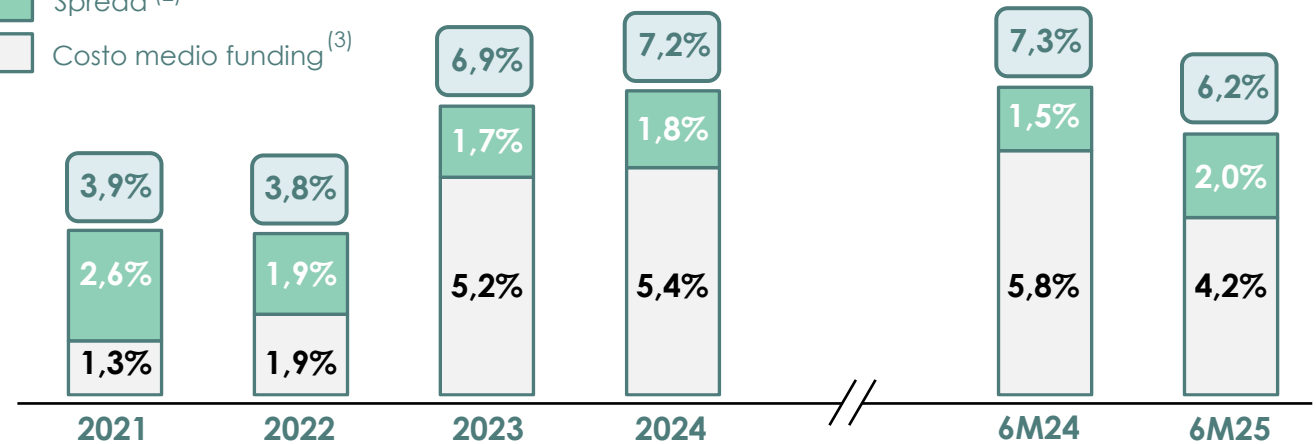
~24% del margine di intermediazione.

Sostanzialmente tutto il **funding disponibile** è a tasso variabile (**Euribor 1M, 3M e 6M**).

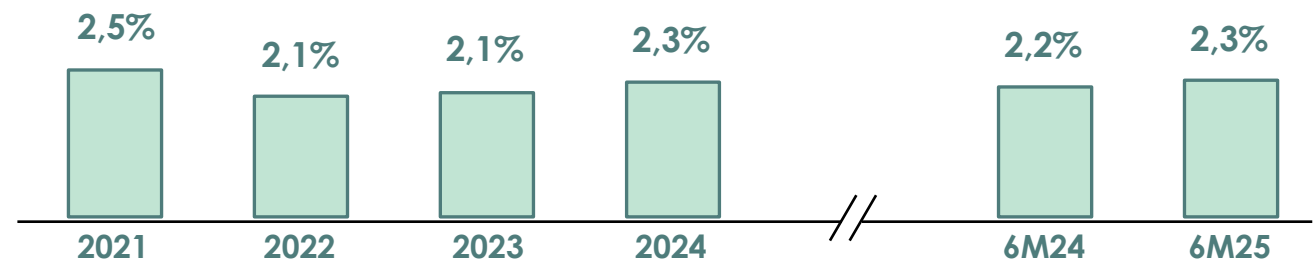
Tutti i **contratti di factoring** a **tasso variabile** (basati sull'**Euribor 3M**).

Spread Commerciale %

- Tasso di interesse medio Cedente ⁽¹⁾
- Spread ⁽²⁾
- Costo medio funding ⁽³⁾



Margine di interesse netto ⁽⁴⁾ («NIM») %



(1) (Interessi attivi + Interessi tardato pagamento) / Crediti medi incluso refactoring (anno in corso e precedente)

(2) Spread: tasso di interesse medio cedente – costo medio del funding

(3) Calcolato come (interessi passivi al netto dei diritti d'uso) / Passività finanziarie medie, incluso refactoring (Ultimi 12 mesi)

(4) Calcolato come Margine di interesse / Crediti medi (anno corrente e precedente)

Commissioni nette: la fonte primaria di redditività

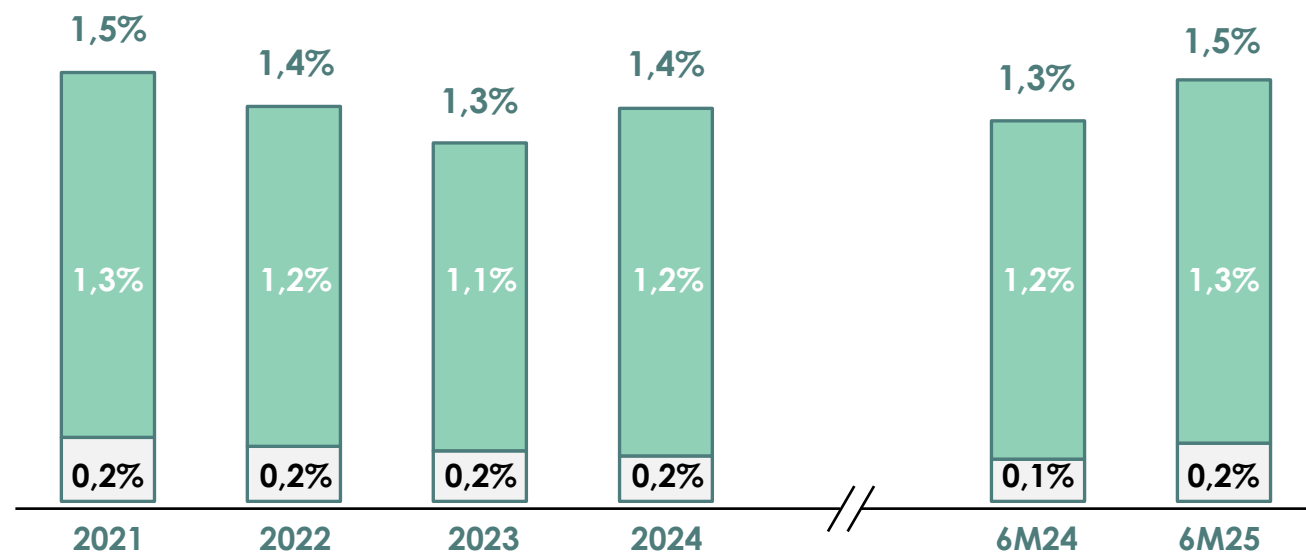
Commissioni nette ~76%
del margine di
intermediazione.

