

Informazione Regolamentata n. 20078-7-2020

Data/Ora Ricezione 11 Febbraio 2020 19:20:11

MTA - Star

Societa' : Orsero S.p.A.

Identificativo : 127577

Informazione

Regolamentata

Nome utilizzatore : ORSERON02 - Colombini

Tipologia : REGEM

Data/Ora Ricezione : 11 Febbraio 2020 19:20:11

Data/Ora Inizio : 11 Febbraio 2020 19:20:12

Diffusione presunta

Oggetto : Orsero S.p.A. - CS Guidance 2020

Testo del comunicato

Vedi allegato.



GUIDANCE 2020

RICAVI IN CRESCITA, SENSIBILMENTE AL DI SOPRA DI 1 MILIARDO DI EURO MARGINALITÀ IN SENSIBILE MIGLIORAMENTO POSIZIONE FINANZIARIA NETTA EQUILIBRATA

ASPETTATIVE DEL MANAGEMENT PER LA CHIUSURA 2019

ORGANIZZAZIONE AZIENDALE

NOMINA DEL NUOVO CHIEF COMMERCIAL OFFICER

Milano, 11 febbraio 2020 – Il Consiglio di amministrazione di Orsero S.p.A. tenutosi in data odierna, sulla base delle proiezioni approvate per l'esercizio 2020, comunica la *Guidance* sui principali indicatori economico – finanziari dell'esercizio in corso, nell'ottica di fornire una sempre maggior disclosure nei confronti del mercato anche in ragione della recente quotazione sul MTA/STAR.

Guidance 2020:

- Ricavi netti compresi tra € 1.030 milioni e € 1.050 milioni;
- Adjusted Ebitda^[1] escluso l'effetto IFRS 16 compreso tra € 37,5 milioni e € 39,5 milioni (incluso effetto IFRS 16, tra € 44,5 milioni e € 46,5 milioni);
- Posizione finanziaria netta escluso l'effetto IFRS 16 compresa tra € 70 milioni e € 75 milioni (incluso l'effetto IFRS 16, tra € 100 milioni e € 105 milioni)

I risultati previsti per il 2020 si basano su quattro driver principali:

- 1. Crescita organica della BU Distribuzione oltre all'effetto relativo al consolidamento per l'intero esercizio delle acquisizioni realizzate in corso d'anno nel 2019 (Fruttica e Fruttital Cagliari);
- 2. Recupero della redditività sul mercato francese, dopo il sensibile calo registrato nel 2019;
- 3. Ulteriore miglioramento della performance dell'attività di Shipping;
- 4. Mantenimento di un solido equilibrio finanziario con rapporto PFN/Adjusted EBITDA circa 2X [2]

^[1] Non include ammortamenti, accantonamenti, proventi ed oneri di natura non ricorrente tra cui eventuali costi figurativi dei piani di incentivazione di lungo termine.

[🖾] Non include l'effetto dell'applicazione del principio contabile IFRS 16; il ratio inclusivo dell'applicazione dell'IFRS 16 è atteso inferiore a 2,5X.



L'esercizio 2019 è stato caratterizzato dalla realizzazione di importanti investimenti strategici e operativi che pongono le basi per la crescita e lo sviluppo futuro del Gruppo, sebbene sulla base dei risultati semestrali e delle ultime rilevazioni gestionali, le performance reddituali risultino inferiori rispetto al consensus disponibile sul mercato, a causa delle problematiche legate all'andamento della società partecipata francese "AZ France".

Il Management si attende un fatturato consolidato pari a ca. 1 miliardo di euro, un EBITDA Adjusted pari a ca. 29 milioni di euro (ca. 38 milioni di euro includendo gli effetti dell'IFRS 16) e una PFN pari a ca. 70 milioni di euro (ca. 125 milioni di euro includendo gli effetti dell'IFRS 16).

In Francia, il Management ha attuato un importante turnaround organizzativo sia da un punto operativo che commerciale ed è fiducioso che i risultati di tale attività siano visibili già nel 2020.

I risultati consuntivi relativi al 2019 saranno sottoposti all'esame e approvazione del Consiglio previsto per il prossimo 11 Marzo.

Il Consiglio di Amministrazione di Orsero comunica che il Dott. Calogero Alessandro Canalella, già amministratore delegato delle controllate Simba S.p.A. e Fruttital S.p.A., ha assunto dal 5 febbraio 2020 l'incarico di *Chief Commercial Officer* di Gruppo con l'obiettivo di continuare a sviluppare il potenziale commerciale del Gruppo nel suo insieme, stimolando una crescita diversificata e profittevole della BU Distribuzione.

ORSERO è la holding dell'omonimo gruppo italiano e internazionale tra i leader nell'Europa mediterranea per l'importazione e la distribuzione di prodotti ortofrutticoli freschi, operante principalmente nei settori di distribuzione e importazione di prodotti ortofrutticoli freschi nell'Europa mediterranea. Il Gruppo Orsero è nato oltre 50 anni fa per iniziativa della famiglia Orsero, attiva già a partire dagli anni '40 nel settore ortofrutticolo, in partnership con altri imprenditori; nel corso dei decenni, il Gruppo Orsero ha ampliato le proprie attività sia dal punto di vista territoriale, sino alla attuale presenza geografica in Italia, Francia, Spagna, Portogallo, Grecia, Costa Rica e Colombia, sia dal punto di vista merceologico e settoriale, secondo un modello di c.d. integrazione verticale. Il business model del Gruppo Orsero prevede, infatti, accanto all'attività di distribuzione di prodotti ortofrutticoli freschi, un'attività nel settore dell'import di banane e ananas mediante l'utilizzo di navi di proprietà e un'attività di produzione di frutta. Nel corso del 2012, il Gruppo Orsero ha lanciato il marchio per banane e ananas "F.lli Orsero", che esprime il senso della tradizione e della passione di una grande azienda familiare italiana per prodotti ortofrutticoli di altissima gamma.

Azioni ordinarie quotate all'MTA-Segmento STAR: ISIN - IT0005138703; Ticker Bloomberg "ORS.IM"; Ticker Thomson Reuters "ORSO.MI"

Per ulteriori informazioni: Orsero S.p.A.

Via G. Fantoli, 6/15 20138 – Milano www.orserogroup.it

Contatti per la stampa:

CDR Communication
Angelo Brunello, M. +39 329 211 7752
angelo.brunello@cdr-communication.it
Martina Zuccherini
Martina.zuccherini@cdr-communication.it

Specialista Banca IMI S.p.A. Largo Mattioli 3, 20121 – Milano

Investor Relations

Edoardo Dupanloup investor.relations@orserogroup.it tel. +39.0182.560400

Fine Comunicato n.20078-	-7
--------------------------	----

Numero di Pagine: 4