



SPAFID CONNECT

Informazione Regolamentata n. 0921-39-2018	Data/Ora Ricezione 06 Settembre 2018 17:48:46	MTA - Star
--	---	------------

Societa' : GRUPPO MUTUIONLINE

Identificativo : 108152

Informazione
Regolamentata

Nome utilizzatore : MUTUIONLINEN01 - PESCARMONA

Tipologia : 1.2

Data/Ora Ricezione : 06 Settembre 2018 17:48:46

Data/Ora Inizio : 06 Settembre 2018 17:48:47

Diffusione presunta

Oggetto : I semestre 2018: risultati consolidati in
significativa crescita grazie a forte
accelerazione divisione Broking e
ampliamento perimetro divisione BPO

Testo del comunicato

Vedi allegato.

Milano, 6 settembre 2018

The information contained herein is not for publication or distribution in the United States. These materials are not an offer of securities for sale in the United States. The securities may not be offered or sold in the United States absent registration with the U.S. Securities and Exchange Commission or an exemption from registration under the U.S. Securities Act of 1933, as amended. Any public offering of the company's securities to be made in the United States will be made by means of a prospectus that may be obtained from the company and that will contain detailed information about the company and its management, including financial statements.

GRUPPO MUTUIONLINE S.P.A.
RISULTATI CONSOLIDATI PRIMO SEMESTRE 2018:
RISULTATI IN SIGNIFICATIVA CRESCITA GRAZIE A FORTE ACCELERAZIONE DIVISIONE BROKING
E AMPLIAMENTO PERIMETRO DIVISIONE BPO

<i>Dati consolidati - euro '000</i>	1S2018	1S2017	Variazione %
Ricavi	85.408	78.665	+8,6%
Risultato operativo	23.165	20.426	+13,4%
Risultato netto	16.595	13.945	+19,0%

Il consiglio di amministrazione di Gruppo MutuiOnline S.p.A. ha approvato in data odierna la relazione finanziaria semestrale consolidata per il semestre chiuso al 30 giugno 2018.

I ricavi per il semestre chiuso al 30 giugno 2018 sono pari ad Euro 85,4 milioni, in crescita dell'8,6% rispetto al medesimo periodo dell'esercizio precedente. La crescita dei ricavi riguarda sia la Divisione Broking, che registra nel primo semestre un incremento dei ricavi del 9,0%, passando da Euro 34,1 milioni nel primo semestre 2017 ad Euro 37,2 milioni nel primo semestre 2018, sia la Divisione BPO, che registra un incremento dell'8,2% dei ricavi, passando da Euro 44,6 milioni nel primo semestre 2017 ad Euro 48,2 milioni nel primo semestre 2018.

Il risultato operativo registra una crescita del 13,4% nel semestre chiuso al 30 giugno 2018, rispetto al medesimo periodo dell'esercizio precedente, passando da Euro 20,4 milioni nel primo semestre 2017 ad Euro 23,2 milioni nel primo semestre 2018. Il margine operativo per il semestre chiuso al 30 giugno 2018 è pari al 27,1% dei ricavi, in crescita rispetto al margine operativo dell'esercizio precedente, pari al 26,0% dei ricavi. Tale risultato è da attribuirsi alla crescita del margine operativo registrato nel semestre dalla Divisione Broking, passato dal 25,7% del primo semestre 2017 al 32,6% del primo semestre 2018, in parte compensata dal calo del margine operativo della Divisione BPO, passato dal 26,2% del primo semestre 2017 al 22,9% del primo semestre 2018.

Il risultato netto registra una crescita del 19,0% nel semestre chiuso al 30 giugno 2018, passando da Euro 13,9 milioni nel primo semestre 2017 ad Euro 16,6 milioni nel primo semestre 2018, anche grazie al favorevole impatto del regime di tassazione agevolata del "Patent Box".

