

Informazione Regolamentata n. 20205-48-2025

Data/Ora Inizio Diffusione 12 Settembre 2025 07:44:02

**Euronext Growth Milan** 

Societa' : EVISO

Identificativo Informazione

Regolamentata

209884

Utenza - referente : EVISONSS01 - -

Tipologia : REGEM

Data/Ora Ricezione : 12 Settembre 2025 07:44:02

Data/Ora Inizio Diffusione : 12 Settembre 2025 07:44:02

Oggetto : NUOVO IMPORTANTE UPGRADE

TECNOLOGICO CHE ESTENDE LE ATTIVITÀ

AUTOMATICHE ESEGUITE DALLA PIATTAFORMA PROPRIETARIA EVISO

Testo del comunicato

Vedi allegato





## **Comunicato Stampa**

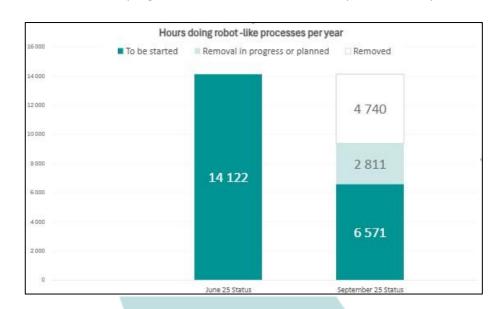
## NUOVO IMPORTANTE UPGRADE TECNOLOGICO CHE ESTENDE LE ATTIVITÀ AUTOMATICHE ESEGUITE DALLA PIATTAFORMA PROPRIETARIA EVISO

L'UPGRADE PERMETTE ALLA PIATTAFORMA DIGITALE EVISO DI ASSORBIRE NEI PROPRI ALGORITMI 7.500 ORE DI ATTIVITÀ AMMINISTRATIVE, PRIMA ESEGUITE DA 10 SPECIALISTI DI FUNZIONE, ORA FOCALIZZATI SU ATTIVITÀ AD ELEVATO VALORE AGGIUNTO

Saluzzo (CN), 12 settembre 2025 – eVISO S.p.A. (simbolo: EVISO) – società di tecnologia (COMMOD-TECH), quotata all'EGM, con una infrastruttura di intelligenza artificiale proprietaria che opera nel settore delle materie prime (luce, gas, mele) – comunica di aver implementato un importante update tecnologico che sposta all'interno della piattaforma digitale proprietaria oltre 7.500 ore di attività amministrative, svolte in precedenza manualmente da circa 10 operatori (progetto "Stop ai lavori da robot"), ora focalizzati su attività più creative e ad alto valore aggiunto.

L'update tecnologico punta ad automatizzare le attività operative, riducendo gli errori e concentrando il contributo umano dove ha il massimo impatto. Le ore di lavoro manuale automatizzate vengono così liberate e i collaboratori eVISO vengono dedicati ad attività creative e ad alto valore aggiunto, ambiti in cui l'"intelligenza" umana rimane insostituibile e crea valore aggiunto. Di conseguenza, la struttura dei costi rimane inalterata ma efficientata.

Tra marzo e giugno 2025 eVISO ha analizzato le attività ripetitive svolte manualmente dai propri collaboratori. L'indagine ha evidenziato un potenziale di automazione pari a 14.122 ore annue, equivalenti al lavoro di circa 10-11 persone. Sulla base dell'analisi, è stato avviato un piano per automatizzare complessivamente 7.551 ore di lavoro: 4.740 ore sono già state automatizzate, mentre le restanti 2.811 ore verranno progressivamente automatizzate nei prossimi due quarter.









La colonna di sinistra indica, su base annua, le ore di attività di collaboratori eVISO che possono essere soggette ad un processo di automazione. I dati sono relativi a giugno 2025. La colonna di destra indica le ore di lavoro già automatizzate grazie all'update tecnologico e le ore di lavoro che saranno automatizzate nei prossimi due trimestri.

