



SPAFID
CONNECT

Informazione Regolamentata n. 0533-42-2020	Data/Ora Ricezione 01 Ottobre 2020 17:34:56	MTA - Star
--	---	------------

Societa' : ESPRINET
Identificativo : 137610
Informazione
Regolamentata
Nome utilizzatore : ESPRINETN02 - Perfetti
Tipologia : REGEM
Data/Ora Ricezione : 01 Ottobre 2020 17:34:56
Data/Ora Inizio : 01 Ottobre 2020 17:34:57
Diffusione presunta
Oggetto : ESPRINET: SIGLATO IL CLOSING PER
L'ACQUISTO DI GTI/EXECUTION OF
CLOSING FOR THE ACQUISITION OF
GTI

Testo del comunicato

Vedi allegato.

ESPRINET: SIGLATO IL CLOSING PER L'ACQUISTO DI GTI, IL DISTRIBUTORE DI SOFTWARE E SOLUZIONI "CLOUD" LEADER IN SPAGNA

Vimercate (Monza Brianza), 1 ottobre 2020 – ESPRINET (PRT:IM), facendo seguito a quanto comunicato in data 19 giugno u.s., rende noto di aver proceduto in data odierna all'acquisto del 100% del capitale sociale di *GTI Software y Networking S.A.*, il primo distributore in Spagna di software e soluzioni cloud a *Value-Added Reseller e System Integrator*.

L'esecuzione dell'accordo era soggetta alle condizioni di prassi applicate ad analoghe operazioni, fra cui il conseguimento dell'autorizzazione all'acquisizione da parte dell'Antitrust di Spagna e Marocco. Il corrispettivo pattuito, pari a 33,8 milioni di euro, è stato interamente corrisposto in data odierna per cassa.

L'operazione è coerente con la strategia del Gruppo Esprinet di consolidare la propria leadership nel Sud-Europa, rafforzandosi in particolare nel comparto delle *Advanced Solution*, e affermarsi come player di riferimento nel segmento *Software as a Service ("SaaS") e Infrastructure as a Service ("IaaS")*, facilitando il progressivo affermarsi di un modello di vendita tecnologica "a consumo" rispetto alla tradizionale modalità "transazionale".

Esprinet (PRT:IM – ISIN IT0003850929), con circa 1.300 collaboratori e 4 miliardi di euro di fatturato nel 2019, è leader nel sud Europa (Italia, Spagna e Portogallo) nella distribuzione di Information Technology e Consumer Electronics a reseller IT, VAR, System Integrator, negozi specializzati, retailer e portali di e-commerce, nonché il quarto distributore più grande in Europa e tra i primi 10 a livello mondiale. La Vision del Gruppo è quella di semplificare la vita a persone e organizzazioni, ampliando e facilitando la distribuzione e la fruizione della tecnologia. *Enabling your tech experience* è il payoff che sintetizza l'evoluzione dell'azienda in un vero e proprio hub di servizi tecnologici che abilita l'utilizzo della tecnologia.

Il Gruppo fornisce circa 130.000 prodotti (PC, stampanti, accessori, software, cloud, datacenter & cybersecurity, smartphone, audio-video, TV, gaming, elettrodomestici, mobilità elettrica) di oltre 650 produttori a 31.000 rivenditori business e consumer attraverso molteplici modelli di vendita, sia self-service (piattaforma di e-commerce best-in-class e negozi Cash & Carry) sia assistita (tele-vendita e system engineers sul campo).

Oltre a fornire servizi di vendita all'ingrosso tradizionali (bulk breaking e credito), Esprinet svolge il ruolo di semplificatore dell'utilizzo della tecnologia. Il Gruppo offre, ad esempio, una piattaforma di e-commerce chiavi in mano a centinaia di rivenditori, la gestione in-shop per migliaia di punti vendita al dettaglio, soluzioni di pagamento e finanziamento specializzate per la comunità di rivenditori offrendo anche generazione della domanda da parte degli utenti finali e analisi dei big data ai principali produttori e rivenditori tecnologici che sempre più esternalizzano le attività di marketing.

Servizi cloud, software di collaborazione, sistemi di videoconferenza, infrastrutture IT avanzate e soluzioni di elettronica di consumo specializzate come elettrodomestici connessi o piattaforme di gaming sono nuove aree di crescita a valore aggiunto che alimentano un'ulteriore crescita futura dei ricavi per il settore, mentre i servizi

logistici e finanziari, nonché il modello di vendita “a consumo”, offrono crescenti opportunità di espansione dei margini.