Evoluzione del mercato italiano dei mutui residenziali

Il mercato dei mutui residenziali risulta in accelerazione, con il passaggio da una contrazione nel primo trimestre ad una crescita via via più robusta a partire dal secondo trimestre del 2018. La crescita è attribuibile principalmente ad un aumento delle compravendite immobiliari e dei relativi mutui, cui si accompagna una temporanea ripresa delle surroghe.

Gruppo MutuiOnline S.p.A. (in breve Gruppo MOL S.p.A. o MOL Holding S.p.A.)

Sede Legale: Via F. Casati, 1/A - 20124 Milano, Italy

Sede Operativa: Via Desenzano, 2 - 20146 Milano, Italy

Tel +39.02.8344.1 - Fax +39.02.91.39.08.63 - internet: www.gruppomol.it

C.F. e P.I. 05072190969 - REA 1794425 - CCIAA 05072190969

Capitale Sociale Euro 1.012.354,01 Interamente Versato

I dati di Assofin, associazione rappresentativa delle principali banche attive nel settore, indicano a partire dal secondo trimestre 2018 un aumento anno su anno dei flussi di nuove erogazioni di mutui residenziali, con una crescita del 6,9% nel mese di aprile, del 5,9% nel mese di maggio e del 11,3% nel mese di giugno, a fronte di volumi complessivamente in calo del 9,6% nel primo trimestre. Le rilevazioni di CRIF, società che gestisce il principale sistema di informazioni creditizie in Italia, riportano nel primo semestre 2018 un calo anno su anno delle interrogazioni in banca dati per richieste di mutui del 4,4%; su base mensile, nel mese di giugno 2018 viene interrotto il calo, con un aumento del 3,6%.

Per il resto dell'anno, è ipotizzabile la continuazione delle tendenze in atto, con i mutui di acquisto in crescita unitamente a surroghe stabili o in temporanea ripresa. Il principale rischio rispetto a tale scenario è rappresentato dall'incertezza sull'evoluzione dei mercati finanziari, anche in relazione alle decisioni di finanza pubblica da parte delle forze politiche.

Divisione Broking: osservazioni sull'andamento della gestione ed evoluzione prevedibile

Nel semestre chiuso al 30 giugno 2018, la Divisione Broking registra una buona crescita dei ricavi ed un forte miglioramento del risultato operativo, la cui crescita è attribuibile in primo luogo all'eccellente andamento del Broking Mutui. Nel contesto di un andamento generalmente positivo, si evidenzia tuttavia una contrazione della Comparazione Prezzi E-commerce.

Per la restante parte dell'esercizio, in assenza di particolari discontinuità, è prevedibile una prosecuzione delle tendenze in atto, secondo quanto indicato nel seguito.

Broking Mutui

Nel primo semestre del 2018, l'attività del Broking Mutui, dopo un calo iniziale del *business* nei primissimi mesi dell'anno, ha visto una progressiva forte accelerazione, con un importante aumento sia delle richieste in ingresso che dei mutui intermediati. La crescita, che implica verosimilmente anche un aumento della quota di mercato, è attribuibile sia ai mutui di acquisto che alle surroghe, tuttavia con un calo del peso relativo di queste ultime sui volumi intermediati totali nel primo semestre del 2018 rispetto all'esercizio 2017.

Tale dinamica è tuttora in atto ed è prevedibile una crescita significativa dei volumi intermediati anche nella seconda metà dell'esercizio.

Broking Prestiti

L'annunciata ottimizzazione della spesa di marketing *online* ha condotto, in un confronto anno su anno, ad un calo dei volumi di prestiti intermediati e dei relativi ricavi, accompagnato da un aumento del margine operativo della linea di *business*. Sono inoltre in corso diverse iniziative volte a migliorare la gamma prodotti del Broking Prestiti, ai fini di aumentare ulteriormente la completezza e l'attrattiva dell'offerta per i consumatori.

Per la restante parte dell'esercizio è prevedibile una continuazione dei *trend* del primo semestre, cui potrà seguire una ripresa della crescita in conseguenza dell'espansione del mercato e delle nuove iniziative avviate.

