

Informazione Regolamentata n. 0902-40-2015	Data/Ora Ricezione 07 Maggio 2015 15:47:53	MTA
--------------------------------------------------	--------------------------------------------------	-----

Societa' : PRYSMIAN  
Identificativo : 57787  
Informazione  
Regolamentata  
Nome utilizzatore : PRYSMIANN04 - Bifulco  
Tipologia : IRAG 03  
Data/Ora Ricezione : 07 Maggio 2015 15:47:53  
Data/Ora Inizio : 07 Maggio 2015 16:02:54  
Diffusione presunta  
Oggetto : Prysmian S.p.A. Risultati al 31 marzo 2015

*Testo del comunicato*

Vedi allegato.

COMUNICATO STAMPA

**PRYSMIAN S.P.A. RISULTATI AL 31 MARZO 2015**

**RICAVI IN CRESCITA CON OTTIME PERFORMANCE NEGLI ENERGY PROJECTS E NEI CAVI OTTICI**

**REDDITIVITÀ IN MIGLIORAMENTO; ESECUZIONE DEL WESTERN LINK IN ACCELERAZIONE**

**PORTAFOGLIO ORDINI TRASMISSIONE DI ENERGIA RAGGIUNGE IL RECORD DI €3,1 MILIARDI DOPO I TENDER DEL Q1**

**EBITDA RETTIFICATO FY 2015 PREVISTO NEL RANGE €560M – €610M (€616M - €666 M ESCLUSO IMPATTO WL)**

**RISULTATI AL 31 MARZO 2015**

- **RICAVI: €1.753 MILIONI (VARIAZIONE ORGANICA +5,9% SU 1Q 2014); +5,9% ESCLUSO IMPATTO WL**
- **EBITDA RETTIFICATO<sup>1</sup>: €120 MILIONI (+53,4% SU 1Q 2014); €135M ESCLUSO IMPATTO WL**
- **UTILE NETTO: €42 MILIONI (€5 MILIONI NEL 1Q 2014)**
- **POSIZIONE FINANZIARIA NETTA A €1.040 MILIONI (€1.133 MILIONI AL 31 MARZO 2014)**

Milano, 7/5/2015. Il Consiglio di Amministrazione di Prysmian S.p.A. ha approvato oggi i risultati consolidati di Gruppo del primo trimestre 2015 (non assoggettati a revisione contabile).

*“Buona crescita dei ricavi e sensibile miglioramento della redditività caratterizzano i risultati del primo trimestre 2015 del nostro Gruppo, spiega l’Amministratore Delegato Valerio Battista. Tale positivo risultato riflette il posizionamento del Gruppo nei business high-tech dei cavi submarine e cavi ottici, settori dove Prysmian è leader mondiale, che hanno mostrato maggiore tenuta anche nello scenario di contrazione delle economie e che beneficiano ora dei segnali di ripresa in via di consolidamento. Il Gruppo continua inoltre ad avvantaggiarsi della costante focalizzazione sull’organizzazione e sull’efficientamento del footprint industriale. Per l’intero esercizio 2015 abbiamo individuato un obiettivo realistico (EBITDA rettificato nell’intervallo di €560-€610 milioni) che contiamo di raggiungere grazie al contributo dei business Telecom ed Energy Projects. Ulteriore supporto ci viene anche dal nuovo record del portafoglio ordini della Trasmissione di energia, che ha raggiunto €3,1 miliardi, e dalla stabilizzazione del trend nei business ciclici. Infine, voglio evidenziare con estrema soddisfazione il successo del programma YES per l’acquisto agevolato di azioni da parte dei dipendenti: abbiamo raggiunto il traguardo di circa 6.500 azionisti-dipendenti, per un investimento complessivo di circa €12 milioni, un risultato che testimonia il forte coinvolgimento delle nostre persone nel futuro dell’azienda.”*

**DATI CONSOLIDATI DI SINTESI**  
(in milioni di Euro)

	<b>3 mesi 2015</b>	<b>3 mesi 2014</b>	<b>Variaz.%</b>	<b>Variaz. % Organica dei ricavi</b>
Ricavi	1.753	1.579	11,0%	5,9%
EBITDA rettificato ante quote di risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto	113	73	53,6%	
EBITDA rettificato	120	78	53,4%	
EBITDA	106	98	8,4%	
Risultato operativo rettificato	84	42	100,0%	
Risultato operativo	83	42	97,6%	
Risultato ante imposte	63	7		
Risultato netto	42	5		

(in milioni di Euro)

	<b>31 marzo 2015</b>	<b>31 marzo 2014</b>	<b>Variazione</b>
Capitale investito netto	2.693	2.629	64
Fondi del personale	367	307	60
Patrimonio netto	1.286	1.189	97
di cui attribuibile a terzi	40	33	7
Posizione finanziaria netta	1.040	1.133	(93)

<sup>1</sup> Per EBITDA adjusted (rettificato) si intende l’EBITDA prima degli oneri e proventi di natura non ricorrente, riportati nella tabella in Allegato B.