**Commissioni attive
/Turnover in
miglioramento anno su
anno**

**Tasso commissionale
stabile** grazie
all'ottimizzazione dei costi
assicurativi e delle
commissioni bancarie

Evoluzione delle commissioni attive/ Turnover ⁽¹⁾
%

Commissioni passive / Turnover
Commissioni nette / Turnover



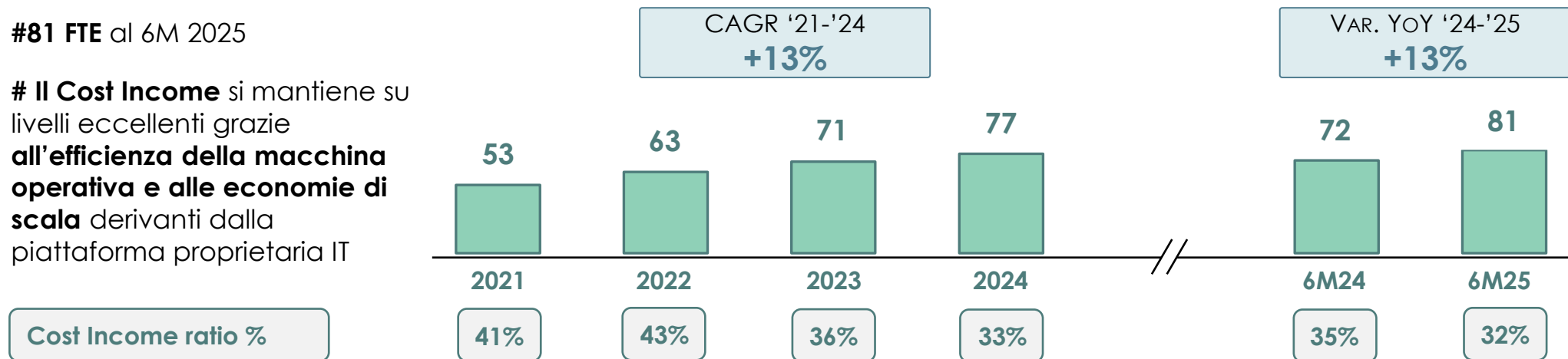
(1) Commissioni attive / Turnover : ((Commissioni passive / Turnover) + (Commissioni nette/ Turnover))

Il capitale umano: fattore strategico per guidare la crescita

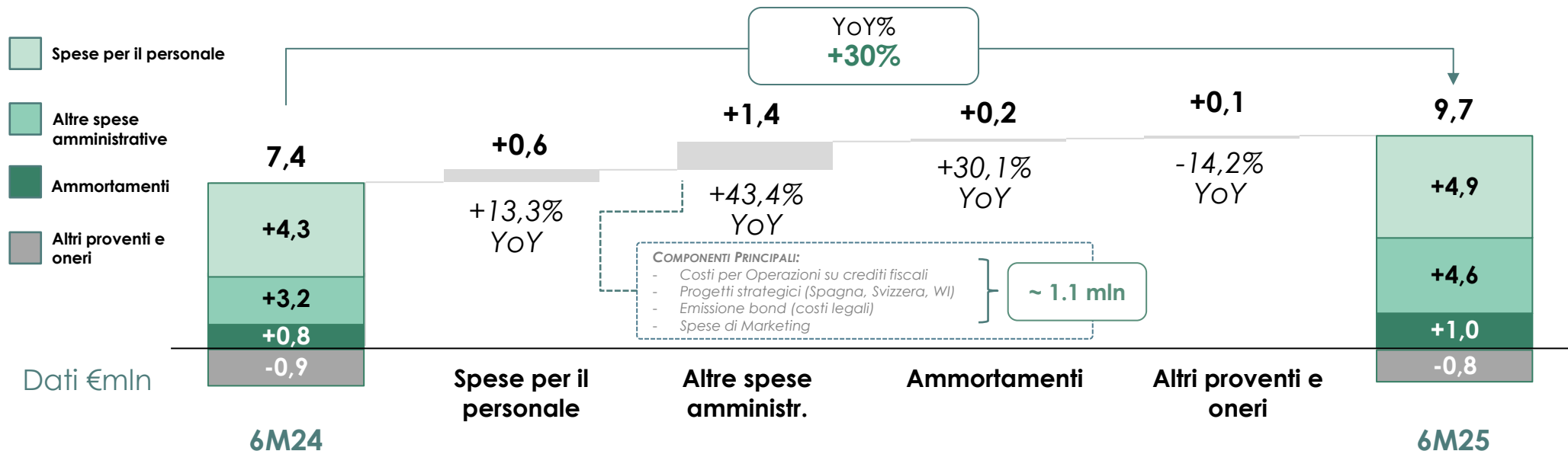
Evoluzione FTE

#81 FTE al 6M 2025

Il **Cost Income** si mantiene su livelli eccellenti grazie all'efficienza della macchina operativa e alle economie di scala derivanti dalla piattaforma proprietaria IT