La pervasività della tecnologia e la necessità di modalità più rapide e più semplici per rendere disponibili tecnologie sempre più complesse e diversificate alle persone e alle aziende, aprono la strada ad ulteriori miglioramenti degli scenari dell'industria della distribuzione tecnologica.

Comunicato disponibile su www.esprinet.com su www.emarketstorage.com

Per ulteriori informazioni:

INVESTOR RELATIONS

ESPRINET S.p.A.

Tel. +39 02 404961

Giulia Perfetti

giulia.perfetti@esprinet.com

IR TOP CONSULTING

Tel. +39 02 45473884

Maria Antonietta Pireddu

m.pireddu@irtop.com

Federico Nasta

f.nasta@irtop.com

CORPORATE COMMUNICATION

Paola Bramati

Tel. +39 02 404961; Mobile +39 346 6290054

paola.bramati@esprinet.com

ESPRINET: EXECUTION OF CLOSING FOR THE ACQUISITION OF GTI, THE DISTRIBUTOR OF SOFTWARE AND "CLOUD" SOLUTIONS LEADER IN SPAIN

Vimercate (Monza Brianza), October 1st 2020 – ESPRINET (PRT: IM), in accordance with the previous communication as of June 19th, announces that today acquired 100% of the share capital of *GTI Software y Networking S.A.*, the main distributor in Spain of software and cloud solutions to Value-Added Reseller and System Integrator.

The execution of the agreement was subject to the usual conditions applied to similar transactions, including the obtaining of the authorization for the acquisition by the Antitrust of Spain and Morocco. The agreed upon price, equal to 33.8 million euro, was paid in full today in cash.

The transaction is consistent with the Esprinet Group's strategy of consolidating its leadership in Southern Europe, strengthening its position in particular in the Advanced Solutions segment, and becoming a reference player in the Software as a Service ("SaaS") and Infrastructure as a Service ("IaaS"), with the aim of facilitating the progressive adoption of a "pay-as-you-go" technological sales model compared to the traditional "transactional" method.

Esprinet (PRT:IM – ISIN IT0003850929), with around 1,300 employees and Euro 4 billion in turnover in 2019, is the leading company in Southern Europe (Italy, Spain and Portugal) in the distribution of Information Technology and Consumer Electronics to IT resellers, VARs, System Integrators, specialized stores, retailers and ecommerce portals, as well as the fourth largest distributor in Europe and in the top 10 at global level. The Group Vision is to make life easier for people and organizations by widening and simplifying technology's distribution and fruition. *Enabling your tech experience* is the payoff that summarizes the company's evolution into a genuine technology services hub, becoming a real enabler of the use of technology.

The Group supplies roughly 130,000 products (PCs, printers, accessories, software, cloud, datacenters & cybersecurity, smartphones, audio-video, TV, gaming, white goods, electric mobility) of more than 650 manufacturers to 31,000 business and consumer resellers through multiple sales models, both self-service (best-in-class e-commerce platform and Cash & Carry stores) and assisted (tele-sales and system engineers in the field).

In addition to providing traditional wholesale sales services (bulk breaking and credit), Esprinet plays the role of a real simplifier of the use of technology. The Group provides, for example, a turnkey e-commerce platform to hundreds of resellers, in-shop management for thousands of retail sales points, specialized payment and financing solutions for the resellers community, by also offering the generation of demand by end users and big data analysis to the main technology manufacturers and resellers which outsource marketing activities increasingly more frequently.

Cloud services, collaboration software, video-conference systems, advanced IT infrastructures and specialized consumer electronics solutions such as connected household appliances or gaming platforms are the new areas of value added growth which fuel further increase in sales for the sector, while logistics and financial services, as well as the "consumption-based" sales model, offer future opportunities for margin growth.

The widespread use of technology and the need for quicker and simpler methods to make technologies increasingly more connected and diversified for people and companies, pave the way for further improvements of the technological distribution industry scenarios.

Press release available on www.esprinet.com on www.emarketstorage.com

For more information:

INVESTOR RELATIONS

ESPRINET S.p.A.

Tel. +39 02 404961

Giulia Perfetti

giulia.perfetti@esprinet.com

IR TOP CONSULTING

Tel. +39 02 45473884

Maria Antonietta Pireddu

m.pireddu@irtop.com

Federico Nasta

f.nasta@irtop.com

CORPORATE COMMUNICATION

Paola Bramati

Tel. +39 02 404961; Mobile +39 346 6290054

paola.bramati@esprinet.com

Fine Comunicato n.0533-42

Numero di Pagine: 6