



SPAFID
CONNECT

Informazione Regolamentata n. 20159-6-2021	Data/Ora Ricezione 25 Marzo 2021 12:28:37	AIM -Italia/Mercato Alternativo del Capitale
--	---	---

Societa' : ELES SEMICONDUCTOR EQUIPMENT
S.P.A.

Identificativo : 144144

Informazione
Regolamentata

Nome utilizzatore : ELESN01 - FRANCESCA ZAFFARAMI

Tipologia : REGEM

Data/Ora Ricezione : 25 Marzo 2021 12:28:37

Data/Ora Inizio : 25 Marzo 2021 12:28:38

Diffusione presunta

Oggetto : CS ELES - ACQUISIZIONE DI UN NUOVO
CLIENTE AMERICANO

Testo del comunicato

Vedi allegato.

COMUNICATO STAMPA

RICEVUTO UN ORDINE, DA UN NUOVO CLIENTE USA LEADER NELLA PRODUZIONE DI ASIC HIGH PERFORMANCE COMPUTING, PER QUALIFICARE UN NUOVO DISPOSITIVO WEB SERVER AD ALTA POTENZA

Todi (PG), 25 Marzo 2021 – ELES S.p.A., PMI innovativa quotata su AIM Italia e fornitore mondiale di soluzioni per il test dei dispositivi a semiconduttore (*IC Integrated Circuits*) con applicazioni *Automotive e Mission Critical*, comunica che, un nuovo Cliente americano, leader nella produzione di ASIC (*Application specific integrated Circuit*) chip ad alta complessità, per High Performances Computing, ha scelto di adottare la metodologia R.E.T.E. Eles, per qualificare un nuovo dispositivo Web Server, dalla potenza "monstre" superiore ai 500W.

Tale ordine, e l'acquisizione di un nuovo cliente, dimostra l'apprezzamento delle soluzioni Eles e della metodologia R.E.T.E. nel mercato americano che rappresenta una delle linee di sviluppo della Società.

Eles ha ricevuto da questo Cliente, un primo ordine per il noleggio del tester ART e per la fornitura di R.E.T.E. Test Application Solution, per poter procedere, tramite la tecnologia Eles *Local Temperature Control (LTC)* unita a *Liquid Cooling*, alla qualifica del nuovo dispositivo, che proprio per la sua complessità e per la elevatissima potenza, non può essere processato tradizionalmente.

Per questa tipologia di dispositivi ELES ha introdotto sul mercato una soluzione definita LTC ibrida (*air + liquid cooling*), che combina due tecnologie di dissipazione del calore: a liquido e ad aria. Tale sistema, capace di gestire dispositivi che dissipano fino a 1000W di potenza, abilita l'applicazione della massima matrice di stress in accordo con la metodologia di test ELES R.E.T.E..

Antonio Zaffarami, Presidente della Società dichiara con soddisfazione: *"I grandi sforzi in R&D profusi da ELES nello sviluppo di soluzioni innovative per il controllo della temperatura del singolo dispositivo sotto test anche per dispositivi Very High Power fino a 1000W, stanno venendo ripagati dai positivi riscontri provenienti da ogni area tecnologica e dalle richieste ricevute da ogni area geografica (USA, ASEAN, Cina, EU ed Israele). Le prove di qualifica di questa tipologia di dispositivi richiedono, infatti, un'altissima precisione del controllo di temperatura di ogni dispositivo sotto test che solo la tecnologia LTC + Liquid cooling di Eles può garantire".*

”

Francesca Zaffarami AD di Eles dichiara: *“Questo ordine rappresenta una ulteriore milestone conseguita nello sviluppo del mercato USA e di un settore che rappresenta uno dei pilastri su cui si basa la crescita del mercato semiconduttori, nonchè nello sviluppo della roadmap delle nostre soluzioni, elemento distintivo della nostra azienda”.*