Costi operativi



Altri proventi e oneri: Altri ricavi netti e accantonamento a fondo rischi ed oneri
Cost income ratio 2022 Adjusted (al netto dei costi IPO): 38%

Aggiornamenti e osservazioni di sintesi

Rischio revocatoria – Leali Steel

Il 22 agosto 2025 Generalfinance S.p.A. (“Generalfinance” o la “Società”) ha annunciato che, a seguito dell'appello presentato dalla Società – come comunicato al mercato il 31 luglio 2025 – contro la sentenza del Tribunale Civile di Trento, a sua volta comunicata al mercato il 25 luglio 2025, **la Corte d'Appello di Trento ha sospeso, senza cauzione, l'esecutività della suddetta sentenza, che obbligava Generalfinance a corrispondere a Roma 2014 S.r.l. un importo di circa 9,3 milioni di euro (oltre a spese e interessi, stimati in circa 4,7 milioni di euro).** Preso atto dell'esito favorevole del provvedimento di sospensione, **la Società conferma la propria intenzione di proseguire nel merito della causa presso la Corte d'Appello di Trento.**

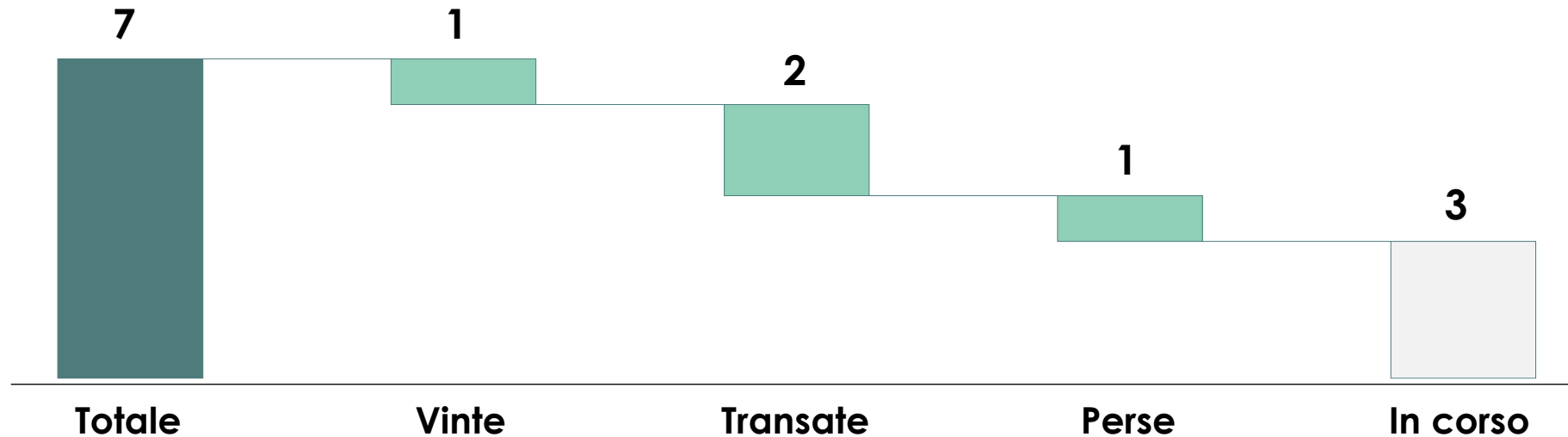
In linea con i principi contabili internazionali, **non sono stati effettuati accantonamenti nel bilancio intermedio**, tenendo altresì conto dei **pareri aggiornati forniti dallo studio legale di riferimento che assiste Generalfinance**

Oltre al contenzioso Leali Steel, sono pendenti **altri due procedimenti legati ad azioni revocatorie, per un petitum complessivo di circa 7 milioni di euro.** Un caso (petitum 2,2 milioni di euro), **classificato come rischio possibile**, ha già visto una sentenza favorevole in primo grado, mentre l'altro (petitum 4,7 milioni di euro) è valutato come rischio remoto. **In linea con i principi contabili internazionali, non sono stati iscritti accantonamenti nel bilancio intermedio, anche sulla base dei pareri aggiornati forniti dallo studio legale che assiste Generalfinance.**

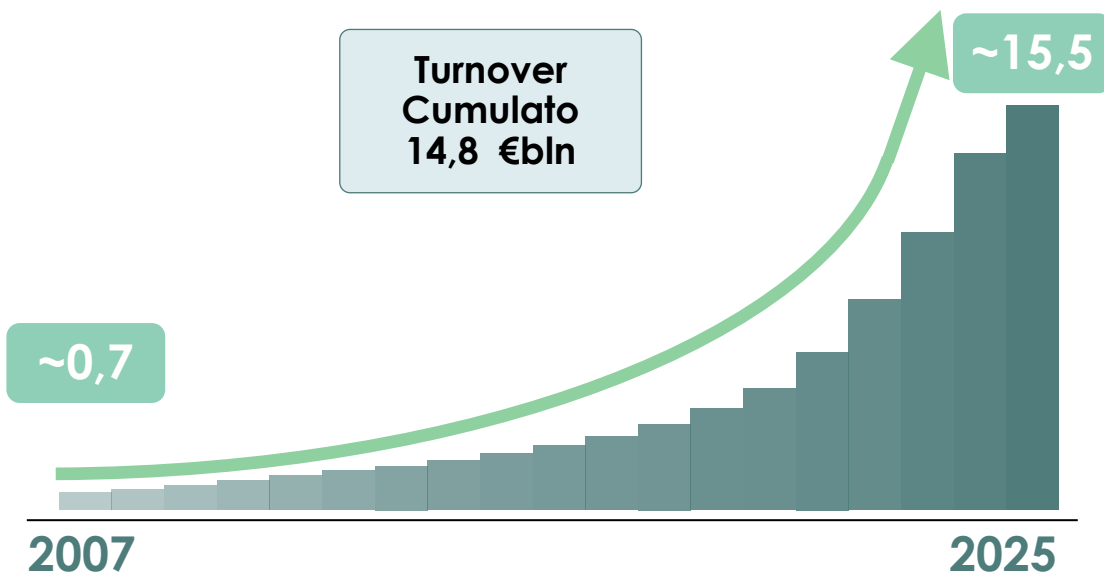
Più in generale, la Società continua a **rafforzare le proprie tutele contro il rischio di azioni revocatorie**, adottando rigorose politiche di valutazione e, ove possibile, acquisendo ulteriori protezioni legali – **rafforzando così le già significative garanzie offerte dalla normativa italiana in materia di factoring.** Tali misure confermano l'approccio prudente della Società nella gestione dei rischi e garantiscono che gli eventuali impatti potenziali restino pienamente sotto controllo