Broking Assicurazioni

Il primo semestre del 2018 è stato caratterizzato da una moderata crescita dei volumi di polizze intermedie, così come dei ricavi commissionali, con una progressiva accelerazione dell'attività a partire dal secondo trimestre.

L'attuale aspettativa, anche sulla base dei volumi di attività osservati negli ultimi mesi, è di un'accelerazione della crescita, potenzialmente legata ad un inizio di inversione del ciclo assicurativo.

Comparazione Prezzi e-Commerce

Il *business* continua a soffrire per il deterioramento del traffico organico, pertanto ricavi e margine operativo risultano in calo anno su anno.

Per contrastare tali effetti, proseguono gli interventi di miglioramento del servizio e dei contenuti resi disponibili agli utenti. Nel corso del mese di luglio 2018 è stata inoltre avviata un'attività di comunicazione televisiva volta a generare una maggior domanda direttamente riconducibile al marchio Trovaprezzi.it.

Per la seconda metà del 2018, anche in conseguenza degli investimenti in comunicazione pianificati, è prevedibile un rilevante peggioramento del margine operativo attribuibile alla linea di *business*.

Divisione BPO: Osservazioni sull'andamento della gestione ed evoluzione prevedibile

Il fatturato della Divisione BPO è in leggera crescita nel primo semestre dell'anno, mentre la marginalità operativa si riduce, pur rimando vicino agli obiettivi di lungo periodo.

La crescita del volume di affari è però dovuta unicamente all'acquisizione di Agenzia Italia S.p.A., mentre a perimetro costante, come atteso e annunciato dal *management*, la Divisione avrebbe mostrato una contrazione, legata alla riduzione delle surroghe, che impatta la linea di business BPO Mutui, ed in particolare le attività para-notarili, il cui peggioramento è stato marcato soprattutto nel secondo trimestre.

La seconda parte dell'anno mostrerà una stabilizzazione della parte tradizionale del *business*, e il pieno impatto del consolidamento di Agenzia Italia.

Il *management* rimane positivo sulle prospettive di medio termine della Divisione, anche grazie a due nuovi contratti firmati in ambito mutui e in ambito cessione del quinto, i cui impatti saranno comunque visibili nel 2019, e di cui si forniscono ulteriori dettagli in seguito.

BPO Mutui

La *performance* della Linea di Business mostra una riduzione a doppia cifra del fatturato, dovuta al calo dei volumi di *business* di alcuni clienti che erano stati particolarmente performanti nel 2017, alla sempre più significativa diminuzione delle attività para-notarili legate alle surroghe, e alla terminazione del contratto (a bassa marginalità) con un cliente, di cui si era già data notizia alla seconda metà 2017.

L'evoluzione attesa per la seconda metà dell'anno e, in prospettiva, per il 2019, è però positiva, per una serie di fattori:

- accordo con il Gruppo Intesa Sanpaolo per la fornitura di attività di supporto all'istruttoria dei mutui in relazione al contratto di distribuzione che la banca ha sottoscritto con Poste Italiane S.p.A., oggi in fase pilota, e che entrerà a regime a partire dai mesi invernali;

- aumento dei volumi legati alle valutazioni immobiliari, grazie ad un nuovo contratto che raggiungerà i volumi a regime nella seconda metà dell'anno;
- stabilizzazione dei volumi di *business* di un cliente storico che ha attraversato nella prima metà dell'anno alcune difficoltà operative a seguito di un processo di integrazione *post-merger*, riducendo conseguentemente le erogazioni.

Il *management* si attende che i risultati della Linea di Business per il 2018, pur in netto calo rispetto allo scorso anno, si attestino comunque poco sopra quelli del 2016.