## RISULTATI ECONOMICO FINANZIARI

I **Ricavi** di Gruppo sono ammontati a €1.753 milioni rispetto a €1.579 milioni del primo trimestre 2014, evidenziando una crescita organica del +5,9%, a parità di perimetro e al netto di variazioni del prezzo di metalli e cambi. Tale positivo risultato riflette in particolare il posizionamento di leadership del Gruppo nei business high-tech a maggior valore aggiunto dei cavi e sistemi sottomarini e dei cavi in fibra ottica per le telecomunicazioni, la cui domanda si conferma sostenuta. Positive anche le performance nel business dei prodotti e servizi per l'estrazione petrolifera offshore (SURF), in particolare cavi umbilical e DHT (Down Hole Technology). Stabili le vendite nei cavi alta tensione terrestri, sui livelli del primo trimestre 2014, mentre si registrano lievi segnali di ripresa nel Trade & Installers e nei cavi per la distribuzione di energia. Nei cavi industriali le positive performance dei progetti Oil&Gas e del segmento elevators, fanno da parziale contraltare al debole andamento dell'Automotive e di alcuni segmenti di Specialties & OEM.

L'**EBITDA Rettificato** è ammontato a €120 milioni in sensibile aumento rispetto a €78 milioni del primo trimestre 2014 (+53,4%), con un buon miglioramento dei margini (rapporto EBITDA Rettificato su ricavi passato al 6,8% dal 4,9%). Escludendo gli effetti negativi relativi alla commessa Western Link, l'EBITDA Rettificato risulterebbe pari a €135 milioni rispetto a €115 milioni del corrispondente periodo del 2014. Significativo l'impatto delle valute, che hanno generato effetti positivi per €7 milioni sull'EBITDA del Gruppo. La redditività del Gruppo continua a beneficiare della scelta strategica di posizionamento nei business a maggior valore aggiunto e della costante focalizzazione su riduzione dei costi fissi ed efficienza del footprint industriale.

L'**EBITDA<sup>2</sup>** è ammontato a €106 milioni rispetto a €98 milioni del primo trimestre 2014, includendo oneri netti non ricorrenti per €14 milioni, riferibili per €8 milioni a costi di riorganizzazione.

Il **saldo degli oneri finanziari netti** è risultato pari a €20 milioni, in miglioramento rispetto a €35 milioni del corrispondente periodo del precedente esercizio.

L'**Utile netto** è pari a €42 milioni, in forte crescita rispetto a €5 milioni del corrispondente periodo 2014.

La **Posizione finanziaria netta** a fine marzo 2015 ammontava a €1.040 milioni rispetto a €1.133 milioni al 31 marzo 2014. Rispetto a dicembre, la Posizione finanziaria netta è aumentata di €238 milioni (€802 milioni al 31 dicembre 2014), in virtù dell'impatto dei seguenti fattori:

- flusso positivo generato dalle attività operative (prima delle variazioni del Capitale circolante netto) pari a €93 milioni;
- impatto negativo pari a €286 milioni generato dall'evoluzione del capitale circolante netto (che riflette la stagionalità del business);
- imposte pagate pari a €15 milioni;
- dividendi incassati pari a €10 milioni;
- investimenti operativi netti pari a €22 milioni;
- oneri finanziari netti corrisposti, pari a €16 milioni.

<sup>2</sup> Per EBITDA si intende l'Utile/(Perdita) del periodo al lordo dell'effetto economico della variazione del fair value derivati su prezzi materie prime, di altre poste valutate al fair value, degli ammortamenti e svalutazioni, degli oneri e proventi finanziari, dei dividendi di altre società e delle imposte.

## ENERGY PROJECTS

- **RICAVI IN CRESCITA NEI CAVI SOTTOMARINI, UMBILICALS E DHT**
- **ALTA TENSIONE TERRESTRE IN LINEA CON IL 2014**
- **PORTAFOGLIO ORDINI TRASMISSIONE DI ENERGIA SALE ALLA CIFRA RECORD DI €3,1 MILIARDI**

I Ricavi verso terzi degli Energy Projects hanno raggiunto nel primo trimestre 2015 il valore di €333 milioni, segnando una variazione organica del +19,5%. In significativo miglioramento la redditività con un EBITDA Rettificato di €37 milioni rispetto agli €8 milioni del primo trimestre 2014, mentre i margini espressi dal rapporto EBITDA Rettificato su Ricavi hanno raggiunto l'11,1% rispetto al 3,1% del primo trimestre 2014. Escludendo l'impatto negativo del progetto Western Link l'EBITDA Rettificato sarebbe stato pari a €52 milioni da €45 milioni del corrispondente periodo del 2014.