Rischio di azioni revocatorie, molto basso rispetto al turnover

Numero di procedimenti legali (revocatorie) dal 2007 al 2025



Turnover Cumulato dal 2007 a giugno 2025 €bln



% di perdita: (Perdite totali / Turnover Cumulato 2007 – giugno 2025)

Perse €mln	0,15
Transate €mln	2,18
Perdite totali €mln	2,33
Turnover Cumulato 2007 – 2025 €bln	14,8
% di perdita	0,02 %

6M2025: Osservazioni Conclusive

I primi 6 mesi dell'anno 2025 confermano un trend in crescita, in linea con il budget dell'intero anno:

- Livello di redditività in significativa crescita: margine di intermediazione in crescita del +44%
- Confermata la buona qualità degli attivi, NPE Ratio <2%
- Ulteriore riduzione del Cost Income ratio, atteso in ulteriore calo grazie all'ottima leva operativa
- L'evoluzione macroeconomica e il contesto più difficile per il credito alle PMI sostengono la nostra strategia

Nuovi passi avanti per sostenere ulteriormente i nostri numeri:

- La pipeline di nuovi cedenti è destinata a promuovere una crescita più forte
- Struttura del funding solida e diversificata per sostenere la crescita futura : i) prima emissione di bond ad aprile per 50 MLN di Euro; ii) nuovo accordo raggiunto ad agosto con CDP per un ammontare iniziale di 7.5 MLN di Euro
- Solidi coefficienti patrimoniali (TCR ~ 15%) che consentono un solido cuscinetto di capitale per una crescita anche superiore all'orizzonte del piano strategico
- Apertura di una filiale a Roma al fine di incrementare il business e il turnover nel Centro / Sud del Paese; nel primo semestre, primi accordi di factoring originati direttamente dalla filiale
- Ulteriori miglioramenti e nuove assunzioni nelle aree risk management e controlli interni
- Espansione di Generalfinance all'estero: la filiale spagnola è entrata in funzione nei primi mesi del 2025; l'avvio della succursale svizzera entro la fine dell'anno, soggetto all'approvazione da parte delle Autorità di Vigilanza
- **Confermata la guidance per l'utile netto 2025: >24M**

Allegati

Conto Economico

Conto Economico (€mln)	6M24	6M25	YoY%
Interessi attivi e proventi assimilati	18,2	21,0	15%
Interessi passivi e oneri assimilati	(13,2)	(13,8)	5%
MARGINE D'INTERESSE	5,0	7,2	45%
Commissioni attive	18,0	26,7	48%
Commissioni passive	(2,0)	(3,7)	84%
COMMISSIONI NETTE	16,0	23,0	44%
Dividendi e proventi simili	0,0	0,0	-
Risultato netto dell'attività di negoziazione	(0,0)	(0,0)	-
Risultato netto delle attività e delle passività finanziarie valutate al fair value	(0,0)	0,0	-
MARGINE DI INTERMEDIAZIONE	21,0	30,2	44%
Rettifiche/riprese di valore nette per rischio di credito di:	(1,4)	(2,0)	41%
a) Attività finanziarie valutate costo amm.	(1,4)	(2,0)	41%
RISULTATO NETTO DELLA GESTIONE FINANZIARIA	19,6	28,2	44%
Spese amministrative	(7,5)	(9,5)	21%
a) Spese per il personale	(4,3)	(4,9)	6%
b) Altre spese amministrative	(3,2)	(4,6)	43%
Accantonamenti netti ai fondi per rischi ed oneri	0,2	(0,0)	(104%)
b) Altri accantonamenti netti	0,2	(0,0)	(104%)
Rettifiche/riprese di valore nette su attività materiali	(0,5)	(0,6)	38%
Rettifiche/riprese di valore nette su attività immateriali	(0,3)	(0,4)	20%
Altri proventi e oneri di gestione	0,6	0,8	19%
COSTI OPERATIVI	(7,4)	(9,7)	30%
Utili (Perdite) delle partecipazioni	(0,0)	(0,0)	-51%
Utile/perdita dell'attività corrente al lordo delle imposte	12,1	18,5	52%
Imposte sul reddito dell'esercizio dell'operatività corrente	(4,1)	(6,2)	51%
UTILE (PERDITA) DELL'ATTIVITA' CORRENTE AL NETTO DELLE IMPOSTE	8,0	12,3	54%