Davide Debernardi, Direttore HR people e culture, ha così commentato: "Questo upgrade della piattaforma digitale rappresenta molto più di un passo tecnologico: è un cambio di paradigma nel modo in cui interpretiamo l'organizzazione del lavoro. Automatizzare oltre 7.551 ore significa, oltre ad aumentare l'efficienza, soprattutto liberare tempo da investire nella crescita professionale. Il progetto "Stop ai lavori da robot" è stato concepito con una convinzione chiara: mettere il valore umano al centro delle nostre strategie e dei nostri progetti. Agiamo per alleggerire il carico delle attività ripetitive e allocare tempo e risorse in attività creative verso i clienti, dove contano davvero".

Per potenziare il proprio modello di business a piattaforma, a fine 2024 eVISO ha organizzato le proprie tecnologie su **quattro vettori di competitività** che mettono il cliente e i propri collaboratori al centro:

- 1. **Risposta immediata**: ogni applicazione o macchina risponderà ad un essere umano in massimo 3 secondi (comunicato stampa del 16 giugno 2025);
- 2. **Stop ai lavori da robot**: ogni attività ripetitiva svolta manualmente è trasferita alla piattaforma digitale;
- 3. **Scala 100X**: ogni infrastruttura umana e tecnologica di oggi deve essere pronta per gestire 100 volte i clienti attuali;
- 4. **Costo per punto di consumo**: ogni costo umano e tecnologico viene quantificato in euro per punto di consumo al mese.

L'upgrade comunicato in data odierna si inserisce nella fase di implementazione e controllo del vettore numero due: "Stop ai lavori da robot". Per permettere ai collaboratori di concentrarsi su attività a maggiore valore per il cliente, è stata rafforzata la loro fiducia nelle macchine attraverso corsi dedicati.

Joao Wemans, Direttore Data Service Platform, ha così commentato: "Questo progetto si inserisce in una strategia di lungo periodo volta a costruire un'infrastruttura operativa scalabile e resiliente, in cui tecnologie, intelligenza artificiale, processi e capitale umano operano in modo integrato. L'automazione delle attività ripetitive è un passaggio chiave per ottimizzare l'efficienza operativa, ridurre il costo marginale per punto di consumo e liberare risorse da riallocare su task a maggiore valore aggiunto per il cliente".

\*\*\*

Il presente comunicato stampa è disponibile nella sezione Investor Relations del sito <a href="www.eviso.ai">www.eviso.ai</a>. Per la trasmissione delle Informazioni Regolamentate la Società si avvale del sistema di diffusione EMARKET SDIR disponibile all'indirizzo <a href="www.emarketstorage.com">www.emarketstorage.com</a>, gestiti da Teleborsa S.r.l. - con sede Piazza di Priscilla, 4 - Roma - a seguito dell'autorizzazione e delle delibere CONSOB n. 22517 e 22518 del 23 novembre 2022.

eVISO è una COMMOD-TECH che ha sviluppato una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle materie prime, ad oggi 3: power, gas e fresh apples. Nel segmento power, eVISO fornisce servizi di power-tech (tecnologia ed







energia elettrica) in Italia lungo tutta la filiera di valore: tramite il canale diretto (B2B e B2C), ad altri operatori del mercato elettrico (B2B2C) e anche upstream ai produttori di energia rinnovabile su tutto il territorio italiano. Nel canale diretto, eVISO serve circa 20.000 utenti: Piccola e media impresa (PMI), aziende agricole, negozi e ristoranti in Bassa Tensione e Media Tensione. Nel canale indiretto (B2B2C), eVISO serve oltre 100 concorrenti e oltre 500.000 utenze in tutta Italia.

Per info: https://www.eviso.ai/

Contacts:

**Investor Relations eVISO** 

Federica Berardi

investor.relations@eviso.it

Tel: +39 0175 44648

Investor Relations

**CDR Communication SRL** 

Vincenza Colucci vincenza.colucci@cdr-communication.it

Tel. +39 335 6909547

Marta Alocci

marta.alocci@cdr-communication.it

Tel. +39 327 7049526

Euronext Growth Advisor EnVent Italia SIM S.p.A.

Via degli Omenoni 2 – Milano, 20121

ega@envent.it

Tel: +39 02 22175979

**Media Relations** 

**CDR Communication SRL** 

Martina Zuccherini

martina.zuccherini@cdr-communication.it

Tel. +39 339 4345708



Fine Comunicato n.20205-48-2025

Numero di Pagine: 5