

# Bit Market Services

|   |   |   |
|---|---|---|
| Informazione<br>Regolamentata n.<br>20071-13-2016 | Data/Ora Ricezione<br>27 Settembre 2016<br>15:10:56 | AIM -Italia/Mercato<br>Alternativo del Capitale |
|---|---|---|

Societa' : Masi Agricola S.p.A.  
Identificativo : 79467  
Informazione  
Regolamentata  
Nome utilizzatore : MASIN01 - Giroto  
Tipologia : IROS 01  
Data/Ora Ricezione : 27 Settembre 2016 15:10:56  
Data/Ora Inizio : 27 Settembre 2016 15:25:57  
Diffusione presunta  
Oggetto : ACQUISIZIONE MASI AGRICOLA

*Testo del comunicato*

Vedi allegato.



## COMUNICATO STAMPA

### **MASI AGRICOLA ACQUISTA IL 60% DI CANEVEL (PROSECCO DI VALDOBBIADENE)**

#### **Joint Venture con Carlo Caramel, figlio del fondatore che mantiene il 40%, per potenziare il brand Canevel**

Sant’Ambrogio di Valpolicella, 27 settembre 2016: Masi Agricola S.p.A. (“Masi Agricola” o “Masi”), tra i principali produttori italiani di vini di qualità, profondamente radicata in Valpolicella Classica e nei più vocati *terroir* delle Venezie, conosciuta nel mondo per i suoi Amaroni, informa che in data odierna ha acquistato il 60% di Canevel Spumanti S.p.A. (“Canevel”), con sede in Valdobbiadene (TV), nonché una pari partecipazione in Società Agricola Canevel a r.l. e in Canevel Spumanti Tenuta Le Vigne Società Agricola a r.l., entrambe con sede in Refrontolo (TV).

Il controvalore dell’operazione è pari a circa 7 milioni di Euro, interamente pagati per cassa, e considera anche il fatto che le tre società sono proprietarie di circa 26 ettari di terreni - di cui circa 15 ettari vitati - in zona Valdobbiadene Superiore DOCG.

Masi ha acquistato le predette partecipazioni dai soci storici Carlo Caramel, Tatiana Milanese, Silvia Caramel, Roberto De Lucchi e Roberto Covre.

Al termine dell’operazione Carlo Caramel, figlio del fondatore Mario Caramel ed espressione di continuità con i valori di riferimento dell’azienda e del marchio Canevel, detiene il 40% del capitale delle tre società; Caramel è stato nominato Presidente del Consiglio di Amministrazione delle medesime e svolgerà anche la funzione di Brand Ambassador. Masi Agricola e Caramel hanno concluso, contestualmente al contratto di compravendita, un patto parasociale contenente le regole di governo societario e la disciplina del regime di circolazione delle partecipazioni nelle tre società oggetto dell’operazione.

Canevel, con l’ausilio di Società Agricola Canevel e di Tenuta Le Vigne, produce e commercializza dal 1979 in Italia e svariati Paesi esteri (tra cui Germania, Stati Uniti, Svizzera, Regno Unito, Austria) vini spumanti premium, e in particolare Valdobbiadene Prosecco Superiore DOCG, con un fatturato di circa 4,2 milioni di Euro e una produzione di circa 800.000 bottiglie. Il prodotto è ottenuto dai vigneti di proprietà, ma anche (prevalentemente) da uno stabile network di coltivatori locali, che operano applicando i protocolli produttivi Canevel, secondo un modello di *procurement* simile a quello del Gruppo Masi. La distribuzione avviene prevalentemente nel canale Ho.re.ca. e in Italia, dove si avvale di una rete composta da una sessantina di agenti plurimandatari.

Oltre al Valdobbiadene Prosecco Superiore DOCG Charmat nelle versioni Brut, Extra Dry, Extra Dry “Il Millesimato” e Cartizze, Canevel propone anche una linea di vini Cru provenienti dai vigneti di proprietà (Valdobbiadene Prosecco Superiore Frizzante DOCG Vigneto San Biagio rifermentato in bottiglia, Valdobbiadene Prosecco Superiore Spumante Dosaggio Zero DOCG Vigneto del Faè) e la linea Canevel La Vi (Prosecco Spumante Aromatico di Qualità Colli Trevigiani IGT, Spumante Rosé Vsq La Vi in Rosa, La Vi Cuvée tradizionale Brut e La Vi Cuvée tradizionale Extra Dry).

Sandro Boscaini, Presidente di Masi Agricola, ha dichiarato: *«Siamo orgogliosi di aver concretizzato questa operazione, che attesta ancora una volta che nel mondo dei vini premium è possibile combattere la frammentazione dei produttori per provare a consolidare masse critiche più significative, migliorando le condizioni competitive delle aziende, con rispetto verso i brand di qualità e i legami con il territorio, facendo business in una logica di lungo periodo e attenzione ai valori delle famiglie fondatrici».*