Stato Patrimoniale

Stato Patrimoniale (€mln)	2024	6M25	Var% YTD
Cassa e disponibilità liquide	122,4	95,3	(22%)
Attività finanziarie valutate fv impatto ce - obbligatoriamente valutate fv	8,1	7,9	(3%)
Attività finanziarie valutate al costo ammortizzato	614,9	616,8	0%
Attività materiali	6,5	6,2	(4%)
Attività immateriali	3,3	3,5	8%
Attività fiscali	7,3	4,5	(39%)
a) Correnti	6,9	4,0	(42%)
b) Differite	0,4	0,5	22%
Altre attività	7,2	8,4	16%
TOTALE ATTIVO	769,7	742,6	(4%)
Passività finanziarie valutate al costo ammortizzato	635,2	597,4	(6%)
a) Debiti	558,4	497,3	(11%)
b) Titoli in circolazione	76,8	100,1	30%
Passività fiscali	10,4	6,2	(40%)
Altre passività	42,3	54,7	29%
Trattamento di fine rapporto del personale	1,6	1,6	1%
Fondi per rischi ed oneri	0,2	0,6	191%
Capitale	4,2	4,2	0%
Sovrapprezzi di emissione	25,4	25,4	0%
Riserve	29,2	39,8	36%
Riserve da valutazione	0,1	0,2	44%
Utile (Perdita) d'esercizio	21,1	12,3	(42%)
TOTALE PASSIVO	769,7	742,6	(4%)

Commissioni nette, dettaglio

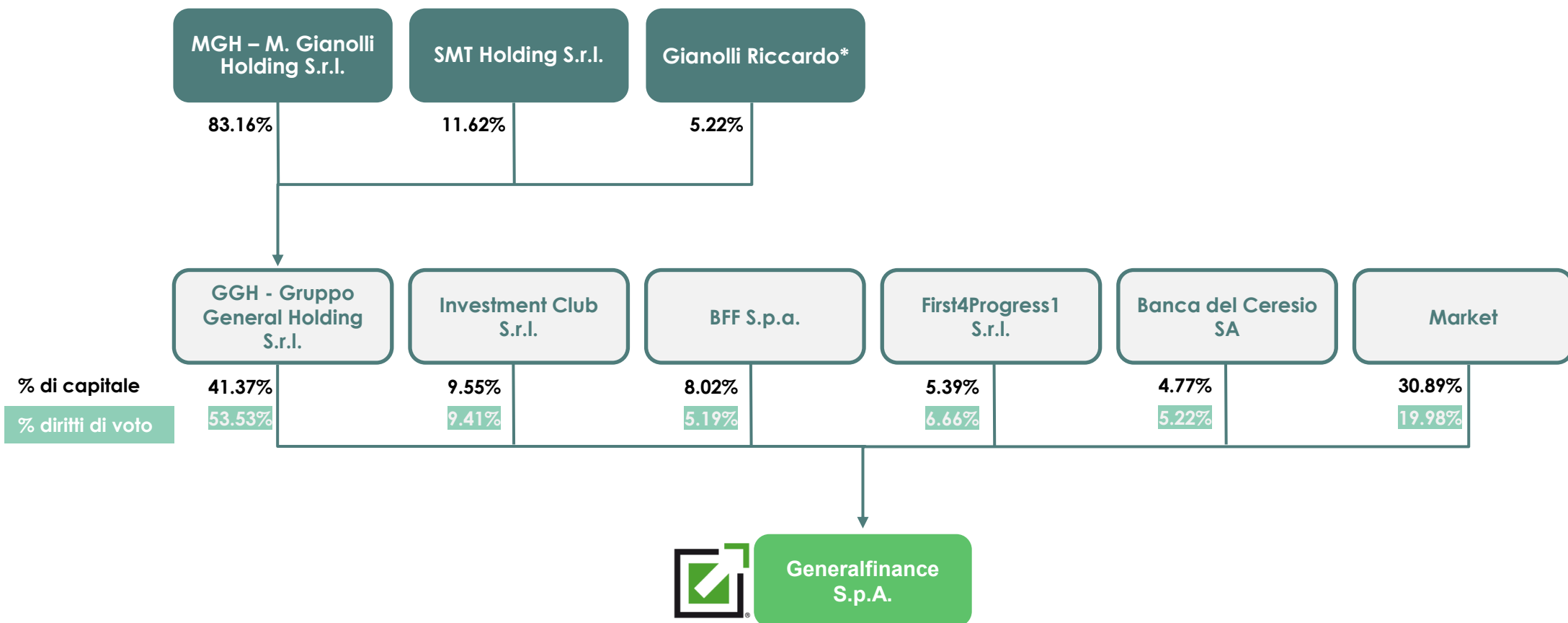
Proventi da commissioni e provvigioni (€mln)	2023	2024	YoY%	6M24	6M25	YoY%
Commissioni Factoring Pro solvendo	19,29	24,16	25,2%	10,83	14,00	29,3%
Commissioni Factoring Pro soluto	5,77	9,25	60,3%	3,61	7,99	121,2%
Commissioni Plusfactoring	4,44	5,29	19,2%	2,38	3,45	44,9%
Commissioni diverse di gestione pro solvendo	2,10	2,28	8,5%	1,12	1,17	4,5%
Commissioni diverse di gestione pro soluto	0,11	0,17	53,1%	0,08	0,09	13,6%
Totale proventi da commissioni e provvigioni	31,7	41,1	29,8%	18,0	26,7	48,2%

KPI	2023	2024	YoY%	6M24	6M25	YoY%
Turnover (€mln)	2.559,3	3.029,5	18,4%	1.369,4	1.832,6	33,8%
Turnover pro solvendo (€mln)	1.946,31	2.305,56	18,5%	1.080,05	1.363,44	26,2%
Turnover pro soluto (€mln)	612,97	723,99	18,1%	289,34	469,15	62,1%