Il business Sottomarini ha beneficiato della capacità di esecuzione dei progetti in portafoglio. I principali progetti in fase di realizzazione nel periodo sono stati la commessa Exxon Mobil, che vede impegnata la nave posacavi Cable Enterprise, recentemente rinnovata, le interconnessioni Grecia-Cicliadi e Italia-Montenegro, il cablaggio dei parchi eolici offshore Borwin3 e Dolwin3. In fase di accelerazione la produzione del cavo di alta profondità per la commessa Western Link.

Le vendite del business Alta Tensione terrestre sono risultate sostanzialmente in linea con il corrispondente periodo del 2014, evidenziando un andamento positivo in Gran Bretagna, Francia e Medio Oriente che fa da contraltare alla debolezza del mercato in Italia, Nord Europa e Russia, nonché ai ritardi di alcuni progetti in Nord America e al rallentamento registrato in Brasile.

Il portafoglio ordini per la trasmissione di energia (terrestre e sottomarina) ha registrato un significativo incremento raggiungendo la cifra record di €3,1 miliardi. Il Gruppo si è aggiudicato nel primo trimestre 2015 nuovi progetti di collegamenti sottomarini per circa €340 milioni, ai quali si aggiungono nell'alta tensione terrestre l'importante acquisizione dell'interconnessione Italia-Francia, per un valore di circa €200 milioni, e i progetti MEW in Kuwait.

Nel business SURF le forti performance di vendita sono state sostenute dalla domanda di cavi umbilical in Brasile e dalla robusta crescita del segmento dei cavi Down Hole Technology (DHT) in Nord America.

(in milioni di Euro)

	3 mesi 2015	3 mesi 2014	Variaz.%	Variaz. % Organica dei ricavi
Ricavi verso Terzi	333	268	24,3%	19,5%
<b>EBITDA rettificato ante quote di risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto</b>	<b>37</b>	<b>8</b>		
% sui Ricavi	11,1%	3,0%		
<b>EBITDA rettificato</b>	<b>37</b>	<b>8</b>		
% sui Ricavi	11,1%	3,1%		
<b>EBITDA</b>	<b>31</b>	<b>30</b>	<b>3,3%</b>	
% sui Ricavi	8,8%	11,1%		
Ammortamenti	(10)	(10)		
<b>Risultato operativo rettificato</b>	<b>27</b>	<b>(2)</b>		
% sui Ricavi	8,2%	-0,7%		

## ENERGY PRODUCTS

- **LEGGERA CRESCITA ORGANICA IN TRADE & INSTALLERS E POWER DISTRIBUTION, CON PREZZI IN STABILIZZAZIONE**
- **INDUSTRIAL: RISULTATI DISCRETI PER ELEVATORS E PROGETTI O&G; DEBOLI SPECIALTIES & OEM E AUTOMOTIVE**

I Ricavi verso terzi negli Energy Products sono ammontati a €1.141 milioni segnando una variazione organica positiva pari al +1,0% rispetto al primo trimestre del 2014, dovuta principalmente alla ripresa dei volumi in Nord America e Nord Europa e alla crescita nei Paesi Asiatici, che sono stati parzialmente controbilanciati dalla riduzione delle vendite in Brasile. In lieve miglioramento anche la redditività con un EBITDA Rettificato che ha raggiunto €55 milioni rispetto a €52 milioni del primo trimestre 2014 (+5,9%) e un rapporto EBITDA Rettificato su Ricavi stabile al 4,8%.

(in milioni di Euro)

	3 mesi 2015	3 mesi 2014	Variaz.%	Variaz. % Organica dei ricavi
Ricavi verso Terzi	1.141	1.075	6,2%	1,0%
<b>EBITDA rettificato ante quote di risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto</b>	<b>52</b>	<b>48</b>	<b>6,3%</b>	
% sui Ricavi	4,4%	4,4%		
<b>EBITDA rettificato</b>	<b>55</b>	<b>52</b>	<b>5,9%</b>	
% sui Ricavi	4,8%	4,8%		
<b>EBITDA</b>	<b>50</b>	<b>48</b>	<b>4,6%</b>	
% sui Ricavi	4,5%	4,5%		
Ammortamenti	(17)	(15)		
<b>Risultato operativo rettificato</b>	<b>38</b>	<b>37</b>	<b>2,7%</b>	
% sui Ricavi	3,3%	3,4%		

### Energy & Infrastructure

I Ricavi verso terzi di Energy & Infrastructure sono ammontati a €686 milioni, riportando una variazione organica positiva del +3,3%. Il Gruppo ha proseguito la strategia di miglioramento della differenziazione della propria offerta, beneficiando di una prima ripresa del mercato e migliorando leggermente la redditività. L'EBITDA Rettificato del primo trimestre 2015 ha raggiunto €26 milioni a €21 milioni del corrispondente periodo del 2014.