Carlo Caramel, Presidente di Canevel Spumanti, ha aggiunto: *«Per l'azienda Canevel l'aggregazione con Masi rappresenta l'opportunità di entrare a far parte di una piattaforma di elevato standing, che consentirà di sfruttare sinergie e risorse addizionali a più livelli della catena del valore, senza però snaturare le peculiarità del nostro brand e l'identità aziendale che abbiamo costruito in quasi quarant'anni di lavoro. Aver concretizzato l'incontro con il partner ideale nel momento giusto ci riempie di soddisfazione, da una parte, per tutto il lavoro fatto e di grande entusiasmo, dall'altra, nel guardare le nuove prospettive che si stanno profilando per il prossimo futuro».*

Federico Girotto, Consigliere Delegato di Masi Agricola e di Canevel Spumanti, ha concluso: *«Canevel risponde al 100% all'identikit che Masi aveva delineato per una nuova aggregazione nell'ambito del proprio piano strategico: un brand riconosciuto e posizionato a livello premium, radicato nel "terroir culturale" delle Venezie, con prodotti a elevata complementarietà con la carta-vini Masi. E con un grande potenziale di crescita. Questa caratteristica è molto importante per Masi, dato che la crescita per aggregazioni è una variabile strategica rilevante, considerato il livello di maturità del settore dei vini fermi, che per effetto della lunghezza delle catene distributive può anche farci incorrere, nel breve periodo, in oscillazioni delle vendite anche marcate. Ad esempio, dopo un primo semestre brillante stiamo registrando un "reversal" nel terzo trimestre, pur restando fiduciosi di poter chiudere un 2016 in miglioramento. Crescere per aggregazioni può essere un modo per acquisire maggiore stabilità anche nel breve termine».*

Nell'operazione Masi Agricola è stata assistita da Ambromobiliare S.p.A. quale consulente finanziario, da Nctm – Studio Legale quale consulente legale, dallo studio Alberti e Associati di Verona in qualità di consulente fiscale, da Avvocati Associati Feltrinelli & Brogi quale consulente in materia di marchi e da EY S.p.A. in qualità di revisore legale dei conti.

I Soci Venditori sono stati assistiti da Pro.Dev.In. S.r.l. – Studio NEC di Udine, quale consulente finanziario, dallo Studio Legale Laghi Leo Spangaro di Milano, quale consulente legale e dal dott. Lucio Bevilacqua di Treviso, in qualità di consulente fiscale.

— — —

#### **MASI AGRICOLA**

Masi Agricola è un'azienda vitivinicola radicata in Valpolicella Classica che produce e distribuisce vini di pregio ancorati ai valori del territorio delle Venezie. Grazie all'utilizzo di uve e metodi autoctoni, e a una continua attività di ricerca e sperimentazione, Masi è oggi uno dei produttori italiani di vini pregiati tra i più conosciuti al mondo. I suoi vini, e in particolare i suoi Amaroni, sono pluripremiati dalla critica internazionale. Il modello imprenditoriale del Gruppo coniuga l'alta qualità e l'efficienza con l'attualizzazione di valori e tradizioni del proprio territorio. Il tutto in una visione che porta Masi a contraddistinguersi non solo per il core business, ma anche per la realizzazione di progetti di sperimentazione e ricerca in ambito agricolo e vitivinicolo, per la valorizzazione e la promozione del territorio e del patrimonio culturale delle Venezie. Il Gruppo può contare su una forte e crescente vocazione internazionale: è presente in oltre 100 Paesi, con una quota di esportazione di circa il 90% del fatturato complessivo. Il Gruppo Masi ha fatturato nel 2015 circa 61 milioni di euro con un EBITDA Margin del 28% circa. Masi ha una precisa strategia di crescita che si basa su tre pilastri: allargamento dell'offerta di vini legati ai territori e alle tecniche delle Venezie, anche mediante acquisizioni; crescita organica attraverso il rafforzamento nei tanti mercati dove è già protagonista; raggiungimento di un contatto più diretto con il consumatore finale (anche attraverso il progetto *Masi Wine Experience*), dando più pregnanti significati al proprio marchio, internazionalmente riconosciuto.



Il codice alfanumerico delle azioni è "MASI" e il codice ISIN è IT0004125677. Il lotto minimo di negoziazione è 250 azioni. Nomad e Specialist della società è Equita Sim S.p.A..

Per ulteriori informazioni:

**Masi Agricola S.p.A.**

Investor Relations

Federico Girotto

Tel: +39 045 6832511

Fax: +39 045 6832535

Email: [investor@masi.it](mailto:investor@masi.it)

**Nomad e Specialista**

EQUITA SIM S.p.A.

Roberto Borsato

Tel: +39 02 6204 1

Fax: +39 02 2900 5805

Email: [r.borsato@equitasim.it](mailto:r.borsato@equitasim.it)

**Ufficio Stampa Finance**

Close to Media

Luca Manzato, Adriana Liguori

Tel: +39 02 70006237

Fax: +39 02 89694809

Email: [luca.manzato@closetomedia.it](mailto:luca.manzato@closetomedia.it)

[adriana.liguori@closetomedia.it](mailto:adriana.liguori@closetomedia.it)

**Ufficio Stampa Masi Agricola S.p.A.**

Elisa Venturini

Tel: +39 045 6832511

Cell: +39 335 7590837

Email: [elisa.venturini@masi.it](mailto:elisa.venturini@masi.it)

[www.masi.it](http://www.masi.it)

Fine Comunicato n.20071-13

Numero di Pagine: 5