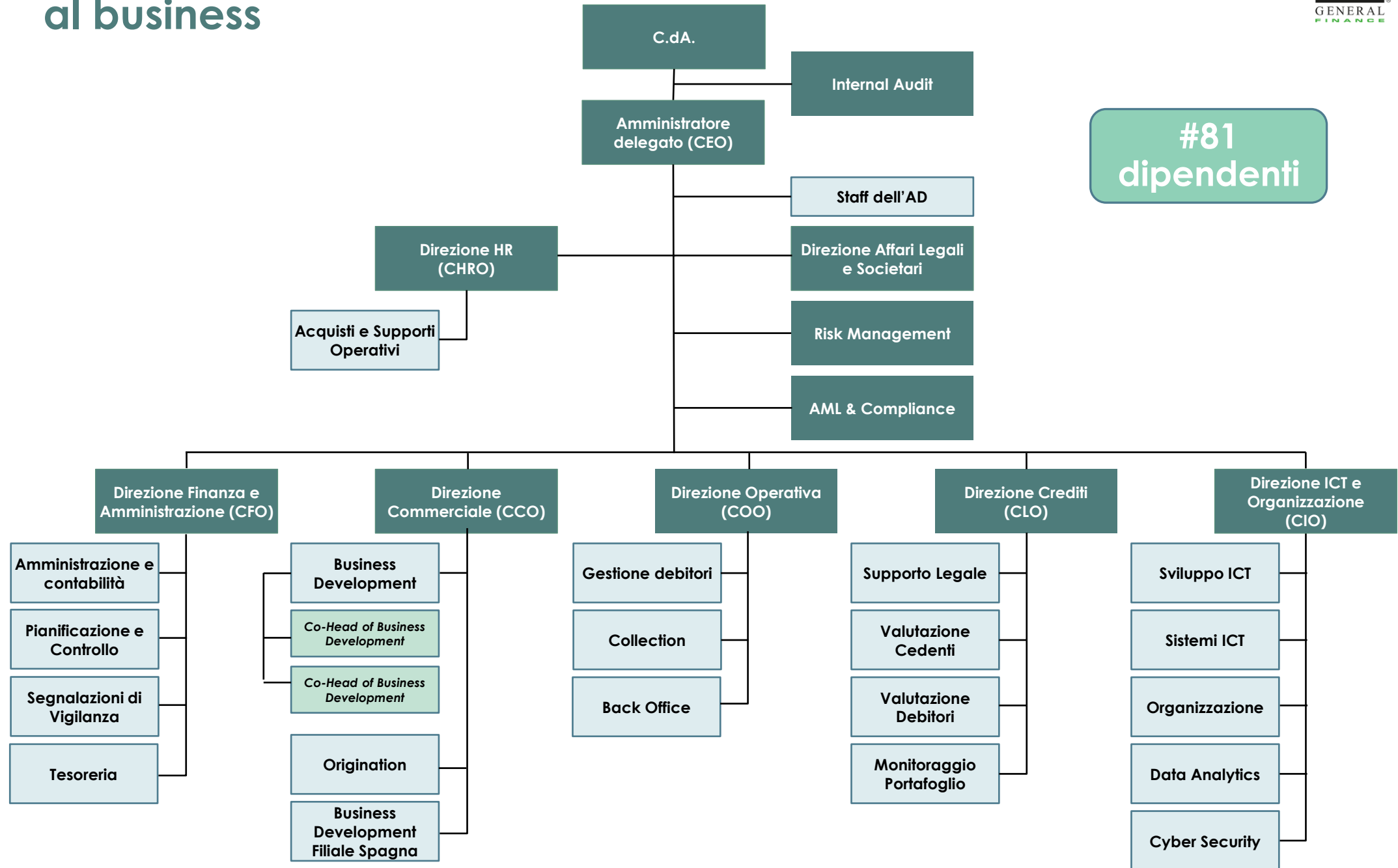
Commissioni di factoring pro solvendo (%)	0,44%	0,43%	(1,7%)	0,43%	0,37%	(14,5%)
Commissioni di factoring pro soluto (%)	0,40%	0,43%	7,3%	0,52%	0,64%	23,3%
Commissioni di plusfactoring (%)	0,17%	0,17%	0,7%	0,17%	0,19%	8,3%
Commissioni diverse di gestione pro solvendo (%)	0,11%	0,10%	(8,4%)	0,10%	0,09%	(17,2%)
Commissioni diverse di gestione pro soluto (%)	0,02%	0,02%	29,6%	0,03%	0,02%	(30,0%)