Per maggiori informazioni

Società: ELES S.p.A. | T +39 075 898 000 | investor.relation@eles.com

Nominated Adviser: BPER Banca | T +39 02 72 74 92 29 | eles@bper.it

Eles S.p.A. (Eles), nata nel 1988, progetta e realizza soluzioni di test per semiconduttori (SOC, MEMS e Memorie). Eles produce macchine universali (cd. test system) e i relativi servizi di assistenza per i test di affidabilità, avendo sviluppato un processo di co-engineering con i propri clienti finalizzato a garantire un prodotto microelettronico cd. “ZERO DIFETTI”. Inoltre, la Società è attiva nel settore c.d. di test application fornendo ai propri clienti le applicazioni necessarie per procedere alle varie soluzioni di test che possono essere eseguite attraverso le macchine dalla stessa prodotte, oltre ad una serie di servizi connessi all’elaborazione dei dati acquisiti durante le attività e fasi di test. Eles annovera tra i propri clienti aziende multinazionali produttrici di semiconduttori e produttori di moduli elettronici per il settore automotive ed il Settore I&D. La strategia di Eles prevede, oltre ad una crescita per linee interne tramite la penetrazione in nuovi mercati, l’ulteriore diversificazione della clientela e il miglioramento delle soluzioni già offerte ai clienti, una crescita per linee esterne mediante acquisizioni funzionali ad un più veloce sviluppo commerciale nei Paesi esteri.

PRESS RELEASE

RECEIVED AN ORDER, FROM A NEW US CUSTOMER LEADER IN THE PRODUCTION OF HIGH PERFORMANCE COMPUTING ASIC, TO QUALIFY A NEW HIGH POWER WEB SERVER DEVICE

Todi (PG), March 25, 2021 - ELES S.p.A., innovative SME listed on AIM Italy and worldwide supplier of solutions for the testing of semiconductor devices (IC Integrated Circuits) with Automotive and Mission Critical applications, announces that a new American Customer, leader in the production of ASIC (Application specific integrated Circuit) high complexity chip, for High Performances Computing, has chosen to adopt Eles R.E.T.E. methodology, to qualify a new Web Server device, with a "monstre" power, over 500W.

This order, and the acquisition of a new customer, demonstrates the appreciation of Eles solutions as well as of R.E.T.E.methodology in the American market which represents one of the growth leverages of the Company.

Eles has received from this Customer, a first order for the rental of the ART tester and for the supply of R.E.T.E. Test Application Solution, in order to proceed, through the Eles technology Local Temperature Control (LTC) combined with Liquid cooling, to the qualification of the new device, that for its complexity and the very high power dissipated, cannot be processed traditionally.

For this type of devices ELES has introduced on the market a solution defined LTC hybrid (air + liquid cooling), which combines two heat dissipation technologies: liquid and air. This system, capable of handling devices that dissipate up to 1000W of power, enables the application of the maximum stress matrix in accordance with the ELES R.E.T.E. test methodology.

Antonio Zaffarami, President of the Company declares with satisfaction: "*The great efforts in R&D made by ELES in the development of innovative solutions to control the temperature of the single device under test even for Very High Power devices up to 1000W, are being rewarded by the positive feedback from every technological area and by the requests received from every geographical area (USA, ASEAN, China, EU and Israel). The qualification tests of this type of device require, in fact, a very high precision of the temperature control of each device under test that only Eles LTC + Liquid cooling technology can guarantee*".

Francesca Zaffarami CEO of Eles declares: *"This order represents a further milestone achieved in the development of the US market and a sector that is one of the pillars on which the growth of the semiconductor market is based, as well as in the development of the roadmap of our solutions, distinctive feature of our company".*

Further information:

Company: ELES S.p.A. | T +39 075 898 000 | investor.relation@eles.com

Nominated Adviser: BPER Banca | T +39 02 72 74 92 29 | eles@bper.it

Eles S.p.A. (Eles), founded in 1988, designs and manufactures semiconductor test solutions (SOC, MEMS and Memories). Eles produces universal test systems together with Engineering Services for reliability tests, having developed a co-engineering process with its customers aimed at guaranteeing 'Zero Defect' microelectronic devices. The Company also develops customised test applications for devices to be tested on its universal systems, along with the data management of test results. Eles counts among its customers multinational companies producing semiconductors and manufacturers of electronic modules for Automotive, Aerospace and Defense sectors. Eles' growth strategy is through internal growth by penetration of new markets, diversification of customers and improvement of existing solutions, as well as growth through acquisition for faster expansion overseas.

Fine Comunicato n.20159-6

Numero di Pagine: 6