BPO Cessione del quinto

La Linea di Business rimane sostanzialmente stabile rispetto ai primi sei mesi del 2017. Va segnalata però una interessante opportunità di crescita legata alla conclusione di un accordo per i servizi di *origination* con il Gruppo Bancario Mediolanum, di recente affacciato nel mondo dei prestiti garantiti con l'acquisizione di EuroCQS S.p.A, e che mira a diventare uno dei *leader* del settore. Il contratto rappresenta anche la prima collaborazione significativa della nostra Divisione con il Gruppo Mediolanum, realtà bancaria particolarmente innovativa. Anche in questo caso, ci si attende che gli impatti dei volumi addizionali saranno visibili a partire dal prossimo anno.

BPO Assicurazioni

Come previsto, la Linea di Business è in crescita, sia nell'ambito dei servizi di gestione e liquidazione sinistri, sia nelle attività di recupero crediti per le compagnie assicurative. Osserviamo nel mercato due *trend* che potrebbero, nel medio termine, avvantaggiare la Linea di Business. Da un lato, aumenta la richiesta, da parte delle compagnie, della gestione dei sinistri, in ambito rami elementari, del c.d. "risarcimento in forma specifica", cioè con la riparazione diretta del danno e non con un rimborso monetario all'assicurato: questo permette l'esternalizzazione al nostro Gruppo di un processo a maggior valore aggiunto. Dall'altra, molte compagnie assicurative stanno avviando processi di concentrazione dei servizi peritali su un numero ridotto di fornitori, offrendo opportunità ad operatori più strutturati di aumentare i volumi.

BPO Asset Management

Continua la crescita organica della linea di *business*, anche con acquisizione di nuovi clienti, pur rimanendo elevata la concentrazione del fatturato con il cliente principale. Nei mesi finali dell'anno ci attendiamo un rafforzamento del *trend* di crescita.

BPO Leasing/Noleggio

La linea di *business*, costituita da Agenzia Italia S.p.A. è consolidata nei risultati della Divisione per il solo secondo trimestre dell'anno, e non era presente nel 2017. Il *management* si attende che nel secondo semestre dell'anno in corso, i risultati di Agenzia Italia S.p.A. siano in linea con quelli registrati nella prima parte dell'anno, e dunque in crescita oltre il 10% rispetto allo stesso periodo del 2017.

* * *

La relazione trimestrale consolidata relativa al trimestre chiuso al 30 settembre 2018 sarà approvata dal Consiglio di Amministrazione di Gruppo MutuiOnline S.p.A. che si terrà il 12 novembre 2018.

In allegato:

1. *Conto economico consolidato suddiviso per trimestri*
2. *Conto economico consolidato per i semestri chiusi al 30 giugno 2018 e 2017*
3. *Situazione patrimoniale finanziaria consolidata al 30 giugno 2018 e al 31 dicembre 2017*
4. *Rendiconto finanziario consolidato per i semestri chiusi al 30 giugno 2018 e 2017*
5. *Dichiarazione del dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari*

Gruppo MutuiOnline S.p.A., è una società quotata presso il segmento STAR di Borsa Italiana e *holding* di un gruppo di società operanti principalmente nei settori dell'intermediazione tramite Internet di prodotti/servizi finanziari (tra i marchi: MutuiOnline.it e Segugio.it) e dell'*outsourcing* di processi complessi nel settore dei servizi finanziari.

Esclusivamente per informazioni stampa:

LOB PR + Content – www.lobcom.it
Via Volturmo, 46 - 20124 – Milano
Giangiuseppe Bianchi - gbianchi@lobcom.it - 335 6765624
Sara Pavese - spavese@lobcom.it - 335 1396020
Dalila Moretti - dmoretti@lobcom.it - 334 6539469

ALLEGATO 1: CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO SUDDIVISO PER TRIMESTRI