Una base azionaria solida e orientata al lungo termine

Assetto azionario

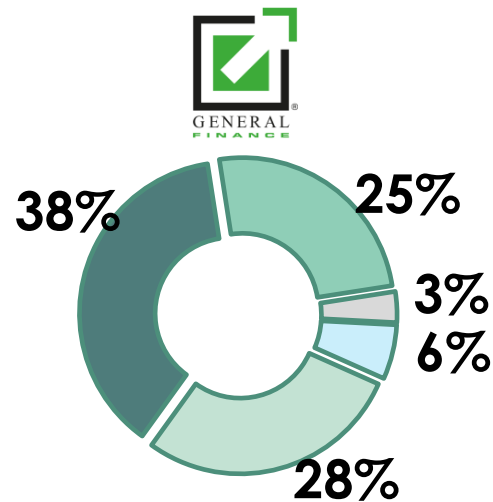


Un'organizzazione orientata al controllo del rischio e al business

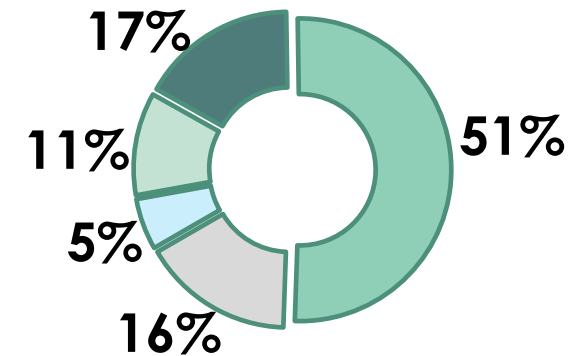
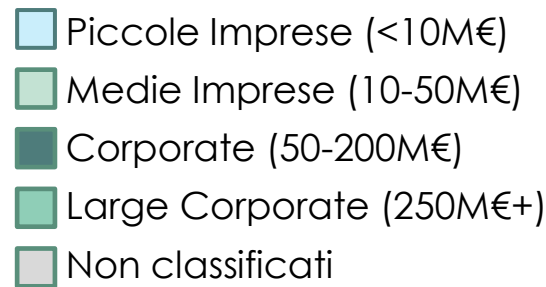


Ripartizione del Turnover vs Media di Mercato 1/3

DIVERSIFICAZIONE DEI CEDENTI PER DIMENSIONE

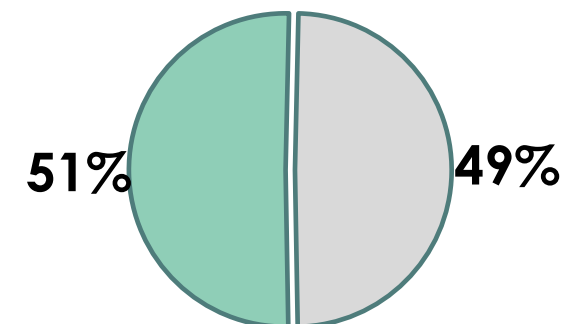
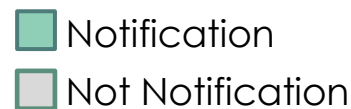
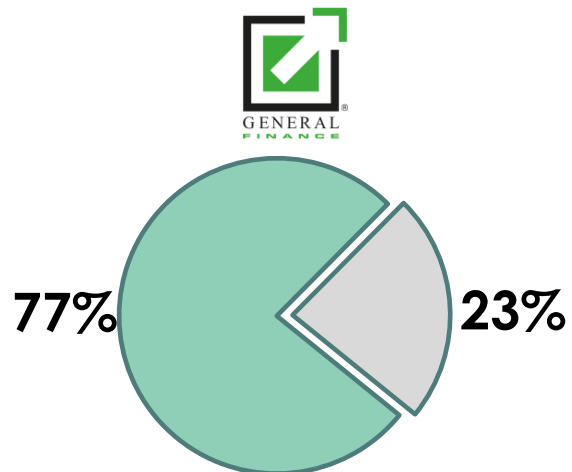