I risultati del Trade & Installers nel primo trimestre 2015 evidenziano il consolidamento dei segnali di ripresa emersi nell'ultima parte del 2014, con prezzi in linea con i trimestri precedenti e una moderata crescita organica dei ricavi. Il trend si dimostra positivo in Nord America, Nord ed Est Europa e Spagna, mentre si mantengono stabili su livelli minimi gli altri Paesi europei. Influisce ancora negativamente la debolezza del settore delle costruzioni in Brasile.

Anche la Power Distribution ha registrato livelli di prezzi in linea con il trimestre precedente e una discreta crescita organica dei ricavi, dovuta principalmente alla ripresa dei volumi nei Paesi Nordici, in Germania e in Argentina dove il Gruppo ha beneficiato della ripresa degli investimenti per il rafforzamento delle reti elettriche.

### Industrial & Network Components

I ricavi verso terzi di Industrial & Network Components sono ammontati a €430 milioni (variazione organica del -2,8%), risentendo in particolare della generale instabilità degli investimenti in infrastrutture. L'EBITDA Rettificato è risultato sostanzialmente stabile a €28 milioni. Nel comparto Oil & Gas la performance di vendite è stata buona, supportata dai business a progetto (per contratti assegnati nei trimestri precedenti), in particolare in Asia Pacific, Medio Oriente e regione del Caspio, mentre la redditività ha subito la diminuzione dei volumi nel business MRO (Maintenance, Repair & Operations). Specialties & OEM ha registrato nel complesso positive performance in Asia Pacific e un lieve miglioramento nelle Americhe. Ancora debole il comparto delle infrastrutture (in particolare in Europa) e del Marine, mentre si conferma buono l'andamento nel Railway, Rolling Stock e Nuclear. Solide performance degli Elevator in tutte le aree geografiche. Nell'Automotive i risultati hanno risentito della crescente competitività del mercato. Nei Network Components performance positive nell'HV in Cina che fanno da contraltare alla debolezza dell'Europa.

## TELECOMUNICAZIONI

- **DOMANDA DI CAVI OTTICI SOSTENUTA IN TUTTE LE AREE GEOGRAFICHE**
- **STABILIZZAZIONE DEI PREZZI E REDDITIVITÀ IN MIGLIORAMENTO**
- **VOLUMI E PREZZI STABILI NEL MULTIMEDIA SOLUTIONS**

I Ricavi verso terzi del business Cavi e Sistemi Telecomunicazioni sono ammontati a €279 milioni, facendo registrare un significativo balzo della crescita organica (+13,1%) riconducibile alla forte domanda di cavi in fibra ottica. La redditività ha beneficiato della stabilizzazione dei prezzi, degli investimenti per il recupero di competitività sui costi delle fibre ottiche e del contributo di Yangtze Optical Fibre and Cable Joint Stock Limited Company (YOFC), evidenziando un EBITDA Rettificato pari a €28 milioni rispetto a €18 milioni del primo trimestre 2014. Il rapporto EBITDA Rettificato su ricavi è migliorato al 10,1% dal 7,6% del primo trimestre 2014.

Nei cavi ottici e connettività si è assistito a una significativa ripresa della domanda nella maggior parte delle aree geografiche, con una generale stabilizzazione dei prezzi. In Europa, in particolare, il Gruppo ha acquisito importanti progetti per la realizzazione di “backhaul” e collegamenti FTTH con i principali operatori come Telefonica in Spagna, Orange e Free in Francia e Telecom in Italia. In Nord America lo sviluppo delle nuove reti a banda ultralarga e le nuove reti FTTx hanno determinato un buon incremento della domanda. In Asia Pacific si registra la ripresa del progetto National Broadband Network (NBN) in Australia e una domanda positiva nel Sud Est Asiatico. Le performance più deboli si sono registrate in Sud America, dove il sostegno agli investimenti varato dal governo brasiliano non ha portato ancora significativi miglioramenti al mercato.

Nel segmento Multimedia Solutions volumi e prezzi si sono stabilizzati in Europa. Il Gruppo ha mantenuto la focalizzazione strategica sui prodotti e business a più elevato valore aggiunto, come i Data Centers in Europa, e nel miglioramento del servizio al cliente con l’obiettivo di recuperare redditività.

