

Informazione Regolamentata n. 20054-1-2025	Data/Ora Inizio Diffusione 10 Gennaio 2025 08:45:02	Euronext Growth Milan
--	--	-----------------------

Societa' : GROWENS

Identificativo Informazione : 200218
Regolamentata

Utenza - Referente : GROWENSN01 - Capelli Micaela Cristina

Tipologia : REGEM

Data/Ora Ricezione : 10 Gennaio 2025 08:45:02

Data/Ora Inizio Diffusione : 10 Gennaio 2025 08:45:02

Oggetto : Q4 preview

Testo del comunicato

Vedi allegato



PRICE SENSITIVE

COMUNICATO STAMPA

Annual Recurring Revenues SaaS in crescita del 31% Vendite CPaaS in decrescita del 5%

Milano, 10 gennaio 2025 – Growens S.p.A. – GROW (la “Società” o l’“Emittente” o “Growens”), società ammessa alle negoziazioni su Euronext Growth Milan, sistema multilaterale di scambi organizzato da Borsa Italiana, e operante nel settore delle *cloud marketing technologies*, comunica in data odierna i dati del quarto trimestre (Q4 2024) relativi alle vendite della linea di business CPaaS e alle Annual Recurring Revenues (ARR) della linea di business SaaS a dicembre 2024.

I dati, non sottoposti a revisione, mostrano

- per la linea di business SaaS (Software as a Service), un ARR pari a 15,1M EUR a dicembre 2024, in crescita del 30,9% rispetto al dato di pari periodo 2023 (ovvero 27,4% a cambio costante);
- per la linea di business CPaaS (Communication Platform as a Service), una decrescita del 5,4% nel Q4 2024 (a 15,6M EUR) rispetto al Q4 2023 (16,5M EUR), e un dato di vendita per l'intero esercizio chiuso al 31 dicembre 2024 pari a 60,1M EUR, in decrescita del 4,7% rispetto al 2023.

Principali dati e indicatori

ARR SAAS

Business Unit	ARR Dicembre 2024	ARR Dicembre 2023	Var %
Beefree EUR/000	15.091	11.526	30,9%
Beefree USD/000	16.010	12.566	27,4%

Dati in EUR/000. Dato gestionale non approvato dal Consiglio di Amministrazione e non sottoposto a revisione. L'ARR (Annual Recurring Revenue) è calcolato sommando i canoni annuali di abbonamento attivi di dicembre 2024 e 2023 e non disdetti. Nel caso di canoni mensili, il valore viene annualizzato (moltiplicato per 12). I canoni rappresentano le vendite ricorrenti: tale voce non include le vendite di servizi professionali, traffico SMS e altri servizi venduti una tantum, mentre include usage fee come chiamate API, hosting di immagini e utenti aggiuntivi

che hanno un comportamento ricorrente (dato stimato per il mese di dicembre 2024). L'ARR non rappresenta pertanto un dato di tipo storico, comparabile con le vendite CPaaS sotto riportate.

VENDITE CPAAS

Business Unit	Q4 2024	Q4 2023	Var %	FY 2024	FY 2023	Var %
Agile Telecom	15.629	16.526	(5,4%)	60.1420	63.140	(4,7%)

Dati in EUR/000.

Dato gestionale non approvato dal Consiglio di Amministrazione e non sottoposto a revisione. Il dato sopra riportato potrebbe differire da quanto riportato in sede di bilanci o relazioni gestionali di periodo per imputazioni di competenza.

Per quanto riguarda la linea di business CPaaS, **Agile Telecom** ha registrato vendite Q4 pari a circa 15,6M EUR, in decrescita del 5% rispetto al medesimo periodo dell'esercizio precedente. Tale dato rispecchia il focus sulla redditività dei contratti a scapito della crescita dei ricavi.

Passando alla linea di business SaaS, la Business Unit **Beefree** (beefree.io), con un ARR di 15,1M di Euro (ovvero 16M di USD), considerando il cambio storico EUR/USD alla stipula dei contratti, in crescita di circa il 31% (ovvero oltre il 27% a cambio costante) rispetto al medesimo periodo dell'esercizio precedente, grazie all'incremento dei volumi di vendita e di usage.



Growens (GROW) è uno dei principali player in Europa nel campo delle Cloud Marketing Technologies, con migliaia di clienti in tutto il mondo. Le sue soluzioni SaaS e CPaaS consentono a PMI e grandi aziende di comunicare efficacemente con i propri clienti attraverso modalità in costante evoluzione. A partire da MailUp, dal 2002 il Gruppo ha intrapreso un percorso di costante crescita sia organica sia per linee esterne, culminato nel lancio di prodotti innovativi come [Beefree.io](https://beefree.io).

La società è ammessa alle negoziazioni sul sistema multilaterale di negoziazioni Euronext Growth Milan (EGM) dal 2014, con un flottante superiore al 31%.

ISIN IT0005040354 - Reuters: GROW.MI - Bloomberg: GROW IM

Media & Guidelines: <https://growens.io/en/media-guidelines>

Per informazioni

Growens Investor Relations
Micaela Cristina Capelli
+39 02 71040485
investor.relations@growens.io

Euronext Growth Advisor
BPER Banca
+39 051 2756537
growens@bper.it

Growens Ufficio Stampa
Maria Giulia Ganassini
+39 02 89603080
press@growens.io
growens.io