72% fino a 250M



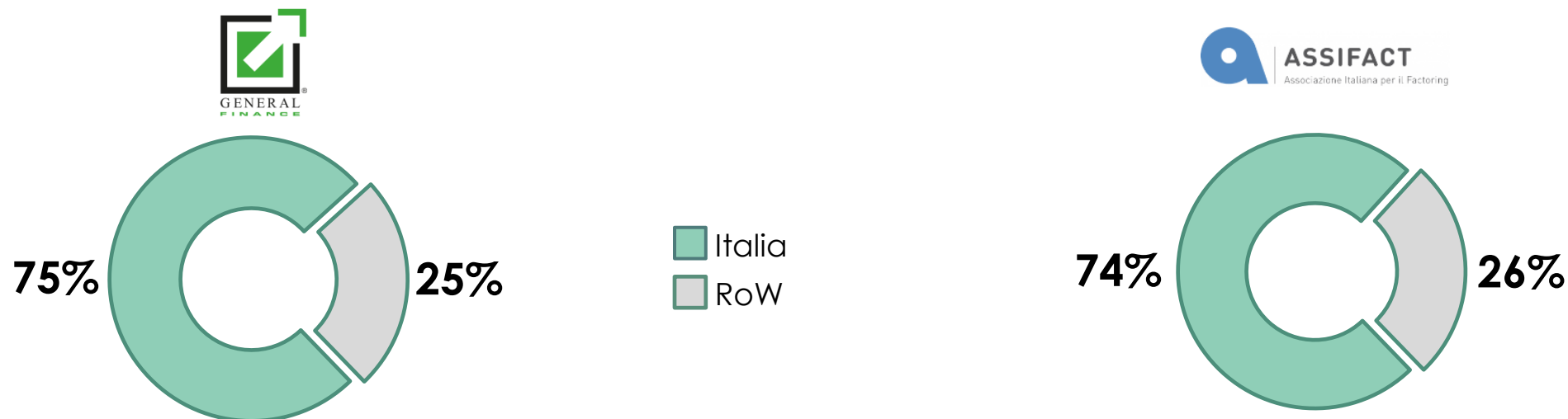
33% fino a 250M

FACTORING PER NOTIFICATION STATUS

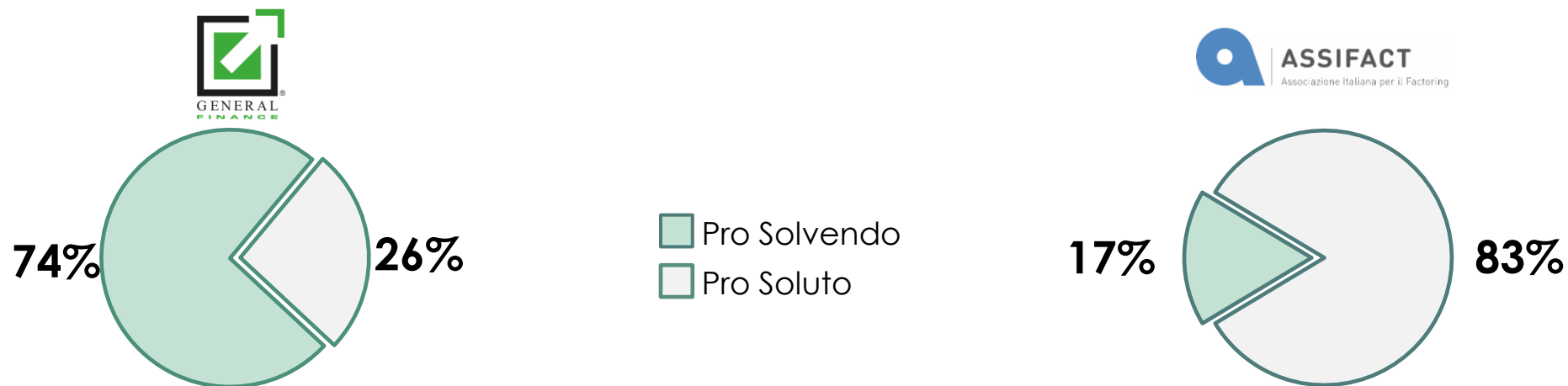


Ripartizione del Turnover vs Media di Mercato 2/3

TURNOVER NAZIONALE VS INTERNAZIONALE



TURNOVER PER PRODOTTO

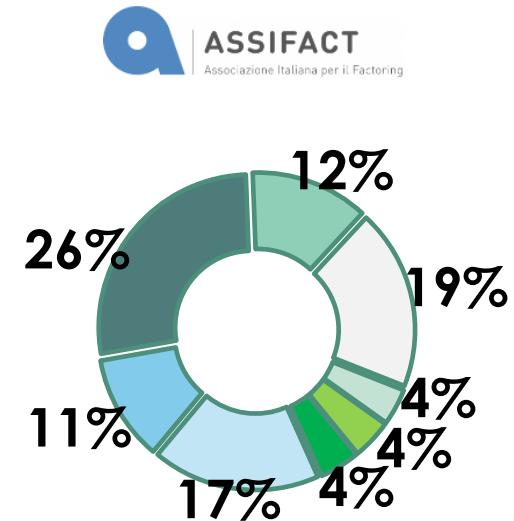
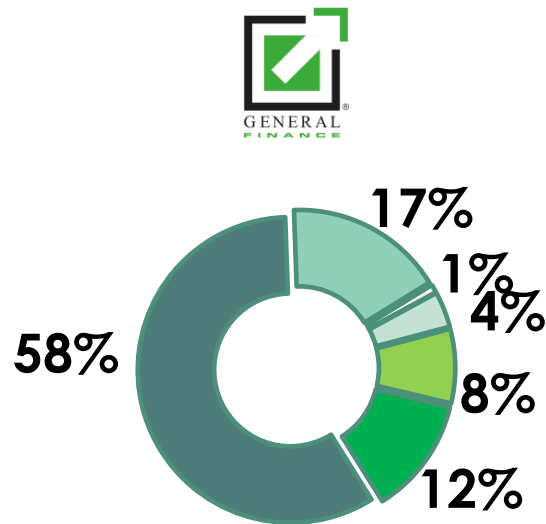


Dati di Turnover di Generalfinance riferiti al 30 giugno 2025

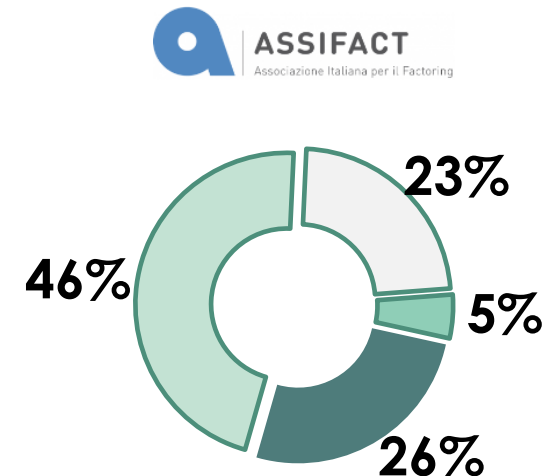
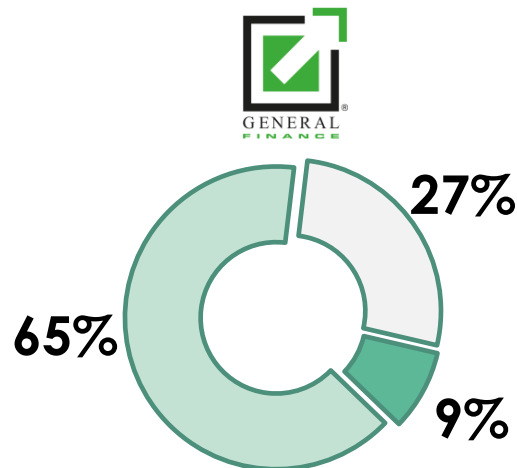
Dati di Turnover di Assifact riferiti al 31 marzo 2025

Ripartizione del Turnover vs Media di Mercato 3/3

DIVERSIFICAZIONE DEI CEDENTI PER SETTORE



DIVERSIFICAZIONE DEI CEDENTI PER AREA GEOGRAFICA





Mission to Grow

Risultati 6M25