(in milioni di Euro)

	<b>3 mesi 2015</b>	<b>3 mesi 2014</b>	<b>Variaz.%</b>	<b>Variaz. % Organica dei ricavi</b>
Ricavi verso Terzi	279	236	18,4%	13,1%
<b>EBITDA rettificato ante quote di risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto</b>	<b>24</b>	<b>17</b>	<b>44,7%</b>	
% sui Ricavi	9,0%	7,2%		
<b>EBITDA rettificato</b>	<b>28</b>	<b>18</b>	<b>55,9%</b>	
% sui Ricavi	10,1%	7,6%		
<b>EBITDA</b>	<b>26</b>	<b>20</b>	<b>38,4%</b>	
% sui Ricavi	9,7%	8,5%		
Ammortamenti	(9)	(11)		
<b>Risultato operativo rettificato</b>	<b>19</b>	<b>7</b>	<b>147,5%</b>	
% sui Ricavi	6,8%	3,0%		

## PREVEDIBILE EVOLUZIONE DELLA GESTIONE

Nei primi mesi del 2015 il contesto macroeconomico ha registrato segnali di stabilizzazione e lieve miglioramento in Europa, sostenuta dai piani di *quantitative easing* lanciati dalla Banca Centrale Europea ed è rimasto solido negli Stati Uniti. Le tensioni geopolitiche emerse in Medio Oriente e Russia, unite al rallentamento di alcune economie come Cina e Brasile, continuano a porre incertezza sul contributo, nel breve e medio termine, di tali geografie alla crescita dell'economia mondiale.

In tale contesto economico il Gruppo prevede, per l'esercizio 2015, che la domanda nei business ciclici della media tensione per le utilities e dei cavi per le costruzioni registri una lieve ripresa dei volumi rispetto all'anno precedente con segnali di stabilizzazione sul livello dei prezzi. Nel segmento *Energy Projects* si conferma un trend in miglioramento con potenziali aree di crescita nei business Sottomarini e SURF, parzialmente compensate dalla debolezza della domanda nell'Alta Tensione terrestre, penalizzata anche da una crescente pressione competitiva in diverse aree geografiche. Nel business dei cavi sottomarini, inoltre, il Gruppo si aspetta che l'impatto negativo del progetto Western HVDC Link registrato nel 2014 (€94 milioni a livello di EBITDA rettificato) si riduca significativamente nel corso del 2015 (€56 milioni a livello di EBITDA rettificato). Nei cavi Industrial Oil & Gas, è presumibile che il calo del prezzo del petrolio e la conseguente riduzione degli investimenti nel settore petrolifero possano avere un impatto negativo sulle attività del Gruppo particolarmente a partire dalla seconda metà dell'anno. Nel business Telecom, è ipotizzabile che il trend di ripresa della domanda di cavi in fibra ottica si protragga anche nei prossimi trimestri, soprattutto in Europa e Stati Uniti, seppure a ritmi meno sostenuti rispetto al 2014.

Inoltre, è prevedibile che, in costanza dei rapporti di cambio rispetto ai livelli di inizio d'anno, l'effetto derivante dalla variazione dei tassi di cambio, che ha penalizzato per circa €14 milioni l'EBITDA rettificato nell'esercizio 2014, generi un impatto positivo sull'intero 2015 a seguito di un puro effetto di traslazione degli utili espressi in valuta differente da quella di consolidamento.

Sulla base del portafoglio ordini in essere e considerando gli effetti citati in precedenza, il Gruppo prevede per l'intero esercizio 2015 un EBITDA rettificato compreso nell'intervallo €560-610 milioni (€616-666 milioni escluso l'effetto negativo del progetto Western Link), in significativo miglioramento rispetto agli €509 milioni registrati nel 2014.

Nel corso dell'esercizio 2015, infine, il Gruppo Prysmian proseguirà nel processo di integrazione e razionalizzazione delle attività, con l'obiettivo di raggiungere le sinergie di costo previste e rafforzare ulteriormente la propria presenza in tutti i segmenti di attività.

*La Relazione finanziaria al 31 marzo 2015 del Gruppo Prysmian, approvata dal Consiglio di Amministrazione in data odierna, sarà a disposizione del pubblico dal 7 maggio 2015 presso la sede della società in Viale Sarca 222, Milano, e presso Borsa Italiana S.p.A.. Sarà inoltre disponibile sul sito internet [www.prysmiangroup.com](http://www.prysmiangroup.com) e presso il meccanismo di stoccaggio autorizzato di cui si avvale la società, all'indirizzo [www.emarketstorage.com](http://www.emarketstorage.com). Il presente documento potrebbe contenere dichiarazioni previsionali ("forward-looking statements") relative a futuri eventi e risultati operativi, economici e finanziari del Gruppo Prysmian. Tali previsioni hanno per loro natura una componente di rischiosità e incertezza, in quanto dipendono dal verificarsi di eventi e sviluppi futuri. I risultati effettivi potranno discostarsi in misura anche significativa rispetto a quelli annunciati in relazione a una molteplicità di fattori.*

*Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari (Carlo Soprano e Andreas Bott) dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.*

I risultati al 31 marzo 2015 saranno presentati alla comunità finanziaria durante una conference call che si terrà oggi alle ore 18.00, disponibile successivamente, in forma registrata, sul sito del Gruppo: [www.prysmiangroup.com](http://www.prysmiangroup.com).