<i>(migliaia di Euro)</i>	Trimestri chiusi al				
	30 giugno 2018	31 marzo 2018	31 dicembre 2017	30 settembre 2017	30 giugno 2017
Ricavi	47.638	37.770	40.673	33.457	40.131
Altri proventi	972	609	1.074	667	657
Costi interni di sviluppo capitalizzati	346	202	250	186	314
Costi per prestazioni di servizi	(16.903)	(13.986)	(13.909)	(12.537)	(14.800)
Costo del personale	(15.512)	(12.052)	(13.788)	(10.866)	(12.926)
Altri costi operativi	(1.536)	(1.266)	(1.253)	(1.056)	(1.062)
Ammortamenti	(1.556)	(1.561)	(1.856)	(1.726)	(1.743)
Risultato operativo	13.449	9.716	11.191	8.125	10.571
Proventi finanziari	94	9	49	37	48
Oneri finanziari	(607)	(254)	(227)	(149)	(251)
Proventi/(Oneri) da partecipazione	64	(118)	(188)	(24)	70
Proventi/(Oneri) da attività/passività finanziarie	(21)	(799)	(210)	(6)	(24)
Risultato prima delle imposte	12.979	8.554	10.615	7.983	10.414
Imposte	(2.530)	(2.408)	(2.585)	(2.436)	(3.186)
Risultato netto	10.449	6.146	8.030	5.547	7.228

ALLEGATO 2: CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO PER I SEMESTRI CHIUSI AL 30 GIUGNO 2018 E 2017

<i>(migliaia di Euro)</i>	Semestri chiusi al	
	30 giugno 2018	30 giugno 2017
Ricavi	85.408	78.665
Altri proventi	1.581	1.185
Costi interni di sviluppo capitalizzati	548	513
Costi per prestazioni di servizi	(30.889)	(28.779)
Costo del personale	(27.564)	(25.096)
Altri costi operativi	(2.802)	(2.565)
Ammortamenti	(3.117)	(3.497)
Risultato operativo	23.165	20.426
Proventi finanziari	103	84
Oneri finanziari	(861)	(475)
Proventi/(Oneri) da partecipazione	(54)	4
Proventi/(Oneri) da attività/passività finanziarie	(820)	(24)
Risultato prima delle imposte	21.533	20.015
Imposte	(4.938)	(6.070)
Risultato netto	16.595	13.945
Attribuibile a:		
Soci dell'Emittente	15.890	13.599
Terzi azionisti	705	346
Risultato per azione (Euro)	0,42	0,36
Risultato per azione diluito (Euro)	0,41	0,34

ALLEGATO 3: STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO AL 30 GIUGNO 2018 E AL 31 DICEMBRE 2017

<i>(migliaia di Euro)</i>	Al 30 giugno 2018	Al 31 dicembre 2017
ATTIVITA'		
Immobilizzazioni immateriali	99.684	49.611
Immobili, impianti e macchinari	15.970	14.683
Partecipazioni valutate col metodo del patrimonio netto	2.276	1.986
Attività finanziarie non correnti detenute fino alla scadenza	3.606	-
Attività per imposte anticipate	-	1.676
Altre attività non correnti	601	603
Totale attività non correnti	122.137	68.559
Disponibilità liquide	89.332	76.569
Attività finanziarie correnti detenute fino alla scadenza	880	920
Crediti commerciali	77.642	45.523
Prestazioni in corso	-	305
Crediti di imposta	5.330	805
Altre attività correnti	4.417	3.635
Totale attività correnti	177.601	127.757
TOTALE ATTIVITA'	299.738	196.316
PASSIVITA' E PATRIMONIO NETTO		
Capitale sociale	962	957
Altre riserve	67.378	53.165
Risultato netto	15.890	25.920
Totale patrimonio netto attribuibile ai soci dell'Emittente	84.230	80.042
Patrimonio netto attribuibile a terzi azionisti	9.055	8.350
Totale patrimonio netto	93.285	88.392
Debiti e altre passività finanziarie non correnti	117.433	25.262
Fondi per rischi	1.436	1.467
Fondi per benefici ai dipendenti	12.603	11.170
Passività per imposte differite	6.358	-
Altre passività non correnti	2.422	2.446
Totale passività non correnti	140.252	40.345
Debiti e altre passività finanziarie correnti	21.362	30.052
Debiti commerciali e altri debiti	22.896	15.784
Passività per imposte correnti	1.012	889
Altre passività correnti	20.931	20.854
Totale passività correnti	66.201	67.579
TOTALE PASSIVITÀ	206.453	107.924
TOTALE PASSIVITA' E PATRIMONIO NETTO	299.738	196.316