La documentazione utilizzata nel corso della presentazione sarà disponibile quest'oggi sul sito internet di Prysmian all'indirizzo [www.prysmiangroup.com](http://www.prysmiangroup.com), nella sezione Investor Relations.

### **Prysmian Group**

*Prysmian Group è leader mondiale nel settore dei cavi e sistemi per energia e telecomunicazioni. Con oltre 130 anni di esperienza, un fatturato di quasi 7 miliardi di Euro nel 2014, oltre 19.000 dipendenti in 50 Paesi e 89 impianti produttivi, il Gruppo vanta una solida presenza nei mercati tecnologicamente avanzati e offre la più ampia gamma di prodotti, servizi, tecnologie e know-how. La società opera nel business dei cavi e sistemi terrestri e sottomarini per la trasmissione e distribuzione di energia, cavi speciali per applicazioni in diversi comparti industriali e cavi di media e bassa tensione nell'ambito delle costruzioni e delle infrastrutture. Per le telecomunicazioni il Gruppo produce cavi e accessori per la trasmissione di voce, video e dati, con un'offerta completa di fibra ottica, cavi ottici e in rame e sistemi di connettività. Prysmian è una public company, quotata alla Borsa Italiana nell'indice FTSE MIB.*

### **Media Relations**

Lorenzo Caruso  
Corporate and Business Communications Director  
Ph. 0039 02 6449.1  
[lorenzo.caruso@prysmiangroup.com](mailto:lorenzo.caruso@prysmiangroup.com)

### **Investor Relations**

Cristina Bifulco  
Investor Relations Director  
Ph. 0039 02 6449.1  
[mariacristina.bifulco@prysmiangroup.com](mailto:mariacristina.bifulco@prysmiangroup.com)

## ALLEGATO A

### Situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(in milioni di Euro)

	31 marzo 2015	31 dicembre 2014
<b>Attività non correnti</b>		
Immobili, impianti e macchinari	1.442	1.414
Immobilizzazioni immateriali	560	561
Partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	244	225
Attività finanziarie disponibili per la vendita	12	12
Derivati	3	1
Imposte differite attive	112	115
Altri crediti	25	27
<b>Totale attività non correnti</b>	<b>2.398</b>	<b>2.355</b>
<b>Attività correnti</b>		
Rimanenze	1.108	981
Crediti commerciali	1.104	952
Altri crediti	775	766
Titoli detenuti per la negoziazione	81	76
Derivati	69	29
Disponibilità liquide	305	494
<b>Totale attività correnti</b>	<b>3.442</b>	<b>3.298</b>
Attività destinate alla vendita	2	7
<b>Totale attivo</b>	<b>5.842</b>	<b>5.660</b>
<b>Capitale e riserve di pertinenza del Gruppo:</b>	<b>1.246</b>	<b>1.150</b>
Capitale sociale	21	21
Riserve	1.184	1.014
Utile/(Perdita) del periodo	41	115
<b>Capitale e riserve di pertinenza di terzi:</b>	<b>40</b>	<b>33</b>
Capitale e riserve	39	33
Utile/(Perdita) del periodo	1	-
<b>Totale patrimonio netto</b>	<b>1.286</b>	<b>1.183</b>
<b>Passività non correnti</b>		
Debiti verso banche e altri finanziatori	409	817
Altri debiti	12	13
Fondi rischi e oneri	72	74
Derivati	3	5
Imposte differite passive	52	53
Fondi del personale	367	360
<b>Totale passività non correnti</b>	<b>915</b>	<b>1.322</b>
<b>Passività correnti</b>		
Debiti verso banche e altri finanziatori	1.044	568
Debiti commerciali	1.463	1.415
Altri debiti	778	827
Derivati	56	47
Fondi rischi e oneri	271	269
Debiti per imposte correnti	29	29
<b>Totale passività correnti</b>	<b>3.641</b>	<b>3.155</b>
<b>Totale passività</b>	<b>4.556</b>	<b>4.477</b>
<b>Totale patrimonio netto e passività</b>	<b>5.842</b>	<b>5.660</b>