ALLEGATO 4: RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO PER I SEMESTRI CHIUSI AL 30 GIUGNO 2018 E 2017

<i>(migliaia di Euro)</i>	Semestri chiusi al	
	30 giugno 2018	30 giugno 2017
Utile netto del periodo	16.595	13.945
Ammortamenti	3.117	3.497
Oneri relativi a piani di <i>stock option</i>	327	275
Costi interni di sviluppo capitalizzati	(548)	(513)
Interessi incassati	-	-
Variazione valore partecipazione valutata con il metodo del patrimonio netto	54	(4)
Dividendi incassati da partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	-	160
Imposte sul reddito pagate	(167)	(3.496)
Variazione delle prestazioni in corso	305	28
Variazione dei crediti/debiti commerciali	(4.759)	(4.699)
Variazione altri crediti/altri debiti	(313)	7.918
Variazione dei fondi per benefici ai dipendenti	889	828
Variazione dei fondi per rischi	(31)	414
Flusso di cassa netto generato dall'attività di esercizio	15.469	18.353
Investimenti:		
- Incrementi immobilizzazioni immateriali	(287)	(100)
- Incrementi immobili, impianti e macchinari	(1.668)	(1.559)
- Acquisizione società controllate al netto della cassa acquisita	(18.555)	-
- Acquisizione quote di minoranza di società controllate	-	-
- Acquisizioni di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	(49)	-
Disinvestimenti:		
- Rimborso/cessione titoli	317	(235)
Flusso di cassa netto generato/(assorbito) da attività di investimento	(20.242)	(1.894)
Interessi pagati	(342)	(164)
Incremento di passività finanziarie	56.932	25.194
Decremento di passività finanziarie	(31.551)	(2.480)
Aumenti di capitale	493	-
Cessione/(acquisto) azioni proprie	(1.104)	(1.809)
Dividendi a azionisti terzi	-	(1.126)
Pagamento di dividendi	(11.427)	(11.242)
Flusso di cassa netto generato/(assorbito) dalla attività finanziaria	13.001	8.373
Flusso di cassa complessivo generato/(assorbito) nel periodo	8.228	24.832
Disponibilità liquide nette a inizio periodo	76.566	42.227
Disponibilità liquide nette a fine periodo	84.794	67.059
Disponibilità liquide a inizio periodo	76.569	42.231
Scoperti di conto corrente a inizio periodo	(3)	(4)
Disponibilità liquide nette ad inizio periodo	76.566	42.227
Disponibilità liquide a fine periodo	89.332	67.060
Scoperti di conto corrente a fine periodo	(4.538)	(1)
Disponibilità liquide nette a fine periodo	84.794	67.059

ALLEGATO 4: DICHIARAZIONE DEL DIRIGENTE PREPOSTO ALLA REDAZIONE DEI DOCUMENTI CONTABILI SOCIETARI

Dichiarazione ex art. 154/bis comma 2 – parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del Decreto Legislativo 24 febbraio 1998, n. 58: “Testo Unico delle disposizioni in materia di intermediazione finanziaria, ai sensi degli articoli 8 e 21 della Legge 6 febbraio 1996, n. 52”

Oggetto: Comunicato stampa – Approvazione della relazione finanziaria consolidata per il semestre chiuso al 30 giugno 2018

Il sottoscritto, Francesco Masciandaro, dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, della società Gruppo MutuiOnline S.p.A.,

DICHIARA

in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell’art. 154 bis comma 2, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58 che l’informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Francesco Masciandaro

Gruppo MutuiOnline S.p.A.

Fine Comunicato n.0921-39

Numero di Pagine: 12