**Conto economico consolidato**

(in milioni di Euro)

	<b>3 mesi 2015</b>	<b>3 mesi 2014</b>
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	1.753	1.579
Variazione delle rimanenze in prodotti in corso di lavorazione, semilavorati e prodotti finiti	73	45
Altri proventi	9	31
<i>di cui altri proventi non ricorrenti</i>	1	21
Materie prime, materiali di consumo utilizzati e beni oggetto di rivendita	(1.183)	(1.053)
Variazione fair value derivati su prezzi materie prime	20	(19)
Costi del personale	(242)	(228)
<i>di cui costi del personale non ricorrenti</i>	(6)	(2)
<i>di cui costi del personale per fair value stock option</i>	(1)	(1)
Ammortamenti, svalutazioni e ripristini	(42)	(36)
<i>di cui svalutazioni e ripristini non ricorrenti</i>	(6)	-
Altri costi	(312)	(282)
<i>di cui altri costi e rilasci non ricorrenti</i>	(9)	1
Quote di risultato in società valutate con il metodo patrimonio netto	7	5
<b>Risultato operativo</b>	<b>83</b>	<b>42</b>
Oneri finanziari	(177)	(95)
<i>di cui oneri finanziari non ricorrenti</i>	(1)	(5)
Proventi finanziari	157	60
<i>di cui proventi finanziari non ricorrenti</i>	-	-
<b>Risultato prima delle imposte</b>	<b>63</b>	<b>7</b>
Imposte	(21)	(2)
<b>Utile/(Perdita) del periodo</b>	<b>42</b>	<b>5</b>
<b>Attribuibile a:</b>		
Soci della Capogruppo	41	7
Interessi di terzi	1	(2)
<b>Utile/(Perdita) per azione base (in Euro)</b>	<b>0,19</b>	<b>0,03</b>
<b>Utile/(Perdita) per azione diluito (in Euro)</b>	<b>0,19</b>	<b>0,03</b>

### Conto economico complessivo consolidato

(in milioni di Euro)

	3 mesi 2015	3 mesi 2014
<b>Utile/(Perdita) del periodo</b>	<b>42</b>	<b>5</b>
<b>Utile/(Perdita) complessivo del periodo</b>		
<b>- componenti riclassificabili in periodi successivi nell'Utile/(Perdita) del periodo:</b>		
Proventi/(Oneri) da valutazione a fair value di derivati designati come cash flow hedge - lordo	(6)	1
Proventi/(Oneri) da valutazione a fair value di derivati designati come cash flow hedge - effetto imposte	2	-
Rilascio riserva di cash flow hedge a seguito discontinuing - lordo	-	4
Rilascio riserva di cash flow hedge a seguito discontinuing - effetto imposte	-	(1)
Differenze di conversione	62	(3)
<b>Totale componenti riclassificabili al netto dell'effetto fiscale</b>	<b>58</b>	<b>1</b>
<b>- componenti NON riclassificabili in periodi successivi nell'Utile/(Perdita) del periodo:</b>		
Utili/(Perdite) attuariali per benefici a dipendenti - lordo	-	-
Iscrizione attività non riconosciute su Fondi pensione	-	-
Utili/(Perdite) attuariali per benefici a dipendenti - effetto imposte	-	-
<b>Totale componenti NON riclassificabili al netto dell'effetto fiscale</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Totale Utile/(Perdita) complessivo del periodo</b>	<b>100</b>	<b>6</b>
<b>Attribuibile a:</b>		
Soci della Capogruppo	95	8
Interessi di terzi	5	(2)

## Rendiconto finanziario consolidato

(in milioni di Euro)

	3 mesi 2015	3 mesi 2014
Risultato prima delle imposte	63	7
Ammortamenti, svalutazioni e ripristini degli immobili, impianti e macchinari	35	29
Ammortamenti e svalutazioni delle immobilizzazioni immateriali	7	7
Plusvalenze nette su cessione immobili, impianti e macchinari, immobilizzazioni immateriali e aggiustamento prezzo acquisizione	(1)	-
Quote di risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto	(7)	(5)
Compensi in azioni	1	1
Variazione fair value derivati su prezzi materie prime e altre poste valutate al fair value	(20)	19
Oneri finanziari netti	20	35
Variazione delle rimanenze	(91)	(82)
Variazione crediti/debiti commerciali	(108)	(209)
Variazione altri crediti/debiti	(87)	(64)
Variazioni crediti/debiti per derivati	-	-
Imposte pagate	(15)	(13)
Dividendi incassati da società valutate con il metodo del patrimonio netto	10	8
Utilizzo dei fondi (inclusi fondi del personale)	(20)	(20)
Accantonamento ai fondi (inclusi fondi del personale)	15	6
<b>A. Flusso netto generato/(assorbito) da attività operative</b>	<b>(198)</b>	<b>(281)</b>
Acquisizioni	-	-
Investimenti in immobili, impianti e macchinari	(28)	(22)
Cessioni di immobili, impianti e macchinari ed attività destinate alla vendita	8	3
Investimenti in immobilizzazioni immateriali	(2)	(3)
Investimenti in titoli detenuti per la negoziazione	(12)	(1)
Cessione titoli detenuti per la negoziazione	2	24
<b>B. Flusso netto generato/(assorbito) da attività d'investimento</b>	<b>(32)</b>	<b>1</b>
Versamenti in conto capitale e altri movimenti di patrimonio netto	2	-
Finanziamento BEI	-	100
Rimborso anticipato Credit agreement	-	(184)
Oneri finanziari pagati	(155)	(71)
Proventi finanziari incassati	139	58
Variazione altri debiti finanziari netti	43	212
<b>C. Flusso netto generato/(assorbito) da attività di finanziamento</b>	<b>29</b>	<b>115</b>
<b>D. Differenza di conversione su disponibilità liquide</b>	<b>12</b>	<b>(4)</b>
<b>E. Flusso di cassa complessivo generato/(assorbito) del periodo (A+B+C+D)</b>	<b>(189)</b>	<b>(169)</b>
<b>F. Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo</b>	<b>494</b>	<b>510</b>
<b>G. Disponibilità liquide nette alla fine del periodo (E+F)</b>	<b>305</b>	<b>341</b>

## ALLEGATO B

### Tabella di riconciliazione fra Utile/(Perdita) del periodo, EBITDA ed EBITDA rettificato di Gruppo

(in milioni di Euro)

	3 mesi 2015	3 mesi 2014
Utile/(Perdita) del periodo	42	5
Imposte	21	2
Proventi finanziari	(157)	(60)
Oneri finanziari	177	95
Ammortamenti, svalutazioni e ripristini	42	36
Variatione fair value derivati su prezzi materie prime	(20)	19
Fair value stock options	1	1
<b>EBITDA</b>	<b>106</b>	<b>98</b>
Riorganizzazioni aziendali	8	3
Antitrust	6	(1)
Aggiustamento prezzo acquisizione	-	(21)
Altri oneri/(proventi) netti non ricorrenti	-	(1)
<b>Totale oneri/(proventi) non ricorrenti</b>	<b>14</b>	<b>(20)</b>
<b>EBITDA rettificato</b>	<b>120</b>	<b>78</b>

### Rendiconto finanziario con riferimento alla variazione della posizione finanziaria netta

(in milioni di Euro)

	3 mesi 2015	3 mesi 2014	Variazione
<b>EBITDA</b>	<b>106</b>	<b>98</b>	<b>8</b>
Variatione dei fondi (inclusi fondi del personale)	(5)	(14)	9
(Plusvalenze)/minusvalenze su cessioni immobili, impianti e macchinari e immobiliz. Immateriali e da attività non correnti	(1)	-	(1)
Quote di risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto	(7)	(5)	(2)
Aggiustamento prezzo acquisizione	-	(21)	21
<b>Flusso netto da attività operative (prima delle variazioni di CCN)</b>	<b>93</b>	<b>58</b>	<b>35</b>
Variazioni del capitale circolante netto	(286)	(334)	48
Imposte pagate	(15)	(13)	(2)
Dividendi da partecipazioni in società valutate con il metodo del patrimonio netto	10	8	2
<b>Flusso netto da attività operative</b>	<b>(198)</b>	<b>(281)</b>	<b>83</b>
Flusso netto da attività di investimento operativo	(22)	(22)	-
<b>Flusso netto ante oneri finanziari</b>	<b>(220)</b>	<b>(303)</b>	<b>83</b>
Oneri finanziari netti	(16)	(13)	(3)
<b>Flusso netto incluso oneri finanziari</b>	<b>(236)</b>	<b>(316)</b>	<b>80</b>
Versamenti in conto capitale sociale e altri movimenti di patrimonio netto	2	-	2
<b>Flusso di cassa netto generato/(assorbito) nel periodo</b>	<b>(234)</b>	<b>(316)</b>	<b>82</b>
<b>Posizione finanziaria netta iniziale</b>	<b>(802)</b>	<b>(805)</b>	<b>3</b>
Flusso di cassa netto generato/(assorbito) nel periodo	(234)	(316)	82
Altre variazioni	(4)	(12)	8
<b>Posizione finanziaria netta finale</b>	<b>(1.040)</b>	<b>(1.133)</b>	<b>93</b>

Fine Comunicato n.0902-40

Numero di Pagine